

SHENG YI TONG

生意通

汇聚创富小项目 指点生意真诀窍



17 经营高招

湖南益视堂视力保健咨询有限公司

董事长 王晓云

奶沙西米露 四季可创富

巧制新型捕兔器

业余也创高收入

益视堂，圆我创业梦



如何订阅2010年《生意通》

订阅方式：1. 可从邮局订阅（邮发代号：44-135）

2. 直接汇款至《生意通》杂志社

订阅电话：0791-6613547

江西科学技术出版社

外出东奔西闯 不如回家办厂

购机来制袋 财源滚滚来

全国优秀推荐致富项目：新一代塑料制袋印刷联合一体机
制袋机中的航母



塑料方便袋，家家需要，店必备，天天必用，各菜场、集市、商场、饭店、各批发部等其它场所大量需要，市场巨大，永不饱和，是我国最广泛、最大量的一次性消费品。一个40万人口的小县城，日需约100万只以上，生产塑料方便袋是一项理想的投资项目。

办制袋厂

被用户称为“小财神”的新一代塑料制袋印刷联合一体机，是本公司科研人员结合国内外先进制袋工艺，根据大型设备生产原理，精心设计创新研制出新型全能SZL500型塑料制袋印刷联合一体机。该机采用先进的自动化电子控温系统，微电脑控制，解决了前一些技术和设备制袋质量及印刷效果不好的缺点。全机一人操作，自动送料、自动计数、自动温控、自动封合、自动印刷、易学、易懂、易用，占地3-5平方米，家庭顶用即可，日产量3-10万个。利润丰厚，原料易购，资金回收快，下网用工，投资小，一个个人投资办厂。

型：4800—18800元/台。每种机型均可生产各种不同颜色、不同规格的塑料方便袋，手提袋、平口袋、食品袋、垃圾袋、环保降解袋。免费参观试机，上门安装，终身保修，代办托运。同时还供应造粒机、吹膜机等产品。我公司长期举办大型优惠活动。

短信索图：将详细地址、姓名、邮编发送到13552052588，我公司免费寄出详细彩色图片资料。网址：www.bjhqtc.com



北京环球同创科技发展有限公司

地址：中科院研究生院西侧 北京市石景山路3号玉泉大厦8层813厅 电话：010-51660292（本广告长期有效）
上海分公司 021-50924660 重庆分公司 023-68834297 西安分公司 029-86742016 南昌分公司 0791-8111770 长沙分公司 0731-82577877 石家庄分公司 0311-85319028
广州分公司 020-86029759 南宁分公司 0771-2275018 沈阳分公司 024-88010626 郑州分公司 0371-67826755 济南分公司 0531-85700808

创办佛香厂 蜡烛厂——赚钱真稳当

■ 国家专利产品 ■ 独有先进配方 ■ 原料当地采购 ■ 确保投产顺利
台湾全自动最新环保多功能制香机：单人操作，机械自动成型，利用废弃的锯末、麸料、香料科学配制，快速生产多种规格的佛香、檀香、竹签佛香、无杂排香、盘香、无烟香，每公斤生产成本0.8元，出厂价高达4.8元，日纯利1000多元，年利润可达30多万元。设备A型4900元/套，B型9800元/套，C型液压自动13800元/套，D型电脑数控化17800元/套，E型全自动制香机48000元/套。另有竹签加工机、盘香机、摸金机、纸线机销售。免换现场参观，免费试机试料，免费培训技术，免费提供“香谱图”，我公司已开拓出成熟的香业销售市场，产品可由我公司统一回收，可派技术专家上门指导，确保成功。

我公司生产的多种型号蜡烛机设计科学，质量优良，畅销全国，设备齐全，利用不同的配方可生产出多种拜神竹芯蜡烛、照牌蜡烛、酒吧蜡烛、工艺蜡烛、生日蜡烛、音乐蜡烛等。设备小型4800元，普通型5600元，自动型8800元。原料各地都有，投入流动资金1000元，一两周就可生产，利润丰厚，欢迎国内外客商来作人故乡实地考察，现场参观制香设备、制蜡设备、佛香蜡香生产厂，眼见为实，满意后签订合同，免费提供生产技术，使您购机即可生产，常年取原服务，质量三包，代办托运，节假日不休息，来电或短信免费咨询投资指南。

湖南长沙香润来机械技术开发公司 财富招商热线：0731-84789328 84715108 84762466（传真）
地址：湖南省长沙市远大一路948号马王堆科技园商务楼210室
网址：www.hnxfri.com 商务QQ：873427167 短信索图：13637472260（请随短信附详细地址、姓名、邮编）
乘车路线：长沙火车站出站口前坪坐126路公交到“东屯渡桥西”车站下车即到。

武汉办快淘项早

全民国有企业对外诚寻合作项目：
1.电动自行车，每人日做2辆，加工费 88元/辆。
2.机动车离合器片，每人日做20个，9.5元/个。
3.吸水拖把，每人日做20把，加工费 9.6元/把。
4.双缸打气筒，每人日做20个，加工费 10.8元/个。
5.玩具车，每人日做20个，加工费 9.8元/个。
以上项目均免费提供原料设备专用工具，承担运费及税收，我方可直接派技术员到乙方考察，签订合同，长驻指导，预付加工费 90%，详情来电咨询。

武汉市康商商贸有限公司
电话：027-51011936 51011565
手机：18607113599 业务主办：田经理、李科长
网址：www.whmy168.com 地址：武汉市和平大道附9号

上瘾香酥辣椒 吃了就停不了

上瘾香酥辣椒制作技术经过多年总结研究开发出辣味新贵——香酥辣椒，它一改辣椒只作调味品的历史，采用独特工艺、科学配方，使其成为香酥可口、开胃增食、口感绝妙、回味无穷、色泽金黄、利润丰厚的一种休闲食品。是辣椒产业文化的一次大革命。

本产品市场广阔，人人爱，吃上瘾，是一种便于市场推广的项目。效益分析：辣椒5元/斤（参考价）辅料4元。成本合计9元，可生产成品3斤，出厂价每袋100克11.5元，每斤辣椒纯利润13元。低投入，高回报，是一次投资兴业难得的机会。

香酥辣椒制作方法简单，家里的厨房用具就可以，即可当小吃，又可当菜，以其香酥、酥脆的口感使人一吃忘不了，流连忘返，但决不含大烟、咖啡因等有害物质，可任意调节辣度，对身体无副作用，男女老少都爱吃。

■ 特点：此技术具有投资少，易上手收益高，生产规模可大可小，产品具有香、酥、辣、脆的特点，非常受消费者欢迎。经营此项目，获利一定非常可观。

■ 费用：480元；函授费：380元（含光盘和文字资料）。
■ 汇款地址：江西省南昌市蓼洲街2号附1号《生意通》编辑部。
■ 邮编：330009。
■ 咨询电话：0791-6613547。

《生意通》是一本专为中小城镇生意人量身定做的致富杂志

好消息! 2010年《生意通》可从邮局订阅了!

邮发代号: 44-135

亲爱的读者,您好!《生意通》创刊至今,已走到第六个年头。在过去的5年里,《生意通》的成长与进步,与您的支持密不可分。广大读者对《生意通》的厚爱,让我们感到无比欣慰和感激,我们将把欣慰与感激化作工作的动力,竭尽全力地为读者提供更多、更好的致富信息,让《生意通》真正成为指引您致富的灯塔。

《生意通》是一本专为中小城镇生意人量身定做的致富小杂志,定位于城乡中低收入人群。以“小”为特色,坚持“为创业者拓展市场当参谋,为生意人营销致富当顾问”的宗旨,以“求新、务实、高效”为选稿原则,以“一看就懂、一学就会、一用就灵、一点就通”为鲜明特色。做到文章短、精、多,内容实、新、巧,项目短、平、快。

2009年,因为某些原因,《生意通》无法从邮局订阅,给读者带来了诸多不便,在此,《生意通》全体员工向广大读者表示歉意。但让我们感动的是,在这种情况下,广大读者仍然对《生意通》不离不弃,通过各种方式购买,并给予《生意通》充分的肯定,还给我们提出了很多宝贵的意见和建议。经过多方争取,2010年,《生意通》终于可从邮局订阅了!听到这个好消息,我们欢呼雀跃,我们下定决心,在新的一年里,一定要让《生意通》为广大读者带来更多的财富,不辜负读者对《生意通》的厚爱。

2010年,《生意通》仍将延续2009年改版后的大32开128页。邮发代号为44-135,每本定价3.90元,全年共12本,全年订阅价为46.80元(免邮资)。

联系地址:江西省南昌市蓼洲街2号附1
号江西科学技术出版社《生意通》

邮 编:330009

联系电话:0791-6613547 6613546
6635947 6616743



每期3.90元 全年订阅价46.80元(大32开128页)

订阅电话: 0791-6613547 6613546 6635947 6616743

此为试读,需要完整PDF请访问: www.ertongbook.com



生意通丛书(17) 经营高招 目录

小本生意

- 4/巧制新型捕兔器 业余也创高收入
- 6/奶沙西米露 四季可创富
- 7/夏季必备:一扫光捕蚊器
- 9/婚纱照变油画受追捧 时尚带来创业商机
- 10/开家农味店铺好赚钱
- 11/大肠水疗店 投资健康准没错
- 13/开瑶族药浴室 致富好捷径
- 14/水晶花饰店 赚得大把钱
- 16/老布鞋 焕发新商机
- 18/餐馆好助手 盘式刀削面机
- 19/南昌凉拌粉 小生意不平淡
- 21/油炸千层水果派 带来致富新商机
- 22/创意致富点子——神奇的中药画
- 23/水果烧烤 新奇“巧”赚钱
- 24/火焰烧烤“炫”亮财富路
- 26/开启校园经济之门——多味螺旋薯塔
- 27/宠物园中园 大人孩子都欢迎
- 28/手工绣品店 大众服装变孤品
- 29/投资唐装 赚大钱

生意星入

- 30/益视堂,圆我创业梦
- 34/独创“奥斯卡婚礼”,才智小伙浪漫掘金 300 万
- 37/“拐弯”女孩 用奇幻灯具点亮财富梦

打工天地

- 40/在失业的日子里,我茁壮成长
- 42/印象中的“打工爱情”
- 44/打工者维权手册

网络创富

- 45/11 个鲜为人知的网络赚钱点子(上)
- 47/网上开店 DIY 全程

生意热点

- 49/走向“低碳”社会

生意动态

- 55/什么养殖业最赚钱?
- 56/2010 年,关于美容行业的七大预言
- 58/市场动态
- 59/批发市场
- 60/就业信息/展会信息

生意论坛

- 61/走中国特色的“低碳经济”

生意经典

- 63/小玩具玩出大市场
- 65/和对手一起分享大订单
- 66/成功的习惯
- 67/细节隐藏机会
- 68/经营高招
- 69/意念与财富
- 70/凿孔防潮 巧获百万美金

生意方略

- 71/开店前教你几招商品定价小技巧
- 73/农资店做大做强的几点注意
- 75/选准营销模式 小企业才能以弱胜强

投资理财

- 78/生活中鲜为人知的省钱秘笈
- 80/浅谈邮票的投资、市场及其他
- 82/银行中长期理财产品难觅踪影

生意与法

- 83/怎样防止债务人死亡 导致“人死债烂”?
- 84/约定不给员工投医疗保险,用人单位也应对医疗费用担责
- 85/买卖合同中的几种关系



图书在版编目(CIP)数据
经营高招/《生意通丛书》编辑部编.—南昌:江西科学技术出版社,2010.5
(生意通丛书;17)
ISBN 978-7-5390-3502-4

I.①经… II.①生… III.①中小企业—企业管理 IV.①F276.3

中国版本图书馆CIP数据核字(2010)第046119号

生意警戒

- 87/五大科技创业项目骗局
- 90/项目点评:难赚钱的八个小生意
- 93/时尚雨靴店为什么没成功?

项目推荐

- 95/美国美洲人参面向全国火爆招商/什么产品?独家代理年利30万!
- 96/小产品带来亿万商机 家用快速磨刀器火爆市场
- 98/多功能无电式焊机是你发家致富的首选产品
- 99/爱迪生态农业精品项目——后危机时代的创业出路
- 100/冰山上的来客 夏日里的财富
- 101/优势突显竞争力领跑毛巾大市场
- 102/最新创业致富技术光盘

生意特技

- 108/风味酱油豆的加工技术
- 109/云南养饪的加工技术
- 110/骨泥软糖的制作技术
- 111/蔬菜纸的加工工艺
- 112/丝毛乌鸡蛋的加工新法
- 113/天然林产香料的生产技术(下)
- 120/鱼糜罐头的加工技术

新奇产品

- 121/四头带架电动牙刷/神奇万能清洁软胶/自然声音乐彩球闹钟
- 122/鼻梁增高器/神奇压缩毛巾/韩国夜光驱蚊手环/电子烟
- 123/手提式药材粉碎机/数码经络治疗仪/眼保仪(眼护士)/TV瘦身按摩腰带
- 124/蟑螂捕捉器/电子猫/韩国纳米树脂双层毛牙刷/步多键

编读互动

- 125/《生意通》——点燃创业激情

国际互联网(Internet)地址:
HTTP://WWW.JXKJCBS.COM
选题序号:ZK2009305
图书代码:D10022-101

●本书资料除编者据各种资料汇编而成的文字以外,所用图文资料均标明出处作者。转录图文均酌付稿酬。有未及奉达者,请即与我编辑部联系。

●本书所提供的项目信息及联系方式反供参考,不能作为承接业务及签订合同的依据,请广大读者谨慎投资。

经营高招

生意通丛书(17) 2010年5月出版

主编:贺 谊
编辑部主任:李慧婷
责任编辑:张 周
美术编辑:王永兴
广 告:汪 莹
发 行:章 敏
主管单位:江西省出版集团
出版发行:江西科学技术出版社
编辑:《生意通丛书》编辑部
编辑联系电话:0791-6613547
编辑部邮箱:syt198@163.com
发行部电话:0791-6613547
广告部电话:0791-6613547
广告总代理:北京意诚天助广告有限公司
电话:010-63728975
手机:13522775999 13693339073
本丛书网址:www.syt198.com.cn
邮发代号:44-135
社址:南昌市蓼洲街2号附1号
邮政编码:330009
邮购:江西省南昌市蓼洲街2号附1号江西科学技术出版社《生意通》读者服务部
读者服务部电话:0791-6613547 6613546
印刷:江西师大印刷责任有限公司 印张:4
字数:130千字
经销:各地新华书店
开本:850mm×1168mm 1/32

版次:2010年5月第1版 2010年5月第1次印刷
书号:ISBN 978-7-5390-3502-4 定价:3.9元



巧制新型捕兔器 业余也创高收入

□刘佳

小
本
生
意

野兔跑得快,也很狡猾,想抓到野兔恐怕没有那么容易。在我国自古以来,人们都有用下套、陷阱、夹子来捕捉野兔的习惯,但大多只能捉到死兔或伤残兔。如今,只用一截铁丝为套索制成的捕兔器就能抓到野兔,而且还是活捉。更厉害的是,只抓兔子、野鸡、黄鼠狼等小动物,还不会伤到别的牲畜。

娱哩底挣

捕兔器用树枝、竹枝为支撑杆,以细铁丝为索,铁丝索很灵活,可调大调小,只要野兔在索内穿过,铁索就会把野兔紧紧勒住,越挣扎就勒得越紧,逃脱不得。野兔喜欢直行,在跑动中还会跃起一定的高度,把捕兔器架在田埂上或小道上。在晚上,快速跑动的野兔是不会注意这个“圈套”的,一旦它冲进了这个圈套,野兔就没机会退出去了,它就会拼命地

向前挣扎,但铁索会被越拉越紧之后就越套越紧,这越拉越紧的圈套怎么不把野兔给勒死呢?为什么最后每个野兔仍是安然无恙呢?秘密就在尾端这个小“结”上。最后被这个“结”给挡住了,又形成了一个新的小圆圈,这个新的小圆圈就保住了野兔的性命,野兔就不会被勒死了。如果没有尾端这个小“结”,越勒越紧的话,野兔就会被勒死掉。有了尾端这个小“结”,确实能在这个圈套上形成一个安全空间。很多人肯定认为这个小“结”打得越远越好,其实野兔脖子都是很细的,相对而言,家兔的脖子比较粗。尾端这个小“结”怎么打是很有讲究的,捕兔器如何安放才能达到最佳的捕获效率,有他相适应的独特的捕捉方式方法。现在通过改进后的捕兔器加进了复合材料制作,既有了很好的韧性又能定型。任

..... 4

凭你兔子力气再大,也别想逃脱。

利用改进后的新型捕兔器活捕野兔的方法防治野兔对林木、蔬菜、农作物的为害,效果明显,易于操作,不污染环境,对人类及野兔天敌安全,是防治野兔最有效的方法。

众所周知,多年来野兔捕捉方法大多采用夹子、陷阱、马尾套、枪打、犬咬、毒杀,有的单位甚至出售几百元一台的电子捕兔机(捕猎器),捕获的野兔大多都是死的残的。电子捕兔机至少需要两个人才能操作,每个捕兔机配套的电瓶价值500多元,整个晚上还要守在上山,非常危险,还容易电伤人、畜。以上各种新老方法不是捕获量低就是成本过高,野兔还容易受伤,死亡等缺点,无论是养殖或出售都难产生良好的经济效益。

婆娑咒姪

现在国家禁止枪猎,给野兔大量繁殖带来了巨大的空间,大家都知道兔子的繁殖力相当高,在某些地方给农作物带来了危害,如果我们能在政策允许的范围内,合理的捕捉也未尝不失为一件除害快事。因为制作成本很低,所以自己可以制作大量的抓捕装置晚放晨收,也不影响于其他的活,不受白天黑夜、春夏秋冬等季节限制,只要掌握了该技术,每天可用新型捕兔器活捉野兔、野鸡

等,再配合独特的捕捉方式方法,最低每天也能捕捉到3~6只无伤活野兔,一只重1.5千克左右的无伤活野兔按市场最低价15元/斤计算可卖45元左右,按每日最低捕捉3只野兔计算,每天纯收入130元左右,一般县市级农贸市场、酒店、野味店收购价每斤都在15~20元之间,平时节假日售价更高,如果再配合野兔家养技术,获利将更加可观。是一个利用业余时间创收的好项目。

编后语:这种新型捕兔器活捉野兔,



工具小窍、结构简单、不复杂,每套成本在0.5~1元左右,新型捕兔器的原材料一般乡镇能购齐,具有一般小学文化程度的人看过

光盘、资料和样品后就可以亲手制作成功。本编辑部本着“为读者服务”的宗旨,让读者能方便快捷地学到此技术,尽快走上致富路,本编辑部特与相关研发公司诚信合作,开展“捕兔器”的制作技术培训,欢迎广大读者前来咨询!

面授费:480元;函授费300元(含光盘和文字资料)。

汇款地址:江西省南昌市蓼洲街2号附1号科技出版大厦《生意通》编辑部。

邮编:330009。

咨询电话:0791-6613547。

奶沙西米露 四季可创富

□云中

风味小吃以其独特的口味，传统的操作深受百姓的喜爱，纵观小吃市场，大凡都受季节影响，存在着淡、旺的销售怪状。如烧烤、涮烫、冷饮等。夏冬季的销售量可谓天壤之别，其客观因素令众多的经营者束手无策。

然而，《生意通》编辑部项目开发小组就是要找一个投资小、利润大且不受季节限制的小吃项目——奶沙西米露。《生意通》编辑部本着一切服务于读者的宗旨，项目开发小组置身于市场，挖掘致富项目。

在2009年的隆冬季节，小组成员来到我市繁华的万寿宫市场。大街上各种小吃摊大多在待客或者闲聊，可以看出其经营状况并不理想，其经营的项目大众化，毫无特色和推广价值，但在一个较偏的地段，却是人头涌动的火爆场面，只是顾客们手举钞票，耐心地等待摊主的服务。腾腾的热气中飘逸着桂花清香，沁人心脾的阵阵雾气仿佛让摊主置身于海市蜃楼，硕大的保温桶上贴着几个醒目大字——“奶沙西米露，2元一份”。

透过热气，只见桶中盛有似粥非粥的淡红色浓稠食物，上面颗颗透明的小

珠好似晶莹剔透的小银珠。更令人耳目一新的是颗颗银珠间还镶嵌着五彩缤纷的水果粒，一副五光十色的万花筒，呈现在眼前，令人食欲大增，口水连连。

我们每人来上一份滚烫的西米露，甜中微酸，奶味十足，细腻润滑的口感中又伴着沙沙的脆爽。严寒之际，颇有热身之感，如此色、香、味俱全的美食出现顾客排队抢购的场面确实不足为奇。

我们项目开发小组经过分析论证，有意推广该项目，等摊主收摊后对他进行了采访。

记者：刚才我们都品尝了您制作的西米露，也目睹了您的销售情况。毫无疑问，这个项目值得我们编辑部大力推广，现在就项目的投资、利润、制作等相关问题向您咨询。

摊主：西米露是集小吃和饮品为一体的，中西口味结合的一种新型小吃，其投资不超过200元。对于利润而已，100元的原料可产生500元的销售额。制作方法相当简单，有一大口锅（桶），再配备销售时的保温桶即可。

记者：现在是冬季，热气腾腾的西米露符合季节的销售特点，那么在炎热的



(图片仅供参考)

夏季必备:一扫光捕蚊器

□曾强

俯嚼底埠

一扫光捕蚊器是唯一使用光、味、风综合技术的蚊子捕杀器具,是目前世界上最先进又环保的产品。经过国际蚊虫专家的多年研究发现:蚊子是靠人体发出的二氧化碳气息找到人的,当它们感觉到二氧化碳气流时立刻向这股气流飞去,而且它们还具有趋光性和弱风性,能吸引它们的是紫外光。一扫光捕蚊器采用蚊子最喜爱的紫外光诱蚊灯,360°发光,加上微温效应,能吸引任何方向上的蚊蝇;通过紫外光诱蚊灯与光触媒产生的光催化反应,释放出二氧化碳和气流,模拟人体发出的二氧化碳潮湿气息,诱使蚊子飞来,风机高速搅动周围空气形成涡流,使习惯随气流而飞的蚊子随风而来。当蚊子一旦被吸进捕捉窗,那么绝对难以逃脱风扇形成的强劲涡流,它们会被风扇吸到捕捉器的底部,直至风干而死。

一扫光捕蚊器是最环保的高效灭蚊器,诱蚊灯波长 360~380 纳米,对人体无



害;微量的二氧化碳和水分子来源于光催化作用,相当于人的呼吸,无任何有毒化学成分;光催化反应还能净化空气,有效杀灭空气中的各种细菌,吸收各种有毒有害气体。它对苍蝇、飞蛾具有同样的捕杀作用,整体性能优于其他灭蚊产品。它的最大特性在于:可以在同一空间持续捕杀吸血雌蚊,从而有效打断该空间及其周围较大区域的蚊虫群体繁殖周期,达到成群杀灭蚊蝇的功效。

一扫光捕蚊器采用风扇形成的涡流让蚊子脱水风干而死,没有电击捕蚊器的“啪啪”噪声,没有高压电能带来的意外,因此更安全、可靠。一扫光捕蚊器可以广泛应用于家庭、旅馆、饭店、学生宿舍、医院、咖啡厅、酒吧、影剧院、办公场所、食堂、厨房、养殖农场、食品加工厂、厂房内、野外等各种户内和户外场所。

夏季,滚热的西米露对于顾客而言是不是“望热远之”?

摊主:在夏季,奶沙西米露以独特的方法,制作成冰镇的西米露,从口感上比冬季的更好。冰镇的奶沙西米露清凉解暑、健脾开胃,不会存在季节的销售反差。

记者:从您火爆的销售状况来看,奶沙西米露的卖点和亮点在何处?

摊主:首先以口味而言,甜而不腻,

微酸适中;第二,淡淡的桂花清香,足以让顾客闻香止步;第三,西米露中的颗颗明珠,还有多彩水果粒游离于其中,在任何食品中是不多见的,更具诱惑力。

伝硯脩創: 此项目投资不到千元即可营业,有良好的效益。小项目成就大商机,只要有特色,财富将唾手可得。我编辑部与摊主协商,共同举办该项目培训班,函授 300 元,面授 380 元,赠送光盘和技术资料。

小
本
生
意

7.....

不善于倾听不同的声音,是管理者最大的疏忽。

——美国女企业家 玛丽·凯

堵孽横妊

灭蚊器可广泛应用于别墅、庭院、住宅区、高尔夫球场、度假区、公园、医院、酒店、公寓、游乐场、森林、牧场、海滨、学校、幼儿园、餐厅、运动场、酒吧、咖啡厅、电影院、工厂、餐馆、车站、建筑工地、野外作业、养殖场、奶牛场、养鸡场等环境。

伺嚼樽拿

1.采用紫外光诱捕、人体气息诱捕、气流诱捕等综合技术,诱捕方式完善,诱捕效果好;

2.蚊子被气流吸到贮藏室,然后被风干脱水而死。没有电击捕蚊器电击时的“啪啪”声,也没有高压电,既安全又安静;

3.被捕捉的活蚊会释放出去一种化学信号或称性信息素来吸引异性靠拢,因此可以连续不断地捕杀;

4.由于可以连续捕捉周围的吸血雌蚊,从而能有效打断周围空间的蚊群繁殖周期,达到杀死成群蚊虫的功效;

5.采用进口光触媒,光催化反应不仅能模拟人的气息诱蚊,还能有效杀灭空气中的各种细菌,吸收分解各种有毒有害气体,起到净化空气的作用;

6.密封的储蚊盒可以杜绝因蚊子残骸四处飞溅造成的二次污染;

7.本产品外观大方,小巧雅致,光线柔和,不影响睡眠,可兼做小夜灯。

堤孽勾圆

1.将电源插头插入电源插座,接通电源即可使用。不用时,切断电源,将电源插头拔出即可。

2.将灭蚊器放在离地一米高的桌子上,而且在无人的情况下使用效果更佳。

3.清理贮藏蚊室前,应先拔掉电源插头,然后将贮蚊室卸下,清理掉室内渣物,重新装入旋转拧紧即可。

4.在家里使用,只要将灭蚊时间安排在睡前几个小时进行,人可以暂时离

开。等要睡觉时,蚊虫基本上已清除,可关掉或移到其他房间。如果室内家具较多,躲藏的蚊虫出动时间不一,灭蚊时间可能较长一点。

5.在办公室、营业场所或者野外使用时,可在傍晚时开启灭蚊器。经一夜关闭照明灯诱杀,蚊子可基本灭除。

6.捕捉到蚊子后不要马上拔掉电源,要让风机继续运转,直到蚊子脱水风干而死。

7.捕杀苍蝇时,可在贮藏室内放入糖果等引诱剂,利用灯光和气味诱捕以及气流吸入,将其杀灭。

峡孃煌娘

1.清理贮蚊室时要先拔掉电源插头,不能带电操作。

2.产品工作时不要将手伸入机内或摆弄机器,以免风扇刮伤手指或发生其他意外。

3.不能带电移动或摆弄机器,以免发生意外。

4.不能在紫外线强烈的地方、日光灯照射强烈的地方,以及婴儿触及到的地方使用。

5.如发现产品质量问题,应与当地的经销商联系,不要私拆修理。

剂净佩塔

1.输入电压:220V;

2.额定功率:6W;

3.净重:465g;

4.包装尺寸:188×188×180mm。

峡:本刊现开展“一扫光捕蚊器”的零售与批发业务,零售价 50 元/个。

汇款地址:江西省南昌市蓼洲街 2 号附 1 号江西科技出版大厦《生意通》杂志社。

邮编:330009。

联系电话:0791-6613547。



婚纱照变油画受追捧

时尚带来创业商机

□杨小灵

结婚按惯例新人要拍摄婚纱照,四川美术学院学生小常从这一司空见惯的事情中发现了商机——“克隆”新人的婚纱照,把婚纱照绘成油画。这种时尚、新潮的表现方式,现在越来越得到年轻人的喜爱和追捧,从事这个行业一年多时间,小常自己开了工作室,当上了老板。

兼职“丘二”当老板

在自己做绘画工作室以前,小常只是四川美术学院一名普通的大学生,和其他很多同学一样,她也会利用闲暇时间做一些兼职,每个月赚的钱并不多。大二时,一个偶然的机,改变了她的生活。

“当时市内不少知名的影楼常常到学校来招聘兼职画师,也就是给拍艺术照、婚纱照的人画油画。”小常说,经过选拔,画功过硬的她成为了影楼的一名兼职画师,不过收入并不高。有一次,朋友无意中说起自己在影楼做了一幅婚纱的油画,收费2000多元。怎么会赚这么多钱?小常觉得很不解,因为作为油画的创作者,她常常要耗时一周甚至更多时间创作一幅,老板给她的却不到800元。

奖励什么,就会得到什么。

2008年初,小常决定开一家自己的工作室。

利用网络广开宣传

生意开张了,却没有更多的费用用来打广告,小常就开始寻找不需要本钱的宣传方式,比如到门户网站发帖子,开通博客,节假日到各大商圈的步行街散发传单等等,都成为了她的主要宣传方式。

“现在几乎所有的年轻人都上网,因此网络宣传的效果很好。”小常说,目前接的业务中,七成以上都来自网络宣传。由于技术不错,加上她送货上门等良好的服务,许多老客户还源源不断地介绍朋友来。此外,小常还动脑筋进行回馈:老客户介绍的朋友可获赠小礼品,新客户也可以享受一定折扣。一来二往,客户源就像雪球一样越滚越大。

不断拓宽业务范围

如果只将婚纱照、艺术照作为唯一的业务范围,势必会越走越艰难。小常于是开动脑筋,不断拓宽业务。

画作规格上,大影楼一般只接80厘米×100厘米以上的大幅画,用于办公桌

小
本

生
意

9 ...

——管理专家 米契尔·拉伯福

开家农味店铺好赚钱

□万志强

野菜馄饨店

时下,人们基于健康的需要和对返璞归真的追求,对各种野菜怀有特殊的情怀。因此,以营养价值和怀旧情结作为卖点而推出系列野菜馄饨,一定会吸引很多食客,生意经久不衰。

粗粮加工店

随着人们生活水平的提高,科学营养地合理膳食越来越受到人们的重视。于是,多年来被人们遗忘的粗杂粮又成为人们的新宠。这无疑给粗粮、制浆等加工店提供了较好的业务量及赢利份额。

野菜专卖店

如今,市民生活水平高了,在蔬菜的消费观念上也发生了很大的变化,不但讲究蔬菜的品种、花色、营养等基本要素,而且把其是否属于无公害绿色食品列为首选。如果能顺应消费者的这一需求,将偏僻山区自然生长的山野菜收集、快运到城里,开办一家野菜专卖店,肯定深受欢迎。

上摆放的小幅画却不愿接单,她接,还看成是“香馍馍”;帅哥、美女是油画的主角,不过,几个月孩子的生活照,她也照画不误;家庭合影、宠物、发烧友拍的风光照,她样样来者不拒。

经过一年多时间的经营,现在她的工作室已经变得有声有色,每个月2000元以上的纯收入不在话下。

係任摒羹兜姥

1.房租:一室一厅,月租金700元;



蔬菜盆景店

倘若能将色彩艳丽、造型别致的南瓜、向日葵、西红柿、灯笼椒等蔬菜别出心裁地栽进花盆,开一家盆景蔬菜特售店,肯定会吸引市民的眼球。因为盆栽蔬菜不仅能食用,而且能让人观赏,还能作新颖礼品送人,市场广阔。

农味果品店

现在市场上出售的果品、蜜饯真是品种繁多,但城里许多上了年岁的人却时不时地怀念起往昔农村过年时的年货来,如年糕、酥子、仁片、瓦角丁、米泡糖、烫皮片、炒砂番薯片等等。其实,这些农味果品大人、孩子都喜爱。在城里办一家加工兼批发零销售的农味果品店,一定能出好效益。

2.材料:颜料、进口画布、调色油、松节油、散光油、进口画框等,120-200元/幅;

3.产品周期:一幅油画通常需要7~15天作画周期,同时接几幅画可变相缩短周期;

4.收益:个人写真照较难,80厘米×100厘米规格的收费1800~2500元/幅;风景油画较容易,80厘米×100厘米800~1500元/幅。

5.利润:除去成本,都是利润。

我们宣布讲究实绩、注重实效,却往往奖励了那些专会做表面文章、投机取巧的人

——管理专家 米契尔·拉伯福

大肠水疗店 投资健康准没错

□芸儿



婆娑兜妊

二十世纪八九十年代,由于自然环境恶化、地球污染的加剧以及人们长期的不良生活、饮食习惯等诸多因素,人类健康受到极大的威胁,大肠水疗在欧美开始复苏。

肠洗澡的医学名称叫大肠水疗法,是一种更能彻底清洗结肠的方法,它只用水而不是化学剂或药剂来清洗结肠。因此不会产生依赖性。

过去的大肠水疗是一项只有少数富人和权贵才能享受的健身手段。如今随着技术的进步,越来越多的欧美生产商开发出高洁净、高功效、高享受的大肠水疗仪器,使用大肠水疗进入家庭和普通医院诊所,进而成为最新潮流,这种疗法从一种健身治病的技术发展成为集排毒、养颜、健身、减肥于一体的风靡世界的高品质享受方式。

吞峻兜妊

洗肠机两台,每台价格26万元,肠疗师工资每月4000元,场地租金每月5000元,耗材水电费每月需1.4万元。

单次肠道水疗价格为300~500元,平均每次400元,每天营业16小时,每天接待10位以上应诊者。月营业额:400元/次×10次×28天=11.2万元毛利。每月税前利润约8.4万元。

季嫌记嫫

1.开这类小店最好挂靠某一医院,增加可信用度。

2.要选择良好的设备。目前市场上有几十种相关的大肠水疗设备,其质量、售后服务等良莠不齐。要想培育好市场或在市场竞争中有出色的表现,购买一套良好的设备是首要的事。否则就会陷入“巧妇难为无米之炊”的困境,协同不合格的产品进入市场,既坑害消费者最终又会害了自己。

3.要确定好恰当的定位。水疗应当定

小
本

生
意

11 ...

并不一定认为一定要找风险投资,能够自己走出来再找风险投资也不错,不一定一开始就要找。

——佚名

位于保健还是医疗呢?从其原理与疗效等角度来看,定位于医疗更加科学。不过现在,许多水疗设备进入了美容院,既没有专业的水疗师,又没有合格的设备,况且有许多不良的经营目的,往往将水疗蒙上了一层“羞涩”的面纱。

4.要提供优质的服务。许多肠疗经营者认为只要买台设备,开个小店就可以赚钱,其实不然。硬件固然重要,但包含服务在内的软件却不容忽视。对于大肠水疗而言,服务质量主要取决于肠疗师的专业水准,肠疗效果的好坏很大程度上与肠疗师相关。譬如,水疗过程中进水与出水时,逆时针与顺时针的按摩不仅是服务质量问题,而且涉及到安全问题。再如,当出现受疗者不适时,肠疗师还要担当紧急护理的任务。

5.构造温馨的内部环境。大肠水疗对于许多人而言还是一个较为陌生的消费领域,消费者对其存有诸多紧张与疑惑,因而构造“轻松温馨”的受疗环境颇为重要。内部装潢不一定要十分豪华,但与一般医院的环境区分开来还是必要的。另外,播放一些轻音乐也是大有裨益的。

趋妮兕姪

第一,消费者存在种种担心。很多人对大肠水疗的原理及过程知之甚少,因而对其存在诸多担心是不言而喻的。譬如,大肠水疗是否会很痛?大肠水疗是否会把结肠中全部好的、有用的细菌洗掉大肠水疗是否具隐秘性?经常进行大肠水疗,是否会使结肠黏膜慢慢变薄大肠水疗会影响到肠内的细菌吗?调查表

明肠内存在至少 36 种细菌,在这些细菌中,有 20 种是在肉食者的肠内形成的,它们会产生毒性极大的物质。众所周知,正常菌群也就是正常消化所需的菌群。它们在肠道内全是腐化的废物时是很难存活,但在清洁健康的环境中会不断产生。另外,接受大肠水疗会不会影响体内的电解质平衡,尽管大肠水疗师认为这些担心都是多余的,但由于宣传不足等原因,消费者的这些疑虑短期内难以消除,这势必会制约水疗市场的培育与发展。

第二,主管部门对此持谨慎态度。

肠疗设备投入市场之前,必须得到国家药品器械监督管理部门的书面许可,尽管现在国内正规的肠疗设备都已得到许可,但相关的卫生管理部门对肠疗设备进入医院采取了谨慎态度。尽管这从一定程度上讲是出于公费医疗角度来考虑的,但还是给经营带来了相当多的问题,譬如经营者不便于在媒体上公开地、大规模地做广告,这显然制约了该行业的快速发展。



短暂的激情是不值钱的,只有持久的激情才是赚钱的,而激情是不能受伤害的。尤其你的员工下班非常累的情况下,再要读三个小时的书或者学习,你会把他们消耗掉,学习是无处不在,学习不一定坐下来,而是去听、去看,从客户中学习。

——佚名

开瑶族药浴室 致富好捷径

□刘小兰



随着社会的不断进步,人们生活水平的不断提高,人们对健康长寿的欲望日益增长,保健的意识在不断增强。因此,对无污染,无刺激,无副作用,纯天然的沐浴保健方式的需求与时俱增,市场前景极为广阔。

瑶族药浴是瑶族同胞祖祖辈辈传承民族之瑰宝。它采集深山老林、悬崖峭壁的多种野生天然药植物用清水煮沸后把药汁倒入木桶中待到适宜人体水温后入桶沐浴。这种沐浴不但能去污洁身,而且具有杀菌止痒、消炎祛痛、舒筋活络,去骨节风寒,祛风除湿和消除疲劳,对皮肤疥癣、足癣足痒,伤风感冒,风湿骨痛等引起的不适,有康复保健作用和强身健体作用。同时使皮肤疏通,富于弹性,达到健美效果。

开办“瑶族药浴”项目是下岗工人和无业人员投资少、见效快的一条捷径。

建陶固蔽

开发瑶族这种古老、神奇的沐浴文化,让更多的人一起享受瑶族药浴之美好。“瑶族药浴”既能达到防病治病,强身健体的保健效果,又是老少皆宜,人们乐于接受的沐浴方式。

如果在几十万乃至几百万人口的大中城市或矿区开办若干个“瑶族药浴”

池,那么在较短时间内就可获得较好的经济收入。

时介夜卅

以安放 10 个木桶的小型规模要求配备。

1.需 80~100 平方米的普通房屋。其中分为:休息间、沐浴间(沐浴间分男女隔开和每桶放一小格),并稍为装修即可;

2.有供自来水的地方;

3.有通照明用电即可。如用电煮药水则应考虑增加设备;

4.需购木桶 10 个;

5.为保持卫生,避免消费顾虑,需购一次性塑料袋套于木桶内;

6.煮药水的容器(大锅或自焊的铁皮大热锅(桶)和烧火炉灶。如有热气吹煮的,可免锅灶设备等。);

7.有醒目的“瑶族药浴”宣传广告牌;

8.在当地注册有服务性质的“营业执照”等手续。

谷峻密墜

(一)一次性投入资金部分

1.房屋必要的装修:1 万元;

2.木桶 10 个:4,000 元;

3.煮药水器具(含炉灶):2000 元;

4.广告牌:5000 元;

小本

生意

13 ...

水晶花饰店 赚得大把钱

□山风

随着世界各国女性的经济支付能力的空前提高,女性对美丽的渴望也会逐步成为现实,将鲜花与水晶,时尚与艺术集于一体的水晶花饰品,以因其独特的魅力而获得广大时尚女性的青睐。

笔者了解到,水晶花饰品传到中国

只是近两年的新鲜事。目前主要的投资模式有出口加工型、加工自销型和产品销售代理型等几种。

业内专家认为,相对来说,加工自销型的投资更适合初始创业者。

据了解,出口加工主要是赚取加工费,原材料由负责外销的合作公司提供,加工成品也由其统一回收,只付给加工费,投资回报不高;产品销售代理型则是

5.办理各种证件手续:500元;
合计:2.15万元。

(二)投资一个月后,用经营利润周转开支的部分(注:一年只按秋冬两季6个月营业时间计算)

- 1.房屋租金:1.2万元;
- 2.水电设备及费用:5000元;
- 3.卫生塑料膜:1350元;
- 4.购药浴粉:6.75万元;
- 5.煮药水原材料费:1.35万元;
- 6.各种税费:1.7万元/年;
- 7.不可预见费:6499元(按5%);

以上投资共计12.3万元。

以上两项年投资(含周转投入在内)

共计14万元。如果你有5万元的资金就可以开办一个“瑶族药浴”的项目。

经济效益分析

1.直接经济效益:以每个桶每天有5个人沐药浴,每人每次收费只按38元计算,6个月的收入为:9000人次/年 $\times$ 38元=34.2万元。一年只按6个月的经营可获毛收入34.2万元。扣除成本14万元,获得毛利近20万元。

2.可解决劳动就业2~3人。

3.可为国家上交税收1.7万元。

如果将规模扩大,效益更加可观。由此可见,这是一项投资少,见效快的好项目。

他的多元化经营,它永远有一个到两个的永远赚钱,才开始进第三个。

——李嘉诚

加盟品牌公司,虽独占一个地区,独家加工销售自己的产品,但必须收取加盟费,也不利于投资者利润的积累;而加工自销型则是自己可以生产花饰精品,自产自销,既赚取产品加工利润,又赚商品销售利润,从而增加投资回报。

媿岳兕妊

商铺投资人士指出,销售水晶花饰品的店铺选址,要尽量选择一个能既保证商家精力旺盛,招揽顾客,又利于买卖,能带来生意兴隆的好环境,最好注意以下几点:

1.最好抓住商业亮点地段,主要是文化和商业氛围渐浓的地段,如北京什刹海周边。

2.针对水晶花饰消费者大多数是女性的特点,最佳的选择可在女性喜欢逛的街区,如女人街,或是女性人口比较集中的地段,如妇幼医院附近、艺术院校周围等。

3.由于可能会不断扩大规模,应选择租期不太长的店面。

係滦当昌

由于看到商机,张女士去年投资20万开了家水晶花饰品店。

日前,笔者来到张女士的店面,发现小店用门帘分隔为前后两个部分,前部店面装修得非常细致、温馨,感觉非常亲近,20平方米左右的店面陈列着各种色彩艳丽、晶莹剔透的水晶花饰品,花类有:枝花、盆花、花篮、插花等系列,饰品有头饰、胸花、项链、戒指、耳环、帽花、手、脚链、手机配饰等系列的数百个品

种,琳琅满目。

普通单枝水晶花的价格都在20~50元左右,而水晶花艺的价钱则基本上都在200元以上。门帘后面是一个20平方米左右的小间,是制作、加工水晶花饰品的场所,除了工人加工,也可以让客人自己制作,DIY出一件件花饰精品。

张女士告诉笔者,她的小店采取的是加工自销型运作模式,“主要是加工系列水晶花饰品,并负责就地销售,既赚产品加工利润,又赚商品销售利润。”张女士向笔者透露,小店利润相当可观,仅加工一项就大有钱赚,她以加工生产水晶胸花为例,按单人每天加工水晶胸花30~50枚,加工费3.6元/枚,按一般标准一人每天至少生产40枚计算,日可获得加工费40枚×3.6元/枚=144元/天;她现在雇了6个人,则每月可获得加工费:144元/天×30天×6人=25920元。月总支出包括:工资平均每人每月1200元(也可计件),6人×1200元/人=7200;其他费用(房租、水电、照明费等)合计8000元。因此,月纯利:25920-7200-8000=10720元。年利润可近13万元。

“如果能够继续扩大规模,组织更多的人生产,利润则更高。”张女士表示。

近来,不但一些高级消费场所用水晶花饰品作为室内装饰,很多人也把它摆在家中以供观赏,并且,这种水晶花还是眼下一种流行的饰品,它可以做成各种各样的胸针和戒指,尤其讨女孩们的喜欢。越是时尚的商品越受消费者热衷,水晶花饰品正好迎合了这一潮流。

我希望每一个人,都来用我的产品和服务,那是不可能的。定位一定要准确,你才能做好。所以我给所有的创业者,包括你一个建议,少做就是多做,不要贪多,把它做精、做透很重要。

——佚名