

SHENG YI TONG

生意通

汇聚创富小项目 指点生意真诀窍



2009 1

寻找财富

董事长 蔡绪旺
中国山东天王药业集团

格子铺引领时尚 月盈利过万元

万能水龙头净水器

努力打造百年健康产业 天王拔罐引领行业先锋

如何订阅2009年《生意通》

(订阅方式: 直接汇款至农村百事通读者服务部)

订阅电话: 0791-6635947 6616743 6613547)

ISSN 978-7-5390-3450-8



9 787539 034508 >

江西出版集团

江西科学技术出版社

打工不如卖红薯 1280元 实现您小本创业梦



项目优势：

- 1、**定位清晰：**做健康、时尚、休闲的烤红薯，针对喜欢健康生活、时尚生活、休闲生活、回归自然的目标人群。
- 2、**市场前景大：**消费人群广，从几岁的小孩到百岁的老人都会喜欢吃。
- 3、**投资小，回收快，利润大：**几千元投资就可做起发财梦。传统马路边大油桶烤制出来的红薯每天都能卖几百斤，更何况是全新定位的环保、健康、品质有保证，并且是通过专用设备红外线烤制、外焦里嫩，皮易剥，卫生，干净，口感好的专用设备烤制出的。每一斤红薯进价几角，零售价3—5元，利润空间大。
- 4、**经营灵活：**百纳福烘烤机可以在车站、码头、学校、体育场、超市、商场、商店、商业街、菜市场、报刊亭、影院、社区门口等有人流的地方经营，占地只须一平方米，一个人经营操作就可以。
- 5、**功能多：**可以烤制红薯（地瓜）、土豆、甘蔗、玉米、芋头等适合烤制的食品。
- 6、**操作简单：**没有任何从业经验的人，都可以快速掌握烤制技术，小本投资经营，快速回收成本，适合下岗职工、毕业学生小本创业。

利润分析：

现在市场红薯销售价格进价每斤几毛钱，零售价2-3元；再加上其他的烤制品，一天利润轻轻松松几百元，一月就能赚到上万元。

手动型碳烤机9孔的1280元/台；环保型电烤机6800元/台；

（购买任何一种机器，都免费使用“百纳福”商标，并赠送全套制作技术资料）

百纳福连锁（中国）加盟总部

电话：010-83619091 13693339073 联系人：尚先生 范小姐
地址：北京市丰台区育芳园东里3号楼218室 邮编：100071
农行卡号：62284 8001 0161 315311 收款人：范双鸽





如何订阅 2009 年《生意通》

亲爱的读者,您好!《生意通》原是一本专为中小城镇生意人量身定做的致富小杂志,因发展需要,明年将全新改版为丛书,由原来的小 32 开 88 页改版为大 32 开 128 页(以本期为样本)。因改版后页码的增加所带来的印刷成本的增加,给《生意通》发展形成了难以承受的压力。经我们再三考虑,丛书定价 3.9 元,全年订阅 12 本,每本优惠为 3.4 元(免邮资),订费共计 40.8 元。

订阅方式:读者到邮局直接汇款至南昌市蓼洲街 2 号附 1 号农村百事通读者服务部即可,不再通过“邮发代号”征订。

汇款地址:南昌市蓼洲街 2 号附 1 号农村百事通读者服务部

邮编:330009

订阅电话:0791-6616743 6635947

附:如何填写汇款单

中国邮政储蓄银行 汇款单

汇票号码:	汇款金额:	汇费:	手续费:
汇入账号:	商户号:	商户名称:	
收款人姓名:	邮编/地址:		
汇款人姓名:	邮编/地址/电话:		
附加业务:	汇款入账/卡号:		
附言			
本人已认真阅读“客户须知”,确认以上打印内容无误,客户签名: 您的姓名			
业务流水号:	汇款日期:		
操作员工号:	授权人工号:		

收款人姓名: 读者服务部	汇款方式: ☒ 现金 ☐ 帐户扣款	汇款金额	十	万	千	百	十	元	角	分
						¥	4	0	8	0

请按汇款种类填写:

☒ 按址汇款: 收款人地址: 江西省南昌市蓼洲街 2 号附 1 号《农村百事通》读者服务部 收款人邮编 330009

可选附加服务: ☐ 投单回执 ☐ 短信回音 汇款人手机号码

☐ 密码汇款: 可选附加服务: ☐ 短信回音 汇款人手机号码

☐ 入账汇款: 汇入账户

☐ 商务汇款: 商户客户号

汇款人地址/电话 您的详细地址/电话	汇款人邮编	×	×	×	×	×	×
汇款人姓名 您的姓名	汇入账/卡号	证件种类	证件号码				
代理人姓名	证件种类	证件号码					

☒ 附言 订购 2009 年《生意通》



生意通丛书(1)
寻找财富

目录

小本生意

- 4/金好银好不如身体好 戴金戴银不如戴健康
- 6/万能水龙头净水宝
- 7/连锁加盟新行业:电动车维修保养有大市场
- 9/浪漫生意:“爱情证书”年赚 20 万
- 10/新点子:出租家庭用品 本小利大
- 11/宝宝商机:你想不到的赚钱花招
- 13/开果蔬涂膜保鲜加工厂年利 25 万
- 14/开间纸艺坊 让你赚“新潮”钱
- 16/仅投 2 千元 开家电话清洗店
- 18/小茶壶“煮”出大生意
- 19/香型夜光礼品充物店效益分析
- 20/开家财务公司市场前景广
- 21/用石粉生产塑料塑化剂 市场前景无限
- 22/格子铺引领时尚 月盈利过万元
- 23/手工艺品市场火 自制与批发皆有赚钱

生意星人

- 25/努力打造百年健康产业 天王拨罐引领行业先锋
- 30/自动定时落料复合气化炉批量投产
- 31/孩子的钱最好赚,“放牧山庄”大赚时尚钱
- 34/开美鞋吧的打工妹:我要赚天下穿鞋人的钱

打工天地

- 37/打工女情感走私留下伤痛
- 40/打工难保长久 处心回乡致富
- 41/都是打工的/农民工打工留个心眼

网络致富

- 42/网络营销助您创业成功
- 44/两名退伍军人网络创业获成功

生意热点

- 45/在希望的田野上

生意动态

- 51/金融危机下的五大创业机遇
- 52/适合青年人的特色创业项目

- 53/超级适合女性“捞钱”的项目
- 54/市场动态 55/批发市场
- 56/就业信息/展会信息

生意论坛

- 57/开一家小产品代理公司

生意经典

- 59/挽留顾客,留住财富
- 60/请把失败卖给我
- 61/“骨里香”肉骨头店巧创富
- 62/“精品动态”的启示
- 63/机遇需要灵感发现和成功创造
- 64/想进鱼缸还是想入湖泊
- 65/培植名牌畅销路
- 66/寻找财富/跑得快不如走的稳

生意方略

- 67/大学生创业金点子完美集合
- 68/批发商如何在终端商处提高商品的销售率
- 70/一边打工一边创业
- 71/赠品促销有技巧
- 72/创业应该从四方面开始

投资理财

- 74/古钱币收藏如何巧辨作伪手法
- 75/投资理财分段走
- 76/教你读懂理财产品说明书

生意与法

- 78/借钱后玩失踪,虽有借据也构成合同诈骗罪
- 80/宾馆将寄存物丢失是否赔偿/擅自扣留债务人物品合法吗

生意警戒

- 81/网络防骗有经验
- 83/经典的“放长线钓大鱼”
- 85/加盟中小美容院需谨慎
- 86/盲目扩张换来的快速萎缩



生意特技

- 89/ 奶啤饮料的营养价值及其工艺
- 90/ 多种春联的制作技术
- 92/ 膜分离技术中反渗透和超滤在食品生产中的应用
- 94/ 豪华水晶工艺壁画
- 96/ 米糠油生产技术
- 97/ 稻草饲料的调制全套技术
- 99/ 枸杞滋补饮料的加工方法

新奇产品

- 121/ 桑拿排毒美腿仪/韩国产黄瓜美容切片器/数码智能节电装置
- 122/ 青蛙王子 USB 暖手鼠标垫/天元牌防爆热袋/无线电动扫地机/加菲猫卡通电话机
- 123/ 活化制水器/微电脑车辆报警器/红外磁化节油器/玻璃防雾剂/节能应急灯

项目推荐

- 100/ 丰科伟业六项绝技助你发家致富
- 101/ 致富机械 厂家直销
- 102/ 新奇小产品 春节前后巧赚钱
- 104/ 经济不景气 钞票更珍贵
- 105/ 掘金女性市场之女人酒坊
- 106/ 黄山飞出金凤凰 方氏提银一鸣惊人
- 107/ 发明奇才传授绝技 创业路宽技高一筹
- 108/ 构建和谐社区 爱迪“三宝”不能少
- 110/ 昔日样品免费 今日产品热销
- 111/ 真正的致富好项目 让投资者少走弯路
- 112/ 小产品带来亿万商机 家用快速磨刀器火爆市场
- 114/ 你真的想赚钱吗?
- 115/ 缘何成为“百万富翁批发机器”? /“生命灯”项目投资价值几何?
- 116/ 台湾爆喜鸟 黄金薯塔 小吃接力让你一富到底

编读互动

- 124/《生意通》——订购丛书表孝心

图书在版编目(CIP)数据

寻找财富/《生意通丛书》编辑部编—南昌:江西科学技术出版社,2009.1

ISBN 978-7-5390-3450-8

I. 寻… II. 生… III. 商业经营—通俗读物
IV. F715-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2008) 第 212396 号

国际互联网(Internet)地址:

HTTP://WWW.NCU.EDU.CN; 800/

选题序号: ZK2008109

图书代码: D08113-101

● 本书资料除编者据各种资料汇编而成的文字以外,所用图文资料均标明出处作者。转录图文均酌付稿酬。有未及奉达者,请即与我编辑部联系。

● 本书所提供的项目信息及联系方式反供参考,不能作为承接业务及签订合同的依据,请广大读者谨慎投资。

寻找财富

生意通丛书(1) 2009年1月出版

主编: 贺 谊

编辑部主任: 刘忠华

广告部主任: 尚东方

责任编辑: 李慧婷 张 周 宗隽静

美术编辑: 王永兴

广 告: 汪 莹

主管单位: 江西省出版集团

出版发行: 江西科学技术出版社

编辑:《生意通丛书》编辑部

编辑通联电话: 0791-6613547

编辑部邮箱: sty198@163.com

发行部电话: 0791-6613546

广告部电话: 0791-6613547

广告总代理: 北京意诚天助广告有限公司

电话: 010-83619091 63739296

手机: 13522775999 13693339073

社址: 南昌市蓼洲街2号附1号

邮政编码: 330009

邮购: 江西科技出版社《农村百事通》读者服务部

读者服务部电话: 0791-6616743 6635947

印刷: 江西农业大学印刷厂 印张: 4

字数: 130千字

经销: 各地新华书店

开本: 850mm×1168mm 1/32

版次: 2009年1月第1版 2009年1月第1次印刷

书号: ISBN 978-7-5390-3450-8 定价: 3.9元



金好银好不如身体好 戴金戴银不如戴健康

□潘 佳

小
本
生
意

你不能不相信!只要戴上,几分钟就能迅速消除疲劳,缓解疼痛,永远保持充沛的活力,即使一天一夜不睡觉都不会感觉到累!这不是神话!来自香港金正抗疲劳能量手链给您强大的能量体验!

近日,一种神奇的金正抗疲劳能量手链,一上市就风靡了全球,在我国各省市也引发极大轰动。这种集时尚和健康为一体的神奇能量养生手链,面市至今,热购如潮。男男女女,老的少的,有子女送老人,有婆婆送媳妇,只要戴过,没有不说好的。靠着口口相传,香港金正抗疲劳能量手链已成为当前最流行的养生饰品的代名词,销量一直供不应求!

香港金正抗疲劳能量手链为什么能引发这么大的轰动?

原来,香港金正抗疲劳能量手链不是普通的纯钛或者纯锗的功能链,更含有高磁和千足金箔。其中含 99.9% 的高

纯锗,能有效净化血液、改善循环;含 99.89% 的高纯钛,能有效流电磁辐射;镶嵌高能养生磁石,这天然能量石能有效调理人体磁场,疏通经络,活化细胞;同时独含 99.9% 的千足金箔,经意大利名师设计,从而具备其他钛锗制品所无法达到的品质和功效。既尊贵奢华,又时尚美观,而且还能升值保值,在中国香港及欧美热销也就不足为奇了!

大量事实和实验证明:佩戴金正抗疲劳能量手链,起效很快,戴上它,15 分钟缓解酸痛,身体感觉明显轻松,浑身通畅;同时,感觉效果持久,旧疲劳被赶走,新疲劳不堆积,一身轻松,许多人把它当成时尚的首饰和护身符来佩戴。

据相关人员透露,这款产自中国香港,集时尚、尊贵、养生、保值于一体的抗疲劳能量养生手链,早已风靡欧美,从各界名流、富豪、体育健将到影视明星,几

小本生意:介绍投资少、见效快、利润大、风险小、具有新颖性、实用性、推广性的优秀项目。

乎人手一条。目前在中国香港、北京、上海认可金正抗疲劳能量手链的市民越来越多。尤其是烟酒过度的亚健康人士、工作压力重的商业人士、经常受电磁辐射的 IT 人士、体弱多病的老人购买的特别多。

15 分钟,酸痛疲劳一扫而空!

如果你工作劳累,疲劳酸痛,现在就戴抗疲劳养生链!

如果你经常打球运动,肌肉酸痛,现在就戴抗疲劳养生链!

如果你经常抽烟喝酒,现在就戴抗疲劳养生链!

如果你经常用手机、打电脑、看电视,那就一定要戴香港金镇抗疲劳养生链!

明星名流,商界巨子,运动健将,他们都在戴抗疲劳养生链!

和普通手链比,它有不可思议的养生功能!

和市面上单一的钛链和锆链比,它

是钛锆金磁的完美结合!

和其他养生首饰比,它有千足黄金,设计时尚!

和传统的养生方法相比,它使用更简单,随时赶走酸痛,随时抗疲劳!

2009 年运动年,它是最流行的养生时尚!

注:香港金正抗疲劳能量手链此次进入《生意通》,为了让广大读者能体验到抗疲劳能量手链的神奇效果,特举办上市体验活动,原价 888 元,现全国上市体验价和代理价只有 498 元(每套含男女手链 2 条、吊坠 2 个、皮绳项链 2 条,调节器一个),如果您现在凭此文章购买还可得到现全国热卖的价值 398 元的水利生微电解制水杯一个。活动期间前 30 名购买者还可得到价值 188 元的最新高科技产品——防辐射多功能卡一盒。由于此次体验活动让利幅度大,限量 100 套。

抢购热线:0791-6613547。

生意通系列技术培训项目

“水果烧烤”技术培训 (面授 330 元,函授 260 元)	“蜜汁桂花藕”技术培训 (面授 400 元,函授 300 元)	“旧棉复新”技术培训 (面授 600 元,函授 480 元)
“蜂蜜葡萄”制作技术培训 (面授 600 元,函授 480 元)	“玉米制香糖”技术培训 (面授 1500 元,赠机器,不函授)	“巧克力喷泉”制作技术培训 (面授 480 元,函授 360 元)
“电热手把套”制作技术培训 (面授 800 元,函授 600 元)	“香酥果”技术培训 (面授 1500 元,赠机器,不函授)	“多味螺旋薯塔”制作技术培训 (面授 480 元,函授 360 元)
“霹雳小蝌蚪”制作技术培训 (面授 500 元,函授 380 元)	“营养粉条”技术培训 (面授 600 元,函授 480 元)	各种地方特色小吃 (十里香卤煮王、丑哥牛骨头等)

联系地址:江西省南昌市蓼洲街 2 号附 1 号《生意通》编辑部(330009)

联系电话:0791-6613547

沟通是管理的浓缩。

——沃尔玛公司总裁 萨姆·沃尔顿

连锁加盟新行业:电动车维修保养有大市场

□梁建红

电动车成了当今人们普通的出行工具,继而诞生出电动车维修保养新行业,并以连锁加盟的专业形式发展开来。

在我国的很多城市,电动自行车数量越来越多,普通老百姓在享受电动自行车给生活带来诸多方便的同时,也开始为电动车发生的各种故障所烦恼。由于电动自行车走进平常百姓家已经有几年的历史,电动自行车维护已经开始进入一个高峰期。不过自从电动自行车产品问世以来,对于这种产品一直存在着争议,伴随着这种争议,电动自行车也快速走向家庭消费者。

在沿海一些地区,电动自行车的销售已经有好几年的历史。业内人士分析指出,电动自行车一些部件因寿命原因已经开始出现问题,是到了修理换件的时候了,而由于这些地区的电动车销售往往是延续了日渐攀升的局面,因此电动车修理业一旦开始,其后续市场更加惊人——好戏还在后头。所以,电动自行车的维修应该是小行业大市场。

所谓电动自行车的修理,其核心就是其电机、电池、充电器等电路部分。对于电动自行车来说,机械部分的维修是传统常规修理部分,一般的自行车修理店都可以处理,而且这些机械部分远不如电路部分故障复杂、故障率高,因此这是一项专门的技术系统。

个人创业者介入这个行业,首先要过的就是技术关,需要在专业的培训机构接

受理论培训并进行技术实践。表面来看,电动自行车的电路并不算十分复杂,一般来说,三天时间可以做全部拆装,基本掌握,但是由于故障情况较多,一般来说,要较长时间实习操作才可初步具备开店能力,真正的成熟修理工肯定需要更长的市场锤炼。由于修理是实践性很强的技术,但是电动自行车的维修又没有几年时间,因此目前好的专业技术人员可谓市场奇缺。

理论上说,一个电动车修理店应该需要很强的后续支持,这种支持包括技术上的支持,也就是相关技术人员的即时帮助,尤其是最初介入行业的新的从业者,没有技术的后续支持会遇到很大的经营难度。

除了技术的支持之外,一个电动车修理店还应得到可靠的设备、配件的支持。所以,根据这些情况分析,电动自行车修理如果有好的连锁经营系统,应该可以解决这些问题。所以从可行性上看,连锁经营应该是电动车修理的比较理想的经营形式。

从连锁总部的经营赢利分析看,连锁经营可以解决网店辐射的问题。因为电动自行车的维修原则是就近维修,只有提供更方便、更多的修理店才可以实施更有效率的经营活动,也利于整体经营规划。比如,有的公司在经营中采用了亲情服务卡的形式,使得电动自行车持卡者可在公司的任意网点进行维修,提高了市场号召力与品牌形象。

另外,电动自行车修理连锁经营还可

管理者的最基本能力:有效沟通。

——英国管理学家 L·威尔德

以降低采购成本,提升赢利空间。统一店面形象,统一配件,统一服装等设计也使得店面的专业感觉体现得淋漓尽致。

行业修理:暴利滋生的温床电动自行车修理行业之所以引走很多投资者关注的一个重要原因在于,这个行业目前还处于启动期,这一时期的最大特点就是行业暴利。

电动自行车市场最初的暴利在于卖电动自行车,而现在这个暴利已经转移到了电动自行车修理上。其内在原因并不复杂,在此前的修理市场上没有可参考的标准,因此电动自行车修理一起手就给人以漫天要价的感觉。经常可以看到的情况是,顾客到修理店修车,维修人员张嘴就要80元、100元,消费者也并不清楚这个价格到底意味着什么。这种修理市场的不透明将随着行业的逐步发展和规范被克服,但是可以预见,在未来的两三年内,暴利仍将持续很长的一段时间。介入电动自行车修理这

一行业的,一般来说,首先包括电动自行车销售者,他们最有可能介入这个行业,也最有可能成为最大赢家。

电动车概念是:电池驱动的车辆。电动自行车、电动三轮车是目前市场上普及的车辆,国家提倡环保节能,国际油价有增无减,电动汽车在各大城市已经有厂投资生产,它将是发展的趋势。

2万元左右可以开店,除此之外,如果要开设一个15~25平方米左右的标准店,把电动维修作为一个事业来经营。



小
本
生
意

万 能 水 龙 头 净 水 宝

□李 红

市场前景

水质情况直接关乎每个人的健康,这个想必已经众所周知,现阶段我们的自来水皆采用江水、湖水作为取水源。由于现在化工业及民用污染,其水质情况令人担忧,其中含有汞、铬等重金属将导致脏器疾病。氯仿、四氯化铁、苯、酚及各类有机物将导致细胞突变。自来水在经过漫长的管道,水中就含有大量的铁锈和其他有机化合物杂质,长期饮用必将

导致各种疾病,影响您和家人的健康。如何才能饮用到安全、健康且经济的饮用水呢?

一般来说,家用的净水器活化过程有四道工序:第一道双向无纺布祛除泥沙、铁锈等;第二道天然椰壳活性炭祛除水中的残氯,有机物如农药、杀虫剂、漂白粉、碳酸和水中氨气;第三道天然离子石提供人体所需的多种矿物质,使水变得更加甘甜;第四道双向无纺布彻底过滤杂质让水更加纯净。

不善于倾听不同的声音,是管理者最大的疏忽。

——美国女企业家 玛丽·凯

产品介绍

本产品和您见到的任何一款家用水龙头净水器都完全不同,五层超净过滤并可更换滤芯,来自日本最新技术,已经风靡日本的新一代家用净水宝——净水卫士。

产品特点

1.五重超净过滤,媲美专业净水器。不要拿混合过滤来比,分层过滤和混合过滤效果完全不同,更高级更复杂的工艺,两道双向无纺布,一道无纺布滤片,(普通的只有一层无纺布)过滤效果更出众。天然离子石,净化矿化水的同时产生负离子,更加健康。超大容量的滤芯(高

37mm,直径 35mm),普通的只有 25mm 高,滤料更多,效果更好,使用时间更长,是普通净水器没有的高配置。

2.经济实惠。它的价格是家用净水器的几十分之一,更有优质可更换滤芯,更经济环保。普通净水器不可更换滤芯,您是不是看着白白丢掉的外壳而可惜呢?过滤一吨净水只需要 0.6 元,这么好的净水器,您还等什么!

3.日本最新工艺的 ABS 镀铬外壳,不锈钢的质感,和您家里的精美水龙头匹配,相得益彰,更显美观大方。和普通净水龙头塑料外观比起,更显档次。

4.安装方便。EVA 万能蛇口适合各种常用水龙头,不管您家里是老式水龙头,还是新型的鹅颈龙头,都能完全融合且牢固,EVA 防水胶圈,防漏防溅更周到,并能减缓水流,节约用水。

5.爱美的女士都知道自来水里含氯等对人体有害的物质,会让皮肤干涩、老化,而又有谁能用纯净水洗脸刷牙呢?五重超净过滤得新一代家用水龙头净水宝,帮您做到水管一开,纯净矿泉水自来,贴心呵护爱美的您。

6.使用新一代家用龙头净水宝,洗菜做饭,味道更香,洗脸刷牙,保护口腔,预防疾病,方便携带。无论您是居家用,还是外出旅游,新一代家用净水宝是您最贴心的水卫士,随时呵护您的健康。

注:现本刊已开展该产品的邮购业务,零售价 20 元。

邮购地址:江西省南昌市蓼洲街 2 号附 1 号科技出版大厦《生意通》杂志社 330009

咨询电话:0791-6613547。





浪漫生意： “爱情证书”年赚 20 万

□ 孙文姬

爱情是人类最浪漫美好的情感,爱情经济更是辐射在方方面面。文中主人公专门制作漂亮精美的“爱情证书”而成就了财富梦。

空白“荣誉证书”变身

店老刘小姐板向笔者述说了制作“爱情证书”的全过程:

先去文具批发市场买了一些封面和内页都没字的证书,然后找到一家制作名片和宣传单的印刷烫金店,让师傅在红色封面和内页都烫上“爱情证书”四个金色大字。接着,到街边的雕刻店刻了一枚“天长地久爱情协会”的印章,再去打字店输入顾客提供的情话。这样一改装,“爱情证书”就真有点像模像样了。刘小姐还用一些漂亮的情侣卡通贴图,将证书内页装点得十分温馨浪漫,而顾客只需填上姓名和时间即可。

8 平方米小店即可起步

刚创业时,刘小姐得知一个大学女同学开了一间情侣饰品店,但生意不是很好,于是她提出合作,那个女同学立即答应了。那间情侣饰品店只有 8 平方米,月租 1200 元,两人合租后,刘小姐在店内摆了张桌子,配上电脑和打印机就开始“营业”了。

没想到,刘小姐的小生意很快就做起来了,平均每天能卖出 20 多本“爱情证书”,每本销售价格在 5 至 20 元不等,

每本纯利润在 2 至 8 元之间,这样她一个月可以赚 3000 元左右,除去 600 元房租以及其他杂费,她至少有 2000 元的纯利润!

起初月收入近 5000

为了迎战几大情侣消费的旺季,刘小姐费尽了心思。首先,她直接找了一家印刷烫金小厂,专门订制了一批 4K、8K 和 12K 等不同规格和款式的“爱情证书”,不仅封面上印有“爱情证书”四个字,而且内页也印上了“天长地久爱情协会”的印章和“×年×月×日”等字样。这样一来,她的“爱情证书”不仅样式精美,而且制作成本也减少了许多,利润空间自然增大了。然后,她和一些繁华地段的鲜花店、情侣店、文具店、饰品店和纸艺店等采取联合营销的方式,让他们代销自己精心制作的“爱情证书”。结果,第一季度刘小姐每个月都有将近 5000 元的收入!

积累了一定的资金和经验后,刘小姐决定自己再单独开一家店铺。“五一”节前夕,她在继续与同学合伙经营的基础上,又单独新开了一间“最 Q 最炫情侣礼品店”。为了突出自己的特色,她在店门口打出广告招牌:“最新时尚——本店为天下有情人颁发‘爱情证书’!”刘小姐在新开的店里主要经营为顾客制作“爱情证书”的业务,同时也兼卖一些其他的

小
本
生
意

9 ...

好像理念是挺不值钱的东西,真正值钱的整合的东西,就是你创造的价值,这世界上没有优秀的理念,只有脚踏实地的结果。

——佚名

此为试读,需要完整PDF请访问: www.ertongbook.com

情侣小礼品。

设计上注重个性化

在男友的建议下,刘小姐开始想办法将“爱情证书”做得更加美观、独特。一次,她在淘宝网上看到有人在卖一种名叫“深深相印”的纪念手印泥。于是她立即联系该卖家,进了一批手印泥。让情侣顾客在“爱情证书”上留下各自的手印,由于印泥有粉红、粉蓝和橙色等多种颜色,顾客留下手印迹后既可使“爱情证书”变得鲜艳独特,又更能增进情侣们心理上的亲密感,因此十分受欢迎。

渐渐地,刘小姐在“爱情证书”的设计上越来越个性化。有许多爱酷的小情侣不喜欢那种“荣誉证书”式的红色本子,觉得太死板、千篇一律,刘小姐便根据他们的要求制作了各类卡通贺卡式的彩色封面,内页的文字也风格不一,或直白或含蓄,署名可用原名、昵称或绰号。还有的情侣觉得证书内页的内容太少

了,许靖虹就又推出了一种小画册式的“豪华版爱情证书”,里面有多张内页,不仅有文字和手印,还可以配情侣照片和卡通贴图。

与婚恋机构合作

接下来,她与情侣俱乐部合作,对外宣布了“天长地久爱情协会”的成立,并免费吸收了数百名会员,经常举办一些派对活动。

在经过两个多月的调查和合作谈判后,她先后与30多家情侣娱乐场所、单身俱乐部、交友中心和酒吧这样的“情侣行业单位”建立了长期密切的合作关系。后来,她与一家婚恋交友公司就举行了一场声势浩大的“同城相会”活动;又与一家单身俱乐部共同策划了多次“同楼觅爱”的新潮交友活动。而每次活动都必然有单身男女配对成功,在他们确定开始恋爱的时候就颁发一本精美的“爱情证书”。

小本

生意

新点子:出租家庭用品 本小利大

□孙 灿

在我国大、中城市都有大量的流动人口,他们需要诸如被褥、炊具、电视机、收录机一类的东西,所以家庭用品出租有着很大的潜在市场。

在美国,从大学生到公司的职员,上百万的人只是短期的租用附有家具的公寓,但大部分所谓附有家具的公寓并不包括桌巾、盘碗或其他的餐具。这一点就构成了一个可赚钱的机会,这就是家庭用品出租服务业。

只要有小投资就可以经营次业了。刚开始只要有10~20套基本家庭用品,



等生意做稳后,可另外增加家庭电器产品如吸尘器、电视机、音响等出租服务。但这些电器最好易于携带,只有这样才能便于顾客搬运及储存。

并不一定认为一定要找风险投资,能够自己走出来再找风险投资也不错,不一定一开始就要找。

——佚名

宝宝商机：你想不到的赚钱花招

□舒 畅

现代妈妈们希望自己的宝宝漂亮可爱,吸引别人羡慕的目光,但由于兼顾工作与家庭,无暇一针一线亲手给宝宝衣服缝上名字条,新的商机就此诞生。

小朋友要上幼儿园了,母亲们会在每件衣服上绣上宝宝的名字。你可能没有想到,这些宝宝名字条当中也大有商机。

在广州白云区,外号糖果、熊猫和小丫这三个不到25岁的女孩,在淘宝网上开设了一间网店,专门销售特别名字条。糖果告诉记者,现代妈妈们希望自己的宝宝漂亮可爱,吸引别人艳羡的目光,但由于兼顾工作与家庭,无暇一针一线亲手给宝宝衣服缝上名字条:“因此我们的经营特色是卡通图案免缝型名字条。”从刚开始的无人问津,到现时平均每日卖出数十套名字条,三个女孩的“淘时尚”名字条网店创业半年已经获得了市场认可。

市场前景

宝宝名字条需求大

糖果、熊猫和小丫三个女孩,是一家服装小店的合作伙伴。糖果告诉记者,当初开设网店的想法很简单,就是为了与别人比一比网店的信任度。“另外一个朋友,他在淘宝网上开店卖衣服,我就说你



这个店卖的衣服不行。朋友很不忿,反唇相讥说要你不你也开一家,咱们比一比信任度。”糖果禁不起朋友的激将法,于是就答应了接受挑战。

可是,究竟开什么样的网店呢?擅长缝纫的熊猫就建议,不如做小朋友上幼儿园用的名字条吧。

不少妈妈会遇到这样的情况,孩子在幼儿园寄宿,衣服由学校、幼儿园代洗,如果没有名字条,放假回来时可能就不知穿着哪个小朋友的衣服回来了,现在老师都要求家长在每件衣服上绣上宝宝名字。糖果说:“试想一下,每个小朋友

小
本
生
意

11 ...

短暂的激情是不值钱的,只有持久的激情才是赚钱的,而激情是不能受伤害的。尤其你的员工下班非常累的情况下,再要读三个小时的书或者学习,你会把他们消耗掉,学习是无处不在,学习不一定坐下来,而是去听、去看,从客户中学习。

——佚名

上幼儿园都需要有名字条,而且现在的小朋友衣服这么多,商机多大啊!”

于是大半年前,这三个女孩抱着玩一玩的心态,在淘宝网上开设了一家名为“淘时尚”的名字条网店。

卡通图案与免缝制

要做就做出自己的特色。传统的名字条设计简单,一般为红白色,糖果说这显然不能适应现代妈妈们的要求了。“妈妈们都会有一点点的虚荣心,希望别人夸赞自己的宝宝漂亮可爱,希望其他孩子羡慕自己的宝宝,希望自己的宝宝在幼儿园与众不同,也希望名字条能更好地配搭衣服。”于是,三个女孩决定,制作维尼熊、小企鹅、吉尼兔、哆拉A梦等各种卡通图案的名字条。

另一方面,由于既要工作又要照顾家庭,现代妈妈对于宝宝用品的一个要求是方便好用,于是她们又引入了一种免缝制技术,让时间紧张的懒妈妈们用熨斗把名字条烫在衣服上。

坚持薄利多销

记者发现,淘时尚网店中,卡通图案名字条每套价格大多为20~29元,当中一般有78张或是108张名字条,每张名字条可以用在一件衣服上。糖果说,维尼熊名字条比较受欢迎,价格为25元58张。

即便是有卡通图案以及免缝制的优势,三个女孩依然坚持薄利多销。“我们的价格算起来,其实和传统的差不多。目前市内100张的名字条,大概是10~15元左右。因此我们的利润其实很低。”糖果说。

开店初期,小店几乎无人问津。他们的经营策略是在小区网站上多做宣传,如今一些大型小区论坛上均有淘时尚小店的宣传帖子。

靠质量与价格获得口碑后,现在几乎每天都有数十套的订单。有一个白领妈妈还一次订下了十多套卡通图案名字条,让三个女孩激动不已。

投资分析

前期投入少但有风险

糖果告诉记者,开设这样一家网店,其实并不需要什么前期投入。“我们已经有一台笔记本电脑,平常在看店没客人的时候就上网聊天。在淘宝网上注册了账户开网店后,一般是客人下订单后再买材料进行缝制。”

糖果认为,三个女孩的分工很重要。“擅长女红的熊猫负责产品制作,小丫负责财务以及网页设计,现在网店上很漂亮的动画都是由小丫搞掂。”擅长交际的糖果则负责外务,比如与客人进行沟通以及发货等。糖果说,与客人的交流技巧很重要,“结婚后的女人与女孩不一样了,比较精打细算有时候会较为苛刻,样样事情都问得清清楚楚,一定要保持良好的服务态度。”



开果蔬涂膜保鲜加工厂年利 25 万

□王宝森

保鲜膜是生活中常用的消耗品,新鲜涂膜保鲜加工技术打破了传统保鲜膜的弊端,保鲜效果更优,且成本更低,适合于小本创业办厂经营。

市场分析

近年来,随着果蔬种类的增加,产量的扩大,对果蔬的保鲜技术提出了更高的要求。另外,随着人们生活水平的提高,消费者对果蔬鲜度及食用安全性的要求也越来越高。为此,一种常温下果蔬保鲜技术开发成功。此技术具有抑菌、抗氧化、保鲜护色等功能,可完全克服冷藏法果蔬的各种弊端,极易推广实施。选择一个好项目,事半功倍,搞常温下果蔬保鲜加工投资小、成本低、利润高、竞争力强,有着广阔的市场前景。

技术特点

1. 无需设备投资。果蔬涂膜保鲜是在常温下进行,不需购置制冷设备,只需具备相应容积的空房或地窖即可。

2. 原料易购,安全可靠。保鲜膜成分都为无毒可直接食用的食品添加剂,各地易购,价格低廉。

3. 操作简单,保鲜期长。将已用水清洗干净的新鲜果蔬放入事先配制好的保



鲜剂中浸泡 3~5 分钟,取出后自然晾干,果蔬表面即可形成一层半透气性、透明质保鲜膜。成膜后的果蔬放入阴凉的房屋或窖中,即可长期保鲜。普通品种果蔬保鲜期长达 5 个月以上,即使难保鲜品种(如荔枝、草莓等)保鲜期也达 2 个月以上。

4. 保鲜范围广,成本低廉。此法适用于各种果蔬产品的保鲜贮藏,每公斤果蔬保鲜成本仅为 3 分钱左右。

效益分析

以保鲜青椒为例:夏秋季节每公斤青椒购入价仅为 1 元,而保鲜到春节后市场售价可达 6~7 元,除去水分损失及保鲜费用每公斤净利润为 5 元。如建一个年贮 5 万公斤的保鲜加工厂,年利润可达 25 万元。

他的多元化经营,它永远有一个到两个的永远赚钱,才开始进第三个。

——李嘉诚



开间纸艺坊 让你赚“新潮”钱

□於振南

市场前景

随着人们生活水平的提高,人们对装饰品、艺术品的需求越来越大,越来越高,对品种、工艺及绿色环保的要求越来越明显。具有个性化、创造性、造型新颖独特的工艺品越来越受到关注。因此,利用纸藤工艺技术加工纸藤品,市场前景无量。同时,如今人们的娱乐休闲时更讲究情调,投资办纸吧适合现代人特别是年轻人的需要。纸吧作为市场上一个全新的更有创意的行业,他会让你赚更多的“新潮”钱。

产品特点

1.取材容易,变废为宝。原材料可利

用过期的日历纸、广告纸及宣纸等纸张。

2.造型繁多,中西结合。纸工艺品在造型上可融入华夏五千年的古老神秘文化,也可采用西方现代夸张、大胆的手法。

3.人性化。纸工艺品全手工操作,每件都是独一无二,同时凭个人的灵感及意念可随意创造造型、花色等系列产品。

4.新颖性。常见工艺品有玻璃式、陶瓷式、水晶式、木纹式、石头式等硬性材料做成,而用纸做的工艺品在国内尚属首次,其用材款式新、奇、特。

5.它具有环保(可利用废弃纸张)、不易破碎、陈设独特(半圆花瓶可挂在墙上、四分之一圆花瓶可放挂墙角阴处)等

我希望每一个人,都来用我的产品和服务,那是不可能的。定位一定要准确,你才能做好。所以我给所有的创业者,包括你一个建议,少做就是多做,不要贪多,把它做精、做透很重要。

——佚名

特点。

其发展前途可观。

投资分析

纸工艺品是一种投资少的项目。在生产加工过程中,主要是纸张和生产者的双手,并不需要大量的资金来购买原材料和机械设备等配套设施。

1.设备投资:无需专门专业设备,只需一些少量的工具。如:剪刀、胶水、裁纸刀等,投资几十元即可。

2.材料投资:纸张一个月 500 张(含白纸、彩纸)左右,每张 0.2 元左右,计 $0.2 \times 500 = 100$ 元。

3.场地投资:前期可不作场地的专门投资,使用自家的客厅和房间即可加工生产。

利润分析

1.生产制作:以半圆挂壁花瓶为例,每人每天可制作 4 个,每个在市场的售价为 30~50 元,即产值 120~140 元,每个月用纸 20~25 元,共 80~100 张,成本 $0.2 \times (80-100)$,即 16~20 元。

2.从中国香港和中国澳门三家休闲吧经营实例来看,其纯收入在 3 万元/月以上。当然两地消费水平高于内地,以此类推,每月收 8000~1 万元左右。其满足现代人在快节奏、高压情况下放松自我、实现自我。在休闲娱乐的同时自己动手、动脑完成的作品,油然而生一种成就感。

风险分析

1.设备只须投资几十元。

2.原材料纸张只有几十元。

3.纸工艺品市场空白,市场的容量较大,而工艺品市场是一个成熟的市场,

营销市场

1.加工制作:面对各礼品店、工艺品店、花店、手工艺品批发市场及各商场超市礼品工艺品专柜。

2.自助吧(纸吧):可满足“新新人类”及休闲娱乐派(金领、白领及其他中高收群体)。

3.老年人市场:中国逐步步入老年化,老年人的生活和娱乐逐渐引起世人的关注,纸工艺品可以让他们在休闲之余体会到更大的乐趣,也可以制作的同时陶冶情操,充实其生活的分分秒秒。

4.学生市场:随着教育的多元化,社会对学生的要求从动脑转化到动手能力,对学生的操作能力日益加强,因而对手工制作课的要求也相应加强,纸工艺品是一种新颖且环保型的手工制作项目,在学校有很大的发展前景。

综合评定

工艺品是一种新型环保的工艺品,其市场空间大、投资少、无风险、高回报的项目。不管是作为创业还是休闲,都是一个极具有发展潜力的项目。你可以在创业中锻炼自己,也可以在休闲中提高自我。



碰上强大的对手,我觉得你应该做的是,不去挑战它,而是去弥补它。做它做不到的,去服务好它,先求生存再求战,这是所有商场的规律。你还没站稳脚跟就跟人挑战,你一定要输。永远是求生存,再求战。这样可能赢的机会就越来越大。

——佚名