

当代世界经济发展主要趋势

中央党校研究生院院长教授 张伯里

世界经济，是建设有中国特色社会主义的外部大环境；有中国特色的社会主义经济，是世界经济的内在组成部分。在新世纪到来之际，以和平与发展这个当今时代主题为大背景，世界经济诸主要趋势呈现为新的发展状况，这些趋势同时并存、相互交织，共同构成了新世纪的世界经济发展的总图景。观察和分析世界经济发展趋势、形势，对于正在从事建设有中国特色社会主义伟大事业的我国，是十分重要的。这里仅就当代世界经济的几个主要发展趋势的状况，做一个宏观的阐述。

一、经济信息化趋势

（一）以信息技术为先导的新科技革命迅猛发展，信息化成为当今世界经济社会发展的大趋势

1. 新科技革命迅猛发展

20 世纪后期，一次新的科技革命浪潮蓬勃兴起。此次浪潮所包含的高新科技发展一般认为主要是：信息技术、生物技术、新材料技术、新能源技术、航空航天技术和生态环境技术等等。其中，从目前的发展状况和 21 世纪的发展前景看，孕育重大革命性突破的是：信息技术革命是先导并将进入新的起跑线；生物技术的兴起初见端倪并预示着生物技术时代的提前到来（有人认为生物技术是继信息技术后下一次科技革命的代表，甚至新加坡认为信息技术已经过时，接下来轮到生命科学了）；纳米技术作为新材料技术的前沿，将引发未来更为深刻的产业革命；资源环境技术、先进制造技术也将有质的跳跃式发展。

2. 信息化成为世界发展大趋势

在这次新科技革命浪潮中，特别是在信息技术推动下，信息化成为当今世界经济和社会发展的趋势。信息化趋势的基本内涵有三个方面。

首先，信息技术迅速发展。20 世纪后期特别是进入 90 年代以后，以微电子、计算机和网络技术为代表的信息技术迅猛发展，成为新科技革命的先导，代表并推动了信息化。一是集成电路的发展继续遵循摩尔定律，半导体芯片每 18 个月集成度翻番，价格减半（摩尔在 60 年代提出的这一定律，在未来 10~20 年，将会继续

发挥作用)。在未来 10 年内,集成电路器件的特征尺寸将接近纳米层次(1 纳米=1 米的十亿分之一)。二是计算机技术进一步发展,特别是运算速度方面。目前每秒 12 万亿次超级计算机已在美国开发成功(这是中国两院院士评出的 2000 年国际十大科技进展之一),发达国家正在继续研制每秒数十万亿次到数百万亿次的大规模并行处理计算机,甚至有预计到 2005 年,将可研制成功每秒运算千万亿次的超高速计算机。尽管传统的、基于集成电路的计算机在 10~20 年还不会退出历史舞台,但是旨在超越它的诸如量子计算机、生物计算机、光学计算机已经跃跃欲试,从实验室到普及,这一过程不会太久。也就是说集成电路要发展成光电子,还有生物芯片等。这样会使计算机技术实现新的飞跃。三是网络技术进一步向提高系统性能与容量、降低成本的方向发展。信息宽带化、分组化的进程将冲击传统网络体制。拿全球移动通信的发展看,经历了第一代模拟技术、第二代窄带数字技术向第三代宽带数字(CDMA)技术发展的过程。而且网络化使计算机从单机、局部网、广域网走向全球化的网络与系统,并使计算机网、通信网、广播电视网趋于融和(三网合一)。

其次,信息产业迅速发展。近些年来,世界经济的年均增长率为 3% 左右,而信息技术及相关产业的增长速度是经济增长速度的 2 到 3 倍。而且信息技术及产业已成为世界经济的主要推动力。据统计,1998 年信息技术和产业对世界经济增长的贡献率为 14.7%,考虑到信息产品和服务价格下降的因素,实际贡献率超过 25%。

第三,信息网络迅速发展。自 1999 年以来,全世界互联网用户每 9 个月就增长 1 倍,到 1999 年底全球互联网用户已经达到 2.6 亿户,预计到 2005 年将超过 10 亿户,届时世界人口的 1/5 将融入互联网经济。与互联网的迅速发展相对应,电子商务迅速发展。1998 年,发达国家 30% 左右的生产经营活动部分或全部经由电子商务实现,预计到 2003 年这一比重将上升到 90% 以上。可以说,信息网络发展改变了传统的生产模式,网络经济时代已经出现。

当然,2000 年在一些发达国家出现科技股泡沫破裂,网络公司倒闭,信息技术产品市场疲软,从而引发人们对信息产业、网络经济、“新经济”的疑虑。但这是信息技术、网络经济发展中的调整。出席 2001 年 1 月达沃斯世界经济论坛会议的科技界精英们说,经过 2000 年的灾难,一个技术革命的新时代已经来临。

(二) 世界经济信息化促进世界范围的经济结构调整

目前一个世界范围的大规模经济结构调整正在兴起,信息化是这次经济结构调整的关键。

1. 信息化促进产业结构调整

首先,一批以高新技术为核心的新兴产业、特别是信息产业的崛起,优化了产业结构,成为整个国民经济新的增长点。在信息技术发展的推动下,世界各国的信

息产业发展迅速。全球信息产业总值 1996 年为 6786 亿美元，而到 2000 年底已达到近 10000 亿美元。特别是在许多发达国家，信息产业已经发展成为国民经济的第一大产业。例如在美国，1993 年至 1999 年，信息技术产业占国内生产总值的比重从 6.4% 上升到 8.3%，而广义信息产业的产值在国民经济中所占的比重更是已经超过 50%；而且美国信息技术及相关产业对其国内生产总值增长的贡献率在 1995 年至 1999 年期间已达到 1/3 以上，成为新的经济推动力。

其次，运用信息技术改造和重组传统产业。信息技术在企业（包括传统产业部门的企业）的广泛采用，提高了生产的技术水平和管理水平，大大缩短了技术与产品的更新周期，提高了竞争力。国外专家预计，制造业未来 15 年的发展将超过以往的 75 年。到 2012 年，世界上 80% 的工厂生产将实现计算机集成。特别是发达国家工业制造业对信息技术与管理的依赖日益明显。

第三，通过发展信息网络经济对国民经济整体结构进行调整，为经济资源流动更便捷、生产经营更高效创造一个新经济模式。互联网是信息化的重要标志，它所编织的网络经济优化、提高了国民经济的结构和素质，大大提高了企业生产的效率和市场运行的效率。譬如，企业充分利用计算机进行生产、销售和开发，即便劳动时间和人员相同，但创造的价值却会提高；因特网应用的普及，创造出全新的商务，既会使厂商及时掌握市场动向，因此而减少库存，同时网上商务还会节省时间和劳动，促进生产率提高。

2. 信息化促进贸易结构调整

信息化促进了产业、产品结构的调整，也促进了国际需求结构变化，从而使国际贸易结构发生了很大变化。这种变化突出表现在两种贸易的迅速发展上。

一类是制成品贸易中的信息技术产品贸易。目前全球每年信息技术产品的世界贸易额约为 7000 亿美元，既超过了农产品，也超过了矿产品。在 1990 年至 1998 年期间全球制成品贸易所增加的 5.5 个百分点中有约 80% 归功于这类产品。就国别来说，美国是全球信息技术产品的最大贸易国（约占全球市场的 25%），其次是日本（占 15.6%）、欧盟（占 12.2%）和新加坡（占 10.7%）。值得注意的是，90 年代信息技术产品贸易的高增长不是由于价格的上涨所造成的，反之，总的价格水平在下降。预计未来信息技术产品仍将继续以两位数的速度增长，在世界贸易中的比重将继续上升。

另一类是服务贸易。由于信息、通信业的进步，加上全球范围内产业结构调整、第三产业发展和各国服务市场的开放，全球服务贸易增长超过货物贸易增长已成为一个趋势，预计今后 10 年，服务贸易将继续像过去 20 年那样以 10% 以上的高速增长。而且在服务贸易增长过程中，服务贸易内部结构正在发生重大变化的知识密集型、特别是信息技术含量最高的服务业部门（如通信、电脑信息、金融等）

的出口增幅远大于传统服务业。

此外,世界贸易的交易方式也发生了重大变化——电子商务的发展速度惊人。电子商务这种以信息网络为载体的新的国际贸易运作方式的迅速发展令传统的交易方式相形见绌。预计 21 世纪初 5 至 10 年,电子商务将以每年翻番的爆炸式速度增长。1999 年的世界电子商务总额为 980 亿美元,2003 年将达到 1.4 万亿美元,届时,国际网络贸易可占到世界贸易总额的 10%~15%。未来 10 年,全世界国际贸易可能将会有 1/3 通过电子商务实现。

(三) 信息化趋势决定了世界各国经济的发展和实力地位的提高

目前世界各国都在基于本国国情、适应世界潮流,积极推进信息化,以便争取经济发展和在新的国际竞争格局中实力地位的提高。

1. 发达国家、特别是美国的信息化和“新经济”的发展

美国对经济信息的开发建设实际上已持续了半个世纪之久。随着信息技术发展,特别是进入 80 年代后,美国经济社会信息化程度不断提高,并且超过欧洲、日本,走在了世界前列。美国于 1982 年建立了互联网并于 1994 年率先提出了“信息高速公路”(NII)计划,1999 年初又进一步推出“21 世纪信息技术”(IT2)计划。通过加大对信息技术、IT 产业的投入和经济信息化、网络化建设,在美国建立起基于信息技术革命和市场经济全球化的“新经济”。据统计,截至 20 世纪 90 年代末,美国因特网用户比率(16%)为欧盟的 7 倍、日本的 8 倍。美国的因特网产业的销售收入 1999 年已经超过 5000 亿美元,而欧盟国家这方面的收入总额仅为 1500 亿欧元。美国是全球信息产业发展的主要引擎,其信息产业占其经济总量的 8.3%(欧盟 1999 年这一数字为 4%)和新增产业投资总额的 2/3,其产值占发达国家市场的 1/2。美国对信息设备和软件总投资的比重 1999 年为 52%(1997 年为 29%)而欧盟这一比例为 35%,日本为 25%。

美国经济发展、特别是 20 世纪 90 年代经济“一高两低”的良好发展,主要得益于信息化。90 年代以来,美国保持了较高的经济增长率(最近 5 年年均经济增长 4%以上),较低的失业率(最近 5 年年均大约 4%),与此同时通货膨胀率没有上升(最近 5 年年均 2%左右)。

所谓美国“新经济”,一是高技术经济,二是全球化经济。这两者也是美国经济一高两低的两个重要原因。特别是就国内原因而言,美国信息技术及其产业的迅速发展,促进了劳动生产率的提高,从而使得在经济较高增长的同时失业率和通货膨胀率保持较低水平。

新经济的一个重要成分是劳动生产率提高,美国劳动生产率从 20 世纪 70 年代初到 90 年代中的约每年增长 1.5%提高到目前的 3%以上。美国 1995 年至 1998 年期间信息产业对经济增长和劳动生产率的贡献率分别达到 30%和 50%以上。美国

商务部的一份报告说，到 2006 年，在信息产品大型生产单位和信息技术密集的企业、部门工作的人数将占到美国劳动力的一半左右，而且这个行业的劳动生产率远远高于其他行业。例如电脑制造业的劳动生产率自 1995 年底至 1999 年初平均每年增长 42%。美国 1999 年仅互联网就给经济注入 3000 多亿美元的产值并使 120 万人就业。

正是这个高新技术、特别是信息技术的发展所带动的劳动生产率的提高，成为 90 年代美国出现“一高两低”新经济现象的基础。正如美国《商业周刊》载文谈“美国新经济模式”时所说，技术推动经济增长所创造的就业机会比它破坏的就业机会要多得多，加上生产率的大幅度提高，这种增长使失业率得以下降而不引发通货膨胀。

尽管在发达国家中欧盟和日本在信息化上总体落后于美国，但欧盟、日本也有自己的特长（例如数码电视的开发是欧盟的强项，欧洲在移动通信技术方面也不比美国逊色），而且都在加快信息化进程，努力赶超美国。2000 年 3 月的欧盟里斯本首脑会议决定，通过加速向新经济和 Information Society 转变，建立“网络欧洲”，争取在 10 年后把欧洲建成“世界上最有竞争力的经济”，从而赶上甚至超过美国。日本也已提出 21 世纪第一个 10 年的新经济计划和 25 年的高科技发展战略，特别是力争在信息技术领域 5 年内赶上美国，成为“超高速因特网大国”。

2. 南北贫富两极分化愈益表现为“技术差距”、“信息鸿沟”的扩大

世界经济发展是不平衡的，特别是世界的南北贫富分化加剧；而在信息化时代，“技术差距”、“信息鸿沟”、“数码鸿沟”，愈益成为这种贫富差距的基础和突出表现。

联合国秘书处 2000 年公布的资料显示，通过信息技术和知识来创造价值的“新经济”依然是一种“富国现象”。55 个信息技术领先国家投入信息技术产业的资金占全球信息技术投资的 99%，20 多个发达国家的信息产业占全球信息技术市场份额的 90% 以上，而大多数发展中国家继续处在“信息贫困”之中和“数码鸿沟”的另一边，特别是 49 个世界最不发达国家，几乎与信息经济无关，正面临着被“边缘化”的危险。而且目前富国和穷国因特网用户数量的悬殊比国民收入的悬殊还要严重。全球收入最高国家的 1/5 人口拥有全球国内生产总值的 86% 和因特网用户的 93%，而收入最低的 1/5 人口只拥有全球国内生产总值的 1% 和因特网用户的 0.2%。

发展中国家只有努力发展以信息技术为核心的高新技术及相关产业，以信息化带动工业化，发挥后发优势，才能实现生产力跨越式发展，缩小同发达国家的差距。目前有相当一些发展中国家，都在基于自己的国情、国力规划未来自己国家信息化的发展。例如，东盟在 2000 年 11 月签署了框架协议，将建设“电子东盟”；

印度制定了重点开发计算机软件业的长远战略，力争到 2008 年建成信息技术大国和软件超级大国；韩国的目标是到 2010 年能在 20 个技术领域达到世界领先水平，成为世界十大科技强国之一。中国在今后 5 年中，将把推进国民经济和社会信息化放在优先位置，加快信息产业的发展。

二、经济全球化趋势

在当代世界，特别是 20 世纪 80 年代以来，经济全球化成为世界经济发展中出现的引人注目的大趋势。世界经济整体的发展和包括中国在内的世界各国经济的发展，都愈益受到这一趋势的影响。

（一）经济全球化趋势的意义——是一个关系世界经济全局的大趋势

经济全球化这个名词在 20 世纪 80 年代末 90 年代初一经出现，很快风靡全球，成了国际问题领域使用频率最高的名词之一。对其意义做怎样的估价都不过分。

经济全球化的重要意义在于它是一个关系世界经济全局的发展大趋势。这个意义体现为两点。一是诸如世界经济两极分化、多极化、区域化、市场化等趋势的新发展，都与全球化趋势有着这样那样的关系。二是诸如日本泡沫经济崩溃，东亚金融风波，美国经济一高两低，以及今后可能出现的其他世界经济重大事件，都离不开经济全球化这个大背景。

正因为全球化趋势有如此重要的意义，世界各国才越来越重视和加深对全球化趋势的认识，并采取相应对策。自 1997 年以来，全球化的提法也开始出现在中国领导人的正式报告中——江泽民总书记在中共十五大的报告中提出，“面对经济、科技全球化趋势，我们要以更加积极的姿态走向世界”。

（二）经济全球化趋势的内涵——经济资源跨国流动与经济相互依存、影响

经济全球化，是指这样一种状况和进程：经济资源愈益跨越国界在全球范围内自由、全面、大量、结合的流动和配置，使得世界各国经济愈益相互开放和依存，各国经济的发展与整个世界经济的变动愈益相互影响和制约。

经济全球化的突出表现之一，是经济资源愈益跨越国界在全球范围内自由的流动。即弱化国家界限的障碍实行经济自由化，特别是贸易投资自由化。就以关税率大幅度下降为主要特征的贸易自由化而言，战后初期，世界各国进口关税平均水平为 40% 以上，而现在工业品的加权平均关税水平，发达国家降至 3%，发展中国家降至 13%。就投资自由化而言，90 年代以来，世界各国对有关投资的政策、法规作了大量的修改和制定，其中 95% 以上的内容是趋于更加自由化的。

经济全球化的突出表现之二，是经济资源在全球范围内的流动是愈益全面的。即是包括商品、劳务、资本、技术等各种资源在内的流动。正因为是全面的、各个

领域的资源全球流动，从而经济全球化才包含了贸易全球化、金融全球化、生产全球化、技术全球化等等更为具体的内容。

经济全球化的突出表现之三，是经济资源在全球范围的流动是愈益大量的。即资源流动的速度加快、资源借以流动的各类国际市场容量增大。这具体体现在资源国际流动的各个领域的规模扩张上。例如，世界商品和服务贸易额由 1948 年的 600 亿美元左右增至 2000 年的 7.8 万亿美元；世界贸易组织预测到 2005 年可达 10 万亿美元。

经济全球化的突出表现之四，是把世界各国经济更紧密地联结为一个全球经济的各种资源流动方式、纽带愈益相互结合影响，而非各自互不相干的平行、孤立发展。这种诸资源国际流动方式、领域相互结合、一体化发展，主要表现为促进、转换、互补三个方面。相互促进，是指某种资源流动方式、领域自身发展的同时，兼及促使其他方式、领域也得到发展。譬如资本流动带动商品流动（出口信贷支持商品出口）。相互转换，是指某种资源流动方式、领域发展的动机，既可以通过自身的发展来实现，也可以转化为其他方式、领域的发展来实现。譬如商品贸易转化为对外投资，技术贸易转换为对外投资。相互弥补，是指某种资源流动方式、领域发展的不足，由其他相近的方式、领域的长足发展所弥补。譬如，服务贸易与商品贸易的互补。

经济全球化的突出表现之五，是世界各国经济日益相互开放和依存。具体而言，各国国民经济与世界经济、世界市场的相互依存一般用“经济依存度”来体现。从战后几十年中世界经济的贸易依存度迅速上升来看：全球货物与服务的出口占全球总产出的比重，1950 年仅为 7%，而现在，据世界银行《1999/2000 年发展报告》的数字，已达 23%；而且不仅世界各国平均的外贸依存度超过了 20%，诸如美国、日本等经济大国的这一比重也突破了 20% 的传统界限。

经济全球化的突出表现之六，是世界各国经济发展与整个世界经济的变动愈益相互影响和制约。世界各国经济相互开放、依存愈益加强的状况，决定了两个方面的影响和制约。

一方面，一国国民经济的发展状况，深受外部世界经济发展变化的影响和制约。以美国为例，近年来其经济状况不错，出现了“一高两低”的所谓“新经济”现象。美国经济状况较好的原因当然是多方面的（譬如我们前面分析的高新技术产业发展对经济的积极作用），但可以说经济全球化和美国对外经贸的发展，是美国经济一高两低的一个重要原因。就经济增长而言，美国的国内储蓄率是世界最低的国家之一，作为经济增长的三大拉动因素之一的投资增长，相当大程度依靠美国参与国际资本市场，得到大量外国投资。就失业降低而言，通过扩大贸易而参与全球化，也起到不可低估的作用。据美国商务部的经验数字（美国每出口 10 亿美元可

以解决国内 20000 人就业），每年美国有近两千万人的就业是靠商品和劳务的出口解决的。就通胀降低而言，美国大量进口低价的原料、初级产品和低成本制造的工业制成品（包括家用电器等生活消费品），无疑对美国国内通胀率降低有着重要的作用。

另一方面，一国国民经济的发展状况，也对整个世界经济发展变化产生影响和制约。这种影响和制约有时会类似于混沌学所说的“蝴蝶效应”——一只蝴蝶今天在此地扇动一下翅膀，可能在大气中引起一系列变化、震荡和放大，最终导致几个月后在彼地发生一场大风暴。这并非耸人听闻。譬如 1997 年 7 月泰国发生金融危机，先是将周边邻国卷入，引起东南亚金融危机；几个月后又波及到韩国、日本，演变成东亚金融危机；接着在第二年，占世界经济 1/5 比重的东亚经济体出现严重衰退，使得整个世界经济增长率下降。

（三）经济全球化趋势的基础与特性——国际分工决定经济全球化的形成、发展和二重性质

经济全球化趋势的客观基础是国际分工，从而国际分工的形成、发展决定了经济全球化的产生、发展；国际分工的二重性决定着经济全球化的二重性：它既是国际范围内生产力发展的反映，又是国际生产关系的反映。

1. 一方面，国际分工从而全球化是与生产力的发展联系在一起的

人们在探讨全球化的产生时，有的追溯到二战结束，有的追溯到 20 世纪初，有的追溯到 19 世纪甚至更远。的确，全球化并非是一个突然出现的趋势，有一个历史的渊源和发展的过程。

在历史上，正是由于科技革命、产业革命、生产力的巨大发展，分工才超出了民族国家的界限，形成了国际分工；并通过世界市场的经济纽带把各个民族国家的经济联结起来，促成生产、交换和消费的国际化（那时还不叫“全球化”）发展，各国经济愈来愈具有世界性。这是全球化的起源。

在当代，也是由于技术（特别是信息技术）进步、生产力的巨大发展，使得国际分工的广度、深度有了新的巨大发展；在此基础上，世界各国经济的相互联系、交融愈益广泛和深入，从而经济国际化表现为经济全球化并以其强劲的势头迅速发展起来。

这一进程到 20 世纪 80 年代中期以后尤为突出，特别是再加上此时出现的其他因素——主要有：第一，市场经济成为世界各国经济体制和运行机制的普遍取向；第二，经济信息化、网络化迅速发展，为全球化创造了物质技术条件；第三，以跨国公司为主要载体的全球产业调整，使“合成资源”加速在全球范围的流动和配置；第四，各种国际经济组织机构加强调节作用，经济自由化达到较高程度；第五，冷战结束，从政治上为经济全球化开辟了道路。这样，自 80 年代中期，西方

学者口中开始出现“全球化”一词（名词的首创者，一说是 1985 年的 T·莱维，一说是 1986 年 S·奥斯特雷），90 年代初，当时的联合国秘书长加利宣布“世界进入了全球化时代”。

从上述历史过程可见，国际分工从而经济全球化，反映了生产力的蓬勃发展，又促进了世界生产力的发展，是一个进步的过程；国际分工从而经济全球化，是一个生产力发展历史的、客观的进程，而非什么人、国家人为造成的一种进程。参与国际分工、经济全球化，对于世界各国都是必然的。

2. 另一方面，国际分工从而全球化又是与一定的国际生产关系联系在一起的

国际分工所体现的生产国际关系的性质，取决于参与国际分工的各国（特别是占主体、支配地位的国家）生产关系的性质。且不说产生之初的国际分工是资本主义的国际分工，就是在当代世界，尽管有了各种不同类型的国家，但发达资本主义国家仍然是国际分工体系中占主体、支配地位的参加者——首先，发达国家在世界经济实力中处于主体地位。发达资本主义国家尽管国家数仅占全世界的一成，人口数仅占全世界的不到两成，但体现经济实力的主要指标却占全世界的最大比重。例如，国内生产总值、进出口贸易额、对外投资额，均占世界相应总额的八成。第二，发达国家在世界产业结构和国际分工体系中处于优势地位。这种优势，既使得发达国家经济的应变能力较强，财富增值的潜力较大，也使得其在国际交换中可以攫取较大的利益。第三，发达国家在世界经济发展中处于制约地位。既制约了世界经济规模的规模，也制约了世界经济的发展速度。第四，发达国家在世界经济事务中处于支配地位。这包括对世界性国际经济组织和机构的活动的支配，也包括对世界经济主要因素的变动的支配。正是由于发达资本主义国家是国际分工体系占主体支配地位的参加者，从而当代国际分工体系的性质主要由资本主义国际生产关系所决定，国际分工从而经济全球化，主要受世界范围的资本主义积累规律的支配，具有不平等性。

（四）经济全球化趋势与南北分化的世界经济格局

世界经济是趋于全球化的，同时，在市场经济规律的作用下，在不平等的国际生产关系支配下，世界经济也是趋于不平衡、南北两极分化的；这两个趋势不仅是并存的，而且是相互关联的。按联合国开发计划署《1999 年度人类发展报告》作出的结论：“迄今为止的全球化是不平衡的，它加深了穷国和富国、穷人和富人的鸿沟”。

无疑，经济全球化可以促进世界经济总体发展，带来全球整体利益的增进并给所有国家提供发展的机会；也可以使一些发展中国家抓住机遇、发挥“后发优势”、迅速发展经济，缩小同发达国家的差距；但在不公正、不合理的国际经济旧秩序没有根本改变的情况下发生和发展的全球化，并非通向世界各国共同富裕之路，并非

一种全人类牧歌式的携手前进，它不会改变世界经济南北的两极分化。特别是相当一些发展中国家面临着在全球化进程中进一步落后的两种可能的危险——一是在被卷入全球化中，失去自主性，得益不多，受害不小，二是被抛弃在全球化进程外面，成为世界经济主流之外的边缘化国家。

这种危险已在相当程度正在变为现实。譬如，在刚刚过去的 90 年代这个经济全球化进程最快的时期，南北差距非但没有缩小，反而持续拉大。对比一下世界两端的人均水平的贫富差距状况，就可以看到这种南北两极分化进一步加强的态势。1950 年世界银行统计的人均收入，发达国家为低收入国家的 24.3 倍，这个差距在世界银行 1999/2000 年的报告的统计中，扩大为 67.1 倍。联合国有关机构 2000 年的统计与世界银行差不多：富国与穷国的人均收入之比，已从 1960 年的 30:1 扩大为 1990 年的 60:1 和现在的 74:1。

诚然，从总体经济增长率来看，近 20 年来发展中国家的确要比发达国家高一些——1980 年至 1999 年的 GDP 年均增长率，发展中国家为 3.4%，发达国家为 2.6%；人们一般预测未来的经济增长率发展中国家仍会高于发达国家——2001 年至 2010 年的 GDP 年均增长率，发展中国家为 5% 左右，发达国家为 3% 左右。但是，考虑到经济的粗放性、基础差、基数低、人口多等因素，发展中国家需要在经济增长速度上有较大的优势，才能缩小与发达国家的差距。再者，发展中国家自身的发展也是很不平衡的。可以说，过去 20 年 3.4% 的发展中国家总体平均的经济增长率，以及未来更高一些的增长率，主要是反映发展中国家的佼佼者在以较快的速度追赶发达国家，并不说明世界经济两极分化趋势的减弱。

因此，在 21 世纪初期的世界上，将继续有 20 多个富国；20 来个正在缩小同富国之间差距的穷国；还有约 160 个依然如故的穷国（其中的 49 个世界最穷国，人口占世界的 10%，会愈益落后）。这就是全球化条件下，21 世纪相当一个时期的世界经济的总体格局，或者说世界经济的总的图景。

（五）发展中国家面对全球化、两极分化的战略选择

面对全球化和两极分化的挑战，以更加积极的姿态走向世界是发展中国家的惟一战略选择。

第一，要更进一步地在深度和广度上扩大开放。经济全球化的客观基础是国际分工，而国际分工首先是与生产力发展联系在一起。只有通过进一步扩大开放、参与国际分工和全球化进程，亦即更深地融入世界经济之中，才能更好地利用国际分工促进生产力发展的作用，发展自己的经济。首先，只有参与国际分工和全球化进程，才能更快地提高劳动生产率、加快经济发展。因为分工、专业化从来就是提高生产率的有效手段，参与国际分工和全球化是在更广阔的领域发挥这一手段的效能。从钟表的生产分工到波音飞机的国际分工、跨国生产，都说明了这一点。其

次，只有参与国际分工和全球化进程，才能更好地运用比较优势和禀赋资源。因为参与国际分工和全球化的过程，就是在更广阔的领域运用、交换比较优势的过程，合理配置和有效利用经济资源的过程。例如中国的各种比较优势，若不参加全球化，就不能充分利用。再次，只有参与国际分工和全球化进程，才能更多地实现价值、积累财富。因为在市场经济条件下参与国际分工和全球化而引致的生产率的提高、资源合理有效地利用，意味着在更广阔的领域中价值竞争力的提高和财富的增殖。例如美国主要出口高附加值的产品，进口低附加值的产品，其经济意义也就在于价值上的增殖。

无疑，目前的世界经济体系中存在着地位的不平等、利益分配的不合理；发展中国家在与发达资本主义国家进行经济交往时要付出代价，甚至被剥削的代价。然而若因此而割断与世界经济的联系，不通过扩大开放参与经济全球化，这固然不会付出利益外流的代价，但同时也会失去更大的利益——国际分工促进生产力发展的效能，付出更大的代价——发展水平与发达国家的差距越拉越大。

第二，正确处理对外开放与保护民族经济，维护国家经济利益、经济安全的关系。在全球化、两极分化给发展中国家带来经济发展的更大风险、经济自主性受到更大的挑战的形势下，我们必须正确处理对外开放与保护民族经济、维护国家经济利益和安全的关系。这也同样是“更加积极的姿态”的一种体现。

时代的变化、全球化发展，使民族经济的内涵和外延都发生了重大变化，但并没有使民族经济消失。民族经济，一定意义上说就是本国国民所属的经济。我们既要讲“所在”——这有利于我们利用国内外各种资源发展本国经济；又要讲“所属”——这是真正属于本国拥有的国民财富，是一个国家经济实力的主体，国家综合国力的基础，也是一个国家经济安全的基本保障。

即便在全球化蓬勃发展的条件下，世界各国也都是讲“所属”、“拥有”的。国际上一个很能说明问题的事实是：一国是否拥有世界级的跨国公司和世界级的产品，决定着一国的国际竞争力和国际实力地位，从而为世界各国所努力追求。

不论世界各国对本国国民所属的经济是否叫做民族经济，但世界各国在其经济发展的不同阶段上都程度不同地扶植和保护本国经济的发展，竭力维护本国的经济利益。譬如 90 年代末发生的美欧“香蕉贸易战”，其实质不是美国为香蕉园“所在”的拉美国家的经济利益打抱不平，而是在为维护投资于拉美香蕉园的美国国民“所属”的经济利益而力争。我们在全世界条件下扩大开放的同时，也必须采取适合本国实际情况，符合国际经济规则、惯例的保护措施，保护本国的产业、市场和国家的经济利益。当然，决不能仅仅是消极的保护。民族经济、本国产业是经济自主和国家经济安全的基础，但只有在开放中迅速发展和提高民族经济的实力、素质，在国际市场竞争中使本国的产业经风雨、增强竞争力，这才是维护国家经济自主与安全

的最好保障。

三、经济多极化趋势

经济多极化，作为世界经济发展的一个重要趋势，它是一个与世界经济格局发展变动密切相关的趋势。迈向 21 世纪的世界经济格局，既是（前面已分析的）南北两方、多种类型构成的、且两极分化的格局（“域格局”）；又是（下面将分析的）几大国、经济中心构成的、且多极化的格局（“极格局”）。

（一）经济多极化与全球化

世界经济是趋于全球化的，同时也是趋于多极化的；全球化不能排除多极化，而是与之并存甚至加强多极化。

一方面，全球化增强了大国利益倾向，从而为多极化注入了新的动因。

国际分工、生产国际化，从来都是大国主导的；经济全球化也同样，是大国特别是西方大国主导下的经济全球化。无疑，全球化带来的国际利益关系不是“零和”关系，而是全球共同利益的增进。这个全球共同利益体现在，全球化促进整个世界经济的增长并给所有国家提供发展的机会；全球化会把世界经济“蛋糕”做大并使所有国家享受更多的福利。然而，既要看到全球共同利益，更要看到各自国家利益，相互利益寓于共同利益之中，全球共同利益最终要分解到、归属为各个国家利益。经济全球化不仅不排斥各国的国家利益，而且还加剧了利益不均等，从而加剧了利益争夺——既包括富国与穷国之间的利益分野，又包括大国相互之间的利益争夺。近几年来发生的美欧之间的香蕉贸易战、激素牛肉战，美日之间的汽车战、钢铁战，英法之间的牛肉战以及美国与拉丁美洲一些国家的贸易战等等，都是这种国家利益的矛盾与斗争的具体体现。

在利益分配、利益争夺中，大国处于有利地位——世界经济体系中的大国，不仅能够以其强大的经济实力分享更多的经济全球化的利益，而且还会以其大国主导地位支配经济全球化朝着符合自己国家利益的方向发展。这种由于全球化而加强了的大国利益倾向，为世界多极化发展注入了新的驱动力。

另一方面，全球化加剧了大国实力变动，从而为多极化提供了新的条件。

大国之间的发展从来都是不平衡的——动态的经济发展速度不平衡使经济实力对比发生变化。在以商品、资本、技术、劳务等等经济资源愈益在全球范围内自由、全面、大量、结合的流动为其主要特征的经济全球化趋势面前，世界各国经济发展的机会和风险都在其中了，而且机会和风险都比过去放大了许多，从而世界各国间原本就存在的不平衡将会加剧。经济全球化既可以加大一国经济发展的风险，使其更易受到国外不利因素和不测事件的冲击，以致出现经济实力地位急剧下滑的

情况；也可以增大一国经济发展的机会，使其更合理地在广阔的国际空间中配置自己的经济资源并更方便地运用国际资源，以致出现经济实力地位迅速增长的情况。两种情况之于大国，那就是现有的经济大国之间的实力地位此消彼长、跌宕起伏；原来已有一定实力基础的准大国乘全球化之势而上、跃升为新的世界经济大国。可见，全球化会加剧各国、特别是大国的经济实力消长变化，为世界多极化发展创造了新的条件。

（二）多极世界经济格局的现状与前瞻

总体上说，目前的多极化世界经济格局表现为美、欧、日三极并存。在进入 20 世纪 90 年代以来至 21 世纪初的一个时期，不仅三极之间发生着实力地位消长的新变化，而且新的经济力量中心也在崛起之中。

1. 多极之首的美国经济实力地位

10 年前人们对三极实力地位的概括是，崛起的日本，复兴的欧洲，衰落的美国。然而进入 90 年代后的情况表明，美国遏止了实力地位相对衰落的态势，显示了其不仅是世界经济多极之一，更是多极之首的实力和影响力。

自 1991 年 3 月美国经济走出上次经济衰退的谷底以来，10 年中年均经济增长率达 3.5%，创造了历史上最长的经济持续增长周期的记录。而且不仅仅是经济持续增长，还出现了“一高两低”并存的所谓新经济现象。相比于此期间欧盟年均 2% 的经济增长率、日本年均 1% 的增长率，美国经济增长率居三极之首。美国经济之所以有这样持续快速的成长和“一高两低”的新现象，主要动因在于我们前面已经分析的国内、国外两大方面——新技术革命的推动和经济全球化的作用。

为期 10 年比较良好的经济发展使得美国经济实力有所增强。美国国内生产总值占世界生产总值的比重已由 1990 年的 24.2% 提高到 28.6%。

但是，在 90 年代美国经济良好表现的背后，也存在、孕育着自身的矛盾和缺陷。美国已经持续了 10 年的经济增长和“一高两低”的经济状况不会无限期延续下去，经济周期的变形也不等于经济周期的消失。就连美国前总统克林顿的经济顾问劳拉·泰森也认为，经济逻辑和迄今为止的经验都不能证明经济周期已经消失。作为美国经济增长的主要驱动力的信息技术、信息技术产业，能够拉长并平缓经济繁荣至衰退的经济从而形成了美国长达 10 年的繁荣；但是它还不足以根本改变传统工业经济的周期规律。信息技术产业在实际发展和对经济作出贡献的同时，也形成了远远超值的股市和巨大的经济泡沫，进而在高技术产业回归实际位置后自然引起投资减少，增长放缓。而且，信息产业本身的过度扩张也会引致过剩——例如目前美国计算机生产过剩和通信基础设施投资过度，都需要逐步消化——进而使信息产业盈利率增长预期的下降。

这样一种情况在美国正在实际发生。2000 年美国股市大幅下挫，道·琼斯指

数下跌幅度在 15% 左右，特别是以科技股为主的纳斯达克股票指数，自从 2000 年 3 月份达到最高点以后，年内已下跌了 50% 多。美国整体经济增长，也出现陡然的放缓。在 2000 年，一方面全年美国经济增长率高达 5%，创下了自 1984 年之后的 16 年来的最高增长率，另一方面第四季度的经济增长率大幅降为 1.4%，创下 5 年半来经济增长率的最低点。2001 年上半年经济增长仍处于疲软状态。

当然，美国经济增长的基础和动力依然存在，特别是信息技术及其产业发展。无疑，从动态增长率来看，今后 10 年不会再像过去的 20 世纪 90 年代的 10 年那样，美国在发达国家中一枝独秀。随着欧洲、日本经济增长率与美国的接近——2001 年至 2010 年期间的年均增长率，估计美、欧各为 2.5%~3%，日本为 1.5%~2%——美国的经济实力会有所下降，即 GDP 占世界生产总值的比重会由目前的 28% 降低几个百分点。

2. 泡沫破裂的日本经济实力地位

进入 20 世纪 90 年代的世界经济三极中，日本的经济发展势头、状态与美国发生此消彼长的位置互换。50 年代、60 年代、70 年代、80 年代的每一个 10 年，日本经济发展速度都是既快于西欧、更快于美国的，从而使日美经济实力对比发生了巨大的变化，国民生产总值由 50 年代初的日本约相当于美国的 6% 上升为 90 年代初的 66%，日本成为仅次于美国的世界第二经济大国。

然而正是在 80 年代末 90 年代初日本经济达到高峰的同时，其经济泡沫也达到了顶点。1989 年末，日本的资产价格（股票、土地和其他金融资产的价格）是国内生产总值的近 15 倍；日本的国土面积仅为美国的 4%，而其市场价值却是美国的 5 倍多，仅东京房地产的市价总额就可以购买美国 2 次。但是泡沫是不可能长期膨胀的。1990 年，以当时发生的经济周期性危机为契机，日本泡沫经济崩溃，并使日本经济在 90 年代以低于美国经济增长率两个多百分点的劣势陷入经济停滞，这是日本战后以来最严重的经济衰退。

在这样一个经济不景气状况中，又遇上了 1997 年东亚金融危机的发生，这对日本经济是再糟糕不过的事情了。这场金融风波既充分显露了日本经济实力地位的下降和对世界经济的消极影响，反过来又对不振的日本经济雪上加霜。1997 年日本出现 0.7% 的负增长，1998 年进一步恶化为 2.8% 的负增长，1999 年勉强出现 0.6% 的经济微弱正增长，2000 年，由于国际经济比上年加快（世界经济增长率为 4.7%，高于 1999 年的 3.3%），也由于日本近年来以国债为支撑的扩张性财政政策逐渐显效，日本经济有所好转，但也仅仅是 1.5% 的增长率。用日本经济企划厅 2000 年度的《日本经济现状》白皮书的话说，日本经济正在朝着“自律性复苏方向发展”，但未能完全进入复苏阶段，逆水行舟不进则退。2001 年上半年的实际情况表明，日本经济仍没什么起色和进展。

总之，过去的 10 年是日本经济“失去的 10 年”，受泡沫经济破灭和东亚金融危机双重打击的日本经济目前依然困难重重，但是日本的经济实力犹存。日本目前的国民生产总值约是排世界第三、四、五的西欧三大国德国、法国、英国的国民生产总值之和。未来的 10 年，日本将以比 90 年代略高的平均经济增长速度发展，21 世纪的日本经济仍是多极世界经济中的重要一极。

3. 一体化的欧盟经济实力地位

西欧的经济发展态势在美欧日三者中始终处于中间的位置。80 年代及其以前，西欧的经济增长速度不如日本，但快于美国；进入 90 年代后，西欧的经济增长速度超过日本，但落后于美国。以一个国家集团的实力计，欧盟的一些主要实力指标不仅大大高于日本，甚至超过美国。例如国内生产总值，欧盟占世界的 29%，美国占 28%，日本占 13%。然而，不能简单地据此认为欧盟的实力地位世界第一。欧盟是一个国家集团，15 个国家的集合，尽管其一体化程度较高（即不是 15 国简单相加之和），可以作为一个实体与美、日并立，但毕竟不像美、日那样作为单一国家成为世界经济之一极。这要求欧盟既要加强经济一体化（包括一体化“外延”的扩大和“内涵”的深化），又要加快经济发展，即通过“集中”和“积聚”两个方面的努力，以巩固和增强自己在世界经济格局中的实力地位。

从现在起的 21 世纪初一个时期，欧盟要继续通过自身的发展积聚实力，面临着新的发展目标和实现目标要解决的重大问题。2000 年 3 月下旬举行的欧盟里斯本特别首脑会议通过了加速经济发展、改造欧洲经济的中长期规划，争取到 2010 年在欧洲逐步建成“世界上最有竞争力、最有活力的经济”，到 2020 年彻底改造欧洲经济，实现“欧洲模式现代化”。

如何能有在较低通胀率和较低失业率情况下的较高经济增长率，是欧盟目前和今后一个时期要着力解决的一个重要问题。相比于美国近年来已出现的“一高两低”新经济现象，欧洲要逊色一些。

经济增长率——1997 年以来，美国每年的经济增长率都在 4% 以上，欧盟的经济增长情况是，1997 年为 2.7%，1998 年为 2.8%，1999 年为 2.3%，2000 年经济增长率第一次突破 3%，达到 3.4%，为 1989 年以来增长最快的一年，但仍旧低于美国；2001 年，欧盟的经济增长也放慢了，但增长率仍会保持在 2% 以上，从而将 9 年来第一次超过美国。从更长期的发展看，自现在起到 2010 年每年的经济增长率为 3%，已是欧盟确定的发展目标。

失业率——高失业率一直是多年来困扰欧洲经济发展的一大难题。与美国近年来失业率压低到 4% 的情况相比，欧盟的失业率高达 10% 左右。失业率与经济增长率是密切相互关联的两个指标。一方面，高失业率是经济长期稳定发展的压力。据欧盟的统计，欧洲每年用于失业、贫困人口救济和社会福利保障的开支高达 1 万亿

到 2 万亿欧元，占各成员国国内生产总值的 12% 到 20%。如此巨大的开支拖累了经济增长。另一方面，提高经济增长率是增加就业、降低失业率的主要途径。近年来，随着经济增长的趋强，欧盟的失业人数在减少，失业率也在降低——从 1996 年的 10.8% 降至 1997 年的 10.6%、1998 年的 10.0%、1999 年的 9.1% 和 2000 年的 8.4%，预计 2002 年将继续降至 7.3%。

通货膨胀率——通胀率也是与经济增长率（以及相应的失业率）密切相互关联的。按照西方传统的经济理论和实践，美国、欧盟之类的发达国家，其经济增长率在 2.5% 至 3% 的情况下是合适的，这既会使就业增加，也不会使通胀过于上扬。欧盟近年来在经济增长率、失业率、通胀率三个指标上，只有在低通胀率方面可以与美国相媲美，甚至比美国通胀率还低。据国际货币基金组织《世界经济展望报告》，欧盟通胀率 1998 年为 1.4%，1999 年为 1.3%。然而伴随着知识经济的发展，美国是在经济增长率（及相应的失业率）突破了传统的界限，仍保持了较低的通胀率。欧盟则面临着既要经济增长率突破 3%，并把高失业率降下来，同时又不至于使通胀率有大的上扬的艰难任务。事实上，自 1999 年下半年欧盟经济增长速度加快以来，欧盟的通胀率也呈小幅攀升态势，2000 年超过了 2%。因此，欧洲央行对影响欧元区物价稳定的因素保持警惕，将继续实行“把通货膨胀压力消灭在萌芽状态”的长期战略。从现在的发展态势看，欧盟 2002 年的通胀率将回落到 1.8%。

经济结构调整——如何能在加快向知识经济和信息社会转变的过程中改造欧洲经济结构，是欧盟目前和今后一个时期要着力解决的另一个重要问题。知识经济发展和经济结构改造的滞后，是过去的 90 年代欧盟经济发展落后于美国的重要原因，从而成为未来欧盟经济得以实现较高经济增长率伴之以失业率降低、通胀率较低的目标的关键。

解决这种美欧差距对于未来欧洲经济发展和实力增强至关重要。德国著名经济学家多恩格斯教授指出，欧洲只有迅速进行经济结构改革，从而走上“新经济”之路，其经济才会获得持久、迅速发展的动力，否则难有持续发展可言。欧盟 2000 年 3 月通过的《里斯本计划》提出，要彻底改造欧洲经济社会结构，通过向电子商务和信息产业的全面过渡，通过对欧盟人口进行有关欧洲电子化的教育和培训，在解决失业的同时使欧盟更好地面对“新经济”的挑战，加快欧洲经济向知识经济的转轨。这标志着欧洲经济发展跨入了一个新阶段。

总之，欧盟拥有强大的经济实力，并在 90 年代不前不后、不高不低的较为平稳的经济发展态势中加强了自身的一体化和实力；尽管目前其经济发展仍面临着高失业等等困难，一体化也并非一帆风顺，但在一个统一的欧洲中央银行和统一的欧元货币条件下，在高科技推动经济加快发展情况下，欧盟在多极世界经济格局中的

地位，可能会进一步增强。

4. 多极化走势以及中国在多极世界经济格局中地位的前景

多极化是动态的发展趋势，且是任何力量无法阻挡的潮流；而多极格局是多极化形成的结果。

无论是世界经济格局还是世界政治格局，发展方向都是多极化；但多极化的具体体现两者有时是吻合的，有时是有差异的。这是因为世界政治格局的基础是包括经济、政治等等在内的综合国力及相应的影响力，而世界经济格局的基础主要是经济实力及相应的影响力。目前的世界政治格局为美欧俄中日五极格局或“一超多强”格局，而世界经济格局与此不尽相同，如上述分析，是美欧日三极格局。

随着世界经济多极化趋势的发展，除了现有的美欧日三极之外，人们预测中国、巴西、印度、俄罗斯等国，如果在全球化趋势中抓住机会、有所作为，也可能在 21 世纪的第一个 10 年到第二个 10 年，在多极世界经济格局中占有一席之地。从目前的实力地位和发展势头看，中国是最有可能成为第四极的国家。

这就要求我国在新的世纪作出积极的努力，发展自己的经济，增强经济实力，创造作为一个世界经济大国的条件。作为一个世界经济大国（极），至少要具备两个条件：一是要有相当巨大的国民经济总量规模，其一个主要衡量指标是国内生产总值占世界生产总值的 5% 以上；二是要有相当密切的国际经济联系，其一个重要衡量指标是对外贸易总额占世界贸易总额的 5% 以上。目前世界上只有美国、欧盟、日本同时具备两个条件，从而可谓世界经济三极。而实力地位紧随其后的是中国。2000 年，我国国内生产总值达到 8.9 万多亿元，按 2000 年年底汇率折算，首次突破 1 万亿美元，约占世界生产总值的 3%，位居世界的第 7 位。2000 年，我国外贸进出口总值达 4743 亿美元，在世界上的位次由 1999 年的第 9 位上升到第 7 位，占世界贸易总额的 3%。可见，我国尚未成为严格意义上的世界经济大国（极）。如果我国能在未来的一定时期内（如 2010 年以前），以 7% 的年均经济增长率和相应较高的贸易增长率发展下去，则到 2010 年，经济大国的两个条件都具备，成为多极世界经济中的新的一极。

“发展才是硬道理”。我们只有抓住时机、加快发展自己，在讲结构、重效益的前提下保持经济的快速增长，才能在 21 世纪初的一个时期成为“经济大国”（经济规模大、实力强），进而向“经济富国”（经济水平发达）继续迈进，才能在经济全球化、多极化的世界趋势面前，自立于世。