



前 言

随着社会经济发展和人民生活水平的提高，人们的营养意识和食品安全意识不断增强。消费者不仅要求肉鸡产品营养丰富，而且还要有良好的感官性状和口味，更重要的是要求产品安全无污染。我国的“快大型”肉鸡生产正向社会化方向发展，一些大的企业走联营合作制的道路，农村饲养肉鸡规模迅速扩大。同时，我国的优质肉鸡生产已形成规模，向产业化方向发展。大规模养鸡场，都有专职技术人员服务，广大农村中小规模养鸡场，没有能力也没有必要设专职技术人员。他们急需系统了解掌握相关的专业技术和经营管理知识。

本书以我——一个普通农民养肉鸡的亲身体会为主线，讲述了鸡种选择、鸡场建设、饲养管理、疫病防治等内容，以及养肉鸡从失败到发家致富的经历。本书浅显易懂，描述细致，希望能够给正在寻找致富之路的农民朋友及养殖从业人员以启示。

该书虽以我的创业为主线，但所讲的并不是一个养鸡场的成功经验，而是多个养鸡场的经验总结，读者可依据自身的实际情况，灵活地借鉴参考。

在本书编写过程中，参考了大量资料，谨在此向原编



■ 我的养肉鸡致富经 ■

著者表示感谢。由于时间仓促，知识水平有限，疏漏之处在所难免，敬请各位同行和读者给予批评指正。

编 者

2006年8月



目 录

一、创业之初	(1)
(一) 寻找致富之路	(1)
(二) 创业之路艰难	(5)
(三) 吃一堑，长一智	(9)
二、走向致富之路	(13)
(一) 进行了建场的可行性论证	(15)
(二) 肉鸡场址和设备的选择	(15)
(三) 选择优良鸡种	(21)
(四) 科学选择、使用配合饲料	(23)
(五) 重视卫生防疫工作	(26)
(六) 提高经济效益	(29)
(七) 搞好鸡场的经营管理	(30)
三、肉鸡的营养与饲料	(33)
(一) 肉鸡的营养需要	(33)
(二) 肉鸡常用饲料的选择	(33)
四、肉用仔鸡的饲养管理	(43)
(一) 进雏前的准备与饲养方式的选择	(43)
(二) 雏鸡的选择与运输	(48)



(三) 饲养管理技术	(50)
(四) 优质肉鸡的生产要点	(57)
五、鸡的放养技术要点	(60)
(一) 放养前的准备	(60)
(二) 补料	(67)
(三) 供水	(72)
(四) 诱虫	(72)
(五) 保持环境的稳定	(73)
(六) 防止兽害	(75)
(七) 提高育成期成活率的技术措施	(80)
六、常见疾病的防治	(83)
(一) 常见鸡的病毒性传染病	(83)
(二) 常见鸡的细菌性传染病	(105)
(三) 常见其他鸡病	(120)
附录	(134)

一、创业之初

(一) 寻找致富之路

我是一个普通农民，家乡在中国北方农村一个普通的小村子。我们村离乡镇 2.5km，离县城 25km，除非有大的事情，我们村的人一般都是等镇里有集市的时候去赶集，主要是为了买一些生活用品、农药、种子、化肥、猪鸡饲料等，没事时也去闲逛，看看热闹。

我从初中毕业后就回家务农，成了家里的主要劳动力，繁重的劳动使我苦不堪言。村里的年轻人大多不喜欢种地，把家里的活计留给父母或老婆，自己到外面闯世界，实际上就是到城里打工或做些地摊生意，不过相对于土里刨食的农民，他们的收入能占家庭收入的绝大部分。没有出去打工而专靠种地收入的人家基本上是村里最穷的那几户。我开始心里不安分，也向往城市光怪陆离多姿多彩的现代生活，有时希望能学门手艺赚点儿钱，有时想通过自己辛勤的劳动从种地和养殖中有更多的收入，有时也想做点小买卖。总之，必须得摆脱困境，尽快致富。

1994 年春节刚过，我随本村的几个同伴来到城里一家建筑工地，开始了打工生活。虽然当时年纪很小，而且



工作很辛苦，但我能吃苦耐劳，很快得到了老板和工友们的认可，也总算有了一定的收入。这样干了4年，头2年做小工，后2年学了点手艺做大工。当时打工不是按月发工资，实在没有生活费了，可以从会计那儿支取一点零花钱，到年末放假的时候统一结算工资。每年年末带着一年的收入回家都会高兴一阵子，但这些钱家里花上一年就剩不下什么了。我渐渐意识到，靠这样打工不是办法，一是工作不稳定，每年都要找新的工地，有时还要中途换地方，还担心拖欠工资；二是辛辛苦苦一年，所得的收入在农村虽能算是中等水平，但不要说和城里生活水平比，即使在农村，家里的生活也没有根本性的改变。苦于对别的行业不熟悉，也没有资金和技术，不出去打工又能干什么呢？

1998年春节，在外劳作一年的人都回来了。同村的、邻村的、远处的朋友亲戚时常聚到一起，这个时候谈得最多的就是今年收入怎么样，来年有什么打算，谁又有了新的挣钱途径。一天县城里的表哥到我们家，在交谈之中，表哥说我们过的日子这么多年一点儿变化也没有，院子还是那个院子，房子还是那个房子，这样下去是不可能富裕的，建议我们搞点别的副业。他的话在我的心里产生了共鸣。我和表哥分析了我们家的情况：家里没有什么积蓄，但有劳动力，我的父母仅四十多岁，身子骨儿都硬朗，干体力活是没问题的；我们村在大山脚下，整个村子只有100多户，比较偏僻。我家在我们村的最后面，背靠大山，家里院子比较大，这样的条件比较适合搞养殖。那养

什么呢？表哥说有一对下岗夫妇，到县城郊区租了几亩地，在上面盖了鸡舍，从外地进肉雏鸡，养大后把小部分鸡卖给县城的一些熟食店，大部分都被提供雏鸡的厂家回收了。要是你们也这样养鸡，是不是能行呢？听了表哥的建议我很兴奋，晚上连觉也没睡好，心里为自己勾画了美好的蓝图，甚至想到了将来搞产、供、销一条龙和带动村里其他人致富。第二天我和表哥认真地和父母商量了这个事情，给他们打气儿，消除了他们的顾虑，虽然当时我心里也没有底，不过我决定试一试，失败了就算这4年工白打了，就算为了换个活法而付的代价吧。

表哥要回去了，我也跟着去了城里。我在城里打了4年工，对县城的高楼和大街上的车辆以及熙熙攘攘的人群没有什么陌生感，不过我还真的没有好好考察过城里某一个行业的情况。这次来到县城，在表哥的陪伴下，我的注意力停留在几家熟食店上，看到他们做的香气扑鼻让人流口水的烧鸡，我觉得我和这个行业已有了缘分。我在街边的每家熟食店外都待一会儿，看到顾客最多的时候还要排队，买鸡的人有城里的也有农村的，卖鸡的老板把一叠一叠钞票装进钱盒子里，我心里羡慕死了。我分析了一下生意好的原因，主要和我们国家这些年经济快速增长，人民生活水平不断提高有关。虽然我觉得自己文化程度不高，这个分析很可笑，不过应该算是正确的，我们国家这些年发生了非常巨大的变化，每个人、每个家庭的生活水平也有了非常明显的提高，这个想法更增强了我要养鸡的信心。



带着这种兴奋劲儿，在表哥的带领下，我去了县城郊区那对下岗夫妇的养鸡场。男主人姓张，待人很热情，我叫他张场长。我见过农家散养的柴鸡，对这种规模养殖一点都没有接触过，所以想了解养鸡各个方面的知识，如鸡舍是怎么建造的？都需要什么设备？鸡吃什么饲料等等。我问的问题张场长都仔细地给予解答。他说他去外地考察过，我们县的养鸡数量不要说和北京的大鸡场相比，就是和养鸡发达地区的一些农户的鸡场相比都太小了，我们一个县养鸡的数量还不如人家一个村多，而对鸡的需求量是非常大的，他养鸡这些年还没有为销售发过愁。如果我们这里能够有更大的饲养规模，那么提供雏鸡的厂家会有更多的技术支持。最后他告诉我，光听这么一点儿介绍是不够的，必须自己亲自干，要从头到尾认认真真地学习，要多干多学多问多思考，才能逐渐知道怎么养鸡。他刚开始养鸡时和我一样，饲养几批后才逐渐掌握了关键技术，他已养鸡3年了，有2栋鸡舍，每批饲养1万只，一年养5批，年收入有十几万元，现在让他回去上班他都不回去。

从鸡场出来后，按照张场长的推荐，我到书店买了几本有关肉鸡饲养方面的书，回到家就一头扎进书里。刚开始的时候有很多地方看不懂，有些术语根本没听说过，有的连想都想不出来，我把不明白的地方反复地看了四五遍，有的有点明白了，有的还一知半解。我就在书上作了很多记号，不同的理解程度用不同的符号，过几天就到县城去一趟。这期间我认识了几个养鸡场的场长和县畜牧局的几个技术员，向他们咨询请教，逐渐对养鸡知识有了一

些了解。

春节过去一个多月了，我开始筹备鸡舍建造，需要什么设备，去哪儿进雏鸡。进雏鸡我觉得应该和张场长多联系，他进雏鸡很多年都没出现过问题，与种鸡场比较熟悉。我开始筹建鸡舍，把打工几年积攒下来的和向亲戚借来的3万元钱，购买了建筑材料。由于当时找不到合适的建场地点，自家的院子约有2亩多地，就按着书中介绍的样式和鸡场看到的情况，在自己家的院子盖起鸡舍来。凭着几年搞建筑的经验，在这一年的5月份，一栋崭新的鸡舍就建造完成了。鸡舍看起来比张场长的鸡舍漂亮多了，大约有800多平方米，应该算是当地最好的鸡舍了。当然在建造时为了节省利用有限的资金，很多地方都尽量利用自有的条件。按着张场长提供的地址，到种鸡场引雏鸡。到种鸡场一打听，才知道雏鸡货源紧张，除非是老客户，否则就要提前预定，鸡场的雏鸡已预定到半年以后，也就是说即使马上交上订金，也得半年后才能来取鸡。我找了种鸡场的场长，介绍了和张场长的关系，好说歹说磨了2天，才终于答应给我2000只雏鸡。

（二）创业之路艰难

当时想通过养鸡尽快致富的想法应该是正确的，所以凭着一时热情和冲劲儿就干起来了，但是自从引进雏鸡以后却经历了很多磨难。我进的鸡是北京艾维茵肉鸡，这种鸡40多天出栏。原以为按当时的行情每只鸡出栏赚2元钱，每批养5000只鸡，如果一年养5批，当年就能赚5



■ 我的养肉鸡致富经 ■

万元，对一个普通农民来讲这可是一个不小的数字。真正干起来后，才知道想像与现实差距太大，对于我来说还没有任何饲养经验，算是摸着石头过河，一边摸索一边干。

运输雏鸡时租了一辆面包车，从鸡场到家距离约 200 多千米，中午从鸡场出发，到傍晚才把鸡运回家。到家之后，打开纸箱傻了眼，由于通风不好，每个箱子装鸡太多，加上 5 月份天气已经较热，原来活泼可爱的雏鸡宝宝一个个都打了蔫，还有一些雏鸡已经死亡。清点后发现已经死亡 100 多只，只剩下 1900 只左右。

当时育雏采用的方法是地面垫料平养。垫料是从有稻田的亲戚那里弄来的稻壳，把地面垫上 10cm 厚的垫料，屋里生上煤炉，把鸡放入鸡舍后，几个小时雏鸡才缓过神来。按着书中的介绍，育雏刚开始时舍内的温度为 34℃，以后每周降低 2~3℃。吃的饲料是从种鸡场购买的颗粒饲料。当时家里人不让给鸡喂水，说给鸡喝水后保准儿死，我是等到晚上他们都去睡觉后才给鸡喝上水的。鸡见了水后马上疯抢，有的鸡喝到水马上就呛死了，查找原因才知道鸡经过长途运输后经过短暂休息，应该先饮水，刚开始最好饮凉开水，里面加入 5%~10% 的葡萄糖，或饮千分之一的高锰酸钾水，也可饮用加入抗生素的水，以使它们尽快恢复体力，防止发生腹泻。2~3 小时后再喂饲料，也就是先初饮后开食，初饮后无论如何都不能再断水，否则一旦喝上水会相互争抢，弄湿羽毛诱发感冒，也会暴饮，引起死亡。

从鸡场购买的饲料没过几天就喂完了，当地卖饲料的

很少，价格也较贵，每千克雏鸡饲料得3元钱，最后决定按书中所说的配方自己配饲料，那一年玉米的价格特别高，每千克涨到1.7元，书中说的原料有些根本买不到，配出的饲料营养并不全面，即使这样1kg鸡料的价格也得2.4元。别看雏鸡个体小，但食量很大，1900只鸡每天得吃饲料三四十千克，一天光饲料费就得近百元。为了解决鸡的生活费，该借的地方都借了，该想的办法都想了。

一个星期左右个别雏鸡精神沉郁，食欲废绝，喜欢扎堆，怕冷，缩头闭眼，像在睡觉，排出白色黏性泡沫状稀粪，稀粪污染肛门周围的羽毛，粪便干硬后经常堵塞肛门，病鸡排便时由于疼痛发出尖叫。发病第3天有雏鸡死亡。剖开后可见心、肝、脾、肺上有灰白色坏死小结节，肠道布满黏液，盲肠内有干酪样凝块。经兽医确诊为鸡白痢，用环丙沙星、氟哌酸饮水才得到控制，但雏鸡又死亡100多只。

眼看雏鸡一天天长大，在第30天的时候，又有鸡得病。病鸡张口呼吸、咳嗽、打喷嚏，气喘有啰音，眼流泪，有鼻液流出。大群病鸡精神不振，食欲减退，饮水增多，翅膀下垂，常扎堆。鸡死亡数量迅速增加，使用各种药物都不起作用，到畜牧局请专家检查。剖检后发现气管、支气管有干酪样渗出物，形成一层伪膜，气囊混浊或有干酪样渗出物，肾脏肿大，灰白色，肾小管和输尿管充满尿酸盐结晶，怀疑是传染性支气管炎。该病目前尚无特效药物治疗，只能选用广谱抗生素以防止继发其他细菌性呼吸道病，可用环丙沙星、红霉素等抗生素饮水或拌料。



这次发病持续一周左右，导致 400 多只鸡死亡。

眼看肉鸡快出栏了，又发生了球虫病，发病鸡高度精神萎靡，闭眼似睡，羽毛松乱，翅膀下垂。腹泻，排出含有血液的稀便，病情严重的排的全都是血液。食欲下降，常见嗉囊积食。贫血，鸡冠、肉髯苍白色。剖检病变主要集中在盲肠和小肠部位。可见盲肠显著肿胀，比正常增大几倍，呈红棕色，变硬。盲肠内壁变厚发炎，内容物主要是血液和血凝块，或形成固状的栓子，堵塞在肠管中。小肠尤其是十二指肠肿大，管壁变厚，肠管黏膜发炎，表面有一层脓性黏稠分泌物，常混有血凝块。用球痢灵按 300mg/kg 拌料，连用 3~5 天，病情才得到控制，又死了 200 多只。

总算熬到了 40 多天，余下的 1100 只鸡该出栏了，此时我已经欠外债 2 万多元，幸运的是找了几个开熟食店的把鸡全卖出去了，总共收入 10000 元，大致一算账，不算自己的投入，还赔进去 1 万多元。

吸取上次的教训，第二批引入雏鸡 5000 只，前期一切顺利，到鸡快出栏时，灾难又降临了。肉鸡精神萎靡，食欲和饮欲下降，甚至废绝，蹲伏，运动失调，并伴有腹泻，最后消瘦而死。运动失调，半瘫或全瘫。其中以一腿向前一腿向后的“劈叉”姿势最为典型。有时可见翅膀下垂，低头歪颈，嗉囊膨胀，呼吸困难，拉稀。剖检后发现，肝、肾、脾明显肿大，其上散布或多或少、大小不等的乳白色肿瘤结节，肿瘤切面呈油脂状。腺胃肿大，壁厚，黏膜乳头多融合成大的结节。卵巢肿大，肉样，失去

皱褶，有的病例尚可见肌肉肿瘤，心、肺肿瘤和小肠黏膜肿瘤性白斑。坐骨神经明显增大，比正常粗2~3倍，外观呈灰白色或黄白色。病变多发生在一侧。查书对照后确诊为马立克氏病，这是我没有预料到的，因为这批鸡在种鸡场已做过免疫。经过和种鸡场进行多次交涉，最后赔偿了部分损失。这批鸡出售后总算挣了7000多元，但还是没有还上外债。

（三）吃一堑，长一智

前两次虽然失败了，但我还是不服输，心里想别人能养成功，我怎么就不行呢？后来，我决定到鸡场亲自学习。在朋友的帮助下，我去了北京的一个大型肉鸡企业，他们场的规模可真大，种鸡就有4个鸡种，每个鸡种有5万套种鸡，光孵化器就有100多台，还生产饲料、饲养设备，也销售兽药。他们还对卖出去的雏鸡进行产品回收，然后屠宰分割包装，远销外地甚至国外，每年的利润几千万元。在我的多次请求下，他们答应我到种鸡场去上班，我来鸡场上班的条件就是只要能学到技术就行，挣钱多少无所谓。种鸡场场长被我这种精神所感动，先让我在场里做饲养员，过一段时间后又让我做了技术员的助手。

我到鸡场上班后工作不怕脏、不怕累，不会就学，不懂就问，而且不计报酬，场长对我相当信任，使我逐渐熟悉了肉鸡生产的各个技术环节，包括饲料配合，育雏、育成、成年鸡的饲养管理，疫病防治，病死鸡的剖检诊断，简单的实验室诊断等等。



在近一年的时间里，我学到了许多从书本上学不到的实践经验，有时技术员不在时，鸡场里出现的问题，我也能独立解决。经过不断反思，总结出了自己过去失败的原因，具体有以下几个方面：

1. 不考虑客观条件盲目饲养

养肉鸡必须根据客观条件进行饲养。只有从实际情况出发，因地制宜，才会提高经济效益。如果不考虑养鸡技术和资金等实际条件，盲目建场，贪大求洋。一开始就大干起来，其结果往往是投资多，成本高，经济效益低，有时甚至亏损。我开始没有经验，只凭热情且又缺乏资金，因此，导致了失败。建议初学养鸡者一定要认真学习他人成功的经验，接受他人失败的教训，从实际出发，根据自己的条件安排养鸡生产，才有可能成功。

2. 缺乏养肉鸡的基本知识

养鸡是一门科学，尤其是饲养现代鸡种，必须用现代科学技术饲养管理，才能达到预期的效果。肉鸡的整个生产过程，需要一整套科学的饲养管理方法，包括饲料配合、环境条件、日常管理、消毒防疫管理等，环境条件如温度、湿度、通风、光照、密度等都会影响生产性能。

3. 防疫、卫生跟不上；病死率高，药费投入大

肉鸡生长时间短，大多采用平养，如果不注意卫生容易得病，如大肠杆菌、白痢、支原体、霉形体等。不采取免疫措施，鸡新城疫、法氏囊、传支等疾病一旦发生，后果不堪设想。再加上鸡特殊的身体结构，抗病能力明显低于其他畜禽，鸡群一旦发病，治愈相当困难，死亡率高。

必须针对鸡群情况制订严格的免疫程序和预防性投药程序，也就是说，鸡多大日龄接种什么疫苗，多大日龄预防什么病都有特定的规律，提前做好预防工作，就可降低鸡的病死率。另外，要切记滥用药，有病乱投医，不是用药越多死亡率就越低，要有针对性地用药，以达到事半功倍的效果。同时注意定期的消毒。

4. 鸡舍建造不合理

肉鸡抗病能力差，容易受外界不良影响的影响，选好场址是养好鸡的先决条件。我建鸡场场址是在自家的庭院里，养十只八只还可以，搞规模饲养就不合适。一是人员出入频繁，又没有任何消毒防疫措施，很容易感染疾病；二是周围环境差，噪声太大，不利于鸡休息和生长发育，也威胁周围居住人群的健康，夏季臭气熏天，蚊蝇肆虐，邻居怨声载道；三是不利于通风，气流不畅，污浊空气难以扩散，也容易使鸡发病，影响鸡的生产性能；四是水源不好解决，排泄物不好处理。用水量大不能满足养鸡的需要，排泄物还会使水源受污染，排泄物运到村外劳动量大，污染环境。因此，要想养好鸡，必须选择好适宜的场址。

5. 饲料质量不高

肉鸡的代谢旺盛，生长快，体温高，对粗饲料利用能力差，因此，必须给鸡提供易消化、营养高的配合饲料，才能使肉鸡快速生长。如果给鸡吃的饲料营养不全面，就会降低鸡的生产性能。或由于不注意饲料搭配，饲料品种少，营养成分不全，致使雏鸡生长发育缓慢。或注意了饲



料搭配，但是由于资金缺乏，饲料原料随用随买，不是缺这个，就是少那个，不能保证饲料的相对稳定。再加上任意加大粗饲料的搭配量，影响鸡群的正常生长，这是饲养肉鸡经济效益低的重要原因。

6. 销售渠道不畅

养好肉鸡只是一个方面，顺畅的销售更是重要的一个环节，如果销售渠道不畅通，到了该出栏不能一次性集中出栏，或只出栏一部分，其他的鸡只无形中增加饲喂时间，造成饲料、劳动力、时间的浪费，有时不得不低价处理。这样，既减少了生产者的收益，又减少了肉鸡的饲养批次，这也是影响饲养肉鸡收益的一个因素。所以养肉鸡之前必须找好销售渠道。



二、走向致富之路

日子过得真快，转眼我已在鸡场工作近一年了，不但熟悉了肉鸡生产各个环节的技术要求，还学到了许多经营管理方面的知识，也与鸡场的领导和技术人员建立了良好的关系。此时鸡场正搞联营合作制，即鸡场提供鸡苗、饲料、设备及技术，由饲养户饲养管理，达到出栏体重后回收商品鸡，这种方法正适合我当时的情况。因为我一没有资金，二没有销售渠道，我就和场里订了每批饲养 5000 只鸡的合同。

回到家乡后，我把鸡舍进行了彻底的清扫消毒，先清扫掉舍内所有的污物灰尘，对笼具、照明设备等进行了维修，用清水冲洗了屋顶、墙壁、地面，然后用 2% 火碱溶液喷雾消毒，一天后又用清水冲洗，最后用甲醛密闭熏蒸 24 小时，总之这些都是严格按消毒程序进行的。雏鸡是鸡场用专车运来的，吸取上次失败的经验，这次饲养管理时，制定了严格的免疫程序和预防性投药程序，采用全价配合饲料，再加上特别精心，育雏相当成功，出栏率达到 97%。一批下来净收入 5000 多元，这一年我连续养了 5 批鸡，每一批都很成功。