

鬼点子三十六计1

张银元 主编

中国致公出版社

主 编 张 银 元

中国致公出版社出版、发行 新华书店总经销
北京兆城新华印刷厂印刷

850 × 1168 毫米 32 开本 450. 印张 973.44 万字
2003 年 6 月第 1 版 2003 年 6 月第 1 次印刷
印数:1 - 1000 册

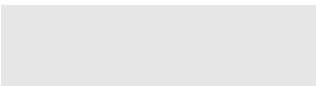
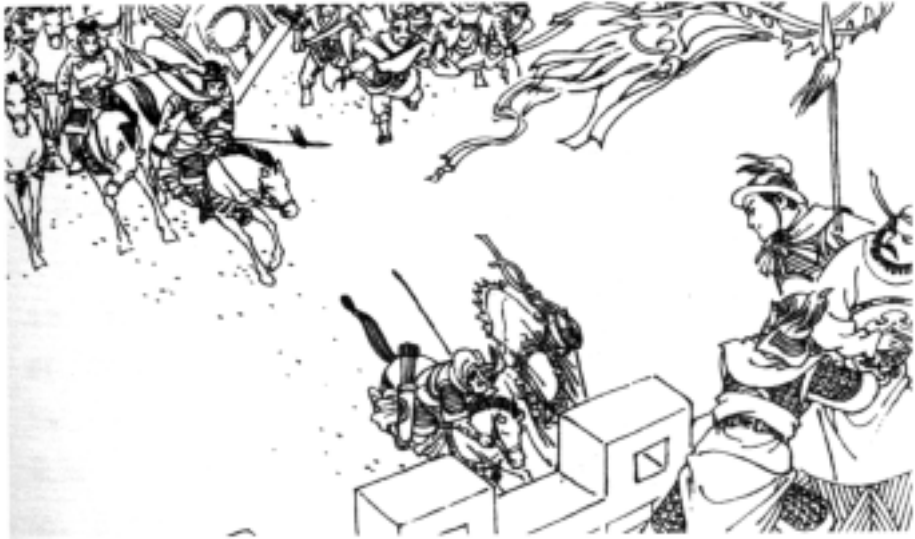
ISBN 7 - 80096 - 785 - 9
K·5 定价:3980.00 元

目 录

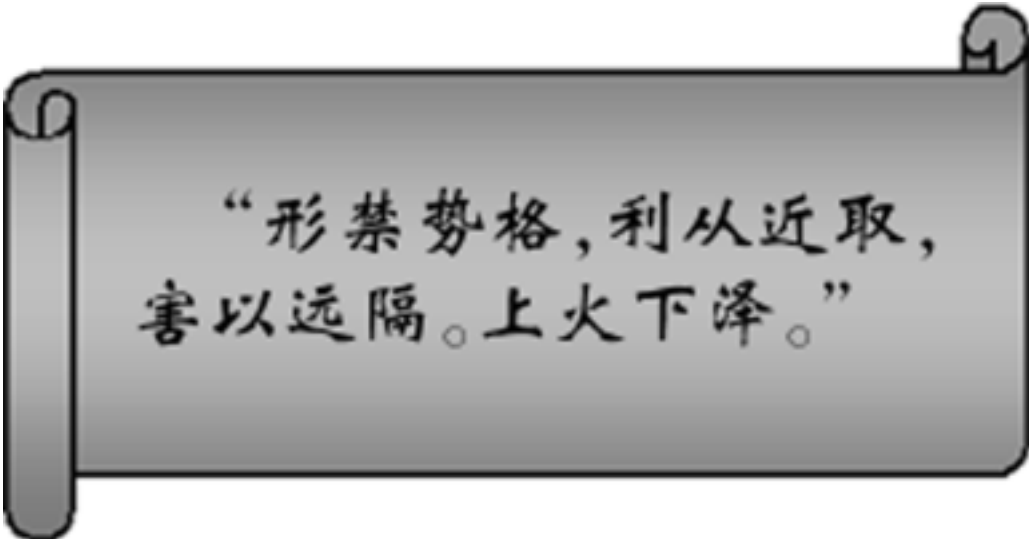
施计要诀	2
远交近攻	3
施计案例	6
孙中山联俄联共 革命军胜利东征	6
利以近取 连连得胜	12
宦海沉浮老奸巨滑 军阀混战蒋公第一	16
大生意要走，小生意要守	25
巴比伦王各个击破 汉谟拉比稳妥求胜	29
坎宁巧藉同盟 英国重振国威	33
孔雀皇朝诸多艰险 仰仗美势又得一春	36
希特勒远交苏联 法西斯近取西欧	45
远交近攻纵横捭阖 柬国亲王西哈努克	48
争取零售商 本田创大业	73
布拉特远交亚非 约翰逊后院失火	76
通用善于忍耐 罗杰刚柔相济	79
雀巢多结盟友 帕根近固市场	83
德军远交近攻 苏联丧师丢土	87
巧借美国抗苏英 巴列维确保王位	90

暗结盟友对抗苏丹 斯坎德培光复祖国	96
借助美国情报局 盖伦组织成气候	103
斯大林对日缔约 日本国祸水殃美	124
希特勒抄远包围 闪电战横扫欧洲	129
对德和约求喘息 枪口向内平乱党	141
德国远交近攻 威廉建立帝国	148
德国皇帝虚外实内 哈布斯堡大权在握	179

远交近攻



远交近攻



“形禁势格，利从近取，
害以远隔。上火下泽。”

【译文】

当实现军事目标的企图受到地理条件的限制时，那么，利于先攻取就近的敌人，而不利于越过近敌去攻取远隔的敌国。远隔的敌人，虽然和我们是相对立的，但可以同它取得暂时的联合，以利我攻取近敌后再攻破它。

【溯源】

远交近攻，语出《战国策·秦策》：范雎曰：“王不如远交而近攻，得寸，则王之寸；得尺，亦王之尺也。”这是范雎说服秦王的一句名言，远交近攻，是分化瓦解敌方联盟，各个击破，结交远离自己的国家而先攻打邻国的战略性谋略。当实现军事目标的企图受到地理条件的限制难以达到时，应先攻取就近的敌人，而不能越过近敌去打远离自己的敌人。为了防止敌方结盟，要千方百计去分化敌人，各个击破。消灭了近敌之后，“远交”的国家又成为攻击对象了。“远交”的目的，实际上是为了避免树敌过多而采用的外交诱骗。

战国末期，七雄争霸。秦国经商鞅变法之后，势力发展最快。秦昭王开始图谋吞并六国，独霸中原。公元前 270 年，秦昭王准备兴兵伐齐。范雎此时向秦昭王献上“远交近攻”之策，阻秦国攻齐。他说：“齐国势力强大，离秦国又很远，攻打齐国，部队要经过地韩、魏两国。军队派少了，难以取胜；多派军队，打胜了也无法占有齐国土地。不如先攻

打邻国韩、魏，逐步推进。为了防止齐国与韩、魏结盟，秦昭王派使者主动与齐国结盟。其后四十余年，秦始皇继续坚持“远交近攻”之策，远交齐楚，首先攻下韩、魏，然后双方从两翼进兵，攻破赵、燕，统一北方；攻破楚国，平定南方；最后把齐国也收拾了。秦始皇战十年，终于实现了统一中国的愿望。

【题解】

从这个语解中我们可以看出，“远交近攻”计谋，是一个分化敌方，或者防止敌方建立联盟，以达到各个击破这一战略目标的策略。这个计谋，是一个政治性很强的军事谋略。

在我国历史上，最早提出这个谋略是在战国时期。《东周列国志》第九十七回记载有这段历史。

施计案例

孙中山联俄联共 革命军胜利东征

屡遭挫败的孙中山，于 1923 年 8 月派蒋介石率代表团赴苏联学习革命经验。在苏联顾问的帮助下，孙中山确立了联俄、联共、扶助工农的三大政策，并吸取苏联革命成功的经验，着手建立自己的军事力量。1924 年春天，国民党第一所军事院校——黄埔军校在广州成立，并于 3 月 27 日公开招考学生。对于招收学生的条件，没有特别的政治要求，共产党人和国民党员以及有志于献身军事活动的青年，都可以报名参加考试。在学校的领导人员中，既有国民党员，也有共产党员。当然，学校的主要领导职务掌握在国民党手中。蒋介石任黄埔军校校长，廖仲凯任国民党的党代表，周恩来任政治部主任，叶剑英任教授部副主任。苏联派来了几十名军事干部，还向军校提供了 10 万卢布的经费援助。到

大革命失败前，黄埔军校共招收 7 期学员，4 期毕业。共培养学生 15000 多人。这些人，有许多成长为国民党军队的高级将领和蒋介石嫡系部队的骨干；还有一些人成为解放军的高级将领，如担任过八路军副参谋长的左权、建国后成为共和国元帅和大将的徐向前、林彪、陈赓等都是黄埔军校的毕业生。

1924 年 10 月 25 日，冯玉祥在北京电请孙中山北上主持大计。为了促成革命的胜利和全国的统一，孙中山于 11 月 10 日发表了《北上宣言》，号召召开国民会议，谋求中国的统一和建设。13 日，孙中山登上永丰舰，经香港、上海、天津转赴北京。这时，孙中山的病已经很重，但是，为了国家的统一，他抱病北行。经过一个多月的行程，到 12 月 31 日才到达北京。

孙中山北上之后，曾追随过孙中山后来又叛变的军阀陈炯明，在英帝国主义和段祺瑞的支持下，密谋进犯广州，推翻刚刚成立的广东革命政府。1925 年 1 月，陈炯明自称为“救粤总司令”，纠集了 6 万兵马向广州发动了进攻。广东革命政府决定组织东征军，消灭陈炯明的反动势力。东征军分为 3 路，左路军由滇军杨希闽部组成，约 3 万人，进攻河源、梅县；桂军刘震寰部为中军，约 6000 人，直接进攻陈炯明的老巢惠州；许崇智的粤军约 1 万人与黄埔军校学生军

3000人组成右路军，进攻方向为淡水、海丰、陆丰、潮汕一带，蒋介石任右路军参谋长。

东征军出发后，左路军和中路军暗中与陈炯明部有勾结，所以，进军迟缓，不与敌部接触，只剩下右路军孤军奋战。以黄埔军校学生军为先锋的右路军，先后攻克了东莞、石龙、樟木头、平湖等地，直逼惠州城下。尽管左路军和中路军行动消极，可是，右路军战斗勇猛，再加上陈炯明部大都是乌合之众，缺乏严格训练和良好的纪律，在东征军右路少量部队的进攻下，节节败退。到4月中旬，梅县、潮汕一带全部被东征军收复。正当东征军准备大举向敌人反击之时，传来革命军大本营广州城被反动势力占领的消息，东征军奉命回援。6月11日，东征军返回广州城外，拂晓发动了反击。经过两天战斗，歼灭叛军2万余人，收复了广州城，革命军东征获得了初步胜利。

1925年夏天，被打败的陈炯明在得到帝国主义的援助后，又返回了广东的东江地区，并准备进攻广州。9月25日，国民党中央特别委员会会议决定，进行第二次东征。彻底消灭陈炯明部。9月28日，国民政府下达了东征军的编制。由蒋介石任东征军总指挥，汪精卫任党代表，周恩来任总政治部主任。东征部队仍然分为左、中、右三路军。10月5日，东征军陆续出发。8日，东征军开始在增城、石龙

一带集结，然后，主力开始围攻惠州。这是陈炯明的老巢，也是兵力部署最强的地区。10月12日，东征军开始合围惠州城，陈炯明的主力进行了顽强抵抗。战斗异常激烈。在战斗中，出现了一个戏剧性的插曲。身为总指挥的蒋介石，并不懂战术，没有经过认真的炮火准备，蒋介石就命令士兵攻城。跟随总指挥部行动的东征军第3师，缺乏训练，战斗力不强。在进攻中遭遇猛烈的火力抵抗后，第3师很快就垮了下来。这时，蒋介石不是认真总结经验，调整攻城战术，而是简单地命令道：“不准退却，谁退却就枪毙谁。”可是，兵败如山倒，第3师在敌人的反击下，溃散败逃。特别是那些从军阀部队收编过来的旧军人，根本不听指挥，只顾自己逃命。在危难时刻，蒋介石见到了坚守阵地并组织部队阻击敌人的陈赓。他见陈赓沉着冷静，临危不乱。就把他招到身边，任命他为代理第3师师长，命令他立刻制止该师败退，并重新回到阵地上，准备向敌人进攻。时任连长的陈赓受命后，立刻对第3师溃败的人员进行整顿。然而，这些平时松散惯了的官兵，在遇到敌人的打击时，谁的指挥也不听，他们就知道逃命。所以，陈赓没有能够把败逃的第3师组织起来。不仅如此，敌人的反击部队已经逼近蒋介石的指挥部。再不撤退就要被敌人俘虏或者打死了。在敌人围上来时，陈赓劝蒋介石，让他赶快撤下去。然而，蒋介石此时还有点血

气，他声称，部队失败了，他没有面子，要“自杀以成仁”。陈赓赶紧劝蒋介石，对他说：“你是总指挥，现在失败的仅仅是一个师，而且，这个师不是我们黄埔军校训练出来的。我们东征军还在进攻，他们需要你指挥。”听到这些，蒋介石不再叫嚷自杀以成仁了。敌人已经围了上来，子弹在周围乱飞。蒋介石吓得腿打哆嗦，一步也走不动了。陈赓见状，什么话也没说，背起蒋介石就向后撤，还命令自己带领的连队负责掩护。陈赓背着蒋介石逃出敌人的包围之后，又把他安置在一条船上，然后，一面命令几个士兵把船开到安全地带，一面组织连队阻击追上来的敌人。敌人打退了，随后，在第2师的顽强战斗下，惠州城也拿下来了。环境安全了，这时，蒋介石才又有了精神。在惠州城的攻城战斗中，东征军死亡数百人。在周恩来的建议下，战斗胜利后，在惠州召开追悼阵亡烈士大会。蒋介石在会上发表了演讲。

拿下惠州后，东征军乘胜前进。先后占领了潮汕、五华、梅县等地。击败了陈炯明的干将林虎的主力，缴获枪支6000余支。到11月底，革命军的东征获得了全面胜利。把陈炯明的残余势力基本消灭干净。东征胜利后，蒋介石再次见到陈赓时，很客气地对他说：“你太辛苦了。”回到黄埔军校后，蒋介石把陈赓调到身边当侍从参谋。后来，当他知道陈赓已经加入共产党时，就不再信任他，并把他调离自己身

边。

东征战役的胜利，使国民革命政府在广州站住了脚跟，为随后的北伐战争奠定了基础。东征战役的胜利，是国共合作的胜利，也是给中国革命带来希望的胜利。

【点评】

辛亥革命之后，袁世凯窃权盗国，孙中山屡败屡战，终于确定了远交近攻的政策，孙中山远交苏俄，联合中国共产党，扶助农工，以此来达到保卫国民政府，取得革命完全胜利的目的，终于取得了两次革命军东征的胜利。

利以近取 连连得胜

全国工商联副主席古耕虞先生十分推崇战国时期叫白圭的商人。

在一次研讨会上，古耕虞先生对大家说：“白圭认为经商必须抓住时机，运用智谋，就像孙武用兵、商鞅行法一样。这也是目前我们应当仿效的经商思想。”

古耕虞先生早在 50 年前就曾应用白圭的经商思想，在激烈的国际市场竞争中审时度势，相机行使远交近攻之计，最终击败强大的美国“孔公司”，使中国猪鬃销往世界各地。

50 年前，中国对外贸易完全被买办资本控制着，那时古耕虞正主持着由民族资本创建的“古青记”猪鬃公司。为了摆脱洋行买办的控制，把自己的“虎牌鬃”直接销往美国市场，古先生苦苦地争斗着，但因资金薄弱，“古青记”一时斗不过洋行买

办。

古先生坐在桌前，细细思索：近攻不能得手，何不远交。他想到了自己生意中的美国伙伴。终于，他与美国号称猪鬃大王的“孔公司”挂上了钩。

在华盛顿“孔公司”的议事厅内，公司总裁杰克先生对古先生说：“经过董事会研究，我们决定向古先生提供100万美元的循环信用贷款，不知古先生是否满意？”

古耕虞微笑着对杰克说：“谢谢尊敬的杰克先生，对美国公司对我的支持我感激不尽，还希望我们的合作与日俱增。”

正是这100万美元，就使古先生获得了超出洋行买办的资金周转优势。从此，“古青记”的出口猪鬃不仅质优而且价廉，在与洋行买办的竞争中很快跃升为中国猪鬃出口贸易的主要经营者。

然而，资本主义市场上的合作恰恰意味着争斗，同床异梦更是司空见惯。

几年后的一天，秘书推开古耕虞总经理的办公室，呈上一份调查情况报告。

古先生点着一支香烟，仔细地浏览着这份报告。原来，经过几年的合作，美国“孔公司”想甩开中方，独揽猪鬃的国际市场。“孔公司”想在中国买到比“古青记”更便宜的货，而“古青记”也想在美国找到比“孔公司”更好的买主。双方各不相让。

古先生猛吸了一口烟，走到窗前，他十分明白，此次争斗，决不能乞求迁就，畏首畏尾，如稍一不慎，就会被“孔公司”吃掉。

古耕虞先生在董事会上表示，“我决心亲赴美国与‘孔公司’打一场面对面的近战。”董事会研究决定“古青记”先下手。

10月份，古先生亲赴美国。凭“古青记”经营出口商品的实力，凭虎牌猪鬃的良好质量，古耕虞很快与美国的另一家“美洲豹”公司建立了新的合作关系，组成了双方联营的“海洋公司”。

在震耳欲聋的鞭炮声中，“海洋公司”开张营业了。

通过“海洋公司”，“古青记”在美国金融界取得了更多的低息信用贷款，使虎牌鬃在美国市场的