

辽宁省再就业工作领导小组办公室 编

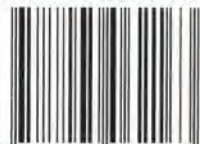
辽宁省创业扶持 工作案例选编

LIAONINGSHENG
CHUANGYEFUCHI
GONGZUOANLI
XUANBIAN

辽宁人民出版社

LIAONINGSHENG
CHUANGYEFUCHI
GONGZUOANLIXUANBIAN

ISBN 978-7-205-06216-3



9 787205 062163 >

定价：42.00元

辽宁省创业扶持 工作案例选编

辽宁省再就业工作领导小组办公室 编

辽宁人民出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

辽宁省创业扶持工作案例选编/辽宁省再就业工作领导小组办公室编. —沈阳: 辽宁人民出版社, 2007.5
ISBN 978-7-205-06216-3

I. 辽… II. 辽… III. 劳动就业-案例-汇编-辽宁省
IV. F249.273.1

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2007) 第 067249 号

出版发行: 辽宁人民出版社

地址: 沈阳市和平区十一纬路 25 号 邮编: 110003

电话: 024-23284324 (邮购) 024-23284321 (发行部)

传真: 024-23284191 (发行部) 024-23284304 (办公室)

网址: <http://www.lnpph.com.cn>

印刷: 沈阳新华印刷厂

幅面尺寸: 163mm × 230mm

印张: 24½

插页: 5

字数: 368 千字

印数: 1—2,000

出版时间: 2007 年 5 月第 1 版

印刷时间: 2007 年 5 月第 1 次印刷

责任编辑: 张放 毛阳春

封面设计: 杨勇

版式设计: 王珺菲

责任校对: 崔维诚 侯俊华 徐丽娟

书号: ISBN 978-7-205-06216-3

定价: 42.00 元



省委书记、省人大常委会主任李强，省长张文岳视察第二届辽宁省下岗失业人员创业成果展销会。



省委、省人大、省政府、省政协领导出席第二届辽宁省下岗失业人员创业成果展销会。

“授人以鱼不如授人以渔”。开展创业培训,让下岗失业人员在市场经济的海洋中去搏击。



建设创业孵化基地,提高下岗失业人员创业成功率。图为全国十大创业基地——鞍山市创业孵化园外景及园内运作的大溪地皮草制作公司和安信电子科技有限公司经营发展场景。



创业扶持,营造宽松的创业环境,对“创业带头人”实施挂牌保护政策。



副省长鲁昕视察第二届辽宁省下岗失业人员创业成果展销会葫芦岛市展区。



搭建创业就业扶持平台，激发下岗失业人员的创业热情，营造有利于创业的社会氛围。



各市采用多种形式广泛征集创业项目，建立项目资源库，为下岗失业人员创业提供项目支撑。图为盘锦市就业局创业项目库。



下岗不失志，创造了我国“刮痧”新职种的全国再就业优秀个人——鞍山市创业明星郝巍从北京载誉归来。

在第三届辽宁省下岗失业人员就业创业成果展洽会上，来自全省14个城市的百余家优秀再就业创业企业现场为下岗失业人员传授宝贵经验。



序

就业是民生之本，创业是就业之源。近几年来，辽宁省委、省政府将全民创业促就业作为建立就业长效机制的重要内容，认真履行政府组织就业、组织培训、组织创业的职能，实施全民创业行动，创造性地出台了创业带头人吸纳就业的社保补贴、创业项目推荐补贴等特殊扶持政策，建立健全了创业扶持体系。积极开展创业培训，落实小额担保贷款和税费减免政策，为创业者提供创业培训、项目选择、小额贷款、税费减免、跟踪扶持等零距离、“一条龙”式的服务，极大地调动了广大下岗失业人员自谋职业、自主创业的积极性；建立创业项目库，为有志创业者提供项目支撑；省政府连续举办了三届下岗失业人员创业成果展洽会，实施了创业带头人挂牌保护，搭建了创业平台，促进创业者脱颖而出，发挥创业带动就业的倍增效应，带动了更多下岗失业人员实现再就业。自2003年以来，全省共为从事个体经营的下岗失业人员减免税费13.1亿元，共为4.7万人发放小额担保贷款14.5亿元，对3.4万人进行了创业培训，扶持创业带头人2万余名，带动16.4万人实现就业。本书从全省精选了160个创业扶持工作案例。这些下岗失业人员下岗不失志，面对下岗失业的挫折，自强不息，在党和政府的扶持下，从头再来，最终走出风雨，再铸人生辉煌，他们是我省298万名下岗失业人员的杰出代表。省政府衷心希望更多的下岗失业人员能够从他们创业事迹当中得到启迪，坚定信心，找准方向，期待着更多的人加入创业大军，走上自主创业的成功之路。

辽宁省再就业工作领导小组办公室

2007年4月

目 录

序	(1)
沈阳市创业扶持工作案例	(1)
大连市创业扶持工作案例	(29)
鞍山市创业扶持工作案例	(53)
抚顺市创业扶持工作案例	(77)
本溪市创业扶持工作案例	(109)
丹东市创业扶持工作案例	(133)
锦州市创业扶持工作案例	(161)
营口市创业扶持工作案例	(185)
阜新市创业扶持工作案例	(217)
辽阳市创业扶持工作案例	(247)
铁岭市创业扶持工作案例	(275)
朝阳市创业扶持工作案例	(321)
盘锦市创业扶持工作案例	(341)
葫芦岛市创业扶持工作案例	(371)

沈阳市创业扶持 工作案例

辽宁省创业扶持工作案例选编

自强不息争上游 搏击商海弄潮儿

——记沈阳市创业带头人白文涛

白文涛，男，沈阳市沈河区美景海鲜食府董事长、北京阳光美景餐饮有限公司、北京今日阳光餐饮有限公司董事会执行董事、沈阳市沈河区人大代表。

白文涛出生在一个普普通通的工人家庭。中学毕业后，由于生活所迫，身为家中长子的白文涛被迫放弃继续读书的机会，进入工厂当了一名水暖工人，以补贴家用。

上世纪80年代，正是十一届三中全会后，国民经济刚刚由计划经济向市场经济过渡的初期。年纪轻轻、不甘平凡的白文涛审时度势，独具慧眼。当他把准备辞掉工作下海经商的想法讲出来的时候，几乎遭到了所有亲朋好友的极力反对。因为在那个年代，作为全国老工业基地的沈阳人，市场经济意识还远未深入人心，在别人眼里白文涛的想法在当时可谓“离经叛道”、他的做法在当时可谓“不务正业”。此时的白文涛站在人生的十字路口，面临着足以影响一生命运的重大抉择。最后他凭着坚韧不拔的毅力、对目标的执著，顶住了重重压力，在工厂工作仅一年后，毅然辞职下海经商，从此将命运牢牢掌握在自己手中，也成为别人眼中敢于“吃螃蟹”的人。他从经营一家名叫利豪的高档时装店起家，经过多年苦心经营、把生意逐步做大。1997年，白文涛成立了沈阳市芭莎皮革有限公司，成了两家在沈阳有一定知名度、经营高档皮衣、裘皮商场的主人。

成立了服装公司，有了属于自己的服装商场，白文涛并没有感到满足。他心中还有更大的目标，就是拥有属于自己的服装厂和服装品牌。当时摆在他面前有两条路，一条路是在沈阳办厂，优点是在自己的家乡办厂，各种关系容易理顺，而且费用也低得多。另一种选择是在改革开

放的最前沿——广州办厂，优点是能够迅速捕捉到时尚的潮流，缺点是在完全陌生的地方办厂，不啻于摸着石头过河，充满了不确定性，而且费用也高得多。白文涛毅然选择了后者，因为他要跟上时代的脚步，紧握时尚的脉搏，永远位于流行时尚潮流的浪尖上。经过艰苦的努力，1999年，白文涛终于在广州创办了属于自己的服装厂——广州市荔湾区盛华制衣厂，拥有了自己的服装品牌——“芭莎”。事实再一次证明了白文涛的目光与魄力。盛华制衣厂在他的经营下，效益蒸蒸日上，芭莎品牌在沈阳打开了市场，有了较高的知名度。南下自主创业的白文涛，这时达到了他事业上的又一个高峰。

“山雨欲来风满楼”。转眼到了2001年，白文涛敏锐地觉察到，随着人们生活水平的不断提高，消费观念的不断更新，以及国外著名的服装品牌纷纷抢滩中国市场，服装市场的竞争势必将越来越激烈，中国的服装界也面临着重新“洗牌”。是就此沉沦？是安于现状？还是居安思危，寻找新的发展机遇？面对事业上的第三次重大抉择，他毅然决定告别曾经带来无数辉煌的服装界。经过细致地考察和论证后，他看中了一个高风险、高回报、竞争激烈面残酷的行业——餐饮业。

一个好的猎手不会漏过一个伪装的猎物，一个好的企业家也不会放过一丝商机。带着熊熊烈火般创业决心的白文涛回到了家乡沈阳。当他以一个成熟的企业家的眼光观察到竞争激烈的沈阳餐饮业还有很大发展空间的时候，没有任何餐饮业经验的他，还是果断出击、全力投入，于2001年2月份创办了大型的餐饮企业——沈阳市沈河区美景海鲜食府，而且竟然还开在了竞争最激烈的地段，被誉为“餐饮一条街”的沈阳市沈河区十一纬路上。

通过不断地摸索和总结，他终于找到了一个先进的、符合自己、符合国情的餐饮企业管理模式。他又一次成功了！现为中国饭店协会会员、中国烹饪协会会员、中日食文化交流荣誉单位、全国绿色餐饮企业的美景海鲜食府以其高品质的建筑设计和先进齐备的餐饮设施而闻名遐迩，更以优质服务、殷勤有礼而赢得宾客的赞誉，从而在餐饮业激烈的竞争中脱颖而出，以良好的服务和饮食质量名扬四海、威震沈城。美景海鲜食府的成功创办不仅带动了周边餐饮业向着更高标准、更优质服务方向迈进的良性竞争，而且推动了周边地区餐饮经济的发展，随着几家大型餐饮企业相继落户其周边地区，更显出它带来的“光晕效应”。

在餐饮业如鱼得水的白文涛，趁热打铁，进一步扩大经营范围，2002年又与全国性的餐饮连锁企业——小土豆集团合资，在北京开办了三家著名的大型海鲜酒楼：北京阳光美景海鲜渔港、北京今日阳光海鲜酒楼一、二部（营业总面积超过万余平方米），成为一名名副其实的沈阳餐饮业带头人。

在别人眼中已成为“老板”的白文涛，始终不曾忘记自己是一名普通工人的儿子、一个白手起家的创业者、一代艰苦奋斗的企业家；始终不曾忘记是党的政策给了自己创业的机会、是政府的扶持给了自己企业的发展、是社会的信任给了自己诸多的荣誉。

“喝水不忘打井人，更应不忘无水人。”不论在白文涛发展事业的哪个阶段，在争取经济效益的同时，他都积楼纳税，支援国家经济建设。此外他还通过各种渠道积极地回报社会，优先安排下岗职工本人以及子女在其企业就职，关心社会上的弱势群体，为贫困母亲捐款、赞助失学学生、免费为社区订报、为社区交纳采暖费等等，不胜枚举。在“非典”期间，更是无偿为街道居民购买消毒药品，体现了一名民营企业家的社会责任感。

“自强不息争上游，搏击商海弄潮儿”，相信白文涛必将在自己所开创的事业中为沈河区建设沈阳中央商务区和高水平小康城区的伟大目标早日实现而努力奋斗。

小小镜片谱写创业篇章

——记沈阳市创业带头人叶义强

二十多年前，他怀揣梦想告别温州老家，来到沈阳，凭借着吃苦耐劳的精神和无私奉献的执著信念，用自己辛勤的汗水，谱写了一篇又一篇的动人华章，他就是辽宁大明府眼镜公司经理叶义强。

遥想当年，16岁的叶义强毅然告别亲朋好友，告别温州老家的贫困山沟，千里迢迢，辗转北上。当他满怀梦想，风尘仆仆地迈出沈阳站时，浑身上下仅剩1角钱。来自穷乡僻壤的叶义强，是如何成为“眼镜大王”的呢？凡是来沈阳捞金的异乡客，苦能成功，大概都毫无例外地有一个共同的优秀品质，就是特别能吃苦耐劳。叶义强刚来沈阳谋生的时候，生活环境异常艰苦。白天，站在马路旁摆摊叫卖，风吹日晒，口干舌燥；夜晚，用砂轮磨镜片，买不起现代化的设备，完全是手工制镜，双手满是血泡，伤痕累累。他与妻子叶春花，是名副其实的白手起家。靠诚实、靠薄利、更靠勤劳，他俩在马路边上完成了资本积累的原始阶段。起初，他们是在苏家屯区低矮而简陋的平房里栖身。东方刚刚露出鱼肚白，就要起身赶路，徒步返回市内的经营场所，这一走，就是10多公里！以后，虽然存折里有了积蓄，虽然成了万元户，他俩还是舍不得买月票，舍不得买自行车，仍然每日徒步往返。这一走，就是整整十年！叶义强虽然性格内向，却是一个敢于接受挑战，敢于承担风险的人。伴随着经营状况的红火，雄心勃勃的叶义强，已不满足于租赁柜台的经营，他想自立门户，开一家沈阳规模最大的眼镜店。他相中了“大明府”中街分店的现址。在1997年的时候，这里还是一片废墟。此地的使用权归沈阳纺织品批发公司所有。而且这是属于待开发之地。依照统一规划，将在此合资建设高层商业网点。也就是说，在此规划付诸实施之前的一切投资，都只能是临时性的。一旦动迁通知，就要毫无条

件地搬出。面对如此苛刻的条件，叶义强还是毅然地决定在这里投资。他与沈阳纺织品批发公司中街纺织品商店签署了《合营协议书》。这是一项颇具风险性的投资。建此中街分店，固定投资至少需 200 余万元。若遇动迁，这些投入无异于付之一炬！叶义强形容当时的情形就像阴天晾被一样。如果天晴，那么就赢了；如果下雨，就一切都泡汤了。叶义强赢了！此店的建立，是叶义强创业史中的一个转折点，也是他问鼎本市眼镜业的里程碑。

叶义强做生意有个坚定不移的信条，就是宁可自己吃亏受损失，也要换得顾客的满意。据不完全统计，短短两年之中，他的连锁店承担因顾客使用眼镜不当所造成的损失，已达两万余元。有位老太太，非要选配 5000 余元的高档眼镜不可，然而，这位老人回家后经不起于女们不依不饶的埋怨，次日竟苦苦哀求售货员，欲退眼镜。面对老人心急如焚的表情，叶义强破例在退货单上签了自己的名字。配制一流的眼镜，须有一流的进口加工设备做保障。叶义强舍得投入，先后引进了日本和法国等世界领先水平的高级磨边机、高毅组合验光仪、高级角膜地形图电脑设备。全公司更新设备的投资总额达 300 余万元。先进的设备和优质的材料，确保了眼镜的质量。

他所创办的沈阳市大明府眼镜连锁公司，如今已成为沈阳眼镜行业的龙头老大，其连锁店遍及城乡，多达 13 家，为全市最多；其规模最大的连锁店中街分店，营业面积达千余平方米，为全市最大；连锁店经营的眼镜品种，应有尽有，数以万计，为全市最全；连锁店的柜台里，最便宜的眼镜售价仅为 20 元，最高档的眼镜则开创本市之天价：99900 元，可谓情店之宝！

面今的叶义强，人称“眼镜大王”。他凭着干一行就爱一行、专一行就要精一行的坚定决心，创造了一个又一个惊人的情售记录。大明府眼镜连锁公司本着顾客至上的服务宗旨，获得了一连串的美誉，被东北国家质量测试中心确定为“眼镜质量跟踪单位”，被省产品质量监督检验所确定为“眼镜质量跟踪单位”，被省工商局等单位联合授予“辽宁省窗口行业公众形象最佳单位”，被沈阳市技术监督局授予“配模满意放心店”；叶义强本人曾荣获来沈创业优秀企业家、东北三省优秀企业家等荣誉，在 1998 年辽沈企业家传略优秀企业家评选中被评为辽沈优秀企业家。

生意兴旺之后，叶义强不忘回报社会。自1985年后，每年都拿出资金援助特困大学生，曾为数以千计的特困大学生免费配镜。2000年8月，他在《沈阳晚报》刊出了一则消息，凡我市考取大专以上院校的考生，可凭录取通知书和身份证，领取手表和眼镜等赠品。此次活动开展得声势浩大，共耗资20余万元。“大明府”的流动汽车，穿行于大街小巷之中，可以提供免费登记服务，广受好评。由于讲求信誉，舍得投入，“大明府”迅速崛起，成为辽沈地区眼镜业的佼佼者。

就是这种多年来奋力拼搏的精神，才使大明府眼镜连锁公司有了今天的业绩，叶义强本人以自己的实际行动为广大青年做出了榜样，在叶义强的身上体现了当代青年的先进思想和优秀品质，展示了当代青年与时俱进的时代风貌，堪称青年的楷模。