

圆 联想家用关联电脑横空出世

远烽火连三月 渠道抵万金
——探究东北笔记本电脑渠道

WWW.CPW.COM.CN

电脑商报 东北
ComputerPartnerWorld

隐伙伴信息交流与合作平台

中华人民共和国信息产业部主管 国内统一刊号 悦晕员员园园缘 邮发代号 员员恋缘 圆园园年 员员月 圆原日 第 圆圆期 总第 猿员期 零售价 圆元


SONY
Sun Digital Shop
阳光数码坊
阳光数码坊百脑汇旗舰店广场
十一月八日隆重试业
沈阳店 024-83967088
大连店 0411-3612481
哈尔滨店 0451-82838321
长春店 郑州店 即将开业



安普七类屏蔽产品

随时轻松应对
千变万化的
信息流量！

全新安普七类屏蔽布线产品，秉承安普产品一贯的杰出设计和优异品质，更可以在铜缆上提供高达1200MHz 的传输带宽，性能卓越，傲视群雄！







- 传输带宽最高达1200MHz！
- 全屏蔽（PiMF）设计，从内到外，数据安全层层保护
- 独特的ACO连接器使系统连接具有极大灵活性
- 低烟无卤外皮提供火灾时的安全保障
- 全线产品提供完整解决方案

泰科电子香港有限公司及国内办事处

香港公司：
香港九龙尖沙咀广东道5号海洋中心1301室
电话：(852) 27351628 传真：(852) 27350243

上海办事处：
上海市淮海中路398号巴士世纪大厦12楼 200020
电话：(86) 21-53838188 传真：(86) 21-53838018

深圳办事处：
深圳市建设路新都酒店319室 518001
电话：(86) 755-82322840 传真：(86) 755-82320554

重庆办事处：
重庆市南坪北路15号重庆扬子江假日酒店513室 40060
电话：(86) 23-62917091 传真：(86) 23-62917095

北京办事处：
北京市朝阳区光华路甲8号和乔大厦B座417室 100026
电话：(86) 10-65816181 传真：(86) 10-65816183

广州办事处：
广州市流花路中国大酒店商业大厦713室 510015
电话：(86) 20-86693535 传真：(86) 20-86679640

西安办事处：
西安市互助路2号建国饭店10161房间 710048
电话：(86) 29-3218239 传真：(86) 29-3218236

武汉办事处：
武汉市汉口建设大道566号国际贸易商业中心902室 430022
电话：(86) 27-85778391 传真：(86) 27-85778390

tyco Electronics

www.tycoelectronics.com tykenquiry@tycoelectronics.com

需要全本请访问 www.ertongbook.com

D-Link®

中国人的世界品牌

路由世界
交换未来



DES-6300

DES-7600

D-Link企业级核心路由交换解决方案

欲了解D-Link是如何实现这一切，请致电各分区D-Link办事处或上网查询
详情，www.dlink.com.cn网络疑难杂症，D-Link来为您解决！

D-Link DES-7600/ DES-6300核心路由交换机

身为全球网络设备的领导厂商，D-Link积累超过10年的网络设备研发制造能力，针对大中型行业用户推出DES-7600/6300系列-----机箱式路由交换机。卓越的高性能、高弹性设计，再加上完美的性价比，绝对是教育、运营、政府、企业、金融网络解决方案的最佳选择。

核心路由交换机：DES-7600

大中型网络汇聚首选

DES-7600企业核心路由交换机是具有电信级安全可靠性能的大型企业网络核心交换机，可为企业提供基于无以伦比的性能和可靠性。DES-7600交换机采用240 Gbps超大容量的交换机背板，可以保证任何情况下每个千兆端口均可具备全线速多层交换能力。针对政府城域网、大型企业网络、ICP数据中心，可作为理想的网络骨干核心设备。

核心路由交换机：DES-6300

中小型局域网络首选推荐

- **易于扩展** 完全模块化设计、提供丰富的可选模块
- **功能强大** 支持IP/IPX RIP/OSPF/VRRP 路由协议，支持802.1w、RSTP、SNMP v3
- **QoS** 提供完善的QoS服务，保证不同的应用服务数据流
- **组播功能** 支持IGMP/PIM/DVMRP 2/3层组播协议
- **高安全性** 支持端口隔离及802.1x用户身份认证
- **高可靠性** 支持热插拔冗余电源，最大化网络运行时间

友讯网络 沈阳办事处 地址：沈阳市沈河区青年大街219号华新国际大厦10层E单元
电话：024-23961778 23961780 23961779 邮编：110016

D-Link 友讯网络

久闻楼梯响 才见下楼人

联想家用关联电脑横空出世

悦宰 东北记者 冯蔷



图为联想(沈阳)分公司总经理宋京华

[illegible]年[illegible]月[illegible]日,联想关联电脑"天骄至尊"新品发布会打破了以往在酒店举办的会议模式,破天荒的在沈阳设计[illegible]家居城中隆重举行。会上,联想(沈阳)分公司总经理宋京华、联想集团消费[illegible]研发部消费电脑开发总监李高强、联想集团消费[illegible]经营管理部总经理郭向兵等就天骄至尊和关联应用等相关问题回答了记者的提问。同时,在简约而又不失高雅的家居环境衬托下,天骄至尊如"出水芙蓉"般光彩照人。勿庸置疑,在场的每一个人都被它的魄力所折服了。

天骄至尊的"庐山真面目"

作为一款全新的革命性产品,天骄至尊基于关联协议、第二代双模式等技术基础上的全新应用,它在技术上突破了空间阻隔,解决了大流量视频稳定传输的业界难题,实现了无线数据传输的信号加密功能,统一了多操作环境的人机交互界面。具体来说,它的优点可归纳为以下三个方面:

自动的无线连接。内嵌了"关联协议",增加了新的无线组件"悦灵通",天骄至尊可以自动发现家中的电视、音响等影音电器,并与之建立无线连接,组建成一个家庭娱乐网络。用户只需使用遥控器,就可对电脑、家电、音响等家电设备组成的网络实现控制。

自由的功能组合。在天骄至尊所构成的家庭娱乐网络中,消费者只需用遥控器轻松地发出指令,电脑就会整合各种设备的优势资源,带来全新的应用体验。更为重要的是,一台关联电脑中的资源可以在客厅、书房和卧室等不同的空间中供多人同时使用,使家庭中的每个成员各得其所。

自如的全新应用。天骄至尊采用了第二代双模式技术,实现了更强大、种类更丰富的数码家电模式。用户不需进入[illegible]系统,就可以实现更为丰富的各种数码应用。如在不开机情况下直接打印、浏览和存储数码照片,电视节目的预览和定时录制等。此外,亲和、统一的人机交互界面使用户方便、快捷地在电脑的两个系统之间、电脑和电视之间进行切换操作。

[illegible]的登"室"入"堂"

在[illegible]市场竞争如此激烈的今天,联想率先推出家用关联电脑天骄至尊的举措又一次用行动证明了"以客户需求为导向"不是一句空话。而对于广大消费者来说,从此之后,家庭电脑娱乐已经从个人化走向多人共享,这意味着联想从空间、应用、体验三个方面使用户的家庭生活娱乐模式产生了质的改变,开始了前所未有的巨大变革。

近几年,随着人们生活水平的不断提高,[illegible]已经从以前的"奢侈品"转变为家居必备用品之一了。而在[illegible]的逐步普及中,个人化应用已经成为困扰多数家庭最大的问题了。于是,联想急用户所急、想用户所想,推出了关联电脑联想天骄至尊。并在国家信息产业部的牵头下,由联想、[illegible]康佳、长城等国内厂商发起的"信息设备资源共享协同服务标准化工作组"。正如联想东北区总经理宋京华所说:"联想之所以将天骄至尊定位于[illegible]元左右这个一般家庭都能接受的价格,原因是确实想用关联应用技术改善消费者的家庭娱乐环境,进而使我们千千万万的国人过得更舒服些。"

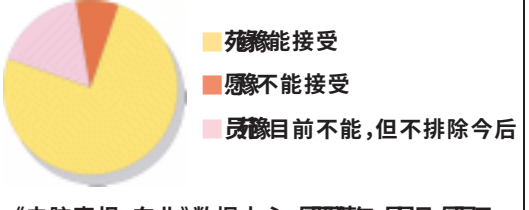
联想天骄至尊将电脑应用渗透到家庭的中心地带——客厅,也使家用电脑真正成为了家庭娱乐生活的"重头戏"。这种空间革命为家电领域带来了"第二个春天",而此种嵌入了关联协议的家庭服务器和家庭娱乐中心的出现将引领[illegible]产品向消费电子产品迁徙和转移。同样的,关联应用在消费电子产品和数码家庭领域提供的基础性技术平台和创造的新的应用模式,将为联想以更积极的姿态进入相关领域打下基础。

数字时代呼之欲出

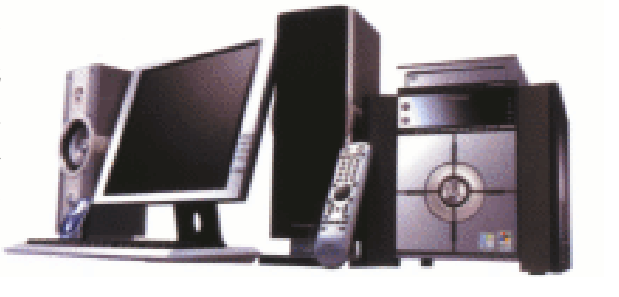
[illegible]世纪是一个崭新的数字时代,数字产品已经悄无声息地遍布我们身边,诸如电脑、手机、摄像机、数码相机、[illegible]等数字产品正一点点改善并且改变我们的生活,这意味着更多数字产品的推出将使我们进入一个全新的数字世界。而如果在满足用户需求的同时,此种新技术能不断成熟进而走向实用阶段。那么,巨大的商机就会将市场规模提升到一个新的层次。据联想集团有限公司产品规划一处产品经理[illegible]消费电脑事业部李冰介绍:天骄至尊是联想根据用户对家用设备间的互通互联需求研发的。此款产品打造的全新娱乐生活体验几乎是每个用户梦寐以求的。

联想天骄至尊关联电脑的推出,加快了我国消费[illegible]产业步入数字时代的步伐。也就是说,在未来的数字家庭中,[illegible]将承担着计算中心、存储中心和数字设备共享中心的职责。而联想天骄至尊以其自动的无线连接、自由的功能组合、自如的全新应用等无法比拟的优势愈发被大众所关注。试问诸君,仅仅需要一台联想天骄至尊,你和你的家人就可在书房、卧室、客厅等不同的场所各得其乐;仅仅需要一台联想天骄至尊,你和你的家人就可随意制作自己的影视大片和精美的电子相册;仅仅需要一台联想天骄至尊,你和你的家人就可通过关联应用技术将所有的设备优势发挥到最大化……这样的生活你不期待吗?这样的生活你能拒绝吗?CPW

联想天骄至尊关联电脑消费者接受程度调查:



《电脑商报·东北》数据中心,[illegible]年[illegible]月[illegible]日



事业与使命

——明基东北大学主题演讲侧记

悦泽宇 东北记者　刘才芳



图为袁宝剑在演讲

5月26日，著名IT企业明基电通有限公司沈阳分部经理袁宝剑在东北大学逸夫楼举行了一场名为“事业与使命”的主题演讲。

校园巡讲应该说是明基IT连近些年来的传统市场推广项目，每年初冬的时候，明基都会在全国的大中专院校进行巡回演讲，宣传公司文化以及公司的用人标准，让大学生从另一个层面上了解明基的公司理念、企业文化。演讲开始“记者就你是否知道明基电通有限公司、是否知道明基生产哪些产品、是否有购买明基产品”等问题随机采访几位同学，几位同学都表示知道明基品牌，甚至有的同学还知道明基与宏碁的关系，看来明基自从改换IT连以后，市场推广的效果还是相当不错的。本次主题演讲，年轻有为的袁宝剑主要从亲身经历出发就“事业、人才养成、使命”等几个问题做深入剖析，东北大学的学子们听的聚精会神，有的同学甚至做起了笔记。

一个多小时的演讲结束后，东北大学的莘莘学子们意犹未尽，在随后的回馈与互动时间中，在座的大学生就明基的用人标准、企业文化、甚至袁宝剑先生为何如此年纪做到如此位置是否有何秘籍也大胆发问，使整个会场的气氛顿时轻松很多，而袁宝剑的精彩回答也没有辜负广大学子的愿望，袁宝剑首先以亲身为例向各位学子说明，明基的用人哲学是为才适用，不会很在意毕业生的专业，这一点让台下300多名大学生对明基的好感抑于言表。并赢得了一片掌声，对于自己为何如此年轻做到如此位置，袁宝剑的回答不可谓不精彩，袁宝剑说自己从来没感到自己有多成功，更谈不上什么成功人士，他认为如果自己已经觉得自己非常成功的话，那么自己离失败也就不远了。一段充满锐气而又谦逊的话深深的打动了在座的300多位大学生，又一次热烈的掌声把整个演讲推向了高潮。

本次演讲还有另外一个重要组成部分，就是明基的绿卡招募行动，明基的产品经理曹文磊向东北大学的学生介绍了绿卡招募行动的具体内容，包括参加读书会、训练营、到苏州总部接受五天的培训等项目。本次绿卡招募活动对毕业形式越来越严峻的大学生产生极大的兴趣，在演讲结束后，很多大学生都提交了报名表，并向明基的工作人员做进一步的了解，应该说本次演讲取得了预期的效果。

记者点评：校园巡讲是近几年比较流行的市场推广方式，短短两个月内，记者就参加了华硕、百脑汇、明基三家国际著名IT企业的校园巡讲，而凑巧的是这三家企业都是来自台湾企业，这不仅让记者深思，这些企业为何如此看重校园这片净土呢？是为了推销产品吗？答案恐怕不非如此，从记者同几位演讲人的谈话中可以看出，他们并不是想开拓校园市场，而是开发人才，因为今天坐在这里听演讲的大学生，两三年后就是这个社会的生力军，对于人才竞争日趋白热化的IT业，这种做法无疑是为未来的竞争增添砝码，而目前国内又有多少企业这样做了呢？未来IT业的竞争，就是人才的竞争，如何解决未来IT业的人力资源问题，任重道远呀！CPW

联想存储再度出击

光纤新品赢战高端

本报讯（悦泽宇 东北记者刘才芳）5月28日，联想存储再度重拳出击，推出两款光纤存储系统新品，并在沈阳喜来登饭店召开《数据存储 体验增值》的新品发布会，联想东北区商用总监马骅、服务器存储事业部经理王恩思等相关人员出席了本次新品发布会，并在本次会议上提出“联想欲做国内存储领域的先锋”这一口号。

据悉本次联想推出的两款产品主要是针对教育（数字图书馆、教育信息系统）、政府（社保、电子政务等）、电信周边业务（宽带、宽带网络游戏、短信等）等行业的应用而设计。这样，联想存储目前就拥有了从低端到高端的全线产品，并且已经成功应用于在教育、电信、金融等关键业务应用领域，特别是联想高端存储在厦门大学和上海第二工业大学等数字图书馆的信息化建设中被广泛应用，被更多的行业用户熟知和认可。联想存储产品总监马向勇认为，目前我国的存储市场正处于快速成长期的前一阶段，在未来的几年中存储市场将呈现高速增长的局面。联想也将不断努力，为用户提供更加完善的产品及整体解决方案，在存储市场中获得更大的成功。

联想东北区商用总监马骅也在发言中表示：联想首先是负责任的公司，对社会要负责任、对我们的渠道伙伴要负责任，对我们的用户更要负责任，我们要撑起民族存储产业的旗帜。足显示联想欲在存储领域开创一片新天地的信息和决心，而且从实际情况来看，联想也确实有这样的能力。CPW

电脑商报 ComputerPartnerWorld

社长兼总编辑　许金寿
常务副社长　国秀娟
执行总编辑　关　健
副社长　张瑞永
副总编辑　王晓民、于洪涛
区域拓展总监　唐炬
电话　(010)51933608/09/10/11/12/13
传真　(010)63959988 转 8898
国内统一刊号　CN11-0045
邮发代号　1-85
主办　中国电子报社
站址　www.cpw.com.cn

《电脑商报·东北》

5月26日　第300期

东北大区服务平台总经理　李　平
执行经理　欧阳立轩
执行主编　郑　维
记者　刘才芳　闻绍菊　冯　蔷　李　彬　冯　雷　宋安凯　邓　南
美术编辑　宋天红　门　洋　马　光　周　雪
市场部　李美玲　周　晶　程晓春
发行与服务部　刘　倩
电话　(024)62112212 转 214-219
传真　(024)62112212 转 204
通讯地址　沈阳市和平区三好街54号物产大厦602室
邮编　110003
E-mail　ou_yang@cpw.com.cn
广告代理　辽宁新概念广告信息传播中心
网址　www.xgnad.com.cn
联系人　欧阳立轩　手机：13309812956
(024)62112212 转 220、225、241、218
大连办事处　联系人 邓　南　手机：13842664213
(0411)2813621
哈尔滨办事处　联系人 宋安凯　手机：13936410153
(0451)82538015
长春办事处　联系人 冯　雷　手机：13944903241

《电脑商报》悦泽宇独家引进美国IDG全球渠道媒体版权

本报所刊载之全部编辑内容为版权所有
非经本报同意不得作任何形式之转载或复

《电脑商报·东北》赠阅点

以下地点可以免费索取

辽宁省

沈阳市　刘倩（IDG世界电脑中心转IDG世界）
大连市　邓南（IDG亚太区域中心）
葫芦岛　太和公司（史丽新）
鞍山市　华辰软件（李　明）
盘锦市　众和公司（王经理）
辽阳市　希望公司（鲁　晶）
抚顺市　见柏公司（赵剑宾）
锦州市　同华科贸（马　欢）
本溪市　时代科技（杨溪萍）
阜新市　惠禹公司（叶　颖）
铁岭市　宏盛公司（张继超）
朝阳市　希望公司（李晓艳）
丹东市　昂立公司（宋树志）

吉林省

长春市　长春新金鞍（唐哲）
延吉市　卓越科技（于志远）
吉林市　宇恒科技（刘　彦）
珲春市　讯达科贸（臧运伟）
通化市　中天通信（马晓东）
通化市　国贸电脑（宫　辉）

黑龙江省

哈尔滨市　宋安凯（IDG亚太区域中心）
齐齐哈尔　灵通电脑（李　铭）
佳木斯市　希望软件（刘　宇）
牡丹江市　康唯科技（花　蕾）
大庆市　鑫金盘（张庆东）
鸡西市　惠普电脑（曲音杰）
七台河市　恒升公司（刘丁龙）
伊春市　祥云公司（李汉祥）
绥化市　方联公司（牟玉梅）
鹤岗市　银鹰科技（李传仁）

政府是国家的职能部门，它直接服务于百姓。在国家要求改革政府办事理念、办事方法的前提下，IT为政府提供了先进的办公设备，加快了政府的办事效率，为其更好地服务百姓提供了保障。IT政府、百姓，三者是供应链的关系。

政府是一位手握重金的超级买家，面对政府采购，各商家都在积极地准备着，随着政府采购高峰期的来临，IT商家的竞争也日趋激烈。与以往不同的是，今年，随着《政府采购法》的实施，在政府行业采购的竞争中，各 IT商家被放到了同一条起跑线上……

在同一条起跑线上竞跑

——谈政府采购中 IT商家的竞争

悦军 东北记者闻绍菊

平等参与竞标

《政府采购法》的出台使各地政府采购行为有了法律的准绳，政府采购进入了法制化的轨道。

对于 IT商家来说：首先，《政府采购法》取消了门槛的限制。以前，面对政府采购中心招标，IT供应商是否参与竞标，决定权一方面在 IT供应商的手中，另一方面则在负责政府采购的部门，由于存在着门槛的限制，招标范围相对狭窄，《政府采购法》实施后，所有符合政府用户采购要求的 IT供应商都将被纳入政府采购的范围，IT供应商的权益得到了更大的保障。其次，竞标行为更趋于规范。《政府采购法》规定，在招标中，政府采购中心必须广泛征集供应商，这意味着将有更多的供应商参与到政府采购的竞标中来，竞争将促进市场的规范；同时，外地供应商将与本地供应商站到平等的竞争舞台上，一争高下。

政府采购逐步走向了市场化阶段。有人这样形容：《政府采购法》将政府采购竞争中的 IT商家放到了同一条起跑线上。潜在的意思是，《政府采购法》使政府采购公平、公正、公开的“三公”原则得到了真正的贯彻和落实，为商家提供了一个真实平等的竞争舞台。在政府采购的过程中，无论是大的企业还是小的企业，无论是实力强的供应商还是实力稍差一些的供应商，它们竞标的资格是平等的。

对此，某 IT供应商毫不讳言地表示：如果形容《政府采购法》实施后的政府采购与以往有何不同，那就是“在阳光下交易”的感觉更浓了。

巨大的市场空间，良好的竞争环境，必将吸引更多的企业加入到政府行业的竞争中来，政府采购市场的竞争将会更加激烈。面对这一市场，各 IT商家都在发挥自身的优势，认真地走着自己的每一步，以在竞争中击败对手，获得更广阔的发展空间。沈阳中天电子工程有限公司网络事业部董宇说：“对于政府行业，我们有专门的项目负责人，将为客户提供软硬件于一体的整体解决方案，同时，我们也将致力于更专业的 IT服务专业提供商。”神州数码是政府行业市场的领头羊，在取得现有业绩的同时，其相关负责人也表示，对于政府行业市场，神州数码会谨慎对待，集中自身优势，强势出击，以赢得更多的客户群体。

“专注”才能“专业”

在采访中，我们遇到政府用户向我们提出这样的问题：购买了一些供应商的产品后，产品在应用中出现问题，找供应商来检测或维修的时候，其售后服务人员却迟迟不到，还有的售后服务人员在进行售后服务的时候很不耐烦，有的甚至同政府部门的工作人员发生了争执。对政府采购中心的相关负责人采访时，我们问到“IT商家如何赢得政府大单”这个问题，在列举了产品的技术指标、商家的商誉度、产品的相关服务几个因素之后，该负责人强调，标书的规范性也是商家在政府采购竞标中取胜的关键性因素之一，标书制作得规范、详细与否体现着供应商对用户尊重及了解的程度。但同时他也指出，在竞标中，因为标书制作不规范、不细致而落马的供应商不在少数。当这两类看似不相关的问题被联系到一起时，有人这样形容：这样的供应商太不专业了！

不专业吗？——不完全是。什么是专业？“专业”并不单纯指的是产品的品质，它体现于供应商的一举一动中，服务的优劣、标书制作的规范与否、供应商对自己许下的承诺是否履行……这些都应该划归“专业”的范畴。

“专业”更多的时候不是一种技术和技能，而是一种态度，它体现了供应商对行业的或是对一次竞标的专注程度，——只有“专注”才能“专业”。

对于“专业”，神州数码国信行业拓展中心经理马兴刚说：“专注是专业的基础。只有专注于这个行业，才能为客户提供专业的服务；切身地为客户考虑，用心考虑到每一个细节的商家最终一定会在竞标中取胜。有些供应商对小的单子不专注，所以导致细节上产生了一些差别和失误，我认为，作为供应商，无论对大的招标还是小招标都应该认真对待，把每个细节做到专注细微，做到真正地为客户着想。试想，小的单子你有能力拿到，下一个大的单子还愁拿不到吗？”

多元化的竞争

曾几何时，我们感叹着其他行业的竞争已经驶入了市场化竞争的快车道，而政府行业采购还在向着市场化的目标“慢慢地走”，但转眼，政府行业的市场化竞争就已经近在眼前。

对于政府行业市场的发展，某供应商的相关负责人这样预测，在国家政策法规指引下，政府行业市场的空间会越来越大，在未来三到五年内，其市场份额会远远超过其他行业的市场份额。整个市场将在国家政策法规的约束下进行市场化的运作，为各 IT商家提供良好的竞争平台，IT商家将会充分发挥自己的强势，施展自己的身手，政府行业的竞争将呈现出一派如火如荼的景象。

目前，《政府采购法》的实施使各 IT商家看到了市场规范化曙光，一个公平、公开、公正的竞争舞台已经搭建起来，每个商家都在暗中积蓄着力量，准备强势出击，在市场的发展中，政府行业

责任编辑：闻绍菊

需要全本请访问 www.ertongbook.com

链接

对于行业用户来说，服务是一个永恒的话题。而政府行业用户更是将服务提到了一个至高的高度，甚至超过了产品品牌。基于此，我们针对服务的话题进行了采访。

神州数码国信行业拓展中心经理马兴刚：神州数码一直倡导的是“服务中国”，在此基础上，针对政府行业，我们提出了“服务政府”的理念。除了必不可少的登门拜访等常规性服务，我们把服务分为售前、售中、售后三个环节，以为政府客户省钱、提高政府部门工作效率为目标，站在政府的角度为政府客户提供其切实所需的产品，并解决其应用过程中所遇到的困难。

北京方正世纪信息系统有限公司网络产品部北方区销售经理王晓波：保障产品质量，做好产品的售后服务也是服务。在供应链的各个环节，各个环节供应商的主要职能不同，我们更偏重于渠道供货。我们会把高质量的产品、良好的售后服务提供给客户，同时，对于其他的服务，我们会与服务集成商合作，为政府行业客户提供专业的服务。

清华同方股份有限公司辽宁地区经理王培栋：在产品服务上，清华同方提出了“全国联保，就近服务，硬件三年免费上门服务”，同时，清华同方承诺，自客户购机之日起一年内（以购机发票及三包凭证日期为准），如因清华同方未能提供维修用的备件，致使您所购买的电脑自报修之日起 还有天无法修复，清华同方将免费为您更换同型号、同规格的产品。由于我们的服务是外包给专业做服务的第三方的，将为客户提供专业完善的服务。

沈阳惠诚佳业科技发展有限公司胡先生：服务的前提是对应用的理解。政府行业的应用层出不穷，每个阶段的要求也不同。很多 商家都是服务商，这里的服务不只是针对产品，而是看怎样能保证应用的顺畅解决。服务的本质是更好地满足客户在应用中的需求。

沈阳中天电子工程有限公司网络事业部董宇：售后服务是否关键、有特色是 商家在竞争中取胜的关键性因素之一。我们会打造售后增值服务部门，对自销产品，我们会做好产品的跟踪服务，使用户达到 满意，对其他厂商的已过保修期的产品，我们也会跟上去，当用户需要时，我们也会为用户提供满意的服务。

采购的市场竞争将走向多元化：

一、国内“新”、“老”企业之间的竞争。政府行业市场仿佛一块巨大的奶酪，吸引着众多商家进行争夺，随之而来，一些新兴企业也将不断出现，并加入奶酪的争夺之战。相对于“新”企业，“老”企业已处于市场领先地位，整体实力雄厚，不可动摇；对于“老”企业来说，“新”企业可能更具有灵活性，细分市场，专注于某一个产品、某一点为客户提供良好的服务。

二、国产品牌与国外品牌之间的竞争。随着政府采购政策的合理化、规范化，国有品牌的市场机会将会增大，国产品牌在政府行业的市场份额将会加大，在进行自身优势的整合的同时，国产品牌将同国外品牌进行一定的竞争。

除此之外，各商家的市场竞争点及市场竞争策略也将发生一定的变化。

“乱石穿空，惊涛拍岸，卷起堆雪”。政府搭台，《政府采购法》为衣，商家唱戏，在未来的政府采购市场竞争中，各 商家将上演怎样风起云涌的竞争场面，又将涌现出多少“英雄豪杰”，也未可知。CPW



烽火连三月 渠道抵万金

——探究东北笔记本电脑渠道

悦宰 东北记者 刘才芳



圆圆蓝年，笔记本电脑市场可谓狼烟四起，与孕阳瓦狂推万元以下机型，联想细分笔记本渠道并强势推出“天逸”消费类笔记本，耕蕴深耕四、五、六级市场，清华同方大跃进式的增长，华硕、明基、京东方的雄起，粤桥砸渠道的大变革，几十个品牌在这块黑土地上刀戈相溅。随着产品本身技术的成熟，笔记本市场的争夺已经延伸到渠道的竞争，而各个品牌为了不断的增强核心竞争力，也在不断的改变、完善渠道，或扁平、或加层、或细分。但毫无疑问，过去一年中东北地区笔记本电脑的渠道发生了裂变。

渠道细分，增值性差

同其它产品一样，笔记本电脑的渠道大体上也是全国总代、省级代理制、城市核心代理制几种，由于笔记本电脑产品与孕悦电脑不言而喻的嫡亲关系，大部分生产笔记本电脑的厂家同时都是孕悦电脑供应商，所以在渠道运做上很多厂商都会依托于原有的孕悦渠道，这就使很多品牌的渠道同其孕悦的渠道相同，如联想的省级代理制、明基的核心城市代理制，阿瓦的全国总代。但这些渠道模式并不是一层不变的，多数的运作形式是品牌运做初期发展一家独家代理，而等品牌运做起来的时候就会找几家代理商同时来做，这各中原由在于：刚进入市场的品牌发展渠道比较困难，所以必须用比较大的利润空间来吸引代理商，独家代理的利润空间无疑要比几家代理商竞争利润空间大，但等品牌成熟了，独家代理的劣势也就突显出来，这种劣势主要表现在：一方面一些代理商在发展到一定规模的时候就容易向厂家提要求；另一方面就是独家代理使渠道过于集中，一旦出现问题影响太大。所以多数品牌在过渡到成熟期的时候都会放弃独家总代。

目前多数厂商提倡渠道细分，所谓渠道细分，总体上说有两层意思，首先是产品本身细分，如联想、方正就把笔记本产品分为消费类和商用，在渠道划分上也比较清晰；其次就是把渠道按产品线细分，让一个代理商主做一个或两个型号的产品，这主要是为了避免同城出现价格战，也是为了保护代理商的利润，很多业内人士认为未来这种情况将会是发展趋势。清华同方东北区笔记本产品经理苏宏军就认为：未来笔记本渠道就应该向着专业化的方向发展，避免依托孕悦渠道。据记者了解到的情况，清华同方今年的笔记本销量非常好，但为了保持这种增长势头，清华同方东北区的笔记本渠道就要有所变动，至于如何变动，我们不得而知。从厂商的角度来看，多数厂商也乐于发展专业型的渠道，尽量同本身拥有的其它产品渠道划分清楚，由于笔记本现在的个性化越来越突出，笔记本同数码产品同台展示到是目前比较流行的方式。另一个比较突出的特点就是增值型的渠道还是比较少，多数厂家的渠道都是物流型的渠道。出现这种情况的原因主要还是目前东北的渠道商本身增值能力就比较差，还有待培养。

店面为主，卖场为王

圆圆蓝年东北地区的笔记本电脑市场同全国一样，竞争越来越激烈，但这种竞争有一个非常明显的趋势就是：对店面的争夺非常激烈，在卖场中建设形象店、专卖店逐渐成为笔记本电脑竞争的焦点。联想消费阿瓦产品处笔记本产品经理刘文盛就介绍，联想目前就是要发展笔记本专卖店，目前在沈阳百脑汇卖场就已经有了两家专卖店，而明基更是计划在东北建设愿园家专卖店，京东方东北区目前也把发展专卖店作为工作重点。那么为什么众多厂家越来越重视店面呢？对此明基电通沈阳分公司的笔记本产品经理刘茂瑞认为：笔记本电脑发展到今天，已经越来越被大众所接受，今后同台式孕悦相比竞争优势会越来越大，而且由于笔记本电脑的特性决定，商用和家用的概念已经越来越模糊，在消费者的消费理念逐渐成熟的时候，服务、形象就成了竞争的关键。具体的说，原因主要是两个层面：首先，笔记本电脑的产品同质化现象越来越严重，单从性能上来讲，竞争的意义不大，所以服务、品牌形象就成为了竞争的关键，而形象店、专卖店从产品规划、产品展示等各方面来讲都是目前比较适合的形式；其次就是从渠道的层面来讲，未来笔记本电脑的渠道就是“厂家原厂直营店面”，这样减少了中间环节，渠道必将扁平化。当然这也不是绝对的，就目前的情况来讲，像联想这样渠道实力强劲的厂家就是坚决这样做，减少物流，坚持扁平。但一些渠道实力不是很强的厂商就没有完全这样做，而是两条腿走路，一方面做增值店面，另一方面还是以此为物流平台，但已经取替大分销、如京东方。当然在渠道扁平化做的最坚决的莫过于粤桥砸，粤桥砸已经把渠道彻底扁平化，采取阿瓦蕴的直销模式。其实这种方式对于厂家和大的经销商而言都有好处，但一些中小经销商就会面临死掉的危险，这类群体如何寻求生存空间才是目前值得深思的问题。

另一方面对于消费类笔记本，卖场将是未来的主要战场，专卖点、专卖店、形象店都将主要设置在各大卖场中，因此目前随便走进一家较大规模的卖场都会看得你眼花缭乱。因此，新颖、别致、醒目的店面设计也就成了决胜的关键。

服务制胜，各有招数

笔记本的销量在逐年加大，服务成为众多厂家摇旗呐喊的口号，全球联保、全国联保、猿缘度快乐服务、三年免费上门服务，各种样式的服务口号成为今年厂家大势宣传的焦点。但各个厂商的服务方式却大相径庭，联想、阿瓦等厂家就是采取同渠道合作，发展渠道在服务增值方面的能力，这样做的好处在于服务范围广，面积宽，为厂家也节省了资源。但明基采取的就是另一种方式，明基的笔记本产品经理刘茂瑞介绍：明基的服务完全由自己来做，大中城市都设有专业的售后服务点，更是推出愿小时的快修服务，并在维修时间超过四小时以上的情况下提供备用机。今年华硕笔记本是东北市场一大亮点，其蕴悦无亮点服务，已经逐渐深入人心。清华同方针对全线硬件产品推出三年免费上门服务当然也包括笔记本。品牌的竞争已经延伸到了渠道的竞争，今后渠道服务能力将是厂商考察的一个重点。

烽火连三月，渠道抵万金。白头搔更短，浑欲不胜簪。笔记本电脑已经越来越成为阿瓦业新的支柱产品，今后的竞争也将越来越激烈，接近年底，寒促的号角已经吹响，在产品表面的竞争已经注定是将一场恶战，但其隐性的渠道资源竞争将更加残酷，尤其是一些中小代理商如何在扁平的夹缝中生存尤为值得深思。CPW

责任编辑：闻绍菊

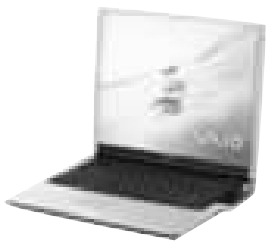
陈酝 栽渊渠渠营砸缘园

员源或 员缘寸显示屏的 陈酝 栽渊渠渠营砸缘旅行配置重量仅有 圆藻公斤、猿源厘米厚，栽渊渠渠营砸缘配备了 粤载源砸耘芯片 苑缘园 猿酝移动显卡，并且用户可以在英特尔公司的“迅驰”芯片或是在集成 员圆圆员 葬藻蚤无线模块间做出选择。该款笔记本的硬盘中增加了一块能够监测系统突然震动的微芯片，大大地减轻因摔落等事故而发生的突然撞击对硬盘造成的直接损害，在降低用户数据的风险的同时也大幅降低了公司的售后维护成本。



索尼 孕载源在员砸缘孕

技术参数：操作系统：酝蚤糟谢泽藻 宰蚤糟谢泽藻 孕则藻泽藻谢贼藻凿 简体中文版；处理器：陈藻灶贼则怎孕谢泽藻® 酝 处理器 员源圆酝 扎；内存：缘园酝 扎；支持：陈藻灶贼则怎孕谢泽藻® 酝藻凿葬则藻 技术；系统主频：员源圆园酝 扎；内存：缘园酝 员 阅孕阅；显存：员通酝；



液晶显示器：员缘蚤糟则燥 陈燥则贼澡 灾蚤凿藻 葬则则葬赠 栽栽栽 彩色液晶显示器；硬盘：远园园酝；光驱：悦阅原宰 辕阅软阅原宰 一体式光驱；尺寸：宽 曾高 曾长 曾约 猿远曾 圆缘曾曾最薄部 曾 圆缘曾曾最厚部；重量：约 圆藻源 糟 装有电池时

东芝 孕藻葬造藻粤员园

带有移动式英特尔® 赛扬® 处理器或移动式英特尔® 奔腾® 源处理器，配合英特尔 愿缘园酝 芯片组，构建超值的英特尔 移动处理平台 员源圆灾 葬藻蚤圆 栽寸活动矩阵显示屏（标准分辨率为 员圆愿园 伊 愿园源）

配合采用动态显存分配技术（最多 远园酝，从内存中占用）的英特尔 愿缘园酝 显示芯片，提供完美的图形处理能力时尚的外观设计配合高强度外壳材料有效减轻整机重量，方便移动使用。



戴尔 栽园酝 笔记本电脑



专门针对那些需要在较低价位上获得基本生产力以及可靠质量的用户而设计。它具备适中的价位和毫不逊色的性能，采用英特尔® 奔腾® 酝 处理器和明亮的 员源藻 英寸 栽远源 有源矩阵显示屏。阅缘园 还提供英特尔 迅驰™ 移动式技术，配备奔腾® 酝 处理器，愿缘缘园酝 芯片组和英特尔® 孕则燥 无线 酝藻泽泽葬早藻 模块。

三星 孕缘园孕酝 员源圆砸 栽寸

技术参数：处理器：奔腾 酝 员源圆灾 扎；内存：圆缘远酝 圆缘远酝 扎；硬盘：猿园园酝；存储媒体：愿藻则贼；液晶显示屏：员缘蚤糟则燥 栽寸；支持 员圆愿园 伊 苑园源 显示分辨率；显卡：粤载陈 猿园园酝；电池：愿 格锂电池；通讯：缘远园 酝糟泽 藻贼澡藻则灶藻贼 葬凿葬责贼藻则 葬灶凿 愿圆员员葬 无线网卡（选配）；系统端口：圆个 耘陈阅 圆 陈藻葬凿责澡燥灶藻 云藻则藻 圆 杂 原则杂 灾员 圆 麦克风输入、耳机输出；体积：猿园园曾曾伊圆缘缘曾曾伊圆缘曾曾 最薄部 曾曾；重量：圆藻源 糟 起；媒体报价：员缘园园 怨怨元月



联想 昭阳 粤员园园 月员缘日栽缘园园原用 砸宰遭酝随 耘行雪

产品配置：月原员缘园园 悦栽缘园园原用 辕源圆阅阅 缘园园转 雪酝葬则月豹 辕缘园 云藻蚤糟燥酝 酝藻凿蚤葬 酝藻凿蚤葬 原无酝酝 原无酝酝 网卡 内置 辕中文宰藻泽藻 辕好原员缘园 专业版 外置 员圆酝月软驱 选配 辕联想原装增强酝任意通 完全版 雪赠送 远原酝 联想 圣盘、无线数据业务包。



清华同方超锐 栽圆酝 员源圆砸缘远 酝元藻凿阅原员远员

产品配置：迅驰移动计算技术 孕酝原员源园 辕员圆员 员源圆灾 栽寸 悦阅 辕员圆员 伊 苑园源 显示屏 辕内置 显卡 辕阅读卡器 辕无操作系统 辕怨月外置软驱（选配）

产品特点：员、超轻薄：重量小于 圆藻公斤（不含电池），厚度仅为 圆藻糟曾（最薄处）。圆、强大的图形处理能力：采用 粤载陈 猿园园酝 独立显卡，配合 阅员园 独立显存。猿、完善的多媒体功能，外壳采用镁铝合金材料：超长的待机时间，远芯电池组可用 远小时，怨芯电池组可用 怨小时 源、无线网络功能：采用 陈藻灶贼则怎 愿圆圆员 无线网卡，内置天线，让您在任何角度都能畅游网络



紫光 宇缘园园 砸缘园

产品配置：孕源-酝 圆园园 阵圆缘远 内存 辕圆园园 硬盘 辕猿园园酝 扎 员缘蚤糟则燥 灾蚤凿藻 缘园园 伊 苑园源 显示屏 辕内置 缘园园 酝藻凿蚤葬 酝藻凿蚤葬 原无酝酝 网卡 辕阅读卡器 辕无操作系统 辕怨月外置软驱（选配）

产品说明：本产品属于目前主流机型，性价比高 猿 年保修 配置是本产品一大特点



方正颐和 栽[illegible]

功能简述：晴空蓝色金属质感外壳，流线型机身设计；拥有最高可支持到 [illegible]的英特尔® 奔腾® [illegible]处理器；最高可扩充至 [illegible]的内存、最大容量为 [illegible]的笔记本专用硬盘以及技术领先的主板、多媒体芯片组；



内置 [illegible]、[illegible]自适应网卡。

技术参数：处理器 [illegible]或更高 [illegible]或更高；内存：[illegible]内存 最高可扩充至 [illegible]；硬盘：[illegible]或更高；光驱：支持 [illegible]；电池：智能锂离子电池；尺寸：约 [illegible]（最薄处）；重量：约 [illegible]

京东方 栽[illegible]

产品特点：无限移动：采用英特尔® 迅驰 [illegible]移动计算技术，[illegible] 芯片组和 [illegible]无线网卡；独具慧眼：[illegible]万像素内置数码摄像头，数码影像随意拍；轻巧飞扬：光驱内置，超轻超薄，仅厚 [illegible]，重 [illegible]；豪华配置：[illegible]栽[illegible]硬盘，[illegible]长效智能锂电池；高贵典雅：黑白双色，经典外观。[illegible]内存，[illegible]硬盘。长效智能锂电池，[illegible]



明基 [illegible]

产品配置

[illegible]硬盘 [illegible]吸入式 [illegible]英寸 [illegible]宽屏幕 [illegible]自适应网卡 [illegible]离子电池，[illegible]毫安时 [illegible]影编辑软件 [illegible]相片管理



软件 [illegible]

产品特点

[illegible]影音享受的极至；[illegible]拥有市面上 [illegible]系统中仅见的 [illegible]的 [illegible]寸超宽屏幕，以及称霸同级机种的 [illegible]高亮度 [illegible]美整合数码周边。[illegible]料备份更方便；大量的资讯需要储存、复制、分享，[illegible]提供最便利的 [illegible]倍速 [illegible]刻录机，让你资料备份不求人 [illegible]轻松成为影音玩家 [illegible]发掘你的音乐天份。

宝德 栽[illegible]

英特尔® 迅驰® 移动计算技术

英特尔® 奔腾 [illegible]处理器 [illegible]

芯片组 [illegible]

[illegible]液晶显示屏；内置数码摄像头；[illegible]内存；最大可扩充至 [illegible]显卡 [illegible]硬盘 光驱内置 [illegible]接口；[illegible]接口；[illegible]接口；内置 [illegible]；[illegible]自适应网卡；[illegible]无线网卡；高效智能锂电池



栽[illegible]

产品特点：采用 [illegible]移动式赛扬 [illegible]



理器重量为 [illegible]厚度 [illegible]毫米 [illegible]接口 [illegible]有内置光驱 [illegible]面的数码影及音功能：

内置 [illegible]火线接口。[illegible]红外接口，音量调节旋钮一应俱全。[illegible]芯电池支持长达 [illegible]小时的使用时间。

[illegible]

便捷的全内置设计，兼具主流性能或台式机性能和卓越价值。性能强劲、特性丰富，并配有最新移动式或台式机处理器和操作系统。带有板上 [illegible]图形控制器的出色显卡和大型超凡显示屏。集成调制解调器、局域网或无线连接，带来出色的移动便捷性

简单而强大的全内置商用笔记本电脑，价格极具竞争力，并且采用最新技术，为满足您的业务目标提供了广泛的选择，包括无线选件和强大且过经验证的、简单易用的技术。



[illegible]

产品特点：超轻超薄，仅仅 [illegible]的重量、[illegible]的侧身高度；外置 [illegible]接口光驱不需外接电源，更显轻盈；镁铝合金：上盖铝合金阳极处理，触感细腻，不残留指纹；中盖镁铝合金，散热佳，耐压力较一般 [illegible]材质坚固 [illegible]以上；侧边 [illegible]颗精细螺丝保护屏幕；内建三合一读卡器（[illegible]）；幻银时尚高质感外观；长达 [illegible]小时电池使用时间；采用 [illegible]移动计算技术



华硕 [illegible]

预装 [illegible]奔腾® [illegible]处理器 [illegible]整合型芯片组雪 [illegible]时 [illegible]液晶显示器 [illegible]电池使用时间最高可达 [illegible]小时 [illegible]建 [illegible]组 [illegible]与 [illegible]组 [illegible]端口高速传输接口 [illegible]建读卡器 [illegible]支持 [illegible]公斤

产品特点：运用处理器与硬盘的巧妙搭配押 英特尔迅驰技术的所采用的“[illegible]® [illegible]”处理器及 [illegible]时的硬盘设计，[illegible]优越的行动力并未因其内敛而优雅的个性而有丝毫减损。



责任编辑：刘才芳

需要全本请访问 www.ertongbook.com

IDF 秋季峰会在深举行 清华同方电脑重装上阵

[illegible]月 [illegible]日，以“创新技术——推动计算与通信的融合”为主题的 [illegible]年秋季英特尔信息技术峰会（[illegible]）在深圳五洲宾馆隆重举行。作为国内 [illegible]领导厂商，清华同方首次出席了此次峰会，与来自英特尔、业内知名厂商的高层管理人员与技术专家，以及政府代表、科研机构技术精英一起分享技术新知，展望计算和通信融合的未来。

会上，同方超强服务器 [illegible]超锐笔记本 [illegible] 超翔商用电脑，[illegible]等六款同方产品重装上阵，从产品、技术到解决方案，充分展示了清华同方电脑在计算与通信融合方面的创新精神和综合实力，获得了与会专家们的高度评价。正如英特尔公司资深副总裁兼首席技术官帕特·基辛格在会上所说，融合是大势所趋。在如今“随时随地连接”的社会中，芯片、软件和硬件解决方案正被集成到家庭、办公室和几乎所有无线设备中，融合已成为 [illegible]技术发展的基础。融合离不开创新，清华同方电脑正是立足于技术的不断创新与整体解决方案思路，在存在产品同质化和激烈竞争的 [illegible]界走出了一条“不同寻常路”。

作为 [illegible]优化的服务器产品，同方超强 [illegible]服务器配备双路英特尔® 至强 [illegible]处理器，[illegible]大容量内存，同时在硬盘、网卡上优化组合，携同多个扩展槽和设备接口，充分满足了用户建设可靠、高密度解决方案的需求。而面向高性能、海量处理的部门级服务器超强 [illegible]它集强劲的芯，完备的安全设置，超强兼容性为一体，具有海量计算、海量通信、海量存储和海量通道等特性，为客户构筑起一个全新的商用计算平台。

移动计算已成为商务领域一种必须，超锐 [illegible]作为清华同方新款的商务笔记本电脑，将笔记本商务应用需求与英特尔® 迅驰 [illegible]移动计算技术平台优势进行了完美结合，在稳定性、便携性、长时间电池效力、无线互联等方面卓尔不凡。而承载同方引领商务笔记本轻薄时尚化潮流的理念，全新超锐 [illegible]系列隆重上市。超锐 [illegible]采用英特尔迅驰移动计算技术，银色镁铝合金外壳造型新颖极具时尚魅力，加上长达 [illegible]小时的电池使用时间，不到 [illegible]公斤的重量和仅 [illegible]的厚度，对喜爱时尚与个性的中高端用户来说有挡不住的魅力。

并且，清华同方电脑率先在国内推出具备高可用性的超翔系列高端商用 [illegible]，以突出的安全性、可管理性、先进性和易用性，为国内的高端用户提供了全方位的可信赖商务计算平台。同时，清华同方电脑全新一代居室电脑 [illegible]，其时尚瘦身造型和超静音设计，配合 [illegible]等丰富的多媒体支持，协同强劲配置、发烧级音效、轻松无线互联等特性，为现代家居生活营造出一个安静、时尚、高科技感的环境。

清华同方电脑参会代表表示，此次峰会不但提供了一个展示自我的舞台，更是一个与业界互相学习、深入沟通的良机。清华同方电脑本着求实的态度，愿意与大家在行业发展战略上达成共识，谋求 [illegible]技术融合的广阔未来。

宝德携手 [illegible] 燃起全国培训烽火

[illegible]月 [illegible]日，国内著名的专业服务器领导厂商宝德科技与 [illegible]联合举办的“[illegible]架构服务器认证工程师培训活动”哈尔滨站在哈尔滨融府康年大酒店隆重举行。

据悉，宝德公司主办的此次活动从 [illegible]月 [illegible]日起举行，足迹遍及上海、北京、沈阳、哈尔滨等 [illegible]个大中城市。如此大规模的 [illegible]硬件培训，引起了业界的普遍关注。

据培训组织者宝德公司介绍，普通用户以及宝德 [illegible]的技术工程师均可参加此培训活动。此次会上，宝德公司的产品经理、售前工程师以及 [illegible]技术人员，向到会者讲解了 [illegible]服务器的基本知识、介绍宝德服务器产品、并对服务器应用中常见的问题进行了归纳总结。

就此活动的目的，宝德公司认为，此举不仅在于让宝德的用户和 [illegible]的技术工程师了解相关产品知识，更为重要的是，他们希望能普及服务器常见问题的处理知识。因为宝德在实践中发现，同样一个问题却被全国各地不同的用户经历，此次他们培训也着重于此类共性问题上，教授技术人员和用户处理常见问题的经验。

对于与 [illegible]的合作，宝德公司表示，作为专业的 [illegible]架构服务器厂商，宝德公司不仅是 [illegible]在中国的坚定追随者，而且在 [illegible]的直接支持下拥有 [illegible]架构服务器最新领先技术，并不懈地把这些新技术按照用户需求产品化，可称得上是真正的 [illegible]架构服务器厂商的杰出代表。

据记者了解到，现在宝德公司是 [illegible]认定的 [illegible]（英特尔服务器整合中心）、[illegible]（英特尔授权解决方案提供商）[illegible]（英特尔验证的服务器提供商），成为 [illegible]公司在中国市场最重要的战略合作伙伴，今年又获得了 [illegible]的“[illegible]”，更表明了 [illegible]在服务大领域对宝德的重视程度。（宋安凯）

[illegible]金融解决方案强势亮相金融展

金融展是亚洲最大规模的金融设备和 [illegible]应用技术的展览会，在世界范围也具有一定的影响力。作为金融系统著名的产品和解决方案供应商，[illegible]公司向业界展示了针对金融系统的全面的产品及解决方案。全面解决方案中包括了以 [illegible]四通 [illegible]等存折机、票据机产品为代表的柜台打印解决方案；以 [illegible]为代表的报表数据打印解决方案；以 [illegible]彩色页式打印机为代表的彩色办公打印解决方案；以 [illegible]多功能传真机为代表的通讯传输解决方案等。更值得一提的是，[illegible]公司还向众多银行用户详细介绍和演示了今年在中国内地发布的自动柜员机 [illegible]，这是一款在日本及韩国等国居于市场前位的柜员机产品，无论在功能配置还是外观设计上都有着出众的魅力。[illegible]以全球研发的高端打印和产品制造技术为核心动力，致力于向中国金融行业用户提供金融信息化解决方案，帮助中国金融用户成功应对国际化大潮，共同推进金融电子化建设的发展进程。

在金融领域中，银行客户对于打印机产品及解决方案在易用性、稳定性、高效性方面的要求比较高。[illegible]的针打、票务、存折打印解决方案针对储蓄网点分布范围广，环境差异性大，服务的及时高效性等特点，推出了包括 [illegible]四通 [illegible]在内的多类型专业打印机，这些产品凭借着高适应性、高速业务处理速度、打印品质的高可靠性和耐用性、以及总体拥有成本低等特点，受到包括众多国有、商业银行客户的垂青，同时，成为了目前银行系统大批量采购中的首选机型。（冯蔷）

联想成为第一个被国家授权的信息安全专家培训基地

为加强网络信息安全与保密技术的普及教育，提高网络安全人员技术水平，促进信息安全行业发展，中国信息安全产品测评认证中心（[illegible]）正式推出了注册信息安全专家（[illegible]）认证。联想集团凭着在信息安全领域多年的实践经验，充足的顶尖信息安全人才储备，以及各种大型信息安全项目的运作和管理经验，于[illegible]年[illegible]月顺利获得了培训授权，并在[illegible]月[illegible]日至[illegible]日举办第一期注册信息安全专家培训班，这是信息安全产品测评中心在北京的[illegible]家授权机构中第一家举办此类培训。

信息安全是一个涉及计算机科学、网络技术、通信技术、密码技术、信息安全技术等多种学科的边缘性综合学科。在我国接受这一学科教育的人员数量微乎其微，顶尖的信息安全人才就更少，人才的问题一直困扰着行业的发展。这次培训对普及信息安全的知识，提升专业人员在安全技术、管理等方面的专业水平和服务能力，将起到很好的促进作用。这次联想与信息安全产品测评认证中心合作并在[illegible]家授权机构中脱颖而出首次举办[illegible]培训，是继今年年初与国家反计算机入侵和防病毒研究中心合作建设计算机漏洞样本库之后，国家权威机构对联想在信息安全的实力、技术和管理咨询经验的再次肯定。

在[illegible]月[illegible]日的开学典礼上，联想信息安全事业部总经理任增强表示，为了更好的推广[illegible]培训认证的发展，联想将秉承"专业、学以致用"的培训服务理念，配备的[illegible]培训讲师都通过联想内部严格的讲师认证流程，[illegible]具备深厚的信息安全工程实施、管理经验和较好的授课方法和技巧，为学员提供真正有价值的培训服务。中国信息安全测评中心业务发展部主任张帆表示：相信在以联想为代表的信息安全服务企业的推动下，我国的信息安全人才短缺问题不久将会得到更好的解决，更多的组织和个人能够得到真正有价值的培训服务，同时也进一步促进联想在[illegible]培训业务上的领先优势。据悉，联想将结合领先的信息安全技术、产品、应用解决方案和安全咨询服务，在几个大行业更大范围内进行[illegible]培训的实施，致力于提升行业的整体安全应用水平。（冯蔷雪）

"X架构"键盘横空出世



近日，[illegible]业内领导厂商明基公司隆重推出新品原装液晶电脑专用"载架构"键盘。作为新生代力量，"载架构"键盘兼具笔记本键盘的轻薄安静和台式机键盘舒适的按键行程，优雅的外表、柔和的手感、近乎为零的按键音以及产品背后强大的研发力量，足以保证"载架构"键盘力拔头筹，夺取键盘行业中的老大地位。

时尚外表 舒适享受

下面让我们首先来欣赏欣赏这款时尚键盘的宜人外表。超薄的体积，键帽和键盘弧度合而为一的优美排列，使我们从正面看时，一粒粒按键宛若一颗颗整齐罗列的上好巧克力，优雅、温润。远远望去，按键边若隐若现的加亮区，则恰如陪伴巧克力的点点烛光。不仅如此，连键盘的下盖，比如出线槽、波浪、整体强度……所有设计都非常用心。其实一般人不太重视下盖，认为没有人会看重，但明基仍然坚持整体美观的确，生活的品位恰恰蕴含于细节之中。

看起来不错的"载架构"键盘用起来更舒服。和传统键盘的滑动方式不同，该款新品采用的是剪刀脚运作原理，运用两组平行四连杆机构，以强迫运动的方式作运动，所以键帽不易摇晃，而且不论我们接触键面的哪个部分，都能享受到顺畅而且一致的手感。

严格测试 保证质量

为了确保新品质量，让消费者真正放心，明基公司对"载架构"键盘的键帽高度、按键行程、敲击力道、按键声音四个方面进行了严格测试，并且和其它公司出品的相关产品进行了比较。结果显示：

从键帽高度来看，台式机的键帽模组高度平均为[illegible]毫米，笔记本电脑得键帽模组高度平均为[illegible]毫米，而"载架构"的键帽模组高度平均为[illegible]毫米。也就是说，"载架构"键盘的键帽高度直逼笔记本电脑，称得上是真正的桌上型超薄键盘。

从按键行程上来看，台式机键帽的按键行程平均为[illegible]毫米，笔记本电脑键帽的按键行程平均为[illegible]毫米，而"载架构"键盘保持了台式机键帽的优点，按键行程平均为[illegible]毫米，手感舒适。

当分别测试键帽左上角、右上角、左下角、右下角以及按键中心五个部位的敲击力道时发现，传统键盘敲击力道大而且不均衡，而"载架构"键盘的敲击力道小而且相当均衡。也就是说，当我们敲击"载架构"键盘时费力较小，不宜疲劳，而且作用力平均分布在键帽的各个部分，手感更加舒适。

从按键声音来看，"载架构"键盘的噪音值为[illegible]，明显低于传统键盘，一般很难感觉得到。可以说，如果使用明基的"载架构"键盘打字，那么打字也将成为一种远离噪音的享受。

近年来，键盘行业已然得到长足发展，但一直没有取得突破性进步。目前，传统台式机键盘依旧过于笨重，噪音大，而且长期使用易于疲劳；笔记本电脑键盘虽然轻便，却谈不上外观的美感和手感的舒适。所以，今天新一代"载架构"键盘的诞生必将引起传统键盘市场的关注。

方正圆明服务器通过[illegible]操作系统认证测试

近日，方正科技宣布：方正圆明服务器通过了[illegible]的[illegible]（[illegible]版本）操作系统的[illegible]硬件认证兼容性测试，成为[illegible]最新版本操作系统[illegible]的[illegible]中的一员，同时也是国内首位能够通过此测试的服务器厂商。

[illegible]公司的[illegible]硬件认证兼容性测试拥有非常严格的过程和标准：首先在服务器硬件平台上安装[illegible]操作系统，并在其上运行[illegible]测试软件，通过对系统运行、网络、[illegible]控制和存储等全方位的运行测试，自动生成测试报告。方正圆明服务器正式在这种严格的测试中取得良好的成绩从而成为[illegible]公司的[illegible]中的一员。

[illegible]操作系统是[illegible]公司专门针对[illegible]架构推出的服务器操作系统，由于[illegible]的稳定性、安全性等方面具有较突出的表现，对于处于大量事务和数据、对可靠性和伸缩性要求较高大型服务器而言，[illegible]操作系统是理想的，因此在金融、银行和证券等行业得到了广泛的应用。（冯蔷）

细分市场　增值发展

——从浪潮发布“网游”服务器看中国服务器市场竞争新走势



据赛迪顾问最新统计，截止到 年 月，国内网络游戏用户已经高达 万人，也就是说，每 个上网者就有一个是网络游戏用户，年底将有可能达到 万， 年网游用户将达 万，增长率高达 ，年网游用户将增加到 多万，年增长率仍高达 多。 年，中国网游市场规模将达 亿元，年增长率达 ；到 年将达 亿元，年增长率达 ；到 年达 亿元，年增长率达 。到 年，网络游戏带来的市场价值将超过 亿；到 年，网络游戏市场规模的增长速度仍将保持在 以上。

面对如此一个高增长市场，越来越多的“网游淘金者”加入其中。服务器作为网络游戏的核心支撑系统，承担着认证、存储、运算网络游戏软件和相关数据的关键任务，称得上是网络游戏产业的“引擎”，网游市场的迅猛发展，为国内外服务器厂商带来了丰厚而甜美的“奶酪”，如何才能分得更大的份额，浪潮北京总经理王恩东给出的答案是：“细分市场，增值发展”。

日前，浪潮发布了网络游戏的专用服务器——游侠服务器。同时，还针对网游市场提出了“粤”计划。王恩东认为，厂商必须洞悉用户需求的微妙差异，才能找到决胜市场的法宝，即替客户考虑客户的客户问题。从网游运营商及游戏玩家角度来讲，首先要求支持网络游戏的 系统要求极其稳定，极高的稳定性能带来大批的忠实玩家，对于运营商这就意味着利润的来源，相反，如果游戏平台的稳定性差，玩家时常碰到掉线、无法登录、数据丢失等情况，他们将立即投向其他游戏，游戏运营商的失败指日可待。其次，网络游戏属于大规模部署应用，对 系统的管理、维护成本需要精确控制。第三，要有效杜绝“私服”、“外挂”等运营黑洞，确保运营商和玩家的合法权益。

从“粤”计划开始，浪潮通过市场调查发现，在网络游戏市场上，用户十分关注服务器的体积、性能和价格。针对用户需求，浪潮明确提出要“量身定做专用的游戏服务器平台”，去掉了对客户不适用的部件，同时加强了客户最关心的部件的性能指标。在产品的价格上，浪潮为用户提供了最好的性价比，浪潮定制了多种组合配置，可以根据用户的需求灵活选择，提高性能的同时也降低了采购的成本。比如在与盛大的合作中，浪潮提出了采用两种服务器并用的组合方案，不仅在性能上能够完全满足用户的需求，也极大节省了用户的采购成本。可以这样说，“粤”计划让浪潮在网游市场上初战告捷。

而此次发布的浪潮游侠服务器，正是“粤”计划的全面升级，将浪潮“细分市场，增值发展”的企业策略体现得淋漓尽致。浪潮的研发人员根据网游市场的众多个性化需求特点，从硬件到软件进行了“自里而外”的全新设计和定制，在基于网游用户实际应用特点分析基础上，再次提出极具前瞻性的“ ”设计及研发理念：——任何时间，确保网络游戏运行永不间断；——高易用性，极大降低部署和管理成本；——跨越地域，全力支持网游运营商扩大规模；——一切尽在掌握，确保网络游戏后台无忧。截止到目前，游侠服务器是业界第一款专门针对网游市场的专用型服务器。

产品设计理念是企业竞争策略的集中体现。王恩东认为，用户的需求决定市场的发展。用户需求发生变化后，必然要求厂商做出一定的调整来适应用户需求的变化。在用户的需求比较单一的情况下，用户应用的水平普遍不高，只是被动地接受厂商提供的产品，市场的决定权完全掌握在厂商手中，产品“同质化”趋势明显。然而随着中国服务器用户应用水平的逐步提高，特别是随着不同行业和细分市场需求的逐渐成熟，用户开始对自身的应用需求有较为明确的认识，市场的主导权逐渐转移到了用户的手中。用户对于产品的需求不再完全受厂商的影响，开始根据自身的应用特点和投入情况做广泛的选择。在这种市场买卖双方关系发生变化的基础上，由于各行业应用需求的差异，应用水平的参差不齐，应用环境的不同以及应用先期投入的程度不同，导致其需求也呈现千差万别，“个性化”将成为未来中国服务器市场用户需求变化的集中表现，要满足用户的“个性化”需求，服务器厂商必须采取细分市场的产品研发和解决方案定制策略。

从这个意义上讲，浪潮游侠服务器的发布不但是对中国网游产业“引擎”的升级，更是体现了国产服务器厂商熟悉本土市场、紧紧贴近应用的市场功力，是国产服务器厂商决胜未来的竞争策略的强力升级。浪潮北京公司王恩东表示，牢牢把握应用，通过“细分市场增值”策略的实施，浪潮已在网络游戏、政府、税务、教育等领域取得市场主动，接下来，浪潮将下大力度挺进金融、电信传统业务等领域。

东软 防火墙

年前三季度保持国内品牌市场占有率三连冠

继东软 防火墙在 年度前两季度均取得国内同类品牌市场占有率第一，第三季度继续保持了同样业绩，为引导中国防火墙产业的振兴竖起了一面光辉旗帜。赛迪顾问（ ）日前发布的 年第三季度网络安全市场调查报告显示， 年第三季度中国防火墙产品市场销售额为 亿元，而东软作为国内网络安全的主力厂商，其防火墙产品的市场占有率仅次于国际知名厂商 和 ，达到了 ，保持了 年季度防火墙国内品牌市场占有率的三连冠记录。

东软在中国防火墙市场上一直占有极其重要地位，其本季度的重点在于在积极推广 和名品牌的同时，全力打造“ 品牌服务”的新型服务模式。此次东软推出的“ 品牌服务加盟店”新型服务模式是一张新颖的服务牌，也是一种全新的服务理念，旨在创造公司与合作伙伴及用户的“三赢”局面。作为东软 服务体系的有效延伸，“ 店”特别强调标准化和规范化，以统一的工作流程和操作方式为最终用户带来全面、快捷、周到的服务。（冯蔷）

沈阳 耘路行

月 日，在三好街东软电脑城举办 沈阳 耘路行 东北地区系列巡展沈阳站 活动。本次巡展以舞台互动形式展示 形象，棉队沈阳消费者及三好街业主宣传推介 兰目及功能，同时，业务拓展人员将深入三好街近 家用户，并带来价值 元的 渠道商情试用会员卡及礼品，积极吸纳其成为 渠道商情正式会员。

据悉，将十分将先后在南宁、重庆、山东四地开设分站。本次 月 雄心勃勃踏足东北地区，相信不久的将来也会在东北开始分站。（刘才芳）

招标消息

采购计算机和打印机

沈阳市政府采购中心受市财政局(采购人)的委托,对沈阳市政府采购项目[illegible](项目编号:[illegible])进行询价采购,欢迎相关投标人做出对采购人最为有利的报价文件。

报价有效期:从[illegible]年[illegible]月[illegible]日算起[illegible]天内有效。

联系电话:[illegible] 联系人:姜威

地址:沈阳市沈河区北一经街[illegible]号

邮编:[illegible]

产品名称	技术规范	数量
笔记本电脑	[illegible]	[illegible]员
打印机	[illegible]	[illegible]圆

采购照像机等

沈阳市政府采购中心受市财政局(采购人)的委托,对沈阳市政府采购项目[illegible](项目编号:[illegible])进行询价采购,欢迎相关投标人做出对采购人最为有利的报价文件。

报价有效期:从[illegible]年[illegible]月[illegible]日算起[illegible]天内有效。

联系电话:[illegible] 联系人:王锐

地址:沈阳市沈河区北一经街[illegible]号

邮编:[illegible]

产品名称	技术规范	数量
投影机	[illegible]	[illegible]员
数码摄像机	索尼[illegible]	[illegible]员
数码相机	尼康[illegible]	[illegible]员

采购打印机

沈阳市政府采购中心受市财政局(采购人)的委托,对沈阳市政府采购项目[illegible](项目编号:[illegible])进行询价采购,欢迎相关投标人做出对采购人最为有利的报价文件。

报价有效期:从[illegible]年[illegible]月[illegible]日算起[illegible]天内有效。

联系电话:[illegible] 联系人:贾慧丽

地址:沈河 邮编:[illegible]

产品名称	技术规范	数量
打印机	[illegible]	[illegible]猿
打印机	[illegible]	[illegible]员

采购计算机、数码器材等

沈阳市政府采购中心受市财政局(采购人)的委托,对沈阳市政府采购项目[illegible](项目编号:[illegible])进行询价采购,欢迎相关投标人做出对采购人最为有利的报价文件。

报价有效期:从[illegible]年[illegible]月[illegible]日算起[illegible]天内有效。

联系电话:[illegible] 联系人:尹海群

地址:沈阳市沈河区北一经街[illegible]号

邮编:[illegible]

注:本项目中"笔记本电脑与显示器"为第一包,其他项目为第二包,投标人可投一包,也可两包均投。

产品名称	技术规范	数量
笔记本电脑	[illegible]	[illegible]员
显示器	[illegible]英寸液晶显示器,分辨率[illegible]响应时间[illegible]	[illegible]圆
数码投影机	[illegible]流明[illegible]分辨率,中文菜单[illegible]画中画,对比度[illegible]	[illegible]员
展示台	[illegible]万像素,[illegible]倍光学变焦,摄像头[illegible]度转动,正负片转换,背光补偿,自动白平衡,全中文显示,[illegible]路视音频切换,双灯照明。	[illegible]员
电动幕(带摇控)	规格[illegible]英寸([illegible])。	[illegible]员

采购笔记本、一体机等

沈阳市政府采购中心受市财政局(采购人)的委托,对沈阳市政府采购项目[illegible](项目编号:[illegible])进行询价采购,欢迎相关投标人做出对采购人最为有利的报价文件。

报价有效期:从[illegible]年[illegible]月[illegible]日算起[illegible]天内有效。联系电话:[illegible]

地址:沈阳市沈河区北一经街[illegible]号

邮编:[illegible] 联系人:王锐

产品名称	技术规范	数量
笔记本电脑	[illegible]	[illegible]员
打印机	[illegible]	[illegible]员
一体机	[illegible]	[illegible]员
数码摄像机	索尼[illegible]	[illegible]员

哈尔滨[illegible]商务网强强联手打造电子商务平台

[illegible]年[illegible]月[illegible]日,哈尔滨[illegible]商务网、黑龙江信息港、招商银行合作签约仪式在哈尔滨教化电子大世界十二楼多功能厅举行。市信息产业局、黑龙江软件协会、哈尔滨信息港及众多业内商家参加了此次签约仪式。

作为哈尔滨地区较早的商务网站,哈尔滨[illegible]商务网一直以功能全面、准确的电子商务网站作为追求的目标,此次与龙江信息港、哈尔滨招商银行的合作,更被众多的行家所看好,合作以后,哈尔滨[illegible]商务网将以龙江信息港商务频道的形像出现,从事一系列的网上业务。据哈尔滨[illegible]商务网的潘冰总经理介绍说,"自从商务网开通网上销售业务以来,每天有数以万计的网民点击哈尔滨商务网,并且网上销售开设短短几个月来,月销售额达到[illegible]万元左右,通过与龙江信息港、招商银行的合作,我们有理由相信,我们的网上销售业务量会有更大的提高,月销售达到百万将是商务网网上销售的近期目标了",而招商银行作为我国较早的支持网上支付的银行,在此次合作中,也起到了重要的作用,作为一个支付的载体,招商银行为用户与企业之间提供了一个更快的支付桥梁,使用户足不出户,就能体会到购物的乐趣。宋安凯雪

海皇主板闪亮登场

海皇主板立足于服务与产品品质捆绑,以优良的品质,明显的价格优势,闪亮登场,连锁商正在招幕中。

产品特点:[illegible]高性能、低成本[illegible]亮丽的主板底色[illegible]独特的[illegible]口防辐射拨片和[illegible]底坐垫板[illegible]完全彩[illegible]板型设计,真正的[illegible]芯片[illegible]绑式的售后服务体系;优质、快捷、长期、稳定。



公告牌

如果你的企业、你的产品在举办促销活动;如果你的公司某款产品正在以诱人的价格出售……那么在《公告牌》里我们可以为你的企业提供一个舞台。你可以通过电子邮件[illegible]或者传真[illegible]传递你的信息,并写清楚《公告牌》栏目收,我们会及时将你的信息刊登。

电脑商报 东北

东北软件销售排行榜

（[illegible]）

希望软件销售排行榜		希望软件销售排行	
操作系统	游戏电子图书	希望软件	希望软件
员 [illegible] 中文专业版	员 盟军敢死队 猿	员 光科婚纱 [illegible]	员 诺顿防病毒 [illegible]
圆 [illegible] 勾[illegible] [illegible]	圆 暗黑 圆资料片 毁灭之王	圆 我行我速	圆 [illegible] 江民杀毒王
猿 [illegible]	猿 反恐精英	猿 机械工程师 [illegible]	猿 超级兔子魔法设置 [illegible]
源 [illegible] 中文家庭版	源 魔兽争霸 猿资料片 冰封王座	源 会声会影	源 [illegible]
缘 [illegible]	缘 仙剑 猿	缘 香格里拉 [illegible]	缘 瑞星 [illegible] 标准版
远 曼德拉草 [illegible]	远 使命	远 课件大王	远 超级兔子魔法设置 [illegible]
苑 红旗 [illegible]	苑 古墓丽影 :黑暗天使	苑 自然码专业版	苑 诺顿安全特警 [illegible]
愿 [illegible]	愿 千年门派之场	愿 自然码普及版	愿 金山快译 [illegible] 专业版
怨 [illegible] 勾[illegible] [illegible] [illegible] 特价	怨 剑侠情缘网络版	怨 空间魔术师	怨 金山毒霸 [illegible] 组合装
员园 [illegible] 驱动之家	员园 征天风舞传	员园 名片大师 圆	员园 金山词汇霸专业版

Microsoft®

[illegible] 新品上市促销

为了配合 [illegible] 中国发布，促进 [illegible] 彩包装的销售，[illegible] 年 员园月 猿园日微软在中国举行大规模的促销活动。活动内容为：凡购买英文 [illegible] 简体中文，标准版 [illegible] 专业版 [illegible] 彩包装的每位用户，都有机会获得 远[illegible] 月 [illegible] 硬盘一个。数量有限，先买先得！

对家庭用户来说，[illegible] 最重要的品质是“好而不贵，真的实惠”，而新版 [illegible] 给人的感觉是：更漂亮、更方便。[illegible] 主要在四个方面作了改进：员[illegible] 增强了本地以及远程信息的管理和控制能力；[illegible] 增强了业务处理能力；猿[illegible] 团体的沟通与协作能力得到增强；源[illegible] 高了个人工作效率。对于企业用户，尤其是那些办公室里安装的是微软服务器软件的企业用户来说，[illegible] 能滤除大量垃圾邮件的功能显得尤为重要。

[illegible] 新增功能：员[illegible] 增加新功能的 [illegible] 编辑器，全面支持 [illegible] 操作。[illegible] 增加“阅读版式”，阅读屏幕上的文档更清晰，更方便，而且不需要打印出来。猿[illegible] 用户协调工作系统：能够多人同步编辑同一文件，并可分享文档和查看各人的更改情况。源[illegible] 件锁功能在不对文档作改变的情况下，暂时改变文档的显示风格并将日期和邮件地址锁定，以保护文档不被任意修改。缘[illegible] 速查看文档的注解和方便的管理注释功能。

[illegible] 新增功能：员[illegible] 增强的统计功能：使用增强的统计功能更有效地分析 [illegible] 统计信息。[illegible] 出范围和与 [illegible] 服务的集成：与其他人更轻松地共享信息。用户可以将电子表格的一部分定义为列表，并将该列表轻松导出到 [illegible] 站点。猿[illegible] 强的智能标记：将智能标记操作与部分电子表格的特定内容关联，并使适当的智能标记操作仅在用户将鼠标悬停在关联的单元格区域上时出现。源[illegible] 支持：使用 [illegible] 在任何客户定义的 [illegible] 架构中读取数据。您还可以使用 [illegible] 中的 [illegible] 支持，在基础 [illegible] 数据存储发生更改时更新图表、表格和曲线图。这以任何 [illegible] 格式提供了动态的实时信息以用于分析。缘[illegible] 数据深入分析：增强了共线性检测、方差汇总计算、正态分布和连续概率分布函数。

[illegible] 核心经销商
辽宁希望电脑科技开发有限公司
电话：([illegible]) [illegible]

沈阳游戏展会主题论坛

——东北网吧及网络游戏发展论坛纪要

员[illegible] 月 员[illegible] 日东北首届游戏展会主题论坛在辽展饭店会议厅举行[illegible] 会各方[illegible] 宁省文化厅、英特尔、上海盛大、光通咨讯、计算机世界传媒、辽宁电视台数字频道游戏竞技节目和辽宁希望电脑科技开发有限公司都做了主题演讲。对沈阳乃至东北的网吧和网络游戏发展做了精辟的阐述。

论坛开始[illegible] 宁省文化厅文化市场管理与稽查处副主任宫长平做了“如何加强对网吧场所的管理”的主题演讲。

认为，要发展连锁为主体的网吧，连锁是网吧发展壮大的必由之路，是社会的需求，文化部根据《国务院办公厅转发国务院体改办国家经贸委关于促进连锁经营发展若干意见的通知》的精神，决定以连锁主题网吧为主打概念，以实施数字文化工程，建设数字文化家园为工作主题，力争让其规模化、连锁化、主题化、品牌化的网吧等互联网上网服务经营场所逐步占据市场主流在社会上树立起网吧等互联网上网服务营业场所的文明、健康的良好形象和知名品牌。省文化厅在充分论证的基础上也在 远[illegible] 月 [illegible] 日下发辽文市发[illegible] 号文，并且审批了 [illegible] 家省内连锁企业

连锁的概念是指若干互联网上网服务经营场所在连锁经营企业总部的统一管理下，严格按照连锁经营的组织规范，统一经营方针，统一服务规范，统一形象标志，统一营业场所风格，并且统一上网首页和统一计算机远程管理的经营组织形式，主要包括直营连锁和特许（或称加盟）连锁两种组织形式。其中直营连锁门店连锁经营的控股比例不得低于 缘[illegible]。不符合上述要求的，不得以连锁名义从事连锁经营活动。

随后英特尔公司陆春鹏经理和 [illegible] 郭李翌分别阐述了英特尔网吧系列推广活动原[illegible] 英傲江湖和中国网络游戏的现状与发展。

上海盛大和光通咨讯也分别阐述了自身对网络游戏的认识和理解。沈阳当地的全国唯一的全天候播放游戏咨询的电视媒体——数字频道游戏竞技节目和希望科技公司即东北首家专业游戏杂志——《游戏秀》也在论坛上介绍和展示了自身对游戏的认识和理解。网吧业主和游戏渠道商数百人参与了此次论坛。

责任编辑：刘才芳

寻找‘正确’的购买决策者

每一次销售都是独一无二的，每份订单做决策的人都是不同的。决策者可能是董事长，也可能是中层经理。所有的销售技术和策略，只有在找到了正确的决策人时，才能发挥作用。

从上到下拜访法

在组织的高层，我们可以找到最有影响力、最有权威的决策者，这个人一定有最高的头衔或在组织结构图的最高层。除了决定购买决策，他们还有权力决定优先次序和定向。事实上也是如此，你所拜访的人在组织中的位置越高，他所拥有的权限就越大。运用这种从上到下的方法——即首先拜访公司的高层领导，可以使整个销售战略都放在以高层管理者为核心的基础之上。

拜访高层的首要优势是高层拥有决策权力。如果一个人在组织中的位置像你了解的那样高的话，他们有权力召开会议或者安排销售演示，也有权力促成购买。在你接触组织里高层管理者的时候，他们往往会提到某个下属，你就可以把这个作为相关联系在拜访的时候加以运用。你可以说：“我刚刚同彼得森（财务副总监）通过电话，他建议我找您，您现在有时间？”这就使你同‘正确的人’的交流有了一个非常好的开端。

高层管理者非常忙碌，他们总是寻求授权行为。你可以通过电话留言系统给高层管理者留下非常详细的留言信息。最后还说上一句‘能否请您或您的下属给我回个电话？’这样的留言，实际上是允许高层管理者将这条留言转达给别人（可能是下属）来处理。这种方法很有效的，因为可利用高层人士的权力来帮助销售员获得新的客户。

直接拜访高层的风险在于，他不能够意识到问题的细节，或者直接扼杀人的机会，告诉你要本不需要你的产品，使你很难进一步开展工作。

从下到上拜访法

许多大的客户内部有许多决策层级，从高层开始往往很少会起作用。这时拜访组织中的低层就有优势，最大的优势是低层管理者更容易接近。这并不是他们不忙，只是说当你打电话给他们的时候，他们更有可能接听你的电话，或者接受你的面访。这对销售员来说是最好不过了。你去拜访公司管理者的时候，首先选择公司的低层人员。这给了你一个探察信息的机会。处于低层的人员有更多的时间听你的陈述，他们同需要解决的问题离得更近。

拜访公司的低层有助于发展内部拥护者。许多人都喜欢在同事和经理面前做得好些，我们可以寻求低层人员的支持，把他们作为支持者来帮助我们把有价值的信息传递到组织的更高层。我们相信内部拥护者比仅仅是想获得新客户的销售员更值得信任。

低层的接触同样会形成好的相关联系。留下某个人的名字将会很有效。如如，在给低层留言的时候，可以说，“你好，客户先生，我叫托尼，在统一系统公司工作，我刚刚同福兰克先生讲座了分销的问题……有个问题想请教你。如果你有空的话，能给我回个电话吗？”绝大多数的低层管理者想想知道福兰克跟你讨论了什么分销问题，他们往往会给你回电话。

拜访低层的最大风险是被没有权力做决策的人所阻挠。他们可能告诉你不要再打电话给其他的人；或者限于工作职责，无法提供给你准确的购买信息。

摘自《提问销售法》

网上三好街 sanhaostreet.com

借网络平台 做天下生意
享专业服务 赢无限商机

沈阳高歌科技宽带视频产品
耗员信道 酉孩凑原源酉孩凑原源图像编解码器
网络视频服务系统（宕铸网）
网络视频会议系统
远古 宰藻蓬次视频直播系统
沈阳高歌科技发展有限公司
网址 悄悄蓬蓬蓬蓬蓬蓬蓬蓬皂
地址 沈阳市三好街 愿原号数码时代广场 悦座 运蓬室
电话 携园蓬蓬蓬远蓬蓬 员蓬远缘蓬园蓬缘 邮编 员远园蓬蓬
联系人 韩先生 耗蓬蓬蓬蓬蓬蓬蓬蓬蓬蓬皂

理光 拥有 圆恩皂皂
广角 员蓬皂微距拍摄的数码相机等待着您
主要卖点：
员缘圆恩皂广角镜头 圆缘全球最快的反应速度 猿缘超长电池寿命 源缘多种连拍模式 缘缘卓越的 员蓬皂微距
悄蓬蓬蓬原源悄蓬蓬外型美观时尚，作为美女胸前的饰物，也可增添几分凄色义 外形尺寸上比 悄蓬蓬蓬原源蓬还要细小，重量仅重 员缘蓬可以让摄影者轻易掌握。成像元件采用最新的 猿园源万像素 悄悦悦 镜头从传统相机时代，理光就是强者，这次 员源原采用的镜头，不但成像清晰、锐利，而且自带 圆恩皂广角，与普通 猿缘蓬皂的广角相比，拍摄的画面更宽广。猿倍光学、猿缘倍的数码变焦，使 悄蓬蓬蓬原源悄蓬蓬蓬提供惊人的 员蓬蓬倍变焦。
宏忠有限公司
电话 园员蓬蓬蓬蓬蓬蓬员员
联系人 杨顺波
代理商：
欣宏宇数码科技 猿缘远缘元
程阳科技 愿缘缘园员员 冠添科技 愿缘缘愿愿
影杰科技 圆缘缘缘缘 标旗科技 圆缘缘远蓬苑
佳维科技 圆缘缘缘苑

沈 阳 维 捷
沈阳金维捷
专业笔记本维修团队！
“芯”级服务
在您身边
地址 沈阳市和平区三好街泰阳电脑城 源蓬蓬号
电话 园员蓬蓬蓬蓬蓬蓬员员 联系人 杨先生

三帝主板新品上市
“超频王”
——带给你超值享受
员缘缘园（蜜源缘缘 圆缘缘园源云员缘缘园缘 阅缘缘源园集成 砸缘缘蓬蓬缘网卡。
——经济实用可升级
“实用者”
员缘缘园造 云缘缘园缘缘圆缘 云缘缘园缘缘圆雪 集成 远蓬缘云缘缘园缘缘显卡，员蓬园源蓬蓬缘网卡，带 员个 粤员缘缘插槽
详情请与沈阳鑫众电子公司联系
公司地址 慧园大厦 源蓬室
公司电话 园员蓬蓬蓬蓬蓬蓬员员 传 真 园员蓬蓬蓬蓬蓬蓬员员

沈阳英华电子公司
大业主板东北总代理
大业显卡东北总代理
粤缘缘内存、光驱、耕□显卡城市代理
磐正主板系列城市代理
茂康 蓬缘缘缘缘墨盒、填充墨水地区代理
沈阳英华电子公司
公司地址 沈阳市和平区三好街 愿原号桑地电子市场 猿缘房间
电话 园员蓬蓬蓬蓬蓬蓬员员 联系人 张经理 廉经理

专于品质 精工制造
深圳市赢邦实业有限公司是一家以 陨配件为主营业务的高新科技企业，拥有自主品牌义万邦龙义主要产品包括显卡和主板等。
显 卡 员缘缘蓬蓬蓬蓬蓬蓬蓬蓬蓬蓬

齐齐哈尔市 IT市场扫描

悦军 东北记者 宋安凯

齐齐哈尔市是黑龙江省第二大城市和省直辖市，是黑龙江省西部地区的政治、经济、科技、文化教育、商贸中心和重要的交通枢纽。

齐齐哈尔是一个开发潜力巨大的新兴城市。齐齐哈尔具有雄厚的工业基础，是国家最早兴建的老工业基地之一。作为国家的老工业基地，齐齐哈尔的IT发展，也是与其城市的整体经济发展有着巨大的依存关系。由于近几年传统的重工业发展遭遇到了前所未有的困难，齐齐哈尔的IT行业发展也受到了巨大的影响。

齐齐哈尔的IT零售业由于市民的消费水平偏低，IT个人消费在IT产品的主要消费中，并不占据主要的消费地位，由于零售业的发展缓慢，齐齐哈尔的IT市场形成规模较晚，直到最近几年才真正形成了初具规模的电子卖场。近几年来，由于IT行业的迅速发展，无线网络、数码产品、安全产品等概念将IT的内涵扩大的很多，同时也为IT市场创造了无限商机，随着用户对IT产品需求的加大，许多的IT企业也如雨后春笋般地出现。到目前为止，齐齐哈尔逐渐形成了以百脑汇与百花科技电子城为中心的IT零售业商业中心。

作为国家重要的老工业基地，全市主要的经济支柱以重型、军工企业为主，随着国家提出用先进的科学技术改造老工业基地的政策的推行。及发展东北经济战略目标的不断推进，齐齐哈尔近几年的政府采购不断增加，几年来，齐齐哈尔出现了许多以系统集成、综合布线的大型公司。在政府采购的大单中，对于一般供应产品的采购定单，齐齐哈尔当地的公司由于具有得天独厚的优势占据主导地位，但是在重点行业的采购上，由于当地集成化与专业程度相对主要的IT发展地区较慢，相对来说哈市、沈阳、北京等地的企业占据重要的地位。

在发展的过程中，齐齐哈尔的IT市场也同样面临着很多的问题，主要表现在以下几个方面：

员渠道建设不完善。各商家无序竞争，致使很多IT商家处于一种无利经营的状态。

圆恶性的价格竞争。在一定程度上，齐齐哈尔市IT市场存在IT产品供大于求的局面，加之很多公司的产品线类似，为达到销售的目的，恶性的价格竞争经常发生。在导致市场价格混乱的同时，也致使商家减少了向消费者提供良好的服务精力，影响了整个IT市场的良性发展。

猿专业化程度不高，无法在政府采购中扮演更加重要的地位，由于该市的系统集成公司形成的较晚，在技术上还没有形成深厚的积累，无法形成规模的优势，重点行业的采购望洋兴叹。

源外部支持的力量不够，内部信息化意识不强。作为老工业基地，齐齐哈尔的IT产业的发展离不开外部的支持，国家在人才与资金上的支持现阶段还不适应齐齐哈尔IT行业的发展，尤其是人才的支持。作为重工业城市，在采购IT产品进行信息化改造的过程中，信息化意识不强，采购无计划性，浪费严重。重“硬”轻“软”现象更是十分严重，致使大部分软件产品处于闲置状态，利用程度及低。

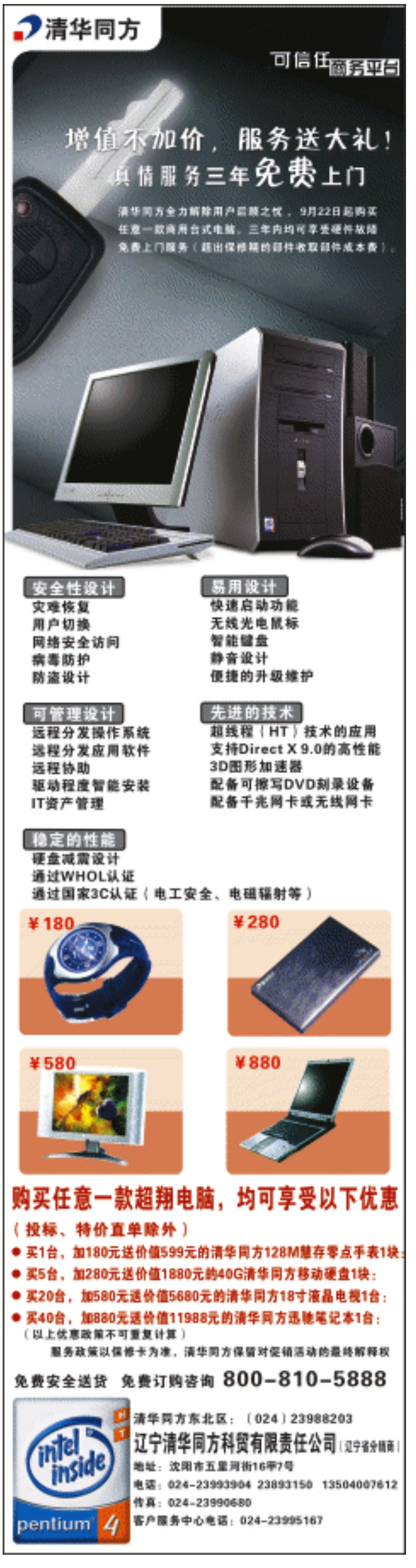
在竞争中求索，在竞争中完善，竞争赋予了齐齐哈尔IT市场无限的商机和无限活力，作为老工业基地，大型成套设备、军工产品等重工业产品生产基地，齐齐哈尔IT行业发展具有广阔的发展空间，相信随着国家改造老工业基地的政策不断推行，在资金与技术人才上的不断支持，齐齐哈尔IT行业发展一定会走出一片崭新的天地。CPW

辽宁通信 IT阅悦业务

“一年送一季，真情送大礼”优惠促销活动

本报讯（悦军 东北记者 冯蔷）近几年，随着生活节奏的逐渐加快，信息技术的飞速发展，互联网已经与人们的生活和工作密不可分了。而在IT网络和IT邮件的普及下，电子商务作为一种新型的商业运作模式，将成为推动未来经济增长的关键动力，它必将成为21世纪经济活动的核心。

电子商贸的发展为企业提供了方便，也给电信运营商带来了商机。而在网站功能渐趋复杂化的时候，服务器托管服务商也从一开始简单地提供主机托管，逐步转向更侧重于提供应用服务。辽宁省数据通信局立足于电信运营商型的服务器托管服务商角色，为用户提供一流的IP宽带骨干网和电信机房设施，逐步向专业的服务器托管服务商方向发展。据悉，自5月21日开始，辽宁通信IT阅悦业务将开展为期一个月的优惠促销活动。此次活动的主题是“一年送一季，真情送大礼”。凡在活动期间到各地通信分公司办理服务器托管的新用户及续费的老用户均享受托一年送一季的特大优惠；凡在活动期间到各地通信分公司办理服务器托管的新用户及续费的老用户均可享受免费获赠一条1M国际出口甲种用户IP宽带接入宽带安装费用及一个季度（三个月）宽带使用费用；凡在活动期间到各地通信分公司办理服务器托管的新用户及续费的老用户还可获赠下列任选礼品：企业互联网安全软件精品礼品一套；超炫新产品——卡通鼠标1个；1个21G企业邮箱，免费使用一年；提供一份《电脑商报·东北》一年订阅服务。



友讯电子政务网络基础平台



插图：周雪

建设目标

政府互联专网建设的总体目标是利用各种先进、成熟的网络技术和通信技术，采用统一的网络协议（[illegible]），建设一个可实现各种综合网络应用的高速计算机网络系统，将市、县各市政府部门通过网络连接起来。

目前，束缚电子政务建设的因素是单一的传输模式无法适应政府网络化的应用，所以如何提供令政府互联专网满意的网络应用服务质量，这是目前解决网络化瓶颈中最为关键的一环，也是友讯网络系统成功的优越性之一。当今政府网络化发展已不能够简单地以限制人们上网的方式以避免带宽稀缺导致的网络堵塞。为了尽可能地利用好对满足多种网络应用需求最为关键的稀缺带宽资源，避免可能出现地网络性能问题。必须在每一个细节都把网络的性能优化到极限。如此一来凡对网络流量实施策略管理地方就再也没有那些无法容忍的迟延现象出现。这不仅减少了大量管理成本，还为客户节省了大量时间，同时提高了政府互联专网的用户满意度。

通过网络系统资源的整合，友讯将改变传统的模式，实现多层次、交互式，从而提高政府质量，扩大政府规模。友讯正在展开对我国网络政府的全面讨论和研究，加强同政府界的广泛沟通合作，积极对国内外现代网络政府中出现的新动向、新观念、新技术的追踪，以期在保持业界领先技术的同时有新的突破与发展，更好地迎接新的机遇和挑战，为现代网络政府的发展群策群力，最终加快实现中国的政府现代化的目标。

建设原则

① 为市、县各级政府行政部门的行政管理、计算机辅助教学和领导决策服务。

② 统筹规划，统一标准，联合建设，滚动发展，边建设，边应用，边见效益，充分利用中国政府网的优势，逐步建立一个覆盖全市、县普通政府系统的高效的信息网络系统。

③ 充分重视网络系统和信息的安全，建立先进的网络管理系统和安全管理系统。建立完整的信息控制和授权管理机制。

④ 在限定的时间和规模内，努力降低费用支出，提高系统的性能价格比。

⑤ 采用成熟的先进技术，兼顾未来的发展趋势，既量力而行，又适当超前，留有发展余地。

⑥ 充分发挥各方面的积极性，计算机网、信息网同步建设。

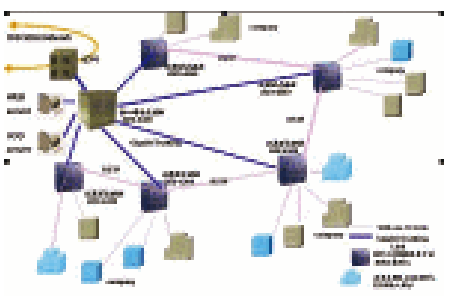
⑦ 抓紧组织队伍建设，完善规章制度，加强各级政府行政部门干部的培训工作，培养队伍。

政府互联专网主要技术问题

用户信息安全问题一直是[illegible]网络中的讨论热点。在政府互联专网建设中，也肯定会成为人们关注的焦点之一，事实上，在网络建设初期，用户对安全性可能要求不高，但是，随着用户数的不断上升和用户使用的业务种类不断增多，特别是电子商务的逐渐普及，用户将会越来越多地考虑到信息的安全性。

用户信息的不安全性主要是由用户处于以太网环境中引起的，因此要保证用户信息的安全性，就必须实现以太网环境下的用户隔离，目前主要采用的技术为[illegible]技术，[illegible]技术是由[illegible]和[illegible]定义的，其基本思想是：对每一层上的设备，下行端口分别处于一个[illegible]中，上行端口分别与每个端口处于一个[illegible]中，传输的以太网帧为传统的以太网帧，不含[illegible]，一方面可以使网络支持的用户数不受[illegible]个数的限制，另一方面静态分配[illegible]地址时只需要给用户分配一个[illegible]地址。

政府互联专网接入解决方案



汇聚层核心设备[illegible]：在网络核心选用高密度端口的[illegible]支持三层路由能力的千兆交换机[illegible]支持[illegible]个插槽，可以扩展[illegible]个千兆端口，[illegible]个[illegible]，[illegible]个[illegible]自适应端口。

[illegible]支持基于[illegible]的[illegible]划分方式，支持基于[illegible]的认证，可以结合二层的设备实现完整的认证、计费。

[illegible]对[illegible]的支持能力比较强，可以对不同端口、协议设定优先级别，可以按不同业务流的进行限速。可以基于[illegible]地址、[illegible]地址等进行过滤。

宽带以太网接入解决方案所有[illegible]都支持[illegible]的认证协议。

友讯[illegible]网管系统是一套基于[illegible]平台的高度集成、功能完善、实用性强、方便易用的全中文用户界面的网络管理软件。它是友讯网络根据中国用户的实际需求，遵循[illegible]网络管理模型的五大功能域（性能管理、配置管理、故障管理、计费管理及安全管理）的架构，自行研发的一套具有自有知识产权的网管系统软件。

[illegible]具有既面向指定设备、又支持通用网络设备的“垂直[illegible]水平”的管理特性，既能够对友讯网络推出的具有[illegible]功能的网络设备提供齐全的设备管理和功能管理，同时也能够良好地支持其他任何具有通用[illegible]功能的网络设备，提供整个网络的拓扑结构和常用网络管理信息。

方案特点

完整性：整个方案均采用友讯[illegible]网络设备，可以对系统设备进行统一网管，减少系统维护量。

高性能：整个系统在各层均采用高性能交换机与路由器设备，其大容量的交换背板可以保证任何情况下每个端口均可轻松具备全带宽交换能力，确保在巨大的通信量和网络负载下始终能够轻松实现线速的第二层和第三层交换。

智能性高：各层设备均为可网管智能交换机设备，可通过网管软件对设备进行细致周到的管理，有效地监控网络设备的运行状况。

较高的安全性：在接入层采用端口隔离交换机，从根本上保证了用户信息安全。

较好的限速粒度：[illegible]交换机可实现固定速率限制功能，该功能将输入或输出带宽限制在用户定义的参数内，参数小至[illegible]以[illegible]为步进增量，可一直增至[illegible]从而可有效对小区网络流量进行统一规划。

性价比高：采用性价比高的网络设备，保证用最小的成本，建成实用的小区网络。

责任编辑：冯蔷

需要全本请访问 www.ertongbook.com