1810



赫山文史

1

（总第11辑）

政协湖南省益阳市赫山区委员会文史资料研究委员会编

需要全本请访问 www.ertongbook.com

益阳市赫山区文史资料

第一辑

（总第11期）



一九九五年十二月

赫山区文史资料第一辑

目　　录

★★★★★★★★★★
★　政协委员风彩　★
★　　　　　　★
★★★★★★★★★★

1、饱蘸心血写辉煌
——记赫山区政协委员、益阳市振兴汽车
配件总公司总经理梁志强……杨亚夫（1）
2、开拓创业、吃苦实干、为振兴益阳经济争贡献
——记赫山区政协委员、益阳锻造厂厂长杨斌
……李琅高　曹泽民（5）
3、春　之　葩
——益阳市政协委员秦卫云同志小记……曹杰林（9）

★★★★★★★★★★
★　革　命　风　云　★
★　　　　　　★
★★★★★★★★★★

4、“欣传东海不扬波”
——抗战胜利50周年纪念……陈志安（13）
5、抗日时期益阳大事记……盛星辉（18）
6、益阳县农业合作化运动……赵继光（27）

★★★★★★★★★★
★ 人 物 春 秋 ★
★★★★★★★★★★

7、记革命烈士简傅良……吴范章　简易行（36）
8、爱的奉献
——记周扬原配夫人吴淑媛……徐　静（40）
9、一个平凡而伟岸的女性……张　乐　邓星祥（48）
10、陈卓才传略……叶兰松（55）
11、郑一呼简介……蔡晃荣（60）
12、舒谷生传略……叶兰桂（62）
13、游本厚传略……蔡晃荣（65）

★★★★★★★★★★
★ 沧 海 桑 田 ★
★★★★★★★★★★

14、十万神兵缚龙王
——益阳县烂泥湖工程纪实……徐　静（67）

★★★★★★★★★★
★ 历 史 纪 事 ★
★★★★★★★★★★

15、红军将领曹其灿……唐德祥（82）
16、湖南派勇丁渡台抗法……谢腊生（85）
17、益阳历代农民起义……吴美仁（87）
18、益阳人开发阿勒泰……蔡晃荣（90）

文化拾遗

19、益阳县碧云诗社简介……夏琼林（92）
20、益阳县影剧院历史沿革……李克钦（97）
21、古稀老人办起家庭图书室……谢腊生（99）
22、益阳的龙灯与舞狮……盛星辉(101)
23、辛勤耕耘、默默奉献……李克钦(105)

丛林寻迹

24、益阳渡口桥梁知多少……吴美仁(114)
25、杨家桂娘传略……杨立勋　杨金龙(116)

需要全本请访问 www.ertongbook.com

饱蘸心血写辉煌

——记益阳市振兴汽车配件总公司总经理梁志强

杨　亚　夫

美丽的资江蜿蜒曲折一泻千里，她揣着一种坚定的执着向东呼啸而去。古往今来，她哺育了无数的风流人物。益阳市振兴汽车配件总公司经理梁志强，正是这千万人物中的一员。翻开他的创业史，你就会钦佩地说，他真不愧为从田野中拼搏出来的实干家。

1983年，进入而立之年的梁志强，不甘心在市郊几分蔬菜地默默耕耘，他想利用自己能开汽车这一技之长，为振兴市郊经济出力尽责。他用多年的积蓄，买来一辆七成新的南京跃进车，开始了他个体运输的生涯。

那时，人们对“干个体”存在着世俗的偏见。面对人们投来的猜疑目光，梁志强不屑一顾，凭着自己的优质服务，赢来了一个又一个客户。

然而，正当个体运输红火时，梁志强又瞄准了新的起点。他毅然变卖汽车，换来了简单的修车工具，挂起了“益阳市振兴汽修厂”的厂牌。当时的省长刘正得知梁志强办起了益阳第一家个体汽车修理厂后，风尘仆仆来到益阳，欣然挥毫为他书写了厂名。

面对没有资金、没有厂房、没有技术人员的困难，梁志

强迎难而上。没有资金，就东拼西凑借上几千元，与信用社联系贷款几千元；没有厂房，就用大油布搭起临时车间。他又招收了八名待业青年，自己既当工人又当师傅，白天一同在车下滚，晚上给工人上技术课。逆境是成功的学校。经过一年努力，工厂终于盖了一个工棚和一个车间，建了营业间。他凭着胆识和信念终于迈出了可喜的一步。

梁志强讲究信誉，以诚待人。在众多的竞争对手中，赢得了客户的信任，誉满省内外。一次，湘华机械厂一台小车，在益阳城郊附近发生了故障。当时已是深夜11点了，如果不及时赶到长沙就会误事。司机打听到益阳有个梁志强，于是步行几华里找到他。他二话没说，拿起工具就出发，当修好这台车时，已是凌晨两点了，正是这样的真诚服务，梁志强的名气更响了。

正当汽修厂业务蒸蒸日上时，梁志强这位香港东方函授学院汽摩专业毕业生却作出一个惊人的决定：暂时关闭汽修厂，装配北京吉普车。有些人看险，更多的人为之惋惜。然而，梁志强没有退缩，仍是孜孜不倦地去营造他那不懈的事业。八十天后，一台由振兴汽修厂装配的北京吉普车终于驶出厂门，载着当时任地委书记的何晓明绕城区一周。“我们也拥有自己的车了”，梁志强清瘦的脸上终于露出了笑容。

1988年，梁志强开始把目光投向商业领域。这时的他，在经受了市场风浪的洗礼，饱尝到过多苦辣辛酸的同时，汲取了更多的营养和智慧。他更精明练达了，依然直来直去的言行中透出了沉稳和冷静。他通过市场调查，了解到我省使用南京131、136型汽车数量很多，而这种型号的配件经营单位在我省只有一家。他把握这一信息，五次去南京汽车制造厂

联系，终于办起了省内第二家、益阳第一家特约系列汽车配件商店。这些配件不但在省内经销，而且远销两广、云贵四省，汽车配件营业额占他全年产值的80%。

为了使汽车配件商店在竞争中立足，梁志强除搞好优质服务，极力让用户放心外，还善于多方塑造企业形象。商店开业后，先后组织了十多次文化活动。商店的形象也频频在广播、电视上亮相，“振兴汽配”深入人心。一晃五年过去了，昔日蹒跚学步的振兴汽车配件商店，如今是婷婷玉立的振兴汽车配件总公司了。她拥有百万元资产，下设衡山、澧县、沅江等七个分公司和一个招待所，成为南京汽车制造厂益阳的特约经销单位，业务遍布全国20多个省市。

今天的梁志强已是家大业大，今非昔比，但他仍保持艰苦创业的作风。在他的家里，没有豪华的摆设，也没有高档的服饰，他常说：“我的一切是党给的，如果没有党的富民政策，没有各部门的支持和扶持，我梁志强哪怕有三头六臂也不可能有今天。因此，我只要有机会，就应该报效祖国，报效社会。”这些年来，他为社会做好事上百件，捐款捐物达10万元之多。

1990年初，他看到公司附近几户五保户生活清苦，就拿出近六千元购买了一批布料，请裁缝为全乡51户五保户每人做了一套衣服。当市民政局局长和乡党委书记把衣服送到五保户老人手中时，他们都感动得热泪盈眶。1993年3月，他从《湖南日报》上看到衡山县部分地方遭了水灾以后，先是想捐一点钱以表达对灾区的情感，但后来一想，何不利用自己的优势来帮助该县创办一家民政福利企业呢？于是，第二天他专程赶到衡山县民政局，向领导当面表述了来衡山的意图：愿意铺垫五万元流动资金，派一名技术人员协助无偿创

办一个福利汽车配件经营部，衡山县民政部门很受感动，当场接纳了他的创举。不久，在衡山县城挂起了衡山县民政福利汽车配件公司的招牌。在他的扶持下，这家公司每年盈利好几万元。今年2月17日，衡山县一名副县长带领县民政局的有关同志专程来到他家，送给了他一面绣着“大力支持”字样的大红锦旗。

梁志强是个勤奋好学的人，作为一个农家子弟，他也深知人才和知识的价值，因此他惜才爱才。江家坪初级中学办学条件不好，他除了一次性捐款3000元给学校外，还带资金、带设备、带技术协助学校办起了一个汽车修理厂，每年创收一万多元。他既不要利息，又不要分成，所得收入全部用来改善办学条件。这几年，他先后为本地中小学校捐款四万多元。

梁志强的企业越办越好，群众赞扬他，领导奖励他。他创办的公司被省市人民政府授予“先进私营企业”光荣称号。前不久，他作为优秀私营企业主当选为赫山区政协常委、市政协委员，赫山区工商联总商会副会长，面对荣誉，他并没有满足；谈起将来，他如数家珍，他还要不断开拓发展，去描绘“振兴汽配”更加辉煌的明天。

作者简介：杨亚夫，益阳人民广播电台新闻部主任。

需要全本请访问 www.ertongbook.com

开拓创业　吃苦实干
为振兴益阳经济争贡献

——记赫山区政协委员、益阳锻造厂厂长杨斌

李琅高　曹泽民

赫山区政协委员、益阳锻造厂厂长杨斌是一位开拓创业、吃苦实干的企业家。他正在经营的这家企业是1987年9月由他自筹资金一手创办的，当时投资仅12万元，年产值规模不过50万元，如今已发展到固定资产400万元，年创产值1500万元，利税突破100万元，成了赫山镇集体企业的创利大户。

杨斌原本是赫山区槐奇岭乡的农民，早年当过兵、打过米、进过工厂，也在乡里抓过乡镇企业工作。一个偶然的机会，使他萌发了自己创办企业的念头。他说干就干，1987年9月，自费8000元只身前往安徽、江苏、浙江、江西和省内各地跑信息，考察了这个项目。回到益阳后，自带资金12万元来到赫山镇，在当地政府支持下，办起了城关锻造厂。因产品适销对路，投产后的头几年年产值规模由50万元扩大到了100万元。为了适应市场需求，扩大生产规模，1990年，他经过可行性论证后，决定将厂址搬迁到化工路。用自己的房子、家产作抵押从银行贷款，共凑资金30余万元，在镇政

府提供的近5亩场地上，新建了锻压、机修两个车间，建起了益阳锻造厂。

新厂建成后，杨斌在厂里建立了一套完整的制度。并首先从自己做起，从领导做起。自己亲家的一个小舅子进厂后，杨斌发现他上班不出力，还强词夺理，仗势欺人，在厂里影响较坏，执意将其开除出厂了。镇上有一位领导的弟弟在厂里搞赌博，也被他开除。有一次，一个车间主任下料时浪费了材料，被罚款100元。制度不仅约束人，而且还能鼓励人。一次厂内一名司机出车到外地遇上因事故受伤的人，护送到了医院，回厂后，受到杨斌的大会表彰，并按制度发给奖金100元。

俗话说，常站河边易湿鞋。而杨斌公私分明，从不做有损于工厂的事。有一次，厂里处理一台空气锤，定价3万元，城区某单位得此信息后，捷足先登，找到杨厂长说，愿意出2万元，再外加几千元的好处费给他个人。他想到自己是一个政协委员，不要损害政协的名誉，不要损害了工厂的利益，他没有动心，而是按3万元的标价卖给了另一单位。他连自己家建房用的一颗小螺钉，也开了发票。

几年来，他以厂为家，处处为厂里着想。厂里进设备，精打细算。总想花最少的钱为厂里办最好的事；到外出差，睡最便宜的床位，吃最廉价的饭菜，进原材料，自装自卸，从不要报酬；节假日加班加点，从来没有要过补助；来客招待。很少下餐馆作陪。有时将业务客人接到家里招待，也从未到厂里搞过报销。他住在离工厂近一公里远的地方，不管是雨天、雪天，晚上总要到厂里看看。有一次，他刚睡下，车间一位职工敲门，说空气锤出了问题，他二话没说，从床上一骨碌爬起来，就往厂里跑。那天天色漆黑，又下大雨，赶

到工厂时，他淋得一身透湿，好心的职工要他换一件干衣服后再进车间，当时他好像没听见似的，直奔车间，同工人们一起抢修空气锤，经过近两小时的紧张抢修，空气锤又发出了叮当的响声，可杨厂长却得了一场大病，住进了医院。

他有一个信条，就是生意场中信誉为上，人情通灵，要和气生财。去年9月，广西容县手扶拖拉机厂与他厂签订合同，生产一批驱动轴，为了保证按时交货，杨厂长委托另一个锻造厂加工部分产品，因这个厂把关不严，产品发出后质量出了点问题。他得知情况后，先后两次派人到广西上门赔理，并在当地召开一个联系会，表示承担一切损失。精诚所致，金石为开，赢得了相互信任，加深了友谊，拓展了生意。今年，这个厂主动与他签订了500万元的业务合同。

杨斌深知：一个工厂要有活力，人的因素是第一位的。因此，厂里高薪聘请了14位有技术的行家里手来厂工作，帮厂里想对策，出点子，开发新产品，培训年轻工人，提高工人的整体技术水平。为了稳定一批技术骨干，去年厂里为7个人转了非农业户口，并通过劳动部门为21位工人招了工，解除了他们的后顾之忧，大大提高了职工的工作积极性。

职工们赞誉厂长，说锻造厂是杨斌用自己的心血和汗水凝结锻造出来的。而杨斌说：这是党和政府支持的结果，是职工们的共同成果。确实，为事业拼搏的杨斌，得到了全厂职工的信赖，也得到了上级部门的肯定。近几年来，他年年被评为先进工作者、优秀政协委员，市、区农民企业家，明星厂长。面对成绩和种种荣誉，他没有沾沾自喜，而是朝着更远的目标迈进。他说：我这政协委员不能白当，要为政协委员添光彩、争贡献。年逾五旬的杨斌，为自己定下的目

标是，在退休之前把锻造厂建成年创产值5000万元，利税500万元的新型企业。

作者简介：李浪高，益阳日报记者
曹泽民，益阳广播电台记者

春之葩

——益阳市政协委员秦卫云同志小记

曹杰林

在益阳市赫山区商业街繁华地段，有一座别具一格的仿古建筑，这就是“益阳购物中心”，即原“万木春”商场。在这个“百花”竞艳，“万木”争春的商品世界里，有一朵沁人心脾的春之奇葩，她就是呢绒柜柜长、市政协委员——秦卫云。

四十四年前，卫云降生在益阳市樊家庙乡一户普通人家，家庭的熏陶，小卫云从小就养成了勤劳俭朴、待人和善的好习惯，邻居说到她没有一个不竖起大拇指的，小学到初中一直品学兼优。1969年，初中毕业后，响应党的号召下放农村，任劳任怨干了十年。1979年，27岁的秦卫云被招工到新市渡肉食站，端上了“铁饭碗”。工作需要她担任炊事员工作，那时，国家实行统购统销政策，职工都是“大老板”，炊事员一般雇请临时工，而她从不挑三拣四，不嫌工种低贱，工作不怕脏和累，工时不计短和长，6年如一日地全心全意为职工生活服务，烧茶煮饭，缝衣洗被，件件活儿干得欢。职工每天要下乡收猪收蛋，培植生产，回站就餐不定时，她把做好的饭菜热在锅里，让这些同志无论何时回来都

吃到香喷可口的热饭菜，司机和押运员经常深更半夜回来没吃饭，她随时从床上爬起来，立即淘米切菜，生火做饭，宁愿自己不休息，却不让别人饿肚子。

1985年，肉食行业转体，开辟工业品经营，她担任五金柜营业员，走上新的岗位，面临道道难题，她以坚定的信心和顽强的毅力，克服重重困难，边学习，边实践，很快成为一名合格的营业员，业务清闲时，潜心学技巧；接待顾客时，专心搞推销；与人交谈时，细心听经验。她利用工余时间，到建筑安装基地联系接洽业务，直购直销，并提供送货、安装、退换服务。有一次，一位山区农民买了一台黑白电视机，她走了几十公里路，3次上门反复调试，直到满意为止。因疲劳过度，在回家路上险些晕倒。

1993年，她到益阳购物中心担任呢绒柜柜长后在市场环境中更加焕发精神，努力勤奋工作，不分日夜，不辞劳苦。她把握门面开业，节假日和星期天等黄金时间，跑遍全国大中城市的大街小巷，组织适销对路的商品上柜投放市场。为了节约开支，经常联系便车调货，有几次去广州，不是躺在发动机旁就是蹲在车箱里，驾驶室的座位让给他人，往返2000多公里，夏日炎炎汗流夹背，冬天有时冻得手脚发麻，但她从不叫苦叫累。

今年1月一个晚上，她摸黑去通知柜台人员第二天清早去调货，下楼时不慎两脚踏空，摔了下来，手腕骨折，仅请了一天假上药，照常上柜营业。同志们说，她是一个不畏劳苦，不怕病痛的女人。

她时刻把自己假设成顾客，设身处地为顾客服务，把顾客视同自己的亲人。她的服务决窍：一是细心为顾客采购商品；二是热心为顾客当好参谋；三是尽心为顾客无偿服务；

四是诚心为顾客排忧解难。她利用自己会缝纫的特长，为前来买布的顾客，提供各种方便，免费服务，给大人裁剪服装，给小孩做衣裙，给乡镇企业打横幅、彩旗、包装袋，给学校、旅馆打床上用品等，得到过她服务的顾客，没有一个不为她的精神所感动。

前年十月，一位农村老奶奶拄着拐杖进店买东西。在交谈中了解到是五保户，因村上小孩玩火，将家里床铺什物烧光了，筹集了几十元钱来添置被盖。她便从自家搬出一套半新不旧的被子，又掏钱买了一条垫单送给老人，几推几让后老人才含泪收下。老奶奶感激不已，逢人相告："又出了一位活雷锋"。她这种对顾客的深情和厚爱一直被传为佳话。广播电台还为此播发了新闻，产生了很好的社会效应。

秦卫云处处牵挂的是任务，时时关注的是经营，她在平凡的三尺柜台上，确实干出了非凡的业绩。93年，她所经营的呢绒柜，完成销售额67万元，为年任务的168%，比上年增长63.4%；94年实现销售85万元，占年计划的181%，又比93年增长27个百分点，劳动效率和盈利额度开创了益阳商业同类柜历史的新纪元。

在她十多年的工作中，除婚丧喜庆略有休假外，其余时间都战斗在自己的岗位上，甚至忙于业务顾不上吃"团年饭"也是常有的事。当家人责怪时，她总是耐心的开导。"我没有团好年，是为了更多的人团好年。"她心里总是想着别人。

她的心灵不仅善良而且纯洁，当社会上兴起"好处费"，商业界刮起"回扣风"时，有些人经不起金钱的诱惑，在"糖弹"面前倒下去了，她却像一枝出水的芙蓉，"出污泥而不染"。她见不明不白的钱不收，见国家财产不拈，常在

河边走，就是不湿鞋。两年中，主动上交进货回扣费2000多元。有人说她真傻。她说："非法收入得了心里不安。"真是一颗水晶般的心。

她所负责的柜台，帐目日清月结，从未出现过短少和差错，更没有设立过小钱柜或搞过什么帐外经营。

难怪群众评论，她是顾客的贴心人；同事反映，她是大伙的好领班；领导认为，她是经营的实干家。

一滴水能反映出太阳的光辉，从这些日常小事中，我们不是可以看到秦卫云同志那芬芳的心灵吗？她，一名极普通的职工，她所从事的事业也是一项极普通的事业，可是，她凭着一颗执着火红的心赢得了"上帝"，换来了效益。

春天不辜负每一片绿叶，党和人民是看到了秦卫云同志的拼搏进取精神的。1991年获益阳地区三八红旗手、巾帼建功标兵、最佳服务明星、最佳柜组长称号；1993年被评为湖南省三八红旗手、全省城镇妇女巾帼建功标兵，1994年获湖南省最佳商业工作者称号。1995年，又被评为国内贸易部和人事部劳动模范、湖南省劳动模范。荣誉面前她没有停留，她干得更欢。

呵！秦卫云，你是一只湘南的燕雁，在激烈的竞争中，给人以成功和信念；你是一朵怒放的奇葩，那烂漫的音容，予人以亲切和温馨……

作者简介：曹杰林，益阳市赫山区政协干部。

需要全本请访问 www.ertongbook.com