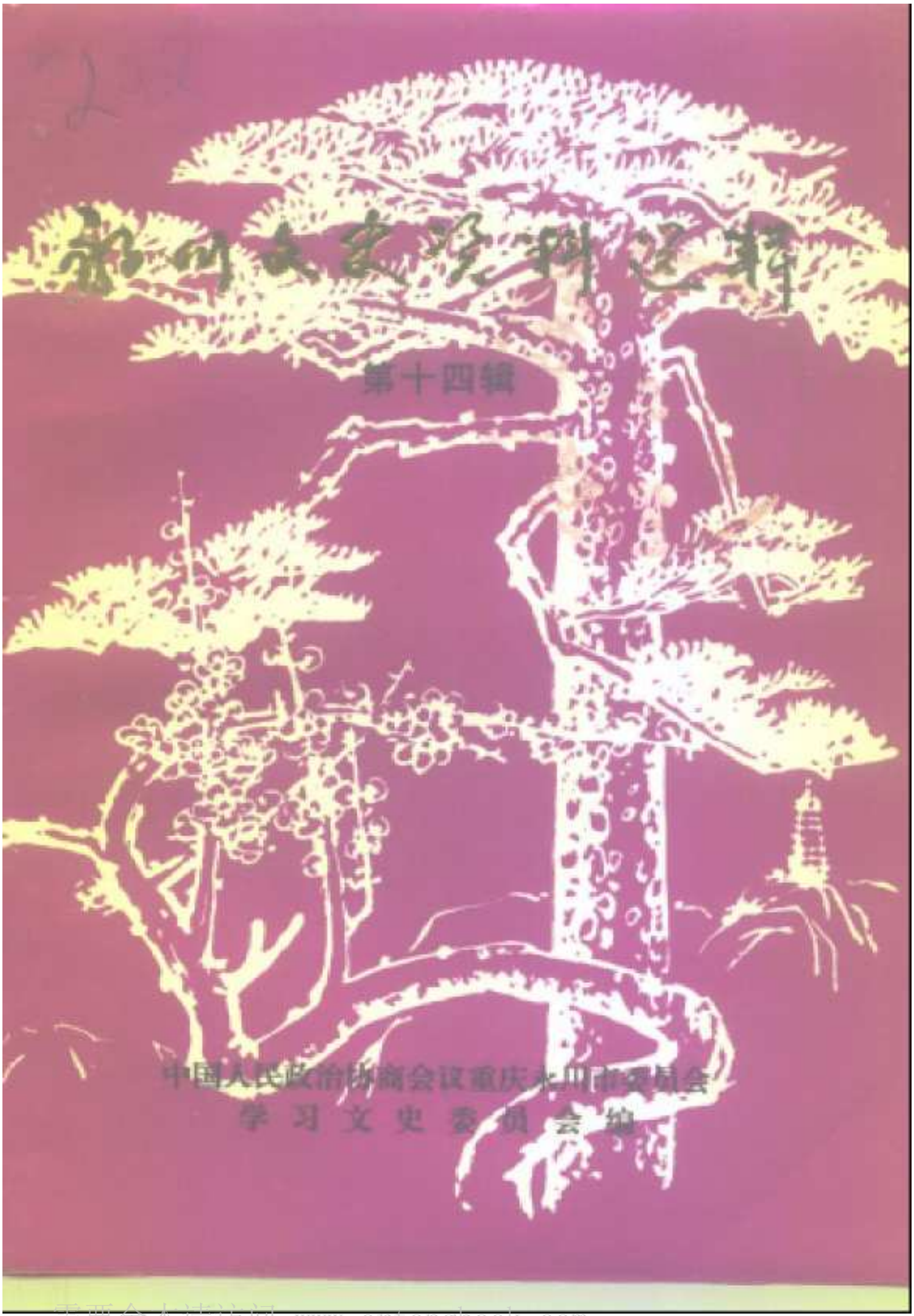


需要全本请访问 www.ertongbook.com

永川文史资料选辑

第十四辑

（内部发行）

中国人民政治协商会议重庆永川市委员会
学 习 文 史 委 员 会 编
一九九八年十二月

ZB03/03

本辑编审人员：

主　　编：胡尚知

责任编辑：李蓝天

主　　审：张明清

审　　稿：廖良成　蒋廷举　屈景益

校　　对：李蓝天　伍济发

目　录

邓总书记视察黄瓜山油气田 …… 刘学如(1)
永川县信托贸易公司活动两则 …… 郭澄均(3)
民营企业家张义明及其义明实业集团 …… 胡尚知(10)
青峰给水工程浅述 …… 青峰水厂供稿　邓崇仕整理(16)

唐大庆依靠科技走致富路 …… 杨永富(18)
在茶店公社抗旱救灾的片段回忆 …… 秦文玉(20)
忆寿永乡棋子村初级农业社的建立 …… 杨永富(23)
柳溪公社推行生产责任制初期的变化 …… 杨永富(25)
三次改造插旗山 …… 唐继林(29)
粽粑村实现小康 …… 杨永富(32)
来苏仔猪走四方 …… 李书贵(35)

永川解放初期的点滴回忆 …… 徐海清(38)
史天运对抗永川和平解放始末 …… 罗敦才(41)
板桥区歼匪记 …… 阳祖衡(49)
抗美援朝战地拾零 …… 龙　飞(55)
宝峰人民的好儿子
——记宝峰镇原武装部长周万平 …… 胡尚知(61)

在大跃进风浪中漂泊 …… 余天潢(67)

我在大办钢铁运动中 …… 邓崇仕(33)
大跃进中亲历的几则小故事 …… 屈景益(85)
我所知晓的"文化大革命" …… 林隆华(89)
忆"文革"期中的"卧轨拦车"和"卧车拦轨"事件 ……
…… 唐继林(131)
档案材料遭劫记 …… 屈景益(135)

李天英及其遗诗 …… 张下七(140)
转业治教二三事 …… 龙　飞(149)
永川乡村卫生保健事业的发展历程 …… 沈懋深(157)
前进中的永川市人民医院 …… 沈懋深(163)
永川中华武术发展概述 …… 邓新辉(166)
永川市武术馆简况 …… 谢　健(176)
陈食镇的体育活动
——四川省体育先进单位 …… 王光聪供稿 张义富整理(181)
陈食场的川剧 …… 张义富(191)

永川石鼓楼 …… 宋君良(197)
杂　录(续五) …… 张义富(200)
永川名小吃
巫　术
观花婆

需要全本请访问 www.ertongbook.com

邓总书记视察黄瓜山油气田

刘学如

1958年3月上旬，中共中央总书记、国务院副总理邓小平同志，从重庆去成都参加中共政治局会议途中，路经永川，不顾身体疲劳，专程去离县城十多公里远的四川石油勘探局黄瓜山石油钻探区队视察。随行的有邓总书记的夫人卓琳、四川省委工业书记陈刚、公安厅副厅长刘锦州、四川石油勘探局党委副书记王合林、总地质师司徒愈旺、天然气主任工程师孙自全等同志。

邓总书记的专列是3月8日9时20分到永川火车站，黄瓜山区队党委书记刘忠、区队长刘吉山、副区队长宁继忠及保卫干部侯天鹰等到车站迎接。邓总书记一下火车，王合林就将刘忠、刘吉山等介绍给小平同志，小平同志亲切地和他们一一握手，随同驱车到黄瓜山区队部。在草棚会议室刚落坐，区队钻井主任工程师顾汉杰简要汇报了黄瓜山勘探情况后，总书记和随行人员一道前往黄5井观看天然气放喷点火测试。紧接着视察了黄10井和机修车间。技术员王新民向总书记汇报了黄10井完钻产油正准备进行测试的情况，邓总书记很高兴。他很关心常年在野外作业的钻井工人，很想去看看钻井队，但因雨后道路泥泞，探区公路狭窄，车辆难行，无法前去，只好返回会议室。

阳历三月的黄瓜山春暖乍寒，区队部会议室里，大家围坐

在两个燃烧着的天然气炉边取暖。总书记对燃烧的天然气很感兴趣，详细观察气炉火焰燃烧情况，并把天然气主任工程师孙自全叫到他身边，详细询问天然气开发利用情况，非常关心天然气的民用前景。不一会，问区队书记刘忠："你们黄瓜山打的井产多少气？"刘忠汇报说："黄瓜山气田是1956年开始钻探，5月开钻的第一口井黄1井，1957年6月15日完钻，测试日产天然气14万立方米。接着开钻的黄4井、黄5井，均获有工业价值的天然气流。黄5井最好，测试日产天然气20万立方米。正在钻探的黄10井，钻井过程中又喷出少量原油，油质是淡黄色。"邓总书记听了非常高兴。这时，会议室外面黄10井队长、技术员给总书记送来了黄10井取出的小瓶原油样品，总书记拿在手里非常高兴地说："四川有了石油，党中央就放心了。"并说："应很好重视这口井的石油。"

时已近午，区队为总书记一行准备了简单的午餐：大碗盛菜，大盆盛汤；米饭、馒头、回锅肉、炒蔬菜几份而已。总书记饭后说："今天体会到你们石油工人风餐露宿，野外生活的朴素、实惠。"在草棚会议室休息的时候，总书记语重心长地对王合林、刘忠等同志说："你们要认真贯彻艰苦奋斗，勤俭建国的方针，教育石油工人多打井，多产油、气，为国家建设多做贡献。"在场的人都被总书记的亲切教导热情鼓励和平易近人的态度所感动。

这时，会议室外边已站了不少的人，都想亲眼目睹总书记。总书记上车前向大家招手示意。

刘吉山、刘忠、宁继忠等一直送总书记上了火车，并送给总书记黄10井取出的两小瓶原油样品，总书记端在手里高兴地说："今天总算看到四川有石油了。"

永川县信托贸易公司活动两则

郭澄均

永川县信托贸易公司这个全民商业机构是鲜为人知的。它成立于党的十一届三中全会以后，永川改革开放高潮之初的1980年6月。当时江津地区商业局和其它兄弟县商业局都先后组建起信托贸易公司开展经营业务活动。永川县商业局根据有关文件精神，适时地跟进成立了永川县信托贸易公司。公司没有单独的经营场地、人员、流动资金。经理黄天升，是商业局分管业务的副局长。公司依附设在商业局内，实为商业局办的附属企业。

公司经营方针是对永川市场的调剂补充。经营原则是看准才买，先买出手要卖得出去，后买入手购进、薄利多销，货不停留，加速周转，不留底货。公司自1980年10月至1982年3月开展业务活动的18个月，从省外组织回成衣、涤纶布、床单、毛巾、肥皂、电表、水表、收音机、手表（共7000多只，相当百货公司两年的货源分配量）等当时紧缺商品投放市场，大大缓解了永川市场这类商品供不应求的紧张状况。营业额达497171元、上缴税金25500元、盈利30900元。后根据省、地有关指示，商业行政不得兼营企业，公司于1983年1月向工商行政部门报停撤销。公司自始至终没有乱花一分钱，对经办人员没有额外的补助，没有报销过招待应酬费，完全是在勤俭办企业。

公司在业务活动中，有两件有惊无险的故事，书录如下以飨读者。

贵州道上有惊无险，旷野荒郊巧遇亲人

广东省肇庆市，是地、市两级机关所在地，水陆交通便利，境内有星湖、鼎湖、叶挺独立团部等国家级名胜古迹，自然景观很好，人文景观也佳，中外游客来此旅游者甚多。与香港有贸易往来，市场繁荣。永川县食品公司卖香肠给肇庆市食品公司，有业务往来。

1980年10月初，商业局派我会同食品公司经理钟德湘一道去肇庆观察情况，我在肇庆通过肇庆华侨贸易公司、地区信托贸易公司、肇庆市百货公司等单位，组织了各种花色的涤纶布、电表、手表等日用工业品一批，价值14万多元。这批商品运回，是由江津地区食品公司的车从永川运送香肠去肇庆返程运输的。货车的行驶路线是肇庆——德庆——广西梧州——柳州——河池——南丹——贵州独山——都匀——贵阳——遵义——桐梓——四川綦江——永川。由于我们误走了一条路况很坏的乡村公路，身陷困境，出现了一次有惊无险的情况。

为了货物的安全，我们一路特别谨慎行事，小心行路，每天"未晚先投宿，鸡鸣早看天"，不走夜路。一天，天色阴沉，似有雨状，车到贵州麻江岔路口，驾驶员拿着地图对我说：贵阳那面路上烦得很，经常出事情。指着地图说：这里有一条路，可以绕过贵阳，直插遵义，路还要近几十公里。研究以后，我们决定走福泉、瓮安、江界河（乌江）过渡直插遵义。上路后，路况越走越坏，凸凹不平、车颠簸厉害，时速很慢。车过福泉，

需要全本请访问 www.ertongbook.com

天渐渐黑了，路的能见度越来越低，要靠开灯行驶了。地图上标的里程与我们行驶的情况对比看，很不一样，远得多。

原野一片死寂荒凉，路上没有行人，偶尔只能看到一两处农家灯火，隔路都很远。汽车在荒野黑夜里慢慢行驶，气氛给人一种压抑感，我们心情越来越沉重。驾驶员和我默默无言，心里都担心今晚出事情，怕国家财产遭受损失。说真的，此时此地，就是来两根扁担的袭击，我们都是难以对付，保不住国家财产不受损失。

晚上9点过后到达江界河渡口，车停在河岸上，天漆黑得甚么都看不见，在这旷野荒郊，我们心里茫然，怎么办？停了一会，眼睛适应了黑暗，我发现江边有微弱的灯火，试着走过去看。近了，能见度大了，看见三个解放军站在江水里洗什么东西（洗菜），我紧张的心情一下轻松多了。我决定去向他们询问。为了不发生误会，我用打火机发出信号，果然惊动了他们，对方发问干什么的？我一面回答，一面向他们走近，对他们说明我们有国家财产，在旷野黑夜过不了江的困难处境。战士告诉我说：上面公路的左面有个院子，他们连长住在那里，叫我去找他。我按照着指示的方位，走田坎穿麦地，高一脚，矮一脚，干一脚，湿一脚，终于找到了连部驻地。找到连长，我向他出示工作证、介绍信，说明我们是从广东回四川的，一行二人，现有一车工业日用品，价值14万多元的国家财产停在这荒郊野地……要求提供保护。连长听后，叫我们把货车开到他们的军车一起摆放，并说有武装守卫，出不了问题。还指给我们到近处一个农村大队办的旅店去住宿。一路的担惊算是过去了。

旅店里没有饭食，没有水，床上一张席子，一条又硬又破

的被盖，枕头都没有一个。有住的算不错了。我们住下后，指导员、连长、排长来看我们，详细交谈了情况。他们是昆明军区某部舟桥连，来此演习训练的。非常遗憾，我们回永川后，把记录他们部队番号、地址的纸片丢了，感谢信都没写上一封。

翌日天明，我们到江边等候过江。见江对面是望不到尽头的高山峻岭，地势非常险要，这里是当年红军战斗过的地方，山上的碉堡至今依然耸立。这是一条乡村公路，除当地农民运肥料外，一般是没有车辆行驶的。等到9点过后，渡船的工人才来渡我们过江。过江后，汽车爬行在崎岖的悬崖峭壁上，左面是望不见顶的高山，右面是万丈深渊，使人胆颤心惊，稍一不慎，就是车毁人亡。忘记疲劳，忘记饥饿，思想高度集中，小心地前进着。路特别漫长，走到下午2点过，终于到达遵义，我们才舒了一口气。当晚车过赶水，在我丝毫没有感觉的情况下，驾驶员突然一个急刹车，说声有问题！就跳下车，一经查看，绑货的车绳被割断两股，但没见人。我很佩服司机的高度警觉性，避免了货物被盗。

五天行程，一路风尘，一路担惊，饱尝辛苦，终于一车货物安全运回永川。

周密组织不露痕迹，安全自运手表五千

河北省石家庄地区晋县商业局与我们有业务往来，历年销售永川高度高粱白酒，是我们的大客户，关系很好。1981年4月，晋县糖酒公司来电说有一批手表业务要商谈，邀请我们派员去一趟。

经过研究，原则定下由信托贸易公司吃进这批手表。决

定由黄天升(分管业务副局长)、唐治贤(糖酒公司经理)、余天培(糖酒公司业务员)、郭澄均(信托贸易公司业务员)去晋县洽谈。我们到达晋县后,对方介绍情况:这是一批"北方"牌手表,数量5000只,是商业局下属郊区供销社(这里国合商业未分开,统一领导)向吉林省延吉市手表厂联系的(后来知道,他们尚未定盘,要等我们拍板后,方才成交),每只价格58元,问我们要不要?

我们认真研究分析,认为5000只手表永川县是能够消化得下的,可以吃进。但要组织30万元资金,在当时来说是一笔不小的数目。经向家里党委汇报请示后,得到答复是可以购进。

我们在晋县拍板了,晋县方面也向延吉市表厂成交了。生意定下来后,黄天升同唐治贤去兰州联系业务,手表的具体工作由余天培和我办理。

晋县郊区供销社原有一位采购员住在延吉市,现在又抽出一个同志和我们一起去延吉市提表。起程日期还没有定,延吉市方面来电说:因为厂方供销科的同志没有到过北京,表由他们送到北京,旅费由买方负担。这个方案已经定了,要我们去北京接表。

供销社抽出来同我们一起工作的同志,是当地的农民,合同工,为人老实诚恳,但业务经验不多,遇事不拿主见。我们三个人到北京后,通过关系住进防化司令部招待所。这里是北京的西郊,院落很大,占地面积宽,绿化很好,树木参天,繁花似锦。前院是办公区,中院是住宅区,后院是招待所。大门有武装双岗,凭出入证进出。根据这里的环境情况,我考虑将5000只手表通过门卫拿进拿出,门卫肯定要检查,这样会引

起走私误会(因为当时手表供需还处在分配制下,没完全放开),招来麻烦的。经过商量研究后,决定货到之日,由晋县派车来北京接货,直接运回晋县。这个方案得到晋县方面的认可和全力支持。

5月2日,接得延吉市方面的通知:他们决定于5月3日乘×次列车来北京,要我们准备好接货。我们去火车站查看,列车到达是当日下午4点以后,我们立即将情况通报晋县,要求保证不误时间派车来接货。5月3日上午,晋县来车到了,因为是货车进不了市区,停在郊区某地等候。下午2点过,我们去火车站买好站台票,准备进站接车。

下午4点过,列车正点到达北京,停在5站台9道,厂方来了两男二女,连同采购员共5人,70公分长的帆布提包9大包手表放在站台上,我试提一包,很重提不起来。聚齐了人员,经过简短商量分工,我留在站台守护,女同志出站在广场看守,5个男同志来回两趟提包出站。待全部出站后,要了一辆出租车,由晋县供销社的同志将表护送出城装上大车,连夜运回晋县。采购员陪同厂方同志安顿住吃,我和余天培返回招待所,于翌日返回晋县。

晋县决定,由供销社的两位同志和我们一起,将表送到永川。为了在火车上的安全管理,必须集中一起不能分散,这样就要在一个厢位内占两个下铺和两中铺连成整体。在石家庄这个枢纽大站,就是一般的卧铺都是不容易买到的,要买这样的连票是很难的。经过几天的奔走,火车票终于落实了。上车时,晋县派人送我们上车帮助安顿、踏上旅程。

9大包手表加上我们的行李包,把铺位下面塞得满满的,很是起眼。白天我们对包像一般行李一样,装得若无其事、暗

中注意。进入夜间行车，我们用绳子将包穿连一起成个整体，绳头结在枕头上，若一动包，人必惊醒。这样我总觉得还是不够，没有绝对的安全保证，于是决定值班。4个人分为9.30～11.30，11.30－1.30，1.30－3.30，3.30－5.30四个班轮流值班。规定交接班不出声喊叫免惊动人，上班摇醒下班，抽支烟，走趟厕所，待人完全清醒才算是交班。车辆的清洁卫生我们自己随时做，保持清洁，不使列车员来扫地碰包。两天两夜行程一路平安无事，火车在早上5点过正点到达永川。家里来接我们的车早已在站台等候了。

5000只手表移交清数，从早上7点搞到10点，整整忙了3个钟头。

这批手表辗转几千里运输，由于周密组织，起脚干净，没露痕迹，做到了安全无事。险哉！

民营企业家张义明及其义明实业集团

胡尚知

重庆义明实业(集团)有限公司组建于1997年12月，下设永川市义明实业公司、永川市义明机械化工程公司、永川市锅中乐饮食文化公司、永川市义明商贸公司、永川义明康乐宫等分支机构。该公司现有员工136人，注册资金3000万元；1997年实现产值2000万元，向国家缴纳税金46万元。公司董事长是重庆直辖市第一届人民代表大会代表、政协永川市第十一届委员会常委张义明。张义明从一名教师，经过十余年的奋斗，成为一位享誉巴渝大地的民营企业家，个中的艰辛不言而喻，她说："人生苦短，关键是要实现自身的价值。"她是这样说的，也是这样做的。

商海搏击求发展

1986年，张义明辞去在编教师公职，说服亲朋好友，东拼西凑终于筹集了两万多元，创办了"永川实验幼儿园"。从幼师科班出身的张义明为办好这所幼儿园，倾注了全部心血。她根据社会各界和家长的要求，开设了幼儿全托、半托、日托，实行了"收生范围不限、接送时间不限、不放寒暑假"等新措施；同时，尽力搞好保教工作。这些措施深受社会和家长的好评，实验幼儿园也因此评为重庆市卫生先进幼儿园。

为了改善办园条件，提高经济效益，张义明于1988年办

起了锅中乐火锅店。经过几年苦心经营，逐步改善环境，发展壮大，有了一定的经济实力，并得到了顾客的信任。“锅中乐”商标经国家商标局登记注册。该店1992年被永川市消费者协会和个体劳动者协会授予“信得过火锅店”称号。

1993年，张义明夫妇自费到东南亚各国考察，深入调查研究，搜集有关商业信息。他们根据自己在国内外所见所闻和永川的实际，决定拓宽经营项目，于1995年2月投资300万元，注册成立了锅中乐机械化工程公司。先后购制“长江WY160反铲挖掘机”、“山东TY220推土机”、“厦工50装载机”、“宣化140推土机”等大型土石方施工机械和运输车辆、空压机、凿岩机、电焊机等配套施工机械47台(套)，完成了重庆经济技术开发区顶益制面厂工程、泸州兆峰瓷厂工程、永川望城北路工程(垫资1200万元)、重庆通威饲料二期工程、永川客运中心一、二期工程等大中型项目的土石方施工。由于在施工中讲质量、重信誉，受到了各建设单位的好评。

为了树立公司形象，投资500万元拆除中山路33号片区旧城危房2320m^2，修建了10000m^{2}设有商贸营业厅、饮食中餐厅、火锅厅、小食厅、客房部、歌舞厅、茶园、会议室、陈列室、办公室等的综合大楼，并于1996年11月竣工正式营业。1997年底，又在双竹镇卫星湖畔购买土地60亩，拟投资1800万元兴建集养老、托幼、旅游、娱乐、饮食、住宿为一体的“永川老年康乐宫”，首期投入500万元的康乐宫综合楼已于1998年8月开始施工。义明集团还在1998年6月购买了占地29亩的破产企业永川市火柴厂，拟投资700万元修建“义明度假村”；在望城北路购买四块地拟投资2000万元修建“义明商务大厦”和商住楼。目前，各项开发工程正在进行之中。

科学管理出效益

张义明从1986年放弃公职创办"实验幼儿园",开始新的人生道路的艰辛跋涉,逐步壮大,滚动发展,直到成立"义明实业(集团)公司"。究其原因,除了党的十四大以来一系列促进非公有制经济发展的政策、措施给予的最为良好的发展机遇外,还和她充分利用私营企业经营机制灵活,人员精干,决策敏捷的优势,不断追求科学管理,以管理促效益有很大的关系。

在企业的萌芽成长阶段,他实施的是传统经验管理——情感管理。首先是搞好人际关系,求得各方的理解、支持和帮助,充分用好、用活政策,紧紧依靠各级领导,广交各界朋友;视顾客为朋友,做到宾至如归,使顾客感到温馨;对员工量才使用,知人善任,工资从优,并在生活上关心爱护,以增加凝聚力;身先士卒,埋头苦干,同时奖励先进员工,以充分调动员工的积极性。其次是采取各种措施树立企业形象,扩大企业的知名度,在商界以诚待人,信用第一,坚持诚实劳动,依法经营,诚信求真,敬业奉献,以获得社会及同仁的尊重;在经营上努力创名牌争名优,不断提高质量,同时不断增加服务项目,改进服务态度,在同业中争创特色;发挥自己及丈夫王阿津(民建会员,义明集团副董事长)的知识优势和艺术特长,营造文化氛围,树立儒商形象;扶贫济困,赞助公益,提高社会知名度。

情感管理在实践中显示出了它的效益,一支优秀的职工队伍正在茁壮成长,他们把热爱企业的行为化为努力工作、优质服务的具体行动,使企业逐步发展;同时,企业在社会上的

需要全本请访问 www.ertongbook.com