

SHENG YI TONG



生意通

汇聚创富小项目 指点生意真诀窍



2009 1

寻找财富

董事长 蔡绪旺
中国山东天王药业集团

格子铺引领时尚 月盈利过万元

万能水龙头净水器

努力打造百年健康产业 天王拔罐引领行业先锋



如何订阅2009年《生意通》

(订阅方式: 直接汇款至农村百事通读者服务部)

订阅电话: 0791-6635947 6616743 6613547)

江西科学技术出版社



加盟餐饮名店

赚钱有保证

韩京伯汤馆-百年品牌-传世美食-江淮老字号-中华名小吃-中国美食节金牌名小吃
安徽名小吃-安徽名菜-地方著名特色小吃

首次邀您加盟

品牌的力量，美味的力量，让您赢在起跑线上

传世美食，百年老店具有深厚的历史文化底蕴，形成独特特色，具有影响力的中华名小吃，十多块金牌置于店堂之内，让顾客切实感受到品牌的力量，美味的力量

特色早餐+金牌包子外卖+中晚餐特色，天天聚集火爆人气

特色早餐可支撑全店全天的全部支出，金牌包子外卖+中晚餐多种特色，汤类和经典卤味，让你全天各时段销售有高峰，经营者有更大更多的利润收入空间。

火爆畅销，现场学习，师傅一对一指导，免费食宿，免费选址，区域保护，上门带店营业，无需经验，让你年赚数十万不是梦！

韩京伯餐饮有限公司

全国加盟热线：0558-2272688 136055833355

地址：安徽省阜阳市人民东路28号

网址：www.hanjinbo.com

百年秘方传承，过硬的产品，开店赚钱更轻松

百年配方的传统，我们民院将香料统一配定，让顾客、经销商无处下手，让加盟商更放心。

外出东奔西闯 不如回家办厂

购机来制袋 财源滚滚来

全国优秀推荐致富项目：新一代塑料制袋印刷联合一体机

制袋机中的航母



(2-10吨任意组合)

被用户称为“小财神”的新型塑料薄膜制袋印刷一体机。

原料方便，家家需要，店店必备，天天必用，各菜场、集市、商店、饭店、各批发市场等其它场所大量需要，市场巨大，永不饱和，是我国家最广泛最大的一次性消费品。一个40万人口的小县城，日需100万只以上，生产原料方便是一项理想的投资项目。

本公司科研人员结合国内外先进制袋工艺，根据大型设备生产原理，精心设计创新研制出新型全能SZL500型塑料薄膜制袋印刷联合一体机。该机引进先进的自动化电子控温系统，微电脑控制，解决了当前一些技术和设备简陋质量及印刷效果不好的缺点。此机一人操作，自动送料，自动计数，自动封口，自动印刷，翻字、翻色、翻用。占地3-5平方米，家庭照用用电即可，日产量3-10万个，利润丰厚，原料易得，适合城镇、乡村、下岗职工、农民、家庭及个人投资办厂。十几种机型：4800-18800元/台。每种机型均可生产各种不同颜色、不同规格的塑料方便袋，手提袋、平口袋、食品袋、垃圾袋、环保降解袋，免费参观试机，上门安装，终身保修，代办托运。同时还供应造粒机、吹膜机等产品。我公司长期举办大型优惠活动。

短信索面：将详细地址、姓名、邮编发到13552052588，我公司免费寄出详细彩色图片资料。网址：www.bjhqtc.com



专利证书

荣誉证书

大型制袋机

小型制袋机

印刷制袋一体机

造粒机组

吹膜机组

洗洁用品成型设备

洗衣粉生产设备

北京环球同创科技发展有限公司

地址：中科院研究生院西侧（北京市石景山路3号玉泉大厦8层813厅）

电话：010-516660292（本广告长期有效）

上海分公司 021-50924660

重庆分公司 023-68834297

西安分公司 029-86742016

南昌分公司 0791-8111770

长沙分公司 0731-82577877

石家庄分公司 0311-85319028

广州分公司 020-86029759

郑州分公司 0371-67826755

济南分公司 0531-85708080

沈阳分公司 024-88010626

南宁分公司 0771-2275018

贵阳分公司 0851-4717818



绿色新能源 创业好商机

独家专利 技高一筹

环保节能液体液化气



最新研制并申请国家专利的环保液体燃料，以热值高、成本低、环保节能淘汰了醇基燃料和生物柴油，它使用几种化工原料加水手工配制而成，成本

2元/公斤左右，不到液化气价格的半，电子打火，火焰比液化气还蓝，火力猛，绝对无废气无环境污染，可燃替代液化气，柴油用途千万户工业、食堂、酒店、国家、部队提供光热资料、专利配方证书、质检合格证书、国家三级保密文件等办厂手续。

环保秸秆气化炉



全面更新换代，不用管道，不需过滤，直接产气燃烧，绝无焦油和烟灰，排温色火焰，比液化气还好，可做取暖用。此技术已申请受理专利：200820127032.8，面，质提增学员环保炉灶一直及生产炉子模具一具，批发各种规格炉灶。

秸秆蜂窝煤 2.5吨略可碾化1吨无煤。

每块煤成本1角左右，上火快，火力猛，热值高。

复合汽油柴油

该技术荣获优秀科技发明奖，并申请国家专利：20081010746.2，生产的90号、93号汽油和0号、-10号柴油经省质量技术监督局检测各性能全部达到国家标准，几种化工原料手工调配而成，每吨纯利1500元左右，欢迎来生客，现场测试试用验证效果，面、函授为学员提供专利证书、获奖证书、质检合格证书等办厂手续。

近日有几个省不法学员转我两年前的老技术配方赚取钱财，敬请不要上当。以上技术关键是有效果及项目真实性，如果效果，花钱学技术值得，如果效果不好，项目不真实，送你技术也不能。

郑重承诺：如考察项目不实，当面赔偿差旅误工费1000元。

单位：安徽省宿州市灵璧县清大新能源技术开发部（科委宿舍院内） 乘车路线：南京、合肥、徐州、蚌埠、宿州每天均有班多班车到灵璧。

项目咨询专线：18955767919 电话/传真：0557-6032829 短信索取资料：15855575602 网址：www.6032829.cn

亲爱的读者,您好!《生意通》创刊至今,已走到第六个年头。在过去的5年里,《生意通》的成长与进步,与您的支持密不可分。广大读者对《生意通》的厚爱,让我们感到无比欣慰和感激,我们将把欣慰与感激化作工作的动力,竭尽全力地为读者提供更多、更好的致富信息,让《生意通》真正成为指引您致富的灯塔。

《生意通》是一本专为中小城镇生意人量身定做的致富小杂志,定位于城乡中低收入人群。以“小”为特色,坚持“为创业者拓展市场当参谋,为生意人营销致富当顾问”的宗旨,以“求新、务实、高效”为选稿原则,以“一看就懂、一学就会、一用就灵、一点就通”为鲜明特色。做到文章短、精、多,内容实、新、巧,项目短、平、快。

2009年,因为某些原因,《生意通》无法从邮局订阅,给读者带来了诸多不便,在此,《生意通》全体员工向广大读者表示歉意。但让我们感动的是,在这种情况下,广大读者仍然对《生意通》不离不弃,通过各种方式购买,并给予《生意通》充分的肯定,还给我们提出了很多宝贵的意见和建议。经过多方争取,2010年,《生意通》终于可从邮局订阅了!听到这个好消息,我们欢呼雀跃,我们下定决心,在新的一年里,一定要让《生意通》为广大读者带来更多的财富,不辜负读者对《生意通》的厚爱。

2010年,《生意通》仍将延续2009年改版后的大32开128页。**邮发代号为44-135,每本定价3.90元,全年共12本,全年订阅价为46.80元(免邮资)。**

联系地址:江西省南昌市蓼洲街2号附1
号江西科学技术出版社《生意通》

邮 编:330009

联系电话:0791-6613547 6613546
6635947 6616743



生意通丛书(1)
生意通丛书(16)
会赔才会赚
目录

小本生意

- 4/干燥季节好帮手 迷你加湿器
- 5/高产神话 “思碧来”高效液肥
- 6/《生意通》重磅推出——最新“防水抗渗剂”新技术培训
- 7/脚步也需美容 解除病痛的修脚店
- 8/农村医药连锁 “店中店”好生存
- 9/特菜价格高 投资种植效益好
- 10/果蔬化妆品店 时尚新宠极具潜力
- 12/迎夏季 大做“热”文章
- 16/特别背心专卖店 发现空白服装市场 /无醇啤酒“热”卖
- 17/产后恢复 市场潜力巨大
- 19/养殖斗鸡 农村收入新亮点
- 21/“女子沙龙”俱乐部 独具特色赚钱快
- 22/种植菱枣 带动百万产值
- 23/小芡实 大市场
- 25/中草药饲料店 市场前景广阔
- 26/开家电脑裁缝店创业
- 27/手工面包花 月入五万
- 28/新奇餐馆 让顾客“炫耀”厨艺
- 29/微缩农具工艺品 钱途无限

生意星入

- 30/多功能无电焊机 稳当赚钱的根源在哪里
- 38/创意女孩和她的“蔬菜画”事业

打工天地

- 41/昔日小民工登上大舞台 自述创业路激励更多人
- 43/当打工仔“遭遇”老板千金
- 45/未归的打工者

网络创富

- 46/“钱”景灿烂的网络新职业(下)
- 48/电子商务成 80 后创业热土 专家提出四点忠告

生意热点

- 50/走进新生代农民工的时代

生意动态

- 56/2010 年十大创业热点
- 59/市场动态
- 60/批发市场
- 61/就业信息/展会信息

生意论坛

- 62/老年商机市场大 为何商家止步不前

生意经典

- 64/由一枚野果开始的致富路
- 65/犹太人“扶贫”
- 66/妙走曲线 智救索尼
- 67/会赔才会赚/抓住机会果断出击
- 68/普通创意巧救企业脱困境
- 69/从信息中挖“宝”
- 70/巧借童心成就赚钱梦想
- 71/“夜间刷卡机”赢得发展空间

生意方略

- 72/引领中国风的旗袍店
- 73/店面兴隆的七大秘诀
- 75/小小酸萝卜 做火大市场
- 78/农村创业新的市场商机

投资理财

- 79/老杂志成为热门收藏品
- 80/家庭资产配置五大样板
- 82/“月光穷忙族” 轻松理财让你变“富闲”

生意与法

- 84/劳动者自愿放弃,用人单位也不能免交社会保险金
- 86/工资被代领而未转交,用人单位应担连带赔偿责任
- 87/支票丢失以后怎么办?



图书在版编目(CIP)数据
会赔才会赚/《生意通丛书》编辑部主编.—南昌:江西科学技术出版社,2010.4
(生意通丛书)
ISBN 978-7-5390-3701-1

I.①会… II.①生… III.①商业经营—基本知识 IV.①F715

中国版本图书馆CIP数据核字(2010)第031373号

生意警戒

- 88/网络团购 请注意美丽的陷阱!
- 91/创业者可能面临的四个危险陷阱
- 92/当心十字绣加工培训加盟骗子

项目推荐

- 96/小产品带来亿万商机 家用快速磨刀器火爆市场
- 98/千元创业:活水机赢来财富千万
- 100/20元可创业——液体手套免费寄样品
- 101/一场鞋业史上的革命 给智者带来滚滚财源
- 102/爱迪生态农业精品项目——后危机时代的创业出路
- 103/冰霸车房降温剂 狂赚夏日财富
- 104/可以净化空气的神话研制成功

生意特技

- 109/美味鱼肉脯的加工技术
- 110/莜面羊肉酥的加工工艺
- 112/玫瑰鲜花酱的制作技术
- 113/天然林产香料的生产技术(上)
- 117/特色辣椒制品的制作技术
- 119/香菇大蒜调味酱的生产技术
- 120/发酵型柿子酒的酿造技术

新奇产品

- 122/干发巾/组合锅架/喜洋洋七彩理疗钟
- 123/聚热节能锅/蔬果解毒机/厨房麦饭石磁净水器/智能瘦身腰带
- 124/时尚多功能五合一裤架/后视镜/桶装水压取水泵/收纳鞋架

编读互动

- 125/《生意通》——成功致富新思路

国际互联网(Internet)地址:
HTTP://WWW.JXKJCBS.COM
选题序号:ZK2009304
图书代码:D10013-101

●本书资料除编者据各种资料汇编而成的文字以外,所用图文资料均标明出处作者。转录图文均酌付稿酬。有未及奉达者,请即与我编辑部联系。

●本书所提供的项目信息及联系方式反供参考,不能作为承接业务及签订合同的依据,请广大读者谨慎投资。

会赔才会赚

生意通丛书(16) 2010年4月出版

主编:贺 谊

编辑部主任:李慧婷

责任编辑:张 周

美术编辑:王永兴

广 告:汪 莹

发 行:章 敏

主管单位:江西省出版集团

出版发行:江西科学技术出版社

编辑:《生意通丛书》编辑部

编辑通联电话:0791-6613547

编辑部邮箱:syt198@163.com

发行部电话:0791-6613547

广告部电话:0791-6613547

广告总代理:北京意诚天助广告有限公司

电话:010-63728975

手机:13522775999 13693339073

本丛书网址:www.syt198.com.cn

邮发代号:44-135

社址:南昌市蓼洲街2号附1号

邮政编码:330009

邮购:江西省南昌市蓼洲街2号附1号江西科学技术出版社《生意通》读者服务部

读者服务部电话:0791-6613547 6613546

印刷:江西师大印刷责任有限公司 印张:4

字数:130千字

经销:各地新华书店

开本:850mm×1168mm 1/32

版次:2010年4月第1版 2010年4月第1次印刷

书号:ISBN 978-7-5390-3701-1 定价:3.9元



干燥季节好帮手

迷你加湿器

回曾强

10颗高能养生磁石

呵护健康

长期呆在密封的空调间有碍人体健康并损害皮肤,购置一个可爱的加湿器,不仅美观而且保护皮肤的健康。超声波加湿器使用简单,确实是夏天和冬日房间必备用品。

采用超声波雾化产生负离子,杀菌除尘改善空气质量。还可以增湿、美容,并把干净水转化为清凉水雾。超声波还可清洗首饰调节指数,省电耐用。

强悍功能

- 1.仿生造型设计,线条流畅生动;
- 2.带负离子装置;
- 3.缺水自动断电;
- 4.加湿量可任意调节,雾量均匀;
- 5.先进抑噪设计,超静音运行;
- 6.纳米抗菌技术,防霉、防菌;
- 7.可连续工作 7~12 小时。

呵护肌肤

1.美容护肤

干燥会加速体内水分流失,肌肤失去韧性而导致断裂,会形成无法恢复的皱纹,使用加湿器可以保持室内的湿度,使肌肤处于健康润泽的环境。

2.预防流感

室内干燥容易产生空气灰尘污染,是流感爆发的罪魁祸首,新飞加湿器能有效的降低室内灰尘污染,有效抑制病菌的传染。

3.清除静电

严重的静电不仅使皮肤生疮、起斑,还会使人心烦烦躁,头晕胸闷,口干舌燥等,使用加湿器释放湿润的空气,有效消

除静电,创造清新空气。

4.清新空气,净化环境

随着人们生活水平提高,空调广泛使用,导致皮肤紧绷、口干舌燥、咳嗽感冒等空调病的滋生。本产品在雾化过程中,释放大量的负氧离子,能有效增加室内湿度,滋润干燥空气,并与空气中漂浮的烟雾、粉尘结合使其沉淀,能有效除去油漆味、霉味、烟味及臭味,使空气更加清新,保障您和家人的健康。

5.滋润肌肤,养颜美容

炎热的夏季和异常干燥的冬季,导致人的皮肤水分过度流失,加速生命的衰老,湿润的空气才能保持生机盎然。本产品创造有雾的氧吧,滋润肌肤,促进面部细胞血液循环和新陈代谢,舒缓神经紧张,消除疲劳,使你容光焕发。

6.添加辅助剂,香薰理疗

在水中添加植物精油或药液等,随水雾散发,满室生香,使身体更易吸收,有治病养神,保健理疗效果,尤其对于皮肤过敏、失眠、感冒、咳嗽、哮喘具有极佳的辅助效果,是传统香薰产品的最佳替代选择。

7.时尚摆设,美观实用

采用可爱时尚卡通造型,飘浮的云雾如梦如幻,如浪漫如仙境,足以让人产生不一般的创造灵感。缺水自动保护,雾量可任意调节,湿度自动平衡。独有的“零噪音设计”电路,使你的机器更加省电、安静、节能环保。

使用须知

1. 初次使用应在室温条件下放置半

高产神话 “恩碧来” 高效液肥

□王国庆

你见过比碗还大的土豆吗？你听说过大棚蔬菜比别人亩产高40%吗？你相信水稻增产后连主人也怀疑他的土地面积吗？你相信百亩桃园用后节约上万的化肥资金吗？

这就是国际领先高科技产品——恩碧来。

恩碧来(NBLB)高效液肥,在美国农场、农庄广泛应用,其综合性能均达到或超过世界先进水平。此项科研成果,在全世界引起轰动,被誉为“植物生长核动力”。引进后的恩碧来(NBLB)核心技术,经两年多研究、试验、对比、结合中国农业实际,采用最佳配方,研制成高含量恩碧来(NBLB)制剂,均表现出其神奇独特的功效。

国际领先的恩碧来给你八大放心保证:

1. 增产增收: 大田作物增产20%~40%,瓜菜等经济作物增产30%~50%。果树、棉麻、油菜、药材花卉及根茎作物增产40%以上。

2. 促进早熟: 促进根系发育,增大叶面积、叶厚度及叶绿素含量,促进生长发育,棚栽作早熟10天以上。露地作物10~15天。

3. 提高品质: 增加作物淀粉、脂肪、蛋白质、氨基酸、赖氨酸、色氨酸、糖分,优化品质,提高产量和品质。

4. 预防病虫害: 对枯萎病、炭疽病、霜霉病、叶枯病、白粉病、叶斑病、疫病、病毒病、根腐病等有预防作用。

5. 提高结果率,促进小花分化和胚胎发育、使成花健壮,增加花粉量,提高受精结果率。

6. 改良土壤: 有效控制土壤板结,改善土壤结构,提高肥赋料利用率,提高肥效48%。

7. 肥效长: 具有广谱性,各种植物均适宜,前期和后期使用效果均明显,生长发育旺盛期施用效果更佳。

8. 绿色环保: 不含激素,安全无毒,无副作用,无污染,是发展生态农业,生产绿色食品的理想肥源。恩碧来(NBLB)含有农药成分,作物一般病害只需喷施恩碧来(NBLB)液肥即可防治,病害严重与农药混用效果更佳。每亩地用量1~3包,兑水浇灌植物可节约60%~100%的化学肥料。

编后语: 高科技产品恩碧来(NBLB)由本编辑部总代理, 邮购价: (15克精包装) 试用20包起邮价78元(含邮资); 购50包每包3元; 购500包以上每包2.5元; (寻求乡镇县市代理, 2000包起, 1.5元/包。本产品全国统一零售价为3.5元每包。(按喷施方法使用恩碧来产品使用无效双倍退款, 所有包裹特快邮寄。))

汇款地址: 江西省南昌市蓼洲街2号附1号科技出版大厦《生意通》编辑部。

邮编: 330009。

咨询电话: 0791-6613547。

小时后再开机使用。

2. 使用环境温度低于40°。

3. 使用温度低于40°的清洁水。

4. 机器工作时远离其他家电产品。

5. 请勿在水中加入非专业生产或研制的添加剂。

6. 请勿将加湿器放置于空洞的物体上, 以免产生共振噪声。

7. 请勿在无水状态下开机。

注: 本刊现开展“迷你加湿器”的零售与批发业务, 零售价110元/个。

汇款地址: 江西省南昌市蓼洲街2号附1号江西科技出版大厦《生意通》杂志社。

邮编: 330009。

联系电话: 0791-6613547。

沟通是管理的浓缩。

——沃尔玛公司总裁 萨姆·沃尔顿

新型防水抗渗剂,是一种渗入混凝土及砖石深层的流动体,通过反应产生防水,其效果要比任何表面涂封高出数百倍,终身有效,与建筑物同寿。防水抗渗剂是一种具有国际先进水平,符合国际大潮的环保型呼吸界面防水防渗产品,现已申报国家发明专利(专利申请受理号:2010101165446)。

娱喱底埠

新型防水抗剂,使用简单,只需按一定比例兑水后用低压喷雾器直接喷涂在干燥的建筑物上即可迅速渗入其内部,产生交联反应,形成肉眼看不见的分子层而防水。根据需求及建筑物材质的差异,该液渗入建筑物基体后就会形成厚厚的隐形防水层,令雨水飘洒在建筑物上就像落在荷叶上一样自然滚落,滴水不渗。该产品也可按一定比例加水后拌和成水泥砂浆,在潮湿或干燥的基面上施工,其生成物可堵塞微孔及毛细通道,从而实现“长久防水,万无一‘湿’”,免除了年年维修的烦恼。

娱喱噶拿

1.无毒、不燃、不挥发,施工后不改变建筑物颜色,不形成表面涂封,既能阻止水分侵入,又能使内部潮气向外散发,达到既能防水又透气的神奇功效,一次施工,常年无忧。

2.本品通过反应,使砂浆混凝土空隙致密,在起到防水抗渗的同时还可提高砂浆的抗压、抗拉强度,提高抗裂性,由于能透气,具有呼吸作用,屋面不会膨胀、龟裂、变形、风化、剥落,从而提高耐久性,延长建筑物的使用寿命。表面可涂覆各种建筑涂料,有良好附着性。

3.施工简单、快捷、有无防水经验均可施工,只需用低压喷雾器按一定比例对水后喷涂即可。本品对

旧建筑物维修快捷,厨卫不用刨地砖,省时省力,每人每天可施工300平方米以上,施工速度是传统防水材料的10~20倍,大面积施工能大量降低人工费用。

4.环保:施工时无“三废”、无污染,对人体无任何危害,属绿色环保产品。一年四季气温在5℃以上均可施工,施工固化后,可耐零下70℃到零上180℃高温。

孟肇俄妊

可广泛用于砖、瓦、石、泥巴土墙、白灰、石膏、水泥砂浆、混凝土制品等。如楼面、墙体及面砖、马赛克、涂料的保护、房顶、地面、墙面、地下室、水池、厨房、卫生间、堤坝、地下通道、农业渠道等等的防水抗渗。

娱喱谷叁

生产该产品规模可大可小,无需专用设备,小规模生产投资几百元即可,产量根据销量随意调控。产品成本每公斤不超过1元,出厂价10元/公斤,零售价20元/公斤之间。利润空间极大;另外,每公斤产品最少可处理10平方米面积。

编后语:本编辑部本着“服务人民,服务社会”,让最新的实用技术尽快的服务于大众,技术转让及面授培训费仅收1260元;函授费880元。提供全套的技术资料、生产工艺流程配方,保证接产者能生产出合格的产品;为接产方负责培训人员1名,学员亲手操作,学会为止。

有意合作者,可亲临现场验证,效果说明一切,如达不到上述功能和特点,双倍赔偿学员差旅费。参加学习者,均赠送可施工500平方米的原料。

汇款地址:江西省南昌市蓼洲街2号附1号科技出版大厦《生意通》编辑部。

邮编:330009。

咨询电话:0791-6613547。



脚步也需美容 解除病痛的修脚店

□曾文谨



市面上的足疗洗脚房,这几年如雨后春笋、遍地开花,尽管洗一次脚花费几十元到数百元,但休闲时去洗洗脚,消除疲劳,调剂精神,成为不少现代人的休闲生活内容之一。同样是洗脚,但却多了一项功能——能祛除众多老百姓脚上的病痛,这就是现在正深受消费者喜爱的修脚坊。旧社会的修脚工逐渐演变成脚医,被称为“抱臭脚”的修脚行当,如今成为了创业的时尚。古人说,做生意要“人无我有,人有我好,人好我早,人早我新”,修脚正成为一个非常有发展的行业。

在日常生活中,脚的负担重,各种各样的脚疾也多,如甲沟炎、鸡眼、嵌指甲、灰指甲、脚气、脚癣等。虽然无生命危险,可它痛起来让人寝食不安。各大医院没有专门针对脚上小疾病的专科治疗,脚上有小毛病时一般人都找一些游医,但游医因为消毒卫生做不好,很容易发生感染。专业的修脚店修脚能为人们解除病痛,带来健康,市场广阔。

时偷兕姁

开修脚店选址应在人流量大的地方,比如十字路口的地方,社区集中的地方,广场附近等,但房租不要太高。修脚店一间 10 平方米左右的小门面就可以,

再加上一、二个人和必要修脚泡脚工具、消毒柜等,前期投资 1 万元左右生意就可以启动。

如果不开店,在路边摆个小摊,或者在公园广场流动替别人修脚(干修,不泡脚),一个人收费 5 元,一天也能修上 20 人左右。一个月下来,也有 3000 元左右的收入。

娱娱娱娱

1.转变观念是进入此行业的重要前提。不少人认为“修脚”是下九流,虽然赚钱,但是不愿干。如果抱有这种想法的人,那只能眼睁睁看着别人赚钱了。如果能转变观念,大家都不认可的自己去干,首先从思想上就没人竞争。而修脚也是一个技术性很高的行业,提前介入就可以优先抢占市场,轻取财富。

2.坚持卫生高标准。刀具、洗脚盆、毛巾要消毒,修脚服务要规范,店内环境要干净。

3.技术要精湛。技术是赚钱之本,也是留住顾客之道。

伞馨:此项目面向普通大众,针对脚上疾病的专业修脚店,定会深受人们欢迎。开修脚店是本小利大,风险低的小本创业项目。

小
本
生
意



农村医药连锁 “店中店”好生存

回山风

小
本
生
意

中国有 7.5 亿农民,是欧美所有人口的总和,随着经济的发展,这一潜在需求一旦被拉起,市场潜力将相当可观。

逮甸固蔽

在 2010 年,农村投资热将持续升温。当农民的土地使用权可以转让,可以抵押之后,农民甲把土地抵押出去,换来一个小额贷款开一家工厂;农民乙可以把土地抵押出去开一个摩托车修理厂;农民丙可以加工果汁……当这些情况出现之后,中国的农村会出现全新的工业化的模式。

娱哪毋填

城乡结合带动投资热持续升温,其中农村医药连锁将在城乡结合地带遍地开花。因为农村消费正在以惊人的速度快速增长,对医药治疗的总量需求也远远超过城市。医药连锁公司把目光对准农村市场,是市场竞争日趋激烈的必然结果。

对于农村市场,医药连锁公司一般不会自己开设分店,那样投资太大。他们往往采取加盟连锁的方式,这样既能把市场铺开,又节省了开支,赢得了利润。

俾隼喝喝

为了吸引供销社系统下的超市、自选商场加盟连锁经营,医药公司往往给出极优惠的加盟政策和配套服务措施,而基层供销社也看到了农村医药市场的潜力,乐意加盟。一般情况下,他们会采取“店中店”的经营模式,即在原有超市、自选商场中腾出 40~80 平方米用来经营医药连锁分店。这样一来,只需投资四五千元用于柜台装修、广告牌制作,即可开张营业,节省了场地扩租、设施增配、水电等各项开支。

这种“店中店”的加盟连锁方式,使得医药连锁公司在农村市场的迅速扩张成为可能,并最终促进了农村医药市场的发展和规范。



特菜价格高 投资种植效益好

□杨小灵



随着人们生活水平的提高,对健康越来越看重。眼下市场上各种特菜销售普遍看好,供不应求,并且价格往往高于普通蔬菜的几倍甚至十几倍。

遑甸固庵

现在的菜,该鲜的不鲜,该甜的不甜,该香的不香,原因是化肥、激素用多了。

特菜,一是“特”,产品源于国外引进的新品种,地方育成的珍稀品种和人工驯化的野生品种,不仅外形好看,而且具有良好的口感和独特的风味。

二是“优”,生产从不使用化肥和生长激素之类的肥料,从而较好地保持了原有的自然风味和鲜美品质。

三是“新”,不仅外表鲜艳欲滴,而且对人类健康具有独特的保健功能,使人们在大饱眼福和口福的同时,不知不觉地强了身,健了体,达到防病、治病之目的。

嚼岩堤事

可根据地区的饮食习惯和消费观念选择特菜品种。如有减肥功能的菊花菜和“植物伟哥”之称的黄秋葵,还有野香十足的树仔菜和鲜艳欲滴的千宝菜的洋芥蓝,以及享有“超级健康菜”美誉的食

用仙人掌和洋参菜、空心菜等等。

杏峻密隆

假如将家庭投资规模确定为二亩地(其中一亩地建大棚),以树仔菜、洋参菜、仙人掌、卷心菜、黄秋葵以及千宝菜、洋芥蓝等品种为主的话,那么,它的总投资最多不会超过2万元(其中种苗投资约1万元,大棚设施及肥药约1万元),即可启动生产。需要说明的是,眼下,用2万元去投资一个新兴产业,已经是很经济,也很划算的。而且这当中,大部分资金是一次性投资,多年可得益的。

婆囊兜姪

种一分地特菜效益抵上一亩地普通蔬菜已不是新鲜事。如引进上述品种种植二亩地特菜,销售得当的话,第一年就可收益5万余元,即使除去当年全部成本2万元,还可获利3万多元,而第二年起,投入的成本就更低(大部分品种不需要再投入种苗、大棚等费用)且获利更多。一旦扩大生产,实行规模和品牌经营,效益必将直线上升。

杏峻岫妮

特菜是一个动态概念,只是在特定的时期内的特定称谓。当栽培面积扩大到一定程度时就不能再称为特菜了,所以要避免盲目种植。

小
本
生
意

9 ...

奖励什么,就会得到什么。

——管理专家 米契尔·拉伯福

果蔬化妆品店 时尚新宠极具潜力

□叶松滨

随着人们生活水平的提高,个人护理用品市场伴随着中国经济的高速成长,已成为一个巨大的市场,其成长速度远高于其他行业和产品。个人护理用品专卖店作为化妆品、洗护用品、保健食品的重要流通和销售渠道,以其“产品新”、“流通快”、“购物近”等特点将成为极具投资潜力的事业。但要成功经营一家个人护理用品专卖店,特色化的经营之路和时尚的内涵将是投资的保障。

开一家果蔬化妆品专卖店,将是一个极具市场前景的投资选择。采用绿色水果、蔬菜等天然植物为原料精制而成的化妆品和护理用品,以其极佳的亲肤性、安全性、良好的护肤效果以及绿色、自然的特色已成为一种时尚的新宠,深受爱美女性的欢迎。

火爆增坑

1.专卖店所销售的每一款化妆品、个人护理用品、保健食品都是从绿色水果、

蔬菜等植物中萃取的天然元素制成,不含人造防腐剂、人造香精等,产品符合了现代女性绿色美容的心态,也保证了顾客使用的安全性。

2.整个专卖店的装修色调、产品的包装都是以绿色系为主色调,尽显“清新、自然、绿色”的感觉。

3.专门为儿童和孕妇设计开发的绿色无副作用系列护肤美容品是专卖店的一大特色。

4.在果蔬化妆品专卖店里,多系列的化妆品、洗护产品、防晒产品、发用产品,婴幼儿、孕妇、男士、老人使用的护肤品以及多种营养保健食品等一应俱全。因此,可以满足消费者“一站式”的购物需求。

5.专卖店的每名销售人员都是经过专业的培训,熟练掌握皮肤及化妆品知识。工作人员会为每一个客人进行免费的皮肤检测,然后由计算机系统根据人体皮肤所需的美容元素,如维生素、不饱和脂肪酸、纤维素、微量元素的缺乏度等,给顾客提供一个以水果蔬菜为主要原料进行护理的美容方案,并且依据测试结果给顾客推荐适合自己使用的绿色植物化妆品或个人护理用品。

6.目前这种专卖店一改传统日化店单一依靠产品销售赚取利润的方式,引入了护理品销售、肌肤护理、时尚美甲以及色彩装扮服务,创造出一店四铺的经营盈利模式,拓展单店盈利的渠道和空间,获



得更高的利润。

僧個媼呢脩燐埶

1. 有一定的经济实力,开这样一家店总投资需在3万~5万元左右(含房屋租金、装修、加盟费、办公设备、首期购货等等)。

2. 在繁华的商业区或居民生活小区有5~20平方米的独立场所或在商场有小专柜。

3. 专卖店必须配备计算机等软硬件设施。

杏峻密墜(嬗 15 嚟儼喰儁朵妍舄)

1. 首批进货:1.28万元;

2. 场地租金约为:1000~2000元/月;

3. 前期装修:3000元;

4. 办理证照等:1000元;

5. 人员工资:2人,每人800元,共计1600元;

6. 其他费用:1000元。

杏峻姿婁兇埶

1. 店面以每天35人光顾计算,交易成功比例为30%,人均消费100元,则月销售额为3.15万元,月产品成本1.42万元,扣除租金、人员工资等,月利润达到1.37万元,3个月即可以收回全部投资。

2. 会所采用会员制,还可以与社会团体、企事业单位合作开展团购,效益更可观。

厥季姬媼

1. 果蔬养颜专卖店,首批进货1.28万元,主要是以销售化妆品赚取利润,辅以时尚美甲和色彩装扮服务。

2. 果蔬养颜专卖会所,首批进货是2.68万元,采用前店后院的方式,前面销售产品,后面为顾客提供美容护理服务,辅以时尚美甲和色彩装扮服务。

厥季玆媼

1. 专卖店的产品品种丰富,但都属于易耗品,流通很快,客户对象以女性较多,并且多是家庭生活品的采购者,所以培养固定的消费群很重要。只要她们认可专卖店的产品品质,一般都会成为专卖店的长期顾客。她们的消费具有鲜明的延续性和口碑性,这为专卖店的盈利的持久性提供了坚实的保障。

2. 专卖店可以不定期举办一些皮肤或美容等知识的培训以及经验的交流,让专卖店成为时尚女性沟通和交流的平台。

3. 选址应尽量考虑居民小区或居住人口密集的地方,或者繁华商业街道。开店之前要对所在地区的消费环境进行周密的分析,调查小区住户的购买力、年龄层,调查越细致,消费群就可能越稳定。

4. 所售商品的定位要明确,产品种类要丰富,价格要中、高、低档产品搭配合理,以符合不同消费者的购买需求。当然,产品的质量是最重要的。

5. 专卖店除了销售产品外,还可以增设皮肤护理间,让顾客亲身体会到内调外敷的美容理念以及产品品质。这种体验式营销的模式,将会引起顾客极大的兴趣。

6. 这种专卖店由于特色化的产品以及区别于传统化妆品专卖店的销售模式,利润一般要比普通的专卖店或个人护理用品商店利润高15%~30%。

作为一种对生活中“美”的追求,个人护理用品已逐渐步入了寻常百姓家,同时也代表了一个人的文化层次、品位追求、生活情趣、宣扬个性和对流行时尚的理解。以天然果蔬为原料的化妆品,已是各大化妆品牌喜欢打出的概念牌。



迎夏季 大做“热”文章

□黄淑玲

春节过后,夏天也就不远了,创业也不打无准备之仗,现在我们就来总结几个夏天创业的好项目,早准备就可以早赚钱。

夏季商机之一:刨冰饮品店

固戍兜姪

如今,随着更多人生活水平的提高和消费观念的更新,娱乐、休闲已经成为很多人生活中不可缺少的重要组成部分。夏季天气炎热,无论人们是唱歌、跳舞,还是打牌、玩麻将都会感到燥热难耐,此时,如果有一杯清凉饮品给他们递上,那是一件多么美的事。鉴于此,笔者建议有心创业者不妨开一家刨冰饮品店,如此在满足人们这种需求的同时,也会让自己有大把钞票可赚。

谷峻兜姪

开这种店在选址时,最好选择在繁华地段,如人流量大的商业街。当然也可以开在学校周边。门面不需要特别大,有15~25平方米就可以了,如果找不到好门面,也可以露天营业。如果开店总投资

在3万元左右,7000元主要用于购买刨冰机、冰箱或冰柜,普通桌椅、玻璃杯、一次性塑(纸)杯(供客户带走),5000~7000元主要用于门面的装潢以及购买室内空调,1万元主要用于一个季度的房租和雇佣人员(一般需要两人)的工资,7000元用于办证、前期宣传、购买原料西瓜、葡萄干、果脯、草莓、各类果汁原汁等及流动资金。开刨冰饮品店利润非常可观,一份刨冰售价一般为3~5元,原料成本1~2元,净赚2~3元,如果每天卖150份,一个月纯收入便约在1万元左右。如此在3个月左右便可收回成本,当然小店内还可兼售其他一些饮料和小食品,这样收回成本的日期就会缩短。

厥季兜姪

首先,在刨冰饮品店的装修方面一定要有自己的特色,可以在墙壁上贴一些冲浪等能感觉到热但又有清凉感的壁纸,桌子的颜色一定要淡雅,而服务台的制作一定要用玻璃,当顾客进店后,再加上有空调的作用,就会让顾客感觉到丝丝清爽。

短暂的激情是不值钱的,只有持久的激情才是赚钱的,而激情是不能受伤害的。尤其你的员工下班非常累的情况下,再要读三个小时的书或者学习,你会把他们消耗掉,学习是无处不在,学习不一定坐下来,而是去听、去看,从客户中学习。

——佚名

其次,做刨冰生意,一定要讲究卫生、干净。无论是店铺的环境,还是产品的制作,亦或是操作,都应给顾客留下干净、整洁的印象。只有干净、卫生的刨冰饮品店才能吸引更多的顾客光顾。当然刨冰饮品的滋味好坏,对于顾客则更起着至关重要的作用。

再次,夏季开冷饮店的人会很多,因此,经营者开刨冰饮品店就要开出自己的特色,除自己经营制作的刨冰饮品干净、卫生味道好外,还应适时推出一些代表性非常强,且有别样风味的刨冰饮品。当然为了更能吸引顾客,刨冰饮品店还应兼营一些夏季普通饮品,如雪糕、冰啤、冰镇饮料等,经营者千万不要小看这些普通饮品,如果经营得当,在一个夏季也能带来几万元的收入。

夏季商机二:竹制特色凉席店

固蔽究姘

随着人们生活水平和家居条件的改善,人们崇尚自然、返璞归真的观念正越来越强烈,而在夏季,天气比较炎热,人们对于休息时下面的铺垫不仅希望它能清爽宜人,且更希望它也能回归自然,而竹制特色凉席不仅有这一功能,而且其取材也真正来源大自然,它可以满足人们的这种需求。鉴于此,笔者建议创业者,抓住夏季热商机,不妨开一家竹制特色凉席店,一定会在火红的夏季给自己带来火火的生意。

吞峻卅嫫

开这种店在选址时最好选择在商业街,当然在中档居民住宅小区也可以,门

面不要太大,有20~25平方米就可以了。前期投资不会太大,有3万元便可以了,资金主要用于前期一个季度房租及服务员工资1万元,装潢、办证、宣传、杂支等1万元,进货1万元。

效益分析因特色凉席全手工制作,加之具有文化内涵,特色凉席的售价一般都偏中、高,纯利润一般则会为进货价的30%~60%倍之间。低档的售价一般在50~80元之间,中档的在130~150元之间,高档的则在250~500元之间。如果每天平均销售10张左右,则每月的纯利润都会在1万元以上,当然开竹制凉席店也可兼营一些竹制工艺品,竹制工艺品的成本不过几元,却最高可以卖到几十元,甚至上百元。这些也会为特色竹制凉席店带来较为可观的收入。

厥季卅嫫

首先,开竹制特色凉席店应做好宣传,凉席是人们夏天的必备产品,经营者宣传到位了,顾客才能及早上门购买,毕竟开这种店专营竹制特色凉席季节性较强。而兼营的竹制工艺品不具有季节性,但如果不宣传,谁又会知道你这里有这种商品出售。宣传的方式可以是多种多样,可以采取在周边地区发放宣传单的形式,也可以采取在当地报纸做小广告的形式,一般这两种常用的宣传方式,都会起到很好的作用。

其次,应针对性地开发店外市场。对于当地中高档宾馆可推销竹制特色凉席,对于一些与外省客户经常开订货会的企业可以推销竹艺品,让其当纪念品

送给客户。店外市场的开发潜力无限,如果开发成功,则会带来比店内销售还高的收益。

再次,经营者对于自己的竹制特色凉席店信誉一定要珍视,对于出售的商品,无论是竹制特色凉席,还是竹制纪念品,都应保证质量。而在经营过程中,面对顾客的退换货,经营者也要积极而面带笑容,只有用责任心和优质的服务才能打动顾客的心。

夏季商机之三:夏季家电维修店

漆询兕姪

随着夏季的到来,天气一天比一天热,于是,人们使用冰箱、空调、电扇等家电的频率也就会高起来,而且这些人家的这类家电还是满负荷运行,如此一来,家电的损坏几率肯定就会大大提高。而在夏季闷热的天气里,冰箱、空调、电风扇等电器则是人们度夏必不可少的重要组成部分,一旦不能正常运转那可不得了。鉴于此,如果创业者能抓住商机开一家夏季家电维修店,一定会在“坏”生意中让自己“小赚”一把。

吝峻汜嫫

开这种店在选址时最好选择在人口较多的居民集中区,门面不需要太大,有20~30平方米便可以了。开办资金大约需要2.5万元左右,主要包括首季的房租、门面室内装修、原器件材料费等1.5万元,修理人员工资、宣传费、办证费、水电等杂费、备用金1万元。每月一般收入1万元左右。每月原材料费、水费、电费、电话费、税费约1500元;每月房租费和

修理人员工资约4500元。每月纯利润总额约4000元左右。半年左右便可收回全部投资。

厥季兕姪

首先,对于开夏季家电维修店的经营者,自己本身必须要懂得许多家电知识且也会进行家电维修,虽雇佣修理人员,但只有经营者自己懂得这些知识,才能对经营夏季家电维修店得心应手。如果自己不懂的这些知识,有顾客上门进行咨询,而自己一窍不通,难免就会让顾客产生不信任感,如此一来,夏季家电维修店的生意肯定就会减少,进而就不能为夏季家电维修店带来更多利润,如果没有利润,势必夏季家电维修店就无法再生存下去,最终会让夏季家电维修店关门倒闭。

其次,开夏季家电维修店一定要注重宣传,只有人们知道有这么一个维修店了,才能吸引来顾客上门进行家电维修。经营者可以与开出租车的的朋友联系,把自己维修店的相关内容和联系电话贴在其车后玻璃上,让自己的维修店广告,随着出租车的行走,而在周边地区流动起来。同时,经营者还可通过印发宣传单,在周边大量散发的形式扩大宣传。有效的宣传能够吸引更多的顾客上门来进行维修。

再次,经营者应要求维修人员用技术能力与服务去争取顾客,不论与客户谈的费用多少,都要对自己修理的电器负责任,不能敷衍客户,更不能留后遗症给客户。而修理人员在给客户修理后的

电器一定要擦拭干净,不能是客户拿来时很脏,而修理带走时还很脏,如此就会让顾客对维修店产生不良印象,一旦来个坏口碑宣传,那就会砸了维修店的牌子。

夏季商机之四:特色粥铺

固蔽兕姁

因夏季天气炎热,就会让很多人都食欲不振。为提振食欲,他们都希望能喝到清淡健康的饮食,而粥品就是其中之一。因此说,如果创业者能抓住商机,在夏季开一家特色健康的粥铺,一定会在满足多数人需求的同时,给自己带来滚滚财源。

杏峻巳嫫

开这种店,在选址时不一定非要选择在价格昂贵的黄金旺地,租金相对便宜的临近商住小区、商场附近、美食街、商业街等这些交通方便,客流量集中的地段才是上佳选择。门面不需要太大,有25~50平方米足矣。总投资在3.5万元左右。店面装修大约需要0.5万~1万元(视条件而定)。桌子、凳子、碗(一次性纸碗)、电器(一个雪柜、一个消毒柜)、空调一台、六孔煤气炉一个、其余零散物件(炉子、不锈钢桶大中小号各一个、蒸笼一套等)等大约需要1.5万~2万元左右;宣传费、流动资金、办证、首月房租、服务员工资等费用需要1万元。

效益预算开这种店,如果经营得当每天流水待客,营业额都会在1000元以上,以40%的纯利润计算,每月就有纯收入1.2万元,如此大约3个月经营者就可以收回自己的全部投资。

厥季拿佻

首先,对于粥类食品,很多人的概念可能还停留在“稀饭”上,因此,经营者如果决定做“粥”生意,就要想方设法把“理念”灌输于人们的大脑中。要让顾客的大脑中有这样一个概念,普通粥能充饥、美容粥能养颜、食疗粥能保健,“喝粥不是喝稀饭,而是食健康!”只有经营者让有效的“健康食粥”理念被更多的人接受,才能真正做大自己的“粥铺生意”,进而才能在“粥”上掘到金。

其次,在粥铺的经营过程中,服务的工作人员与顾客接触最多,他们的穿着打扮,言行举止就代表粥铺店的形象。因此,服务的工作人员上岗后一定要着装统一,并且着装时要整洁干净,而在服务顾客当中也必须要说言语和蔼,常带笑容,如此才会给顾客留下粥铺卫生干净、服务态度好的印象。只有干净、卫生、服务态度好的粥铺,才能迎来顾客,赢得生意。

再次,开粥铺只有品种多,并推陈出新才能更好地吸引新老顾客。一般来说,铺子里平时最少也要保持在15个品种以上,如谷类粥、豆类粥、蔬菜粥、果品粥等则应是常备品种。同时,为了吸引顾客,粥铺还可搭售一些自制小糕点和配粥小菜。在糕点品种上可推出葱油饼、鲜肉包、菜包、梅花糕等,在自制配粥的小菜上,则可以推出香油咸菜、酸甜萝卜丝、素拌包头白丝等。如果服务周到、细心、完善一定能迎来更多的顾客光临。

夏天天气炎热,想赚钱就必须得大做“热”文章,从“高温经济”中挖掘财富。

我希望每一个人,都来用我的产品和服务,那是不可能的。定位一定要准确,你才能做好。所以我给所有的创业者,包括你一个建议,少做就是多做,不要贪多,把它做精、做透很重要。

——佚名