1904

潮陽文史

趙樸初題





中国人民政治协商会议广东省潮阳市委员会
《潮阳文史》编辑委员会编

第十四辑

需要全本请访问 www.ertongbook.com

潮阳文史

第十四辑

中国人民政治协商会议广东省潮阳市委员会

《潮阳文史》编辑委员会

1997年12月



广 东 省
非营利性出版物准印证
97 粤印准字第 0860 号

广东省潮阳市新华印刷厂承印

目　录

民营企业家传略

勤奋创业写人生
——陈伟标传略…… 蔡金才（3）
风正一帆悬
——记中国桂光集团总裁张桂溪 ……
…… 林湘雄　张一颖（15）
企业女杰连慈琴…… 林升民（28）
"大印象"印象大
——记大印象（集团）有限公司总裁郑定平 ……
…… 林湘雄（36）
创业者之路
郑少波传略…… 蔡金才　陈春晖（49）

人　物　春　秋

艰难闯学海、彩笔著华章
——忆父亲萧遥天先生…… 萧思齐（59）
我国电影事业的拓荒者——郑正秋…… 陈景明（67）
革命石匠翁千…… 郑会侠（74）
"潮剧老生"张长城 …… 郑生　郑树源（77）

地 方 经 济

潮阳自来水史话…… 张维明钦 (79)
潮阳县私营工商业改造的一点资料…… 蔡业海 (84)
潮阳民间信用概述…… 马荣盛 (86)

海 外 潮 人

旅泰潮阳人的创业和发展…… 黄廷训 (89)

文 化 艺 术

潮阳广播电视事业史话…… 郑白涛 (93)
记西岐英歌队和永丰英歌队…… 郑 生 (95)
小疏文光塔“碑记” …… 陈兆熊 (102)

风 光 民 俗

潮阳民居与村寨的演变 …… 萧以文 郑白涛 (108)
漫说潮阳姓氏 …… 黄逸夫 郑白涛 (112)
翠峰岩景胜及其传说 …… 李起藩 (115)

史 料 拾 掇

砺青中学史略 …… 郑瑞庭 (119)

需要全本请访问 www.ertongbook.com

勤奋创业写人生

——陈伟标传略

蔡金才

地处滨海的潮阳是中国人口第一大县，只有1200平方公里的土地，却挤住着210多万百姓子民。人多地少，人浮于事，造就了潮阳人刻苦耐劳的品格和敢为人先、拼搏竞争的意识。过去，不少潮阳人离乡背井飘洋过海到异域他邦去谋求出路，不能远走高飞的就只能厮守着几分薄田，或者干着泥工、搭篷、打石、讨海等粗重活计。解放前，汕头西堤码头一带的贫民窟，住着的便大都是在码头当搬运工的潮阳人。潮阳人的寒酸和粗犷在潮汕地区是出了名的。当历史的车轮辗转来到八十年代，改革开放的春风吹拂神州大地，敢为人先的潮阳人闻风而动，抓住机遇，把潮阳人固有的韧性毅力和聪明才智发挥得淋漓尽致，很多潮阳人走南闯北，跑供销，订合同，开工厂，办实业，走上了成功的道路，成为资产颇殷的企业家。潮阳棉城汽车附件厂厂长陈伟标，就是一位事业成功的佼佼者，20多年前，他还是一个穷得叮当响、一无所有的青年，如今他的资产已达2000多万，还拥有广东省政协委员、广东省工商联副主任、汕头市工商联副主任、潮阳市政协副主席好多光彩头衔。1996年，他的工

厂也被评为汕头市民营先进企业。历史造就了陈伟标这样的人物，陈伟标他们又用自己的业绩书写着历史的辉煌。

(一)

让我们把历史的镜头拉回到半个多世纪前的日子。

这是一个苦难的年代，日寇的铁蹄践踏着潮汕大地，人民饱尝天灾人祸的煎熬，古老的棉城百业凋敝，萧然死寂。1944年5月20日，棉城兴归乡水门巷内一座矮旧的瓦房，一个婴儿诞生了，他的啼哭划破了小巷的宁静。这个白胖的婴儿就是本文主人公陈伟标。所谓“出世遇着饥荒年”，陈伟标出生在这凄风苦雨的岁月，出生在这个贫穷的家庭，就注定了他童年生活的必然艰辛。在他还未降临人世，他的二兄便因病疫夭折，二姐也因家贫无力抚养被送往福建龙岩一农户家。父亲在汕头市一家药铺当夥计，收入极其低微。陈伟标的出生无疑为这个贫穷的家庭增加了负担，而接着，两个小妹又先后降世，家庭的系累更重了。为了补贴家计，母亲到汕头当了三年奶妈，大姐在13岁时便卖给城郊五联一农户当童养媳，大兄15岁只身到上海闯世界，在一家腊味店当徒工。年老的祖母却常到城里的神庙帮工，换碗饭吃。

解放后，伟标的父亲虽然被安排进药材公司当职工，但每月也只有30几元的工资，父亲节勤节俭，省衣省食，每月固定寄20元回家，这对于父亲来说，是很不容易的。但家中尚有祖母、母亲、伟标兄妹三人，五张嘴固定要吃饭，每月20元的生活水平，肯定是在贫困线以下。当时，棉城有一项传统手工——织网，很多家庭妇女都擅于这一技艺，

家务之余便坐在天井、院里飞梭，勤快者每月也有好几元的收入，以此补贴家计。陈伟标十几岁时便跟着母亲学会织网。男孩子织网，这在几乎户户有人织网的棉城也是很少见的。陈伟标白天上学读书，晚上便随着母亲在一盏小煤油灯下一梭一梭织着。有时织网织到深夜一、二点，肚子饿了，家里却找不到什么食物可充饥。

童年的艰辛，很可能成为人生的最大财富。陈伟标在这样艰苦的环境长大，培养了他吃得苦，敢拼搏的性格，这和他后来创业的成功，或许有一种因果关系。

(二)

陈伟标边读书，边织网，到17岁时，家中确实没有经济能力供他读书，他只得初中未毕业便辍学了。

那时正是经济生活困难时期，各单位都在精简人员，要找份工做也不容易。陈伟标只得呆在家里，把织网当成职业。大小伙子干着女人家的活计，是得有一股耐心和韧劲。然而，因外贸出口下滑，一度时间到外贸部门也领不到网可织，陈伟标在家里闲不住了，便经人介绍到城郊北岩佛庙帮工。

北岩离城内二、三里路，茂林修竹，奇石怪洞，宁静清幽，是学禅养心的好去处。陈伟标在岩中寺庙食宿，帮助寺僧砍柴、浇花、烧火、整理环境，闲来便听寺僧唱经念佛。几个月后，他又转到东岩。东岩离城内更远，要有六、七里路，东岩面海，山势壮阔，岩上有卓锡、石岩、金顶三座古寺，唐大颠和尚在开创灵山寺之前曾在这里修禅。岩上有卓

锡泉汩汩涌出，千年不断。传说山上本无泉，大颠“以锡卓之”，泉遂涌出。“东岩卓锡”为潮阳八景之一。陈伟标在东岩打杂帮工，耳濡目染，竟然对佛理有所参悟，成了佛门信众的一名。自此，佛教提倡的“忍”、“行善”、“济人”的教义，渗透着他的一生。

陈伟标在北岩、东岩干了一年，1964 年 5 月，韶关铁路局到潮阳招学徒工，陈伟标出身工人，成份好，居委会给了他一个名额。到铁路部门工作，在当时是棉城青年人梦寐以求的出路。陈伟标怀着对未来前途的憧憬，背着一个旧麻袋，袋里装着一领旧棉被、一个多处补丁的搪瓷脸盆，一件父亲穿了多年的破棉褛，在母亲的泪眼和殷殷叮咛中离开了故乡，离开了这座静寂的千年古城。陈伟林当时刚满 20 岁！

在韶关铁路局当扳道工学徒，每月工资只有 20 元，除了生活费，所剩无几，谈不上能寄钱回家。扳道工的工作单调而艰苦，为了调节生活，每遇假日，陈伟标常到岭南名刹南华寺游玩，同时也是为了拜佛，因在北岩、东岩一年，他对佛教已有所信仰。但正是这件事，遭致了陈伟标人生经历的又一次转折。1966 年文化大革命开始时，他被当成佛门的徒子徒孙，被当成宣扬迷信的份子而遭除名送回原籍。这时他到铁路局工作刚满二年，还差一年他这名学徒工才能转正。五年后，韶关铁路局落实政策曾来函要他回去，陈伟标已另有所就而婉言谢却。这确是塞翁失马，焉知非福，当时，陈伟标如不遭除名继续当他的扳道工，陈伟标很可能就不是今日的陈伟标。

需要全本请访问 www.ertongbook.com

（三）

陈伟标背着行囊回到了家乡，加入了无业游民的行列。22岁的陈伟标，既不能像当时的青年学生一样，充满“革命热情”去造“走资派”的反，也不能去扒火车搞“革命大串联”，他当务之急是找一件实实在在的事来做，赚点钱过生活，也可为父母分忧。一次，他结识了一位姓蔡的作坊师傅，这位蔡师傅在自己家里用木料加工刀柄、锅匙柄、镰刀柄，这种工种棉城人叫“车只”。只要有一台脚踏转磨机，购进一些木料，便可生产，很是简便。陈伟标动心了，反正现在找别的事干也不容易，就跟蔡师傅学习车只技术吧！

不久，陈伟标自己组装了一台简陋的脚踏机，利用自己家里的一间空房，办起了一个“车只工场”。他自己既当场长又当工人，既当采购员又当推销员。他骑着单车，到潮阳乡下的农具厂推销镰刀柄，到潮安的庵埠、彩塘的饭匙厂推销饭匙柄，他干得很勤快，一月下来，也有十几二十元的收入。陈伟标找到了自己的人生位置，心里头感到踏实。但在当时的历史背景，他还不敢奢想什么“事业”，奢想“事业的发展”。

这样干了二年多，兴归大队号召居民走集体互助道路，动员陈伟标出来挂头办起一个“兴归车木厂”。大队腾出大街旁的一间旧屋作为厂房，安置了十多名无业居民，依然生产木质刀柄、匙柄、镰刀柄、饭勺柄，最大的变化就是转磨机从脚踏改成了电力发动。

后来，车木厂三迁厂房，但总算立稳了脚跟，坚持下

来，而且有所扩展。作为“车木厂”厂长，陈伟标义无反顾全身心投入。为了使厂里十几位工友弟兄能按时领到工资，再苦再累也无怨言。采购木料，推销产品，四处奔波。平时，他跟工人们一道参加生产，车木、油漆，为赶任务常要干到深夜。然后，就在厂里那间向西的小屋休息，因为疲累，再热的天也酣然入梦。为了采购一批廉价的杂木材料，他单身匹马到过大埔县的高陂，然后随着满载木料的货船沿韩江而下。

8年多的“车木”生涯，锻炼了陈伟标的经营能力。在60年代末70年代初那个特定历史时期，人们干好工作往往是出于一种纯朴的社会责任感。陈伟标也是这样，他认为大队领导信任他，厂里工友支持他，他就必须勤勤谨谨把这个厂办好，也就在这个过程，陈伟标广泛接触了社会，积累了一些生产管理和经营的经验，成为他后来开拓辉煌事业的前奏。由于陈伟标的车木厂在棉城出了名，他这个人又是佛门善信，加上他长得慈眉善眼，终日笑容可掬，人们便送给他一个雅号“柴佛”。至今，亲朋好友仍这样称呼他，他也欣然笑纳。

(四)

一次偶然的机会，往往会改变一个人的命运，成功或失败，就看你怎样去利用机会，驾驭命运。当陈伟标刚跨过而立之年的时候，命运之神似乎要来考验他的气量和胆识。那时，他像往常一样到广州推销车木产品，他来到广州铝制品厂，在商谈业务中，该厂姓赵的采购员用广州话问陈伟标有

没有“车头”可卖。陈伟标想：“车头”不就是“驾驶室”？自己厂里虽然没生产，属五金范畴，但可以此契机为突破，“车木”与“五金”兼营，使工厂有所发展。便随即答应：“有！”这位采购员便与陈伟标以每台2700元的价格议定要2台。陈伟标一回到潮阳，当即筹款买铁皮，请师傅，在“车木厂”门口赶日赶夜叮叮当当捶打起来。

二台“车头”造出来了，挂电话要赵采购员来提货。广州派人来到潮阳，一看，哭笑不得：我们要的不是这个，你们搞错了！陈伟标懵了，这不就是“车头”吗？来人说：我们说的“车头”不是这个，是发动机。陈伟标的心霎时冷了半截，都怨当时没有细问清楚，没有订下合同，才酿此大错。陈伟标好说歹说，来人还是丢下这两台“车头”走了。陈伟标于是陷入了困境：铁皮是赊的，还有银行贷款1000元、五金师傅的工钱。二、三千元的负债，这在当时对陈伟标无异是一个天文数字。

陈伟标毕竟是陈伟标，他没有就此倒下，他不愿意背着这个债务包袱走他的未来人生道路。经过一番深思熟虑，在领导和工友的支持下，他带上200元盘缠上省城，找熟人，想办法把这“投错胎”的驾驶室推销出去。

陈伟标到了广州，住的是床位每晚1元5角的低档旅店。他四处出击，寻找车头买主。住宿于同一旅店的潮阳采购员，带他去广州氮肥厂问问。回答说：我们的汽车都是新的，不用换驾驶室。多日的活动毫无所获，而带去的盘缠已花去近半，正当陈伟标愁肠百结之时，一位普宁的采购员说：我有一位至好的乡亲在粤北某挖矿部队任职，他的部队有好多汽车，只要我写信给他，说明你的困境，他或许会帮

助你出手这两台“车头”。只是路途遥远，山路跋涉，就不知你敢不敢去？陈伟标一听，怎么不敢去，我当铁路扳道工时，就在粤北山区闯过。为了使那两台车头不成废品，再走一趟粤北山路又何妨？

就这样，陈伟标抱着一线希望，怀揣这位热心肠的普宁采购员的介绍信，经过数百公里的长途汽车颠簸，来到离某县城50公里的挖矿部队驻地。“山穷水尽疑无路，柳暗花明又一村”，几经转折，陈伟标终于找到这个部队的有关首长。这个部队有50多部运输车，刚好要更换一些驾驶室，便一下子向陈伟标定购6台，同时还订购一批页子板、消声器、脚踏板等汽车附件，议定产品规格、质量，货到付款。

陈伟标拿着一份订单回到了棉城，有人赞扬他有本事，终使两台“车头”推销出去，有人却说他是头脑有问题，那些汽车附件，我们连看都没有看过，要怎么生产？陈伟标笑着对大家说：这没有什么困难，我们可以跟兄弟厂协作，也可以请技术人员来指导，自己生产。这么多数量的订货，机会难逢呵，别人想要也要不到，送到嘴边的肥肉怎好轻易舍弃？搞得好，我们厂也可从此转行。陈伟标也使出浑身解数，筹资金，请师傅，搞协作，加夜班，终于如期拿出定单上的产品。部队派车来拉货，对陈伟标的守信和产品质量十分满意。并表示今后继续合作的意愿，还重新订购了一批汽车附件。

这时是公元1974年，陈伟标的事业一下子向前跨了一大步。陈伟标再不满足生产小模小样的“车只”了，经上级批准，他摘下了“车木厂”的牌子，挂上“潮阳棉城铁木厂”的招牌。

这时期的中国社会，阴晴未定，风云多变，陈伟标仍然不敢甩开手脚，仍然一步三回头，生怕被揪住“资本主义尾巴”，他的工厂虽有发展，但还是小脚女人似的，摇摆不定。

1979 年，党的十一届三中全会召开，中国开始进入一个新的历史时期，改革开放的春风吹拂着神州大地，国家实行新的经济政策，“春江水暖鸭先知”，很多头脑灵活的人闻风而动，抓住机遇，纵横驰骋，陈伟标就是这样的人，他清楚甩开手脚大干事业的时代来到了。他首先把“铁木厂”改名为“潮阳棉城汽车附件厂”，使工厂朝专业化发展。那几年，他跟粤北挖矿部队继续保持业务交往。由于信誉好，那个部队又给他介绍了兄弟部队一些汽车团的业务。挂上了汽车附件厂的牌子，陈伟标更是四处活动，寻求客户，他把发展客户的目标盯在部队单位上。有一次，他在出差坐火车时认识了几位从云南昆明回潮阳的退伍兵，一听说他们是汽车团，立即抓住机会，请他们写封信介绍到部队找熟人。陈伟标同时改道往昆明，住了几天，才等到刚从边境回来的这个汽车团的有关首长。道明来意，陈伟标的毅力和耐心感动了这位首长，受到了首长的热情接待。他说他这个团有 600 多辆汽车，配件要经常更换，既然陈伟标送货上门，便极其爽快地向陈伟标订购了几百副页子板。

为了寻求客户，陈伟标一年要有七、八个月在外面奔跑，全国各大军区的好多油料、汽车、仓库单位他都去过，全国各省除西藏外都有他的足迹（1996 年他曾以经济考察团的成员往台湾省访问）。他一年要参加全军各兵种的几次订货会，推销他的产品。由于他的耐心，他的勤奋，他的信誉，他手头的订单总是做不完。由于订单多，他的工厂一年

中除了春节休假3天外，没有休息日，200多名工人轮班生产，厂里总是机声隆隆，一派红火。

（五）

诚、信、勤、俭，是陈伟标的人生宗旨，也是他经营管理之道。

这是他艰辛童年磨练出来的品格。他以诚待人，他麾下的生产、业务骨干，和他合作得十分融洽，大家都不愿离开“汽车附件厂”，很多人已跟着陈伟标干了十多年，有的已干了二十多年，他们从陈伟标创办五金厂时，就合作得十分默契，是陈伟标发展事业的得力助手。

他以诚处世，当陈伟标的事业顺风顺水向前推进时，有人怂恿他找窍门、走邪道、赚大钱。陈伟标心不为动，依然我行我素“单方独味”生产他的汽车附件和五金产品。陈伟标说，这样钱赚得少点，但心中无愧，睡起觉来也安稳。

他认为信誉是企业的生命。对部队的每一张订单，他都做到按时交货，而且绝对保证质量，也从不向订货单位预收货款。由于恪守信誉，在强手如林的竞争中，陈伟标才会立于不败之地。部队的人员经常变换，但因为陈伟标的信誉好，和陈伟标打交道从无间断。

由于陈伟标坚持勤俭办企业，用他的话来说，“赚一元积九角”，因而他从不用向银行贷款，至今企业没有内外债务，一身轻松。不像有些企业名气大，实则有名无实，债务包袱沉重。难怪陈伟标是这样心宽体胖，笑口常开！

陈伟标可以说是“发”了，但他个人的生活，仍然以俭

为本。他从不上舞厅，不到那些现今一些“大款”常到的娱乐场所。多年来，除了外出，他以厂为家，与同事商量工作、研究技术，晚上常睡在厂里，早餐和午餐也是让家人送来饭盒，饭菜也十分简单。

陈伟标是一名孝子，亲邻朋友都知道他对父母十分孝顺。他母亲去世前偏瘫三年，陈伟标日夜奉侍病榻，请名医，煎中药，伺候大小便，尽了一个儿子的责任。在他影响下，他的妻子、两女一子也十分孝敬公婆，一家和和睦睦，美满幸福。两年前，他的父母已相继高寿而终。但陈伟标每当忆起童年的艰辛日子，想起父母过去所经历的艰难，心中仍然对前辈充满怀念和崇敬。

（六）

“达则兼济天下”，中国的这句古训陈伟标不一定熟悉，但这一传统思想对陈伟标显然有很深的影响。他知道事业的发展全赖于国家改革开放的政策和地方党政的支持，他把按章纳税、捐资办公共福利、教育事业，作为自己回报社会的理所当然的事情。前年他随政协考察组到雷岭山区，看到山区经济还比较落后，学校破旧，学生就读困难，当即为霞厝村希望工程捐款 10 几万元。几年来，他捐款累计已达 200 多万元，这些款项大多用于修桥铺路、建设学校、教育及治安基金。随着陈伟标所做的善举越来越多，他的名字也在潮阳传扬开来。

这里，还得交代一笔，陈伟标自从当上政协委员以后，对参政议政的热情极高。在政协的各种会议上，陈伟标坦诚

直言，一反平常不善言谈的习惯。去年，他参加省政协会议，痛陈当前社会青少年吸毒的严重性，并和其他委员一起向大会提交一份加强禁毒工作的议案，提出了多建一些戒毒所的建议，得到了省领导的重视。

采访陈伟标，他不止一次地说他创业的道路“平平”，没有大起大落，没有动人心魄的曲折，他的人生经历也没有什么传奇色彩，是的，陈伟标今日的成功，是他脚踏实地，勤奋经营的果实。1992 年，田纪云副委员长视察汕头时给陈伟标的亲笔题词“勤奋创业”，概括了陈伟标成功之道。当然，陈伟标不会停步，1995 年，他又创办新民生实业有限公司，他仍然一步一个脚印地将他的事业向前推进！

需要全本请访问 www.ertongbook.com