



经济与管理规划教材
国际经济与贸易系列

国际贸易实务

PRACTICE OF INTERNATIONAL TRADE

冷柏军 / 主编 周 婷 魏铁梅 李 洋 / 副主编



北京大学出版社
PEKING UNIVERSITY PRESS

国际贸易实务

李昭华 李 军 编著



北京大学出版社
PEKING UNIVERSITY PRESS

图书在版编目(CIP)数据

国际贸易实务/李昭华,李军编著. —北京:北京大学出版社,2010.1
(21世纪经济与管理精编教材·经济学系列)
ISBN 978-7-301-15863-0

I. 国… II. ①李… ②李… III. 国际贸易-贸易实务-高等学校-教材 IV. F740.4

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2009)第 171199 号

书 名: 国际贸易实务

著作责任者: 李昭华 李 军 编著

责任编辑: 徐 冰 邢纺娟

标准书号: ISBN 978-7-301-15863-0/F·2300

出版发行: 北京大学出版社

地 址: 北京市海淀区成府路 205 号 100871

网 址: <http://www.pup.cn> 电子邮箱: em@pup.pku.edu.cn

电 话: 邮购部 62752015 发行部 62750672 编辑部 62752926
出版部 62754962

印 刷 者:

经 销 者: 新华书店

730 毫米×980 毫米 16 开本 20.5 印张 325 千字

2010 年 1 月第 1 版 2010 年 1 月第 1 次印刷

印 数: 0001—4000 册

定 价: 32.00 元

未经许可,不得以任何方式复制或抄袭本书之部分或全部内容。

版权所有,侵权必究

举报电话:010-62752024 电子邮箱:fd@pup.pku.edu.cn

1983年9月,我自华中工学院(现华中科技大学)自控系毕业后进入湖北省外贸公司。由于所学专业与工作不对口,北京对外贸易学院(现对外经济贸易大学)黎孝先等三位老师编写的《国际贸易实务》讲义(上下册)便成为我系统学习进出口业务知识的启蒙老师。一本合用的国际贸易实务教科书对于进出口业务从业人员的重要性是不言而喻的。

在从事进出口业务15年之后,我于1998年底回母校华中科技大学讲授国际贸易实务课程。我注意到,近十年以来,国际贸易实务教材的发展趋势是:一方面,不同作者编写的教材如雨后春笋,别具特色的教材却寥寥无几;另一方面,同一作者编写的教材字数也随版本的更新而大幅度增加,动辄超过50万字,有效信息量却没有增加多少。我从2004年底开始萌动整理出版自己授课讲义的想法,我对自己编写的教材有这样一些设想:一是教材的编写尽量仿真我的课堂讲授,要让读者在阅读教材时仿佛置身于课堂之中;二是对于实际业务中最基本、最重要的知识点,也就是外贸格式合同中的“必用条款”,教材应讲深、讲透;三是对于实际业务中次要的知识点,也就是外贸格式合同中的“备用条款”,教材只做简略阐述,教材的总字数应尽量控制。2008年底,我有幸遇到北京大学出版社编辑徐冰老师,她当时对国际贸易实务教材的策划想法与我的设想不谋而合。

本书的撰写分工如下:李昭华提供导论至第七章的全套讲义,李军扩充该讲义,并编写本书英语词汇和术语索引,再由李昭华改稿和定稿。

北京大学出版社编辑徐冰老师对本书的体例、行文等方面提出了有益的建议,谨此致以衷心的感谢!

感谢还要献给华中科技大学经济学院97级及其后的各级本科学生。在国际贸易实务课程学习过程中,甚至在毕业后从事进出口业务时,历届学生提出许多我过去在实际进出口业务中未曾考虑过的问题,在现有教材中也难以找到这些问题的现成答案,对这些问题的思考和解答却成为我授课的生动内容。历届学生的作业答题和考试答卷也成为我授课内容的有益补充。

感谢经济学院除长生院长、邓华和书记、刘海云副院长、唐齐鸣副院长、刘雅然副书记,以及学院前任领导邓世兰书记、祝欣书记、李焜文副院长、

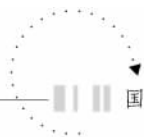
徐彩云副书记,他们对我的教学工作给予了全力支持和充分信任。

感谢华中科技大学教务处2009年10月批准本书为“华中科技大学教学质量工程第三批精品教材”立项教材。

由于作者学识所限,本书缺点和谬误在所难免,敬请读者不吝赐教、批评指正。

李昭华

2009年12月5日于经济学院大楼334室



作者简介

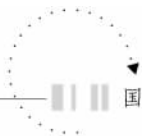
李昭华,男,华中工学院工学学士,华中科技大学经济学硕士,华中科技大学经济学博士。

1983年10月至1998年10月在湖北省国际贸易公司从事机电产品进出口及国际投标业务,历任业务员、分公司监事、进口部副经理。1998年11月至今在华中理工大学及华中科技大学经济学院从事教学、科研工作,1999年12月获聘副教授,2007年3月以来任经济学院国际经济与贸易系副主任。主讲课程有国际贸易实务、国际结算、国际贸易学。主讲课程国际贸易实务被评为“华中科技大学2009年校级精品课程”。主要研究领域有环境政策的贸易效应、服务贸易。近年来在《世界经济》、《经济学季刊》、《数量经济技术经济研究》、《中国工业经济》、《国际贸易问题》等期刊上发表多篇论文。2009年获得国家社会科学基金项目《欧盟战略性环境政策对我国产品出口的影响及我国绿色贸易壁垒应对机制研究》,项目批准号09BGJ018。

李军,女,2008年9月开始在华中科技大学经济学院攻读经济学博士学位。2006年7月至今在广东工业大学商学院从事教学与科研工作,主讲课程有国际贸易理论、国际贸易实务、国际贸易单证实务;主要研究方向为国际贸易理论与政策、国际企业管理。

导 论	/ 1
第一章 标的物条款:品名、品质、数量和包装	/ 10
第一节 品名条款	/ 12
第二节 品质条款	/ 14
第三节 数量条款	/ 20
第四节 包装及运输包装的标志	/ 25
第二章 国际货物运输	/ 33
第一节 海洋运输的营运方式	/ 34
第二节 航空运输	/ 43
第三节 铁路运输	/ 44
第四节 集装箱运输	/ 48
第五节 运输单据	/ 53
第六节 装运条款	/ 70
第三章 国际货物运输保险	/ 79
第一节 海运货物保险保障的风险范围	/ 80
第二节 我国海运货物保险的险别	/ 85
第三节 伦敦保险协会海洋运输货物保险险别	/ 92
第四节 我国陆运、空运与邮包运输保险的险别	/ 96
第五节 进出口货物运输保险的操作	/ 103
第六节 合同中的保险条款	/ 116
第四章 价格条件及作价	
——国际贸易价格术语	/ 119
第一节 价格条件、价格术语及相关国际贸易惯例	/ 120
第二节 INCOTERMS 2000 的价格术语	/ 125
第三节 合同中的价格条款	/ 151
第四节 作价及核算	/ 154

第五章	国际货款收付	/ 169
第一节	支付工具	/ 170
第二节	汇款和托收	/ 185
第三节	信用证	/ 195
第四节	银行保函和备用信用证	/ 213
第五节	合同中的支付条款	/ 216
第六章	备用条款:检验、索赔、不可抗力和仲裁	/ 220
第一节	进出口检验与检疫	/ 221
第二节	索赔与理赔	/ 230
第三节	不可抗力	/ 235
第四节	国际贸易仲裁	/ 237
第七章	进出口业务的操作步骤	/ 243
第一节	交易前的准备工作	/ 243
第二节	交易磋商的一般程序	/ 247
第三节	合同的签订	/ 254
第四节	进出口合同履行	/ 258
参考文献	/ 285	
附录 1	INCOTERMS 2000 对 FOB, CFR, CIF 的责任、费用及风险划分	/ 287
附录 2	本书专业词汇及术语中英文对照表	/ 310



导 论

随着全球经济一体化程度的加深,世界各国之间的经济联系越来越紧密,国际贸易活动越来越频繁。国际货物贸易是最为古老的贸易方式,在当今国际贸易迅猛发展过程中,货物贸易仍是国际贸易的最主要的组成部分。

改革开放以来,我国对外贸易发展迅速,贸易量不断扩大,加入 WTO 为国内企业提供了更多公平竞争的机会,加速了我国对外贸易的发展。加入 WTO 以来,我国对外贸易年增长速度约为 20%,外贸依存度保持着较高的比例,国际贸易成为拉动中国经济增长的“三驾马车”之一。中国对外贸易的发展为我国的外贸人员提供了机会,也对其业务素质提出了更高层次的要求。通过国际贸易实务的学习,要求广大外贸人员懂得国际货物买卖的基础知识,了解相关的国际贸易惯例,掌握进出口贸易的基本技能并能用于实际工作,这是我们编写本书的出发点。

一、国际贸易与国际贸易实务



案例 0.1

国 际 贸 易

有以下三笔交易,请判断哪些交易属于国际贸易?

- (A) 武汉居民吴先生在武汉 SOGO 购买中国产长虹彩电一台;
- (B) 武汉居民吴先生在武汉 SOGO 购买日本产 Sony 彩电一台;
- (C) 武汉居民吴先生在东京 SOGO 购买中国产长虹彩电一台。

国际贸易(International Trade)是指不同国家或地区的自然人、法人或其他组织之间的货物、服务或技术的交换。因此,案例 0.1 的答案应为 C。

国际贸易实务是相对国际贸易理论而言的一个概念,指国际贸易的具体操作。

二、国际贸易实务课程的研究对象

国际贸易包括理论和实务两个方面。国际贸易理论主要关注国际贸易原理和国际贸易政策,其中国际贸易原理是指两国之间为什么会发生贸易、如何进行贸易以及贸易的利益,而国际贸易政策是指一国出于某些方面的需要而采取的自由贸易政策或保护贸易政策。国际贸易实务主要关注国际货物买卖的具体操作,包括达成合同的条款和条件、国际贸易术语、国际贸易惯例以及主要贸易方式的操作步骤。其关系如图 0.1 所示。

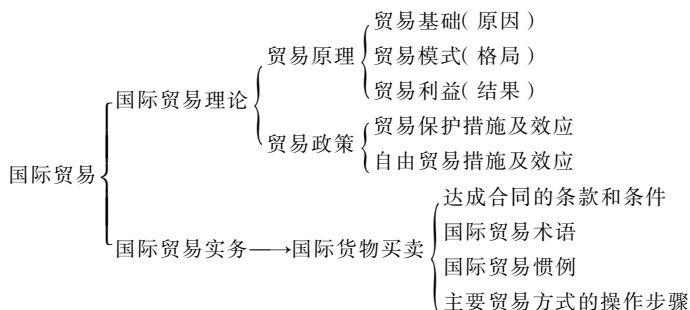
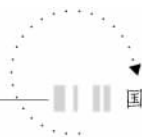


图 0.1 国际贸易的研究对象

国际贸易实务课程是一门主要研究国际货物买卖的具体过程及相关活动内容与商务运作规范的学科,包括达成合同的条款和条件、合同订立和履行所涉及的国际贸易术语、规范国际贸易活动的国际惯例以及主要贸易方式的操作步骤。国际贸易实务课程是一门具有涉外商务活动特点、实践性很强的综合性应用学科。通过本课程的学习,学生可初步掌握有关国际货物贸易的基本理论、基本知识和基本技能,因此,凡国际经贸类专业都把本课程作为一门必修的专业基础课程。

三、国际货物买卖合同的基本内容及本书的结构

国际货物买卖合同由买卖双方达成合同的各项条款和条件构成,也是对买卖双方权利义务的约定,下面是一个合同实例。





实例 0.1

国际货物买卖合同

CONTRACT

CONTRACT NO. 08FGQM49-9001CE(LZH)

Wuhan, Date _____

The Buyer: Hubei International Trade Corporation

4, Jiangnan Beilu, Wuhan, Hubei, 430022, P. R. China

Fax: +86 27 5757329 Tel: +86 27 5767327

The Seller: UNICAM LIMITED—AA

PO BOX 207, YORK STREET, CAMBRIDGE, CB1 2SU, U. K.

FAX: 01223 374437 TEL: 01223 358866

This Contract is made by and between the Buyer and the Seller, whereby the Buyer agrees to buy and the Seller agrees to sell the under-mentioned commodity according to the terms and conditions stipulated below:

(1) Commodity and Specifications	(2) Qty	(3) Unit Price	(4) Amount
989 AA SPECTROMETER AND ACCESSORIES CATALOG NUMBER 942339692352	ONE SET	USD 28 000.00	
HELOIS ALPHA PRISM SYSTEM SPECTROMETER AND ACCESSORIES P/N 9423UVA1000E	ONE SET	USD 8 000.00	
HELOIS GAMMA UV-VISIBLE SPECTROMETER P/N 9423UVG1000E	ONE SET	USD 5 084.34	
—Details as per attached Quotation			
	TOTAL:	USD 41 084.34	
	CIF Wuhan Airport, Packing charges included.		

(5) COUNTRY OF ORIGIN AND
MANUFACTURERS:

Unicam Limited, U. K.

(6) TIME OF SHIPMENT

Within 60 days after receipt of L/C

(7) PORT OF SHIPMENT

Main British airports

(8) PORT OF DESTINATION

Wuhan airport, China

(9) INSURANCE

To be covered by the seller.

(12) TERMS OF PAYMENT: Payment by L/C: Two months before shipment, the buyer shall establish with its bank an Irrevocable L/C in favor of the seller, to be available against presentation of the shipping documents stipulated in Clause 11 hereof.

(10) PACKING:

To be packed in new strong wooden case(s)/carton(s) suitable for long distance ocean transportation and well protected against dampness, moisture, shock, rust and rough handling. The seller shall be liable for any damage to the goods on account of improper packing and for any rust damage attributable to inadequate or improper protective measures taken by the seller, and in such case or cases any and all losses and/or expenses incurred in consequence thereof shall be borne by the seller.

(11) SHIPPING MARK

On the surface of each package, the package number, measurements, gross weight, the lifting positions, such cautions as DO NOT STACK UP SIDE DOWN, HANDLE WITH CARE, KEEP AWAY FROM MOISTURE, and the following shipping mark shall be stenciled legibly in fadeless paint:

08FGQM49-9001CE(LZH)
WUHAN CHINA

(13) DOCUMENTS:

1. SIGED COMMERCIAL INVOICE IN 4 COPIES MENTIONING CONTRACT NO. 08FGQM49-9001CE(LZH) AND L/C NO. 42108103A.
2. AIR WAYBILLS SHOWING FREIGHT PREPAID INDICATING FREIGHT AMOUNT AND CONIGNED TO APPLICANT.
3. INSURANCE POLICY/CERTIFICATE IN 2 FOR 110 PCT OF THE INVOICE VALUE SHOWING CLAIMS PAYABLE IN CHINA IN CURRENCY OF THE DRAFT, BLANK ENDORSED, COVERING AIR TRANSPORTATION ALL RISKS.
4. PACKING LIST/WEIGHT MEMO IN 4 COPIES INDICATING QUANTITY/GROSS AND NET WEIGHTS OF EACH PACKAGE AND PACKING CONDITIONS AS CALLED FOR BY THE L/C.
5. CERTIFICATE OF QUALITY IN 2 COPIES ISSUED BY MANUFACTURER.
6. BENEFICIARY'S CERTIFIED COPY OF FAX DISPATCHED TO THE ACCOUNTTEES WITHIN 24 HOURS AFTER SHIPMENT ADVISING B/L NO. , SHIPPING DATE, CONTRACT NO.

(14) SHIPPING ADVICE:

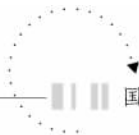
Immediately the goods are completely loaded, the sellers shall notify the buyers of the contract number, name of commodity, quantity, gross weight, invoice value, name of the carrying vessel and the date of sailing. If any package is above 9 metric tons in weight, or over 3400 mm in width, or over 2350 mm in both sides in height, the sellers shall advise the buyers of the weight and measurement of each package. In case the goods are not insured in time owing to the sellers having failed to give timely advice, any and all consequent losses shall be borne by the sellers. In the case of dangerous goods, the sellers shall cable to notify the buyers and the China National Foreign Trade Corporation at the port of destination of their nature and the method of loading them.

(15) GUARANTEE OF QUALITY

The sellers shall guarantee that the goods are made of best materials, with first-class craftsmanship, brand new, unused and correspond in all respect with the quality, specification and performance as stipulated in this contract. The sellers shall also guarantee that the goods when correctly mounted and properly operated and maintained, will give satisfactory performance for a period of 12 months starting from the date on which the goods arrive at the port of destination.

(16) INSPECTION AND CLAIMS:

- A. The manufacturer shall before delivery make an inspection of the goods as regards their quality, specifications, performance and quantity/weight, and issue certificates certifying that the goods are in conformity with the stipulations of this contract. The certificates shall form an integral part of the documents to be presented to the paying bank for negotiation/collection of payment but shall not be considered as final in respect of quality, specifications, performance and quantity/weight.
- B. After arrival of the goods at the port of destination, the buyer shall apply to CIQ for a preliminary inspection of the goods in respect of their quality, specifications, and quantity/weight. If any discrepancies are found by CIQ regarding the specifications or quantity/weight or both, except those for which either the insurance company or the shipping company is responsible, the buyer shall, within 120 days after discharge of the goods at the port of destination, have the right either to reject the goods or to claim against the seller on the strength of the inspection certificate issued by CIQ.
- C. Within the guarantee period stipulated in Clause 15 hereof should the quality and/or the specifications of the goods are found not in conformity with the contracted stipulations, or should the goods prove defective for any reasons, the buyer shall arrange for an inspection to be carried out by CIQ and have the right to claim against the seller on the strength of the inspection certificate issued by CIQ.
- D. Any and all claims shall be regarded as accepted if the sellers fail to reply within 30 days after receipt of the buyer's claims.



(17) SETTLEMENT OF CLAIMS:

In case the seller is liable for the discrepancies and a claim is made by the buyer within the period of claim or guarantee period as stipulated in Clauses 15 and 16 of this contract, the seller shall settle the claim upon the agreement of the buyer in the following ways:

A. Agrees to the rejection of the goods and refund to the buyer the value of the goods so rejected in the same currency as contracted herein, and to bear all direct losses and expenses in connection therewith including interest accrued, banking charges, freight, insurance premium, inspection charges, storage, stevedore charges and all other necessary expenses required for the custody and protection of the rejected goods.

B. Devaluates the goods according to the degree of inferiority, extent of damage and amount of losses suffered by the buyer.

C. Replaces the defective goods with new ones which conform to the specifications, quality and performance as stipulated in this contract, and bear all expenses incurred to and direct losses sustained by the buyer.

(18) FORCE MAJEURE

The Seller shall not be held responsible for failure or delay to perform all or any part of this contract due to war, earthquake, flood, fire, storm, heavy snow or other causes of Force Majeure. However, the Seller shall advise the Buyer immediately of such occurrence, and within N days thereafter, shall send by registered airmail to the Buyer for their acceptance a certificate issued by the competent government authorities of the place where the accidents occurs as evidence thereof. Under such circumstance, the Seller, however, is still under the obligation to take all necessary measure to hasten the delivery of the goods. In case the accident lasts for more than M weeks, the Buyer shall have the right to cancel the contract.

(19) LATE DELIVERY AND PENALTY

In case of delayed delivery, except for force majeure cases, the seller shall pay to the buyer for every week of delay a penalty amounting to 0.5% of the total value of the goods whose delivery has been delayed. Any fractional part of a week is to be considered a full week. The total amount of penalty shall not, however, exceed 5% of the total value of the goods involved in late delivery and is to be deducted from the amount due to the seller by the paying bank at the time of negotiation, or by the buyer directly at the time of payment.

In case the period of delay exceed 10 weeks after the stipulated delivery date the buyer have the right to terminate this contract but the seller shall not hereby be exempted from the payment of penalty.

(20) ARBITRATION

All disputes in connection with this contract or the execution thereof shall be settled through friendly negotiation. In case no settlement can be reached through negotiation, the case should then be submitted for arbitration to the Foreign Trade Arbitration Commission of the China Council of International Trade, Beijing in accordance with the "Provisional Rules of Procedure of the Foreign Trade Arbitration Commission of the China Council for the Promotion of International Trade". The arbitration shall be taken place in Beijing and the decision rendered by the said Commission shall be final and binding upon both parties, neither party shall seek recourse to a law court or other authorities for revising the decision. The arbitration fee shall be borne by the losing party.

This contract shall become effective from the date of signature by the authorized representatives of both parties.

This contract is made out in two originals with the same effect, one original to be held by each party in witness thereof.

The Buyer
(Authorized signature)

The Seller
(Authorized signature)

合同条款分为必用条款和备用条款,其中,必用条款包括对买卖标的物的约定、标的物的交付、标的物的作价和价款的收付,备用条款主要涉及标的物的检验以及争议的预防和处理,如图 0.2 所示。

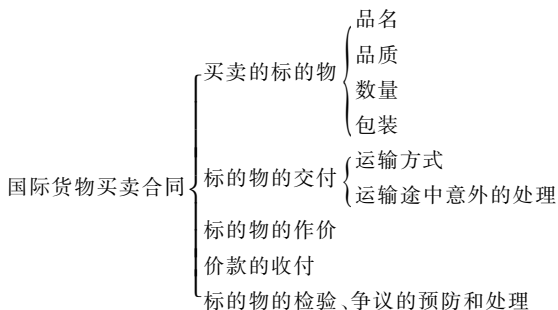


图 0.2 国际货物买卖合同的基本内容

国际货物买卖是买卖双方磋商交易条件、签订合同并履行合同的过程。因此,本书先根据国际货物买卖合同的基本内容,分章节阐述合同的各项条款,使读者掌握合同条款所涉及的国际贸易实务基础知识,熟悉合同条款。然后,本书从交易磋商、合同签订和合同履行三个方面,阐述进出口业务的主要操作步骤。本书各章安排如下:

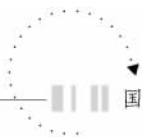
- 第一章 标的物条款:品名、品质、数量和包装
- 第二章 国际货物运输
- 第三章 国际货物运输保险
- 第四章 价格条件及作价——国际贸易价格术语
- 第五章 国际货款收付
- 第六章 备用条款:检验、索赔、不可抗力和仲裁
- 第七章 进出口业务的操作步骤

四、国际贸易实务课程的特点及逻辑线索

(一) 课程特点

作为“实务课”,国际贸易实务课程不同于国际贸易学科的其他课程,表现出以下两个鲜明的特点:

第一,实践性。本课程紧密结合进出口业务的实际操作,实践性很强,着重于培养广大外贸从业人员参与外贸业务的实际技能。结合这一特点,本书在介绍基础知识的同时,结合相关案例,让读者既加强对基础知识的理解,又真正做到学以致用。



第二,综合性。本课程涉及买卖标的、运输、保险、作价、支付等多个环节,每个环节都涉及很多相关的国际贸易惯例和基本技能,而一笔国际贸易业务的顺利完成,必须依赖于每个环节都准确无误。因此,在学习本课程的过程中,读者要做到前后联系,将知识融会贯通。

(二) 学习的逻辑线索

国际贸易理论课程具有很强的逻辑性。国际贸易纯理论,从古典贸易理论到新古典贸易理论再到要素禀赋理论,这些理论其实都是沿着一条线索展开或演进,即在逐步贴近现实的假设条件下揭示贸易的基础、模式和结果。

国际贸易实务课程涉及合同标的、运输、保险、价格、支付等很多内容,各章节之间却没有一个鲜明的逻辑线索来串联。笔者在给 97、99 级本科生授课时,学生反映课程内容显得杂乱无章。同时笔者也注意到,在国际贸易实务课程的主流教材中,鲜见阐述课程学习的逻辑线索。

在国际贸易实务课程原本没有逻辑可言的情况下,笔者认为国际货物买卖合同条款权且可以充当课程学习的逻辑线索。“合同条款”是一条由笔者“硬拽”出来的逻辑线索。在给 2000 级及以后各级学生的授课中,笔者借助于这个逻辑线索,便不再听到学生对课程内容杂乱无章的抱怨。

虽然国际贸易实务课程涉及多个环节,内容繁多,但可以用国际货物买卖合同的条款把各个方面的知识有机地贯穿和联系起来。因此,本书花了较大篇幅介绍合同条款,希望读者能真正理解合同条款所涉及的国际贸易实务基础知识,读懂并正确拟订合同条款,为正确履行合同条款打好基础。

五、国际贸易实务教材的流派及本书的特点

国际贸易实务教材大致可分为学院和实务两派。

学院派教材由院校的教师所作。笔者对学院派教材又有“北黎”和“南吴”之分,“北黎”指对外经贸大学黎孝先教授所著教材,“南吴”则指上海对外贸易学院吴百福教授所著教材。黎孝先教授教材的早期版本可以追溯到黎孝先等人(1980)所编《国际贸易实务》教材(上下册),20世纪80年代初该书在全国外贸系统广为流传。该书由黎孝先、邱年祝、冯大同三位老师合编,未经出版社正式出版,是当时的北京对外贸易学院国际贸易问题研究所、对外贸易系的讲义。该书也许是我国改革开放以来最早版本的国际贸易实务教材。

实务派教材由具有外贸从业经历的人士所著,例如,顾民^①(2001)、田运银^②(2004,2007)、徐进亮^③(2000)等人的著述。

在继承和吸收已有教材主体内容的基础上,本书进行了如下拓展和创新:

1. 在课程内容的阐述中,尽量揭示重要知识点的逻辑规律,包括:

(1) 用合同条款作为课程学习的逻辑线索;将合同条款划分为“必用条款”和“备用条款”。

(2) 揭示价格术语的两个演变阶段。前期演变,在船运方式之内,卖方的责任和费用逐步加大;后期演变,价格术语所适用的运输方式从船运扩展到各种运输方式。价格术语的前期演变主要是逐步为买方减少租船订舱、投保的麻烦,尽量为卖方从货运和保险中争取盈利机会,后期演变则是为了适应相继出现的各种运输方式。

(3) 揭示原始票据汇票的三个演变内容,即基本当事人的特定化、票据性质的改变及票据目的的改变。

支付工具的演变主要是为了克服使用金银支付在空间、时间和介质上的障碍。

(4) 揭示原始支付方式的四个演变路径:①从付款与交单互不制约演变为付款与交单相互制约;②付款人的信用基础从商业信用演变为银行信用;③从单纯的支付方式演变为支付方式与融资方式相结合;④从适用于必然事件的支付方式演变为适用于或然事件的支付方式。

支付方式的演变,首先是为了逐渐降低卖方不能收回货款的风险,其次是为了能够向买方提供融资。

2. 在教材的编写形式上,引入 Q&A(提问及解答)模块。

本书的 Q&A,集成和凝练了笔者 1998 年底以来在华中科技大学经济学院授课中教、学双方的提问与回答。在教材中采用 Q&A 模块,改变了国内传统教材编写常用的平铺直叙,使读者仿佛置身于“学与问”的课堂之中。

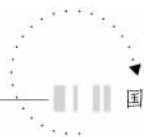
3. 同一笔外贸交易贯穿各章。

本书在导论中举出一笔外贸交易中的合同实例,在后续各章中,用同一合同项下的提单、保险单、汇票、信用证、发票、装箱单、品质证书、受益人证

① 原属广西外贸。

② 原属湖北外贸。

③ 原属外贸不详。



实的装运通知等贯穿整个课程内容,使读者对实际交易有完整的了解。



习题

一、名词解释

国际贸易 国际贸易实务

二、简答题

国际贸易实务课程的研究对象是什么?