

SHENG YI TONG



生意通

汇聚创富小项目 指点生意真诀窍

10 财富经营

西安星之火食品技术推广服务中心 主任
西安创业指南针网络技术有限公司 总经理

王国宏

电子招牌无限商机 实现百万梦想

大幅面水晶像 彰显无限商机

《生意通》系列致富小吃荟萃



如何订阅2010年《生意通》

订阅方式：1. 可从邮局订阅（邮发代号：44-135）

2. 直接汇款至《生意通》杂志社

订阅电话：0791-6613547 6616743 6635947

江西科学技术出版社

Handshow 掌秀
精准网络营销专家

面向各省市招分公司合作代理商各类合作伙伴

每年 8000 万广告费用巨大力度支持

全国 1000 多家媒体广告投放 每年 300 多场各类展会宣传支持



序号	产品名称	功能
1	掌秀网络营销系统	分地区、分行业、关键字、精准网络广告发布
2	掌秀博客营销系统	分地区、分行业、关键字、精准博客广告发布
3	掌秀论坛营销系统	分地区、分行业、关键字、精准论坛广告发布
4	掌秀网络新闻广告发布系统	分地区、分行业、关键字、精准新闻页面广告发布
5	掌秀 SNS 全能营销系统	分地区、分行业、关键字、精准 SNS 广告发布
6	掌秀 QQ 全能营销系统	免费向 4 亿 QQ 用户分地区群发公司产品信息广告
7	掌秀数据采集系统	免费搜索采集任何行业地区共 8000 万客户数据资料
8	掌秀客户资料信息采集系统	包括公司名称联系人职位电话手机传真邮箱地址等
9	掌秀手机信息免费发布系统	免费向 6 亿手机用户免费群发短信彩信等海量广告

网址：www.handshow.com.cn www.handshow.cn 邮箱：handshow@126.com
掌秀总部：010-87731176 13910888179 广州掌秀：020-38267046 13560166377
投资公司：010-87664715 13810782122 青岛掌秀：0532-80772339 13853277877
传媒公司：010-87664815 13811939755

全年
46.80元

2010年

《生意通》是一本专为中小城镇生意人量身定做的致富杂志



好消息! 2010年《生意通》可从邮局订阅了!

邮发代号: 44-135

亲爱的读者,您好!《生意通》自2005年创刊至今,已有近5个年头了。这5年里,《生意通》的成长与进步,与您的支持

密不可分。广大读者对《生意通》的厚爱,让我们感到无比欣慰和感激,我们将把欣慰与感激化作工作的动力,竭尽全力地为读者提供更多、更好的致富信息,让《生意通》真正成为指引您致富的灯塔。

《生意通》是一本专为中小城镇生意人量身定做的致富小杂志,定位于城乡中低收入人群。以“小”为特色,坚持“为创业者拓展市场当参谋,为生意人营销致富当顾问”的宗旨,以“求新、务实、高效”为选稿原则,以“一看就懂、一学就会、一用就灵、一点就通”为鲜明特色。做到文章短、精、多,内容实、新、巧,项目短、平、快。

2009年,因为某些原因,《生意通》无法从邮局订阅,给读者带来了诸多不便,在此,《生意通》全体员工向广大读者表示歉意。但让我们感动的是,在这种情况下,广大读者仍然对《生意通》不离不弃,通过各种方式购买,并给予《生意通》充分的肯定,还给我们提出了很多宝贵的意见和建议。经过多方争取,2010年,《生意通》终于可从邮局订阅了!听到这个好消息,我们欢呼雀跃,我们下定决心,在新的一年里,一定要让《生意通》为广大读者带来更多的财富,不辜负读者对《生意通》的厚爱。

2010年,《生意通》仍将延续2009年改版后的大32开128页。邮发代号为44-135,每本定价3.90元,全年共12本,全年订阅价为46.80元(免邮资)。

联系地址:江西省南昌市蓼洲街2号附1号江西科学技术出版社《生意通》

邮 编:330009

联系电话:0791-6613547 6613546 6635947 6616743

每期3.90元 全年订阅价46.80元(大32开128页)

订阅电话:0791-6613547 6613546 6635947 6616743

此为试读,需要完整PDF请访问: www.ertongbook.com



生意通丛书(10)
财富经营

目录

小本生意

- 4/创业项目: 开家“大号”服装店
- 5/从“二手学生用品”中淘金
- 7/村官养蚂蚱 将蝗虫做成名菜
- 8/金钱有价 健康无价——量子丽全能魔环
- 9/电子招牌无限商机 实现百万梦想
- 10/大幅面水晶像 彰显无限商机
- 12/开一家食疗的鲜花食庄
- 14/开一家艺术马桶专卖店
- 15/开一家助孕度假屋赚钱
- 16/巧卖“古董结婚证” 赚大钱
- 18/时尚瓶中花 带来商机无限
- 19/手工皮具店 用心赢商机
- 21/特色商机, 怪缺服装店
- 22/新型超市 社区电子蔬菜前景好
- 24/照片印在鼠标上 月赚1万多
- 25/竹子的废物——竹笋壳开发新项目
- 27/都市斗牛 疯狂娱乐在西班牙
- 28/家庭园艺器材 蕴藏商机

生意星入

- 29/“摸错门” “错”来亿万财富
- 32/《生意通》系列致富小吃荟萃

打工天地

- 39/打工与创业 辛酸知几何?
- 40/打工路上与爱情相遇
- 43/民工维权四大焦点(上)

网络创富

- 44/网店独门绝技, 开创蓝海市场
- 45/逐浪软件——亿万农民致富的愚公软件

生意热点

- 47/辉煌六十年

生意动态

- 53/以旧换新 今年可拉动消费 1250 亿
- 54/国庆连着中秋 双节无限商机
- 56/市场动态
- 57/就业信息
- 58/批发市场/展会信息

生意论坛

- 59/高学历? 保姆?

生意经典

- 61/为别人建桥 给自己搭路
- 62/给猪文身 一头净赚 2 万
- 64/赔本经营的“阴谋”
- 65/提价一毛与让利一分
- 66/成功机会在于“勤”
- 67/“浪漫情调灯” 新创意谋财
- 68/瞄准“顺手牵羊”做旅客生意/财富经营

生意方略

- 69/心机营销: 找准“卖点”
- 71/体育用品专卖店如何开店?
- 73/两个案例告诉你如何走出创业失败

投资理财

- 76/戏曲藏品收藏深受“戏迷”追捧
- 78/如何调整三金规划
- 79/比比哪家银行网银转账更划算

生意与法

- 80/多头就业致残, 工伤找谁买单?
- 81/劳动者: 这是你应当享有的特权!
- 83/为降低金融危机影响, 亏本销售也应保证质量



生意警戒

- 84/解析三个创业失败案例
- 87/小本创业 谨慎加盟“蒸足浴”
- 88/网络加盟,小心骗术的升级
- 90/创业企业的十种“死法”

项目推荐

- 92/多功能无电式焊机国内国外都有好生意
- 94/济南爱迪众多小项目答读者问
- 96/投资少 效果好 小本致富项目之美食篇
- 98/惊世骇俗 病魔也能带来财富
- 100/20 元可创业——液体手套免费寄样品
- 101/09 年创业致富最新技术光盘
- 102/小产品带来亿万商机 家用快速磨刀器
火爆市场
- 104/节能奇才展身手 创业福音传四方

生意特技

- 111/核桃乳的加工技术
- 112/松节油的深加工技术(上)
- 119/生姜的粗加工技术
- 121/“果粒橙”饮料的制作技术

新奇产品

- 122/第 5 代高清晰录像笔/跑车型环保无烟烟灰缸
- 123/眼护士保健按摩器/爱尔凯自动弹烟防风打火烟盒/振动醒脑梳头器
- 124/电子瘦身腰带/环保电动吸尘黑板擦/五层隐形增高垫

编读互动

- 125/《生意通》——悟出经商智慧 体会财富人生

图书在版编目(CIP)数据

财富经营/《生意通丛书》编辑部主编.—南昌:
江西科学技术出版社,2009.10
(生意通丛书)
ISBN 978-7-5390-3558-1

I.财… II.生… III.企业管理 IV.F270

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2009) 第
152782 号

国际互联网(Internet)地址:

HTTP://WWW.JXKJCBS.COM

选题序号:KX2009004

图书代码:D09091-101

●本书资料除编者据各种资料汇编而成的文字以外,所用图文资料均标明出处作者。转录图文均酌付稿酬。有未及奉达者,请即与我编辑部联系。

●本书所提供的项目信息及联系方式仅供参考,不能作为承接业务及签订合同的依据,请广大读者谨慎投资。

财富经营

生意通丛书(10) 2009 年 10 月出版

主编:贺 谊

编辑部主任:李慧婷

广告部主任:尚东方

责任编辑:张 周

美术编辑:王永兴

广 告:汪 莹

发 行:章 敏

主管单位:江西省出版集团

出版发行:江西科学技术出版社

编辑:《生意通丛书》编辑部

编辑通联电话:0791-6613547

编辑部邮箱:syt198@163.com

发行部电话:0791-6613546

广告部电话:0791-6613547

广告总代理:北京意诚天助广告有限公司

电话:010-63728975

手机:13522775999 13693339073

本丛书网址:www.syt198.com.cn

本丛书电子版由江西聚合实业

(华夏互联 hx008.cn)提供技术支持

服务热线:13177777714

社址:南昌市蓼洲街 2 号附 1 号

邮政编码:330009

邮购:江西科技出版社《农村百事通》读者服务部

读者服务部电话:0791-6616743 6635947

印刷:江西师大印刷有限责任公司 印张:4

字数:130 千字

经销:各地新华书店

开本:850mm×1168mm 1/32

版次:2009 年 10 月第 1 版 2009 年 10 月第 1 次印刷

书号:ISBN 978-7-5390-3558-1 定价:3.9 元



HERMES

HERMES

创业项目：开家“大胃”服装店

■ 山风

对于女性来说，逛商场就是一种享受，但是也有不少女性，因为身材太胖的缘故，逛商场却有一种痛苦的感受。看着那么多漂亮的衣服，穿在别人身上很漂亮而自己却怎么也套不上，真是一件难办的事情。逛遍了整个商场，压根就找不到自己能穿的衣服。为此，如果能有专门给胖人服务的服装店，一定会受到极大的欢迎。

虽然开个胖人服装店困难不小，但是只要肯钻研，就一定会收获。根据这个创意，你还可以以此类推，推出“瘦人”服装店或者特殊体型服装店等等。

探探僵虫

1.店面的选址：租一间 30~50 平方米左右的房子。

2.店面的装修：店面做一个简单装修，把 50 平方米的房一分为二，前面作为招徕顾客、接受订单的门面房。后面作为加工衣物的厂房。

3.购置设备：缝纫机及有关其他设备。

4.服务人群：特殊体形的人。

5.市场定位：胖人服装店，除市场定位恰当，目标顾客一目了然外，还得注意一个“情”字：一是请胖人当服务员，胖人为胖人服务，在心理上容易平衡，增加了沟通感情的机会；二是以不同的花卉名称代表不同的服装型号，避开了“肥胖”二字，照顾了胖人的自尊心，与胖人的消

费心理一拍即合。

6.人员招聘与培训：招聘 4~5 名员工（其中两名是服装设计师，要求是服装设计的行家，有特别体型的服装设计经验），要求其精通衣服的制作，心灵手巧，对工作认真负责。要制作出各种体型的衣服不是一件容易的事情，必须是在服装设计制作裁剪上有一定经验的人才行。

7.准备材料：很多人认为胖人能穿的，不是颜色灰暗，就是款式陈旧。一位服装设计师认为，其实用柔软凉爽的麻、丝等面料同样可以做衣服给胖人穿，只是没有人大规模开发这块市场。最好“调”出适合胖人穿的颜色来。

8.广告宣传：可印刷一批传单在人流量多的地方发放。

9.建立自己的顾客档案，定期与老顾客们联络，提供一些额外的服务，从而建立固定的消费群体。

10.业务承接：可以自己开门面承接业务，然后把业务转包给当地一些有实力、值得信赖的服装厂。这样可以减少人员及设备的费用，利润更为可观。

11.制作程序：先为体胖者量过尺寸，并且按照肥胖部位的不同分成几大类，再一点一点按类别“抠”服装款式。“抠”款式特别费劲，可能衣服领子是这个号，袖子却是那个号，一旦缝错位置就费劲了。



从“二手学生用品”中淘金

□叶松滨

发现“学生用品”商机

今年34岁的张某出生在一个穷山沟。高中毕业那年,他跟随几个同乡到了广东。打工之余,张某参加了一家培训中心的电工技能培训。2001年,张某回到老家,在一个学校附近的电器修理店找到了工作,光顾这家电器修理店的大部分是大学生。

5月底的一天,一位大学生找到张某,说他就要毕业了,想低价转让一部复读机和一辆自行车,问能否帮他找个买主,张某答应下来。接下来,几乎每天都有大学生来找张某帮忙,不是卖电脑、录音机、VCD,就是卖自行车、台灯、随身听。张某发愁了,一下子上哪里去找这么多买主呀?这时,一位大学生给他出主意说可以开家旧货店,并说等下半年新生一报到,销路肯定不成问题。

张某一琢磨:现在上大学光学费每年就几千上万元,这些大学生多数来自农村,新的学习生活用品价格太贵,便宜的二手学习生活用

品恰恰可以填补这个空挡。

“二手”生意火遍校园

第二天,张某就花400元在学校斜对面的街上租了一间门面。听说张某专门收购学生用品,很多大学生都跑了过来。可张某不知道这些二手货该怎么定价。一位学市场营销的大学生给他出主意:统一按原价打三折。

可开张不到两天,一位女大学生推来了她七八成新的自行车,说起码得打四折才公平。张某觉得有理,破例打了四折,并连夜对回收价格作了调整,且张榜公布。这样,前来出售二手用品的学生更多了。

张某专门回收二手学生用品的消息很快传到了其他院校。于是他买了一辆人力三轮车,招聘了一名下岗工人专门负责外校的二手学生用品的回收。不到半个月,张某的店里就堆满了各种各样的二手学生用品。到7月中旬,他打工挣来的2万

5.....

多元积蓄也差不多用完了。

之后,张某忙活了一个暑假,让

沟通是管理的浓缩。

——沃尔玛公司总裁 萨姆·沃尔顿

小
本
生
意

回收来的所有学生用品焕然一新。由于准备充分,又早早地打出了广告,开学仅10多天,他的二手学生用品竟被抢购一空,赚了3万多元。

二手产品一流服务

一天,一位拿着一台二手随身听的大学生找到张某要保修。张某想:照理说,二手用品售出后一般是不承诺保修的,如果我实行售后免费维修,岂不是更能吸引顾客吗?于是,张某决定对他售出的二手学生用品实行4年免费保修服务。

在暑假来临之前,张某又招聘了4名工人,还把5万元积蓄全部投入了生意中。这时,一些人看到张某赚了钱,也加入了这个行列,与他争抢货源。张某思考着要寻找出路和对策。

一天,两位大学生拎着一大袋旧的教学参考书和复习资料走进来,问张某要不要。张某仔细一想,现在的书籍动不动就是几十元一本,二手书籍岂不是帮贫困学子解决了大难题?再说了,这不也是为自

己开辟了另一条财路吗?经过商谈后,张某以每本2~5元的价格,将这些旧书全部回收了下来。当天下午,张某就打出了回收二手参考书籍和复习资料的海报。

不久,一位大学生无意中提到他与几位同学苦苦寻找一张音乐碟的事。张某立即意识到这又是一个好商机。于是,他马上又以每张0.5~2元的价格推出了二手影碟、音乐碟的回收业务。

第二年秋季开学,张某除了印制一大批广告宣传单外,还特别设计了一种不干胶保修标志。果然,因为张某提供了周到的免费售后服务,再加上又新增了二手书籍和二手光碟,他的生意越发火爆。

如今,经过4年多的打拼,张某从当初的2万多元起家,到现在不但在城区买了房,手里还有了60万元的流动资金。他的下一步目标是把“二手学生用品”的招牌打出去,到相邻地区发展分店,条件成熟时,再到高校密集的大城市去开拓市场。



新财路 NEW BUSINESS 致富之道

3D立体画 本小利润大

真正有含金量的特价期刊

商界故事

免费赠送

《新财路》杂志最新推出《新财路·实用信息版》, 每期刊登价值6万元的优惠券, 持此券可在全国各地的百余家单位获得购买产品、学习技术等优惠。优惠金额从50元至3000元。为扩大发行, 现面向全国读者免费赠送。欲索取者请寄信至: 710065 西安市118号信箱《新财路》发行部 刘玉荣收, 或将地址、姓名发短信至13709263328。



新财路 NEW BUSINESS 致富之道

神奇飞鸟玩具 轻轻松松赚大钱

真正有含金量的特价期刊

商界故事



村官养蚂蚱 将蝗虫做成名菜

曾文谨

“蚂蚱蚂蚱，剩个茬茬。”一句农谚给这六脚小虫扣上了一辈子也摘不掉的“反面形象”的帽子，提起它，不少人便会联想到蝗灾。但现如今建大棚养蚂蚱，在普通庄稼人眼里这是再荒唐不过的事情了，可是在郑州花园口黄河滩区，一位漂亮女孩真的就干起了养蚂蚱的生意。

蝗虫含有十分丰富的营养物质，其中包括有机物质蛋白质、脂肪、碳水化合物等，还有大量人体所需的游离氨基酸和维生素；无机物质包括各种盐类、钾、钠、磷、铁、钙等。此外，还含有丰富的甲壳素，甲壳素能排除人体内毒素，具有排毒养颜的功效。

7月20日清晨5时，田里的蝈蝈不时叫上两声。25岁的生彩云站在大棚外边专注地听着几个大棚的动静。棚里窸窸窣窣的声音慢慢变小，她带着两名村民拿起网兜和艾蒿，走进大棚……

他们要抓的东西并不是什么稀罕物，可在他们眼里，棚里的数百斤蚂蚱都是宝贝。

养蚂蚱并非突发奇想，生彩云平时就非常注重利用农村远程教育网络查看信息，2007年上半年，她从远程教育网络市场信息上了解到，在全国很多地方，蚂蚱成了餐桌上受人们青睐的绿色食品，一公斤能卖几十元，前景很好。这条信息让生彩云灵机一动，弓庄村紧挨黄河滩区，场地和草料都不愁，而附近有几十家野味特色的农家饭店，这么好的条

件，为何不带领村民养蚂蚱致富呢？在历经几个月的养殖实践后，生彩云决定开始养殖蚂蚱。

生彩云从山东购进了320多斤蚂蚱卵，并买来竹竿、纱网、拉链，在黄河滩区支起6个蚂蚱棚，开始大干起来。

去年5月，她和几个村民带了5公斤蚂蚱去农家乐饭店比较集中的地方推销，他们免费送给食客品尝，并且给它起了个响亮的名字“飞蝗腾达”，味道如何让食客打分。食客们对这种新奇的食物充满兴趣，品尝后赞不绝口，饭店老板觉得有利可赚，于是开始收购。从此，黄河边和市区的一些饭店就多了一道招牌菜“飞黄（蝗）腾达”。不久，广州一位客户听说后，专门打来电话表示，有多少要多少。

“蚂蚱其实特别好养，只要把卵放进大棚，保证草料充足且不沾农药，蚂蚱就能存活和繁殖，我的6个棚每天要用二三百斤草，在棚子周围种上墨西哥玉米草和谷子雇人收割，其他的不用管。一年收获三季，蚂蚱就长成了，现在附近饭店都抢着要，我们一斤卖20元，全卖光了。”生彩云说，她个人投资才几千元，就赚了1万多元。村中的小韩投入多，赚了3万多元。看到养蚂蚱也能赚到钱，于是，一些村民已经开始打算跟着她一起养。目前，一些外地水产批发市场经销商不断与生彩云洽谈订购，其中仅山东一家就希望收购5吨蚂蚱。

小本

生意

7.....

不善于倾听不同的声音，是管理者最大的疏忽。

——美国女企业家 玛丽·凯



俯嚼寄咬

本品内含钛、锗、磁、负离子 4 种不同材材质,它彻底克服了单钛、单锗、单磁、单负离子链子的缺点。螺旋合成工艺,四效合一,抗疲劳、抗辐射。该魔环可加速活化肩颈部血液循环,矫正颈椎 14~22°,提供负离子,增加空气带氧量,促进睡眠。

俯嚼樽拿

灵活搭配使用,不同颜色搭配不同的衣服,健康又时尚。产品内含钛、锗、磁、负离子等不同材料的完美组合可以有效地促进血液循环,提高免疫力和睡眠质量,同时具有很好的防辐射和抗癌功效。

俯嚼咽拿

1.它是近几年最流行的产品,现在很多体育明星都在用,抗疲劳、抗辐射的效果特别好,还能有效地根治颈椎问题;

2.项链手链灵活搭配,用既方便又时尚漂亮;

3.抵抗手机、电脑、电视的辐射,增强免疫力;

4.加速新陈代谢,消炎止痛,提高免疫力,调节血压、血脂、血糖,预防及治疗动脉硬化,降低血液黏稠度。

5.补充体内维生素 C,提高睡眠质量,增加空气带氧量,增强脑部记忆力;

健康无价

量子丽全能魔环

□金玲

6.买金买银不如买健康,身体的健康是无价的。

堤擎僂僂

直接佩戴保存方法:避免与酸、碱和利器接触。

堵擎入岸

任何肌肤都可适用。

姑办哑卸:

钛是一种具有坚硬、不生锈特性的安全的金属。具有通过放射一致的波长使细胞电离,调节人体天然电流,控制身体内的电流紊乱的能力,从而对人体产生有益的生理作用且其化学性稳定,不会发生经常性的变化或变质,有益人体身心健康。

锗原子核周围有 32 个电子,最外侧轨道上的 4 个电子做不规则运动。一旦温度上升,最外侧轨道上的一个电子就会因受刺激而离轨。而脱离了轨道的电子有助于调整生物的离子平衡,使身体神经电路的异常恢复正常,具有预防和改善身体的不适感等功效。

唬: 买金买银不如买健康,金钱有价,健康无价。本编辑部现开展“量子丽全能魔环”的零售与批发业务。零售价 60 元。

邮购地址:江西省南昌市蓼洲街 2 号附 1 号科技出版大厦《生意通》编辑部。

邮编:330009。

咨询电话:0791-6613547。

电子招牌无限商机 实现百万梦想

□潘跃华

娱嚟底埠

任何城市的街道两旁，不是商场就是店铺，这些生意人都不惜代价，用各种醒目的招牌凸显个性、招揽客户。“电子招牌”，厚度不到 1cm，采用宽视角、超节能、高亮度 LED 冷光和本地都能买到的材料，能发出红、黄、蓝、绿、白、紫等多种色彩，结合先进的 LED 控制电路，使其跳动闪烁醒目艳丽，动感十足，白天在太阳底下、夜间千米之外都能清晰可见，从几十公分，到几米大小随意制作，可做成店铺名、商品名及各种提示牌，集广告灯箱和霓虹灯的优点于一体，比霓虹灯用电少 10 倍、造价低 10 倍、寿命长 10 倍，成本几十到上百元，售价 200 元到千元不等，是一种新兴时尚、高档次、刚进入市场不久的绿色环保广告牌。在大街小巷出现后引起很大轰动，成为现代都市的一道亮景，已逐渐呈现代替传统的灯箱和霓虹灯的趋势，市场前景十分广阔。

堇侖夜卅勑勾墘

“电子招牌”无需设备和大的周转资金，有无电子基础和灯箱制作经验的男女老少均可制作，适合个体店铺经营，也可以流动加工制作。

嘅垢响匱

以四个字的电子招牌为例，每个字 30 公分计算，成本不到 60 元，一人半天即可完成，市场销售 300 元以上，利润非常可观；

勾墘刷唻

随着 LED 技术的发展，新一代的电



子招牌已经非常成熟，且成本低廉，怎样合理的应用材料、科学的计算电路的工作电压、电流，避免制作过程中静电对 LED 的损坏，怎么运用先进的 LED 专用控制器，让招牌以不同的动感动起来等，是制作 LED 电子招牌的技术核心，这些问题我们都在设计电路时考虑并完全解决了，市场上曾有类似的技术，由于其工艺不完整、技术不完善、功能单一、设计不合理等种种原因难以推广，甚至出现防水不好，雨天漏电损坏等，以下几项全部具备才能叫完整的“电子招牌”：

1. 霓虹灯能做的色彩及动感效果，电子招牌全部能够做到；

2. 交流电子招牌，用 220V 交流电点亮；

3. 直流电子招牌，用 12V、24V 直流电直接点亮；

4. 太阳能电子招牌，不用交流电，不用直流电，用取之不尽的太阳能点亮，特别适合高层建筑、高速公路、隧道、码头、山区、高原等不方便通电的地方使用。

奋峻湊叢

本技术基本不需特殊工具，除常用的扳手、锤子、钳子、起子等，主要有电烙

小
本
生意

9 ...

奖励什么，就会得到什么。

——管理专家 米契尔·拉伯福

大幅面水晶像 彰显无限商机

□阮录祥



古往今来世界上最纯净的东西莫过于水晶。它常被人们比作贞洁少女的泪珠,夏夜天穹的繁星,圣人智慧的结晶,大地万物的精华。我国考古工作发现,新石器时代的大汶口文化时期,那时已有将水晶作为项链的重要部件——坠子。水晶久远的历史使其变得比玉器更加精

铁,一般 35~45W 都行,再者就是松香和焊锡丝,最好再配备一个小型的万用表和一个专用的测试仪(85 元),即可开工营业。

乔峻修啊

1. 支架壳体:壳体不外乎木质、角铁、铝合金和不锈钢等,一般不需自己制作,让人家加工即可;

2. 招牌基板:适合制作电子招牌的板材很多,如塑料板、亚克力板、铝塑板、高分子板等都可以用,选板的原则是只要防火、防水、绝缘、不易变形即可,厚度一般 3mm 左右为宜,为了凸显 LED 的色泽,颜色最好选用暗黑的深色为宜;

3. LED 和专用的控制电路,LED 有普通、高亮和超高亮三种,价格在 0.12~0.19 元/个之间。

仵刚亮:据编辑了解,制作“电子招

美与纯粹。独有的水晶文化内涵,树立了一种人生永恒,一种情感永恒的文化氛围。张扬个性,崇尚自我,已经成为现代人追求的一种生活时尚。

大幅面数码技术制作的“水晶影像”与现在影楼、冲洗店里的“水晶像”有着本质的区别:以往所谓的“水晶像”,实际上是仿水晶照片,即把照片用树脂罩在木板上,虽然色彩艳丽、成本低廉,但时间一长会变黄,最大的缺点是不耐磨、易划伤,光面花白、图像不清、手摸即脏,越擦越花。而该技术是利用高科技手段,把数码照片置入高级水晶或石英水晶玻璃

牌”确实是一个投资少、见效快,市场前景好的致富技术,是广大创业者脱贫致富的好路子。本编辑部本着“为读者服务”的宗旨,让读者能方便快捷地学到此技术,尽快走上致富路,本编辑部特与相关研发公司诚信合作,开展“电子招牌”的制作技术培训,欢迎广大读者前来咨询!

面授费:480 元;函授费 300 元(含光盘和文字资料)。如需邮寄样品,两个字的散件 100 元,另加邮费 30 元(不含板材和边框)。

汇款地址:江西省南昌市蓼洲街 2 号附 1 号科技出版大厦《生意通》编辑部。

邮编:330009。

咨询电话:0791-6613547。

之中,坚硬耐磨,不怕水洗,耐酸碱、耐冷冻。图像清澈透明,单面欣赏、冷光棱角、越擦越亮;让照片、相册、双面秀望尘莫及,让仿水晶照片黯然失色,挂在家里或办公室立显主人之高品位、是艺术品和纪念品的完美统一。

技术特点

1.免去了电脑一系列的程序操作、弥补了国内外市场的空白。

2.单人即可操作,技术含量高且不受文化程度限制,易操作。

3.速度快、制作一张成品约 30 分钟即可,从而大大地提高工作效率和经济效率。

市场前景

1.制作个人写真照、人体艺术照、宝宝留念照、生日照、毕业照、团体留念照、纯洁而浪漫、高雅且灵秀。

2. 每年 8 月份到第二年 5 月份是婚纱摄影楼的最旺的时候,如果跟影楼合作的话,其市场空间之大是无法统计和估量的。

3.大型酒店、星级宾馆、及企事业单位、政府部门合作,承揽批量加工业务。只要您能握住一次商机,就能轻松获得丰厚收益。

投资分析

在县级城市开一家大幅面数码照片影像水晶坊为例(大幅面系列为 1.18 万元):

如果当地有 5 家影楼,每家影楼不论大小用 1000 张,也就是说一年 5000 张,按照 24 寸计算成本 48 元,销售价 108 元,利润 60 元。按一天制作 20 张计算,一天的利润是 1200 元,一个月是 3.6 万元,一年如只算 9 个月的话,那就是说一年的利润为 3.24 万元。

以上的数据还是偏向保守的,开店

的实际收益是因人而异的,只要结合你当地的具体情况,采取多种的经营方式,充分的挖掘市场,那么你将能得到更多的效益。

参考价格

1.24 寸销售价 108 元,成本 48 元,利润 60 元,日产量 20 张的话,日收益 1200 元;

2.30 寸销售价 138 元,成本 68 元,利润 70 元,日产量 15 张,日收益 1050 元;

3.40 寸销售价 168 元,成本 88 元,利润 80 元,日产量 15 张,日收益 1200 元;

4.50 寸销售价 188 元,成本 108 元,利润 80 元,日产量 10 张,日收益 800 元;

5.60 寸销售价 228 元,成本 118 元,利润 110 元,日产量 10 张,日收益 110 元。

伝剧究:据编辑了解,制作“大幅面水晶像”的技术确实是一个投资少、见效快,市场前景好的致富技术,是广大创业者脱贫致富的好路子。本编辑部本着“为读者服务”的宗旨,让读者能方便快捷地学到此技术,尽快走上致富路,本编辑部特与相关研发公司诚信合作,开展“大幅面水晶像”的制作技术培训,欢迎广大读者前来咨询!

函授费 200 元(含光盘和文字资料)。如需邮寄样品,材料为液体不能邮寄,只能走物流公司,价格为 16 元/斤,每斤另附 2 元辅料。10 斤起售,运费实付。

汇款地址:江西省南昌市蓼洲街 2 号附 1 号科技出版大厦《生意通》编辑部。

邮编:330009。

咨询电话:0791-6613547。



开一家食疗的鲜花食庄

□张春

小
本
生
意

时下,吃新鲜、吃特色、吃情调,已成为都市人饮食消费的主流。如果你能让鲜花在餐桌上“盛开”,来尝鲜的人一定少不了;既能饱口福,又有食疗之功效。因此,开家鲜花食庄,既“回归自然”,又增添美色,且撩人食欲,生意肯定差不了。

杏峻兕姁

投资鲜花食庄和开一般的餐馆区别不大。食庄的装修要下番工夫,总体格调要突出高雅、幽静的氛围,使人步入庄内就能体会到一种秀色可餐的意境。

厥季喙垲

花卉是现代人的优良膳食,欧美一些国家已兴起一股食花热。我国可供食用的花卉很多,现已开发适宜食用的鲜花品种多达上百种,其中菊花、玫瑰、桂

花、梅花、荷花、茉莉、百合、玉兰、牡丹花、紫荆花、夜来香、墨兰等均属上品。这些花瓣可凉拌、热炒,也可炖汤、泡茶,但一般多做其他食物的佐料。如菊花,可泡茶,也可切碎拌入肉糜、鱼糜或糖馅中,菊花瓣还可炒鸡蛋、烧豆腐,味道鲜美可口。

春季可食用的花卉很多,有白玉兰、玫瑰、月季、石斛花、紫葳、梨花、中国杨花、侧柏叶花、金银花、紫花地丁、槐花等。玉兰花炒肉片,白玉兰、玫瑰、月季花露,还可用来做蜜饯。石斛花,做凉拌菜相当可口。江淮民间常将紫薇花、刺槐、梨花过一下沸油,放糖来吃;或拌面入笼蒸,再添精盐、麻油,食来清香宜人。金银花可炒肉片、肉丝或泡茶。紫花地丁叶

... 12

短暂的激情是不值钱的,只有持久的激情才是赚钱的,而激情是不能受伤害的。尤其你的员工下班非常累的情况下,再要读三个小时的书或者学习,你会把他们消耗掉,学习是无处不在,学习不一定坐下来,而是去听、去看,从客户中学习。

——佚名

苦、花香,用水浸泡一日,再入沸水中浸烫后,做成咸米粥食用。槐花用开水烫一下,制成馅,和面做饼,其清香宜人,是其他菜不能相比的。

夏日能吃的花卉,包括百合、薄荷花、白莲、茉莉、珠兰、玳玳、晚香玉、黄花等等。百合花炒鱿鱼,十分有名。以嫩嫩的薄荷花叶煮水,配入熟绿豆、红枣、白糖,制冷,乃消暑上等佳品,且有补虚作用。茉莉花、珠兰、玳玳除泡茶外,炒肉丝、肉片、鱼片,亦清香爽口,放八宝甜饭中还可作辅料。

秋天常食的花卉是菊花、南瓜花、木槿花和桂花,将刚开放的甘菊花摘下,放入肉丝、海米或鸡蛋汤内,或用来馏鸡脯肉、鸡丝,均有独特的清雅风味。南瓜花和木槿花,在江淮民间常用来炒鸡蛋、做汤。至于桂花,江淮民间用糖渍和盐渍,制成桂花酱,配核桃仁末,煮汤、做菜或制糕点,有益脾胃。玫瑰甜羹上若撒些星星点点的桂花,可谓“赏心点心”。用桂花做香料,制成食品、酒水等,有桂花糕、桂花糖、桂花月饼、桂花汤圆、桂花酒、桂花茶,丰富多彩,香甜适口。

冬季可食用的花卉有腊梅花、墨兰、梅花、家养山楂花等。比如,把梅花撒在咸菜或汤中,香味浓,撩人食欲。用墨兰炖汤也别有风味。花卉食用在我国许多地方已经出现了一些名菜。如粤菜中的菊花风骨、大红菊,鲁菜中的桂花丸子,京菜中的芙蓉鸡,沪菜中的荷花栗子、桂花干贝、茉莉汤、菊花鲈鱼等;可以参照选用。

经蒸馏炮制,饮用露浆的花亦不少,紫苏花、佛手花、野蔷薇、牡丹、芍药花、梔子花、兰花等不下 30 种。一些花的茎、根也有食用价值,如仙人掌中的仙人球切片热炒,味道相当鲜嫩。

厥季燐伞

1.为了保证有上乘的选料,你最好跟一些花圃或花卉基地建立长期的合作关系,确保鲜花没有肥料和农药的污染,因为这直接影响到食用花卉菜的安全和味道。

2.配菜上的学问就更大了,如果你搭配不当,做出来的花卉菜肴可能有毒素产生,造成食物中毒,可就不是小事了。所以想做鲜花菜肴,一定要经过系统的学习才行。

小
本
生
意

西江文艺

青《财富经》 揭示致富秘诀 开创财富人生
青《创业故事》 创业点亮梦想 故事感动心灵

致富信息港 心灵知音篇

金牌栏目 财富专栏、商界故事、种植养殖、投资理财、经营之道
致富速通、心灵驿站、爱拼会赢、真情速递、追梦之旅

订阅2010年《西江文艺》
回馈读者大行动

A、订阅有奖:
一等奖(3名) 品牌数码相机一部
二等奖(6名) 时尚音乐手机一部
三等奖(300名) 第16届亚运会纪念品一份

B、随刊赠送:
每期随刊赠送价值500-1000元小本投资精品项目

C、创业资助:
鼓励本刊读者创业,全年提供丰厚创业基金支持

2010年《西江文艺》半月刊《财富经》《创业故事》,全年共24期,
每期定价3.80元,全年订价:91.2元。全国各地邮局(所)均可订阅。

广告、订阅热线:13711626600 0758-2231410
社址:广东省肇庆市天宁北路80号市委大院内 邮编:526040 **邮发代号:46-345**

你是一个讲义气讲感情,但做生意有时候不是光靠义气感情。

——佚名

马桶,从来都是躲在卫生间里,难登大雅之堂,却又是生活必需的物品。现在有一股时尚之风袭击马桶,在家装的内容里又增加了新内涵:要在卫生间这块隐私之地透出主人的情趣,马桶要彰显主人的个性和品位。

假如有这样一间艺术马桶专卖店,店门是一个巨大的马桶盖,店里就是马桶世界:深海公园的水草和鱼、激情燃烧的沙漠绿洲、搞笑的漫画、恐怖的怪兽等马桶应有尽有。坐在粉红色马桶状的沙发上再挑个艺术马桶回家,给自己的生活以全新的感触。相信这样的艺术马桶店一定能够吸引很多消费者驻足观望,满足那些对生活充满求新求变的人们的内在渴望,同时也将给经营者带来可观的收益。

杏峻兇班

如果选择的马桶只是普通材质的,那么投资 25 万元就完全可以开店了。大致预算如下:房租,预交一年 4 万元(各个城市不同);订购普通马桶 500 只,按

每只 200 元计算,共 10 万元;电脑 2 台,因为要做设计图,配置要最新的,费用 2 万元;设计人员 1 名,月薪 2000 元,如果自己懂艺术,此项费用可免;服务人员 3 名,月薪 800 元,共计 2400 元;前期宣传单及投放广告费用共计 5 万元;加上绘图、装饰材料、办公用品等共约 25 万元。

艺术马桶价格可以从几百元到数千

元不等,这主要根据所用的材料来定,大部分马桶适合于普通家庭且方便更换。像报纸版马桶,就要用一种特殊塑料制作的报纸拼贴在马桶上,上面登的新闻令人捧腹大笑。

时偷条壑

艺术马桶的普及需要一段时间,所以在开店之初不要急于盈利,要给顾客以心理接受期。前期最好通过宣传单、报纸广告等形

式来扩大影响和吸引人气,在新楼盘区更要加大宣传力度。

1. 可以组织强力营销活动:请设计师设计“未来的洗手间”,请歌手为“马桶”唱赞歌,请茶道家、插花家、钢琴家坐在“马桶”上表演艺术等,这种全新的广告



开一家艺术马桶专卖店

□ 贵风



开一家助孕度假屋赚钱

□张春

“助孕度假屋”是一种专门供有身孕的顾客休闲度假的专业场所,里面布置了插花房、足浴房、音乐房、阳光房、胎教房等,还专门为孕妇配备了生活顾问。

市场前景

“助孕度假屋”目前在市场上还是一个空白点。随着生活质量提高,许多家庭愈加注重孕妇的孕期调理,这对准妈妈和小宝宝都至为重要。

经营提示

1.这是针对中高端消费人群的项目,选址应在小区附近。一是小区环境好,二是这里有集中的客源。

2.以细节取胜。譬如注重屋子的通风、空气质量等等,在每个座位前面都要有一个能让腿抬高的垫子,因为孕妇大多会出现小腿浮肿的现象。

3.将顾客的需求放在第一位。譬如,孕妇不能上网,可针对此情况开设“新闻房”,把每天的要闻整理出来,利用投影机放映给孕妇阅读。

4.与孕婴厂家合作,在度假屋内寄卖产品、展示广告等等。

推广理念不仅可能改变人们对“马桶”的看法,还具有“化腐朽为神奇”之功,使艺术马桶吸引更多的人前来观看,使他们认识到艺术马桶的内在之美,从而使他们产生购买艺术马桶的冲动。

2.马桶的采购很关键,这是决定利润多寡的重要环节。最好能从厂家直接订购,这样可以拿到最低的价格。

3.艺术马桶专卖店要有艺术品位,开

始要本着向顾客灌输新思想的原则来经营店面。店内布置要别具特色,最好都与马桶有关。若店主对艺术设计和房间装修方面很内行,做起这一行来将会得心应手。艺术马桶是一种生活理念的改变,并不是玩闹的绘画游戏,所以不排除其成为生活主流的可能。

我希望每一个人,都来用我的产品和服务,那是不可能的。定位一定要准确,你才能做好。所以我给所有的创业者,包括你一个建议,少做就是多做,不要贪多,把它做精、做透很重要。

——佚名

小
本
生
意

15 ...