第一章　吕不韦智慧今用

吕不韦，今河南濮阳人，秦朝开国元勋，秦朝第一任宰相。他以商人和政治家的眼光，审时度势，未雨绸缪，巧妙周旋，营造势力，为嬴政开创帝业立下了汗马功劳。他叱咤一生，有胆有识。不但富于谋略，充满智慧，而且独具经济头脑和学术见解。可谓秦朝立业兼传道之人。

需要全本请访问 www.ertongbook.com

1. 把握时机，纵横商海

“商场如战场”，“没有永远的朋友，只有永远的利益”。在我国漫长的历史长河中，说起勇猛的将士不计其数，但是说起有名的商人却为数不多。

时光倒转，一直回流到两千多年前的某天，在古老的中国大地上，出现了这样一幕场景：

一匹雄健的飞马，驮着一个商贾打扮的青年，在广阔的大地上向着邯郸城方向飞驰而去。骏马轻快的步伐和马背上踌躇满志的年轻人，与那正遭受战争的氛围形成了鲜明的反差。

在当时，除游牧人和战士有马骑之外，只有少数得风气之先的富豪和贵族才可以纵马驰骋于通衢大道，以显示其富有和风流。这个风尘仆仆赶往赵国国都邯郸的人是谁呢？

他就是腰缠万贯，风流倜傥，而又野心勃勃地要闯进战国上层政治圈里的大商人吕不韦。

吕不韦是当时一个显赫家族的后代，他的祖先可以追溯到传说中的炎帝时代。据说：炎商之裔，伯夷之后因有功而被封于吕（今河南南阳西），子孙繁衍就以吕为姓，其中就有吕不韦的远祖。

公元前 21 世纪，吕氏门中出了一个大人物，从而使吕氏家族谱耀然生辉。

那是殷朝末年，在渭水上流的磻溪河畔（今陕西省宝鸡县城北磻溪河），有一位老者在垂钓。只见这老翁手持钓竿端坐

岸边，两眼凝视滔滔东去的河水，动也不动，像一座石雕。三天三夜过去，而老翁连一条鱼也没有钓到。原来，这老翁所持的渔竿根本没有钓钩，当然不会有鱼被他“钓”上来。此人就是历史上有名的姜太公。姜太公字子牙，原名吕尚，是吕氏祖先中第一个显赫人物，他之所以无钩而垂钓，其心并不在鱼，而是别有所求。当时，殷王纣暴虐无道，民不聊生。在殷人统治区域的西方，今陕西岐山、凤翔一带，有一个周族，趁殷朝统治腐败之际发展起来，这一支以农业经济为主的部族，社会经济进步很快，并不断向东扩展，欲取殷而代之。但开始时，新兴的周族毕竟敌不过有数百年统治经验的殷人强大的武力，屡遭殷人的打击。率领周人向东扩展的周文王尚未行动，就被殷王囚禁起来。据说周文王被囚在羑（音“有”，在今河南省汤阴县）里，潜心研究古代流传下的八卦，作《周易》。后来，文王从囚禁处返回周人住地，就决心积蓄力量推翻殷商的统治。为此他访贤求才，终于在渭水边遇到姜子牙，交谈之后两人很有相见恨晚之感，文王立即拜姜尚为师，共同筹划伐殷大业。不久，文王去世，其子武王继位，姜太公以“师尚父”之尊辅佐武王，终于率领周人及其他族人推翻了殷商王朝，在公元前十一世纪建立了西周王朝（前十一世纪至前八世纪）。姜子牙（即吕尚，姜尚）不仅能在乱世之时审时度势，顺应潮流从而取得不朽功业，而且他本人确有运筹帷幄之中，决胜千里之外的韬略。流传至今的一部古代兵书《太公兵法》，就是记载吕尚用兵之术的军事专著。

机遇加韬略，是吕尚成功的两大因素。八百年后，吕氏门中出现的吕不韦也是靠这两条发迹的。

人世间的某些巧合总不断重现于历史发展的长河之中。

西周建立之后，吕尚被封于齐，称姜姓，吕姓反倒逐渐被人淡忘。而原来吕氏集中的吕国，也不知何故而被除国。从此，吕姓后裔辗转流徙，散布中原各地。

从公元前 770 年开始，历史进入了所谓“春秋时代”。那时候，经历了数百年之久的西周王朝已走下坡路，“礼崩乐坏”。统一的天下实际上已分裂为数十个大大小小的诸侯国。

卫国原来也是个大国。公元前十一世纪西周王朝建立之初，周武王封其弟康叔为卫君，建都朝歌（今河南淇县）。春秋时代的卫国，上层统治腐败，政治混乱，公元前 660 年被翟打败，后来靠齐国帮助，将国都迁到楚丘（今河南滑县），从此成为无足轻重的小国。公元前 629 年又迁往帝丘（今河南濮阳西南）。战国时帝丘改名为濮阳，吕不韦的家就在这里。

在春秋战国的四百余年中，卫国的国君一个比一个昏庸、无能。在吕不韦出生之前，卫国衰落日甚一日：公元前 356 年（卫成侯十六年），卫国国君的地位已由“公”被贬为“侯”。再过二十余年，即公元前 335 年（卫嗣君五年），卫侯又被贬为卫君，国土面积更加缩小。

卫嗣君之后是卫怀君统治时期（前 330 年至前 288 年），吕不韦就是在这个风雨飘摇的时期诞生于濮阳的。

幼年时代的吕不韦，耳闻目睹自己国家的衰败，感受到弱肉强食的残酷现实。这时，经过商鞅变法强大起来的秦国，正蚕食鲸吞，向关东扩展领地，而关东各国也在相互攻伐。在各大国攻伐中，又产生了“合纵”、“连横”的运动。所谓“合纵”即“合众弱以攻一强”，就是许多弱国联合起来抵抗一个强国。这种活动主要是在关东的韩、赵、魏、齐、楚、燕之间展开，目的是对付秦军的东进；所谓“连横”，就是“事一强

以攻众弱”（《韩非子·五蠹》），即由一强国拉拢一些弱国来进攻另外的弱国。这主要是秦国使用的外交策略，以达到其兼并土地的目的。而小小的卫国处于各国“合纵”、“连横”的夹缝之中，常常是被凌辱、被兼并、被蚕食的对象。大约在吕不韦一、二岁时，卫国的国君卫怀君去朝拜魏昭王。这原是小国讨好大国的表示，不料怀君一去即被魏国囚禁起来，随即杀掉。然后，魏国竟擅自作主立元君为卫国国君。因为元君乃是魏昭王的女婿。魏国在强大的秦国进攻面前虽节节败退，而在弱小的卫国面前却称王称霸，这正是战国时代各国之间的外交准则。此时的卫国已成了魏国的附庸。而卫国的国土实际上也只剩下濮阳一地了。

提起吕不韦的故乡濮阳，倒是个很有意思的地方：这里地处黄河南岸，混浊的河水冲积出大片的黄土地，连原野上稀疏的树叶都像披上一层透明的黄纱。在干旱的日子里，黄土地裂出一道道深沟、浅缝，农夫、农妇心急如焚地看着田里的豆、麦秧苗由枯黄而渴死。然而，一遇发水的年景，数百里的范围都成了水泽，村庄大部分都被大水冲扫、淹泡而荡然无存。百姓在一次又一次的旱、涝、疾疫和战乱中挣扎，每一个生命都像系在一根细细的游丝上，稍稍一碰就会中断。就是侥幸能多在这个世界上存活些时日的人，也只有以豆为饭，或以豆叶为羹，甚至用糠来填充肚皮。贫穷和饥饿一直是笼罩在这一带绝大多数家庭上的两大阴影。

濮阳的土地虽然长不出什么好庄稼，可是濮阳城却是当时的一个有名的商业城市。

中国古代城市的迅速发展是在战国时期。春秋时期以及春秋以前的几个朝代，国都以外的城市寥寥无几，而且规模很

需要全本请访问 www.ertongbook.com

小。到了战国时期，都市规模显著扩大，其数量也迅速增加，名诸侯国的国都所在都是相当大的城市。像齐国的临淄、楚国的郢等。首都以外也有许多商业城市，比较有名的像魏国的温轵，赵国的离不，楚国的寿春等。

卫国的濮阳在这些城市中，虽不如临淄、咸阳、邯郸大，但也相当繁华。其程度可与陶邑相比，人们常常以“陶卫”并称。这里优越的地理位置给经商的人们以发财的机会：濮阳恰在黄河的弯曲处，喧闹的河水虽然常常把两岸的庄稼、村庄以至老百姓们都冲得一干二净，用厚厚的黄沙一遍又一遍地覆盖中原大地。但是，当她不发脾气的时候，她又像一个温顺的少妇，稳重而和缓地从这里流过。在这些岁月里，她又为人们提供舟楫之利。地处黄河岸边的濮阳则成为交通十分便利的地方：从这里溯河而上，不远就可到达周代的国都洛阳。进入战国后，洛阳虽已不是全国的政治中心，可仍是全国少数的几个繁华都会之一。从濮阳顺黄河而下，可到以盛产鱼盐粟帛豆麦著称的齐鲁文明、富庶之乡；由濮阳向南，黄河水系又与鸿沟水系和淮河平原水道交通网联结起来，向北过黄河则可直抵北方的大都会邯郸。四通八达的优越地势，为濮阳人经商致富创造了天然条件，从而造就了一批商人。濮阳也就成为当时中国境内的一个商业都会。吕不韦就是出生在濮阳的一个家富千金的大商人家庭里。

商人，是商品经济出现后社会出现的一个阶层，最早的一代商人是从下层奴隶主封建地主庶民或被解放的奴隶中分化出来的。商人是生产发展、经济繁荣的产物，又以自己的经营活动，推动经济的发展，哪里有商人活动，哪里就经济活跃，市场便利，生活水准较高。

但是，早期的中国社会商人的地位是很低下的，往往遭到统治者的歧视和排挤。“ 重农轻商 ”现象是从商人一出现就开始的，它是统治阶级的一贯政策，又是社会的普便心理和价值观。最后形成一种根深蒂固的、顽固的传统势力。

不过，社会发展有其本身的规律，随着经济的发展，到春秋战国时代，商人已经形成不可忽视的社会力量。不少大商人在拥有巨额财富后，往往像端木赐一样，插手政治。其原因固然是经济活动需要政治上的保障这一必不可免的规律，而在商人潜意识中对“ 重农轻商 ”传统逆反心理，可能也是他们热衷于政治的一个重要原因。

吕不韦经商，由经济领域伸向政治领域、从贩运财货进而买卖国君、从操纵市场发展到控制政权，正是代表了中国商人投机的一般轨迹。

到吕不韦生活的那个年代，郑、卫之地成为秦军与东方各国交战的前线。每个有识之士都必须根据战争的变化，选择自己的前途，至于商人对政治的关心程度，当也远远超过弦高的时代。

事实上，卫国的处境也迫使吕不韦到卫国以外去谋求出路。因为魏国一直是秦国的攻击对象，从公元前 275 年秦国曾三次围攻魏国的国都大梁，企图灭亡魏国，后因燕、赵与魏联合抵抗秦国，才使秦放慢了灭魏的速度。但此后的十年，秦和魏、赵的大战连连不断，卫国的濮阳处在双方交战的要冲，秦军早已兵临城下，作为魏国羽翼下的卫国，被秦国吞并也只是迟早的问题。吕不韦的父亲，就是个“ 家富万金 ”的大商贾。年轻的吕不韦自幼在商人家庭熏陶下，又生长在卫国濮阳这种特殊的社会背景中，面对着即将到来的社会剧变，无论是为保

住万金家资，还是寻求个人出路，他都必须将活动范围扩大到卫国以外。而商贾的本性不仅要保持家产，且随时准备将资本投向利润最大的场所，以便积聚更多的财富。邯郸又是当时全国有名的大都会。所以，抱着对未来的憧憬和游乐的目的，怀着冒险心情，大约在公元前 265 年，吕不韦便来到向往已久的赵国国都邯郸。

吕不韦初次来到邯郸，这里的一切简直使他眼花缭乱。邯郸远比濮阳繁华得多，这座赵国的首都始建于公元前 386 年（赵敬侯元年），到那时已有百年的历史。这里不仅是赵国的政治中心，而且是南通郑、卫（今河南境内），北接燕、涿（今北京市附近），东连齐、鲁（今山东境内）的交通枢纽，是关东各诸侯国中最大的商业城市之一，在政治上和经济上都占有重要地位。

邯郸城建得规模宏伟，布局严谨。全城呈不规则的品字形，由北、西、东三城组成。其中的西城耸立着巍峨的宫殿，北城和东城为市区和臣民住宅。全城安排得井然有序。那西城的区域中，高高的围墙内，信宫和东宫等一座座龙楼凤阁，桂殿兰宫，错落有致地伫立着。有数不尽的瑶草琼葩，珍禽异兽养育其间。还有闻名各国的丛台，如同仙境。王城长 1475 米，宽 1387 米，东廓城长 1400 米，宽 850 米，气势恢宏。在当时各国的王宫中，尚没有能与之相比的。连接王城和东、西两城的几条大道，可以并排走几辆车。那道路两旁的店铺、驿舍、酒肆鳞次栉比，行商坐贾云集于此。就是那一般百姓的住宅，也比其它小城的茅屋草舍洁净、整齐。这里且不说赵王的宫殿金碧辉煌，也不说那通往大路上高轩华辇，熙来攘往，就说那邯郸城内的女子，在当时的中国，也是极其时髦的。邯郸女子

头发梳成高髻，髻上缀满珠光宝气的发饰，甩动着一双飘然欲仙的长袖，走在路上那种姿式简直美极了。所以，连邯郸男人走路的风度、姿式，也成了各地追求新潮的年轻人竞相模仿的对象。有一个故事说，燕国的寿陵有几个风流少年，闻知邯郸人走路姿态优美大方，就相约到邯郸来学走路。他们来到邯郸后，竭力模仿这里人的动作。可是他们只是从形式上模仿，结果不妙：这几个追求新潮的小伙子，不但没学会邯郸人走路的样子，而且连自己原来走路的能力也失去了，最后只好爬着回去。这个“邯郸学步”的故事虽然不免有点夸张，不过从这个故事中可以得知邯郸是个多么使人向往的地方。吕不韦来到这花花世界，不觉神魂飘荡、目不暇接。

邯郸城里车水马龙，俊俏的姑娘和年轻的媳妇打扮得花枝招展，在闹市上游来荡去，一点也没有齐鲁之地婆娘们那种朴实。这里的女子观念十分开放：富贵、讲究享乐是她们的人生宗旨。吕不韦走在街上，只见道路两旁的红门粉墙之后，时时闪现出浓妆艳抹的美人，深院绣楼之间断断续续地传出箏瑟管弦之声。有些倚在门前的漂亮姐儿，大胆地向这位外地来的年轻商贾频送秋波。赵国和郑、卫的风俗一样：女子皆以进入富贵之家为荣。因此，当时各国诸侯王的后宫和有钱人家的姬妾，几乎都有来自赵国的风流女子。她们可没有那么多的顾虑和牵挂，只要符合她们的条件，就会不远千里，不择老少地投进一个哪怕是不相识的人的怀抱，这唯一的条件就是资财。

吕不韦是濮阳有名的阔老板，就瞧那一身装束入时的打扮，和随身携带的贵重行李，就引得那些风流浪荡的赵国女子垂青了，更何况吕不韦正满怀壮志，眉宇间自不免流露出超凡脱俗的神采，简直把邯郸城里所有的轻薄娘们儿都勾得魂不守

舍。所以，当吕不韦经过长途跋涉，刚一在驿馆里住下之后，就不断有长衣曳地身着流行服装的时髦女人找上门来。这位花花公子不仅来者不拒，而且主动出击，到处寻花问柳。大凡歌舞宴饮淫乐之所，都留下过他的足迹。不长的时间，他几乎把这个豪华城市的酒楼、妓馆、赌场和艳窟都玩遍。和他相好的俊俏姑娘、媳妇、歌妓、舞妓以至姬、妾等等当然是不会少的。流连于邯郸的歌楼舞榭，怀抱着粉面细腰、如花似玉的美姬艳妓，吕不韦并没有沉缅于眼前的享乐而忘却他来到此地的目的。他是为获取更多的财富而来，是要搜索一种能赢大利的商品，早在离开家乡之前，他就下定决心，不能像自己的爸爸一样铢积寸累地一点一点地捞取财富，而要做大买卖。因此，无论是那些勾魂摄魄的秋波，还是那令人骨酥肉麻的玉体，都丝毫未能消减他发大财的野心。他一面有一搭无一搭地做着生意，一面在歌舞场上、宴席之间寻找那种一本万利的商品。

真可谓功夫不负有心人，这种一本万利的货物终于被吕不韦发现了。有一天，吕不韦行色匆匆地跑回家来，急不可待地对他的父亲报告说：

“我找到了一宗一本万利的生意。”

“什么生意？”他爸爸急切地问道。

“春种秋收凭卖力气耕田能收到几倍的利？”

“大约有十倍吧！”

“贩卖珠玉珍宝能挣几倍利呢？”

“百倍！”

“那么，立主定国，把一个国家的头儿买过来能赚多少倍呢？”紧接着吕不韦提出一个令人意想不到的问题。

不难想象，听到这样的话，老吕头吓得目瞪口呆，停了半

天才从嘴里挤出两个字：“无数……”

这个“无数”的含义，不知是指“立主定国”这种骇人听闻的生意，自己从来没听说过，心中“无数”，还是指这宗大胆的买卖，可赢利“无数”？反正老头子对自己的儿子想干什么已经无法猜测了，只好听吕不韦自己亮出底牌。

“当今之世，拼命种田，出死力耕作，到头来也只能混个吃饱穿暖。”吕不韦以教训的口吻说出了自己的打算：“若能定国立君，把一个国家的头儿买到手，不仅一生吃穿不愁，而且荣华富贵可泽及后世。我就想做这笔生意。”

听着吕不韦胸有成竹地一口气说出这么个惊人的计划，老头子瞠目结舌了半天，一句话也说不出。这个家富万金的大商人一辈子什么生意没做过？可是，买卖国君的交易却连想都没想过。见儿子竟有这么大的胆略和气魄，知道自己已经远远落后了，还有什么可说的。大概只有自叹弗如的份儿了。

吕不韦向父亲报告以后，没有再停留，重新打点行装，离开残破的、岌岌可危的故国，返回邯郸。

[今用]一个商人所应具备的超人的头脑，灵活的心计，靠的是别人没有采纳过的手段、策略，路子对了，就取得了成功。在当今经济、文化、商业、科技都高速发展的情况下，就更需要你有超前的思维，有敢想、敢干、敢做的心理状态。俗话说“只怕想不到的，没有做不到的。要敢于打破常规，独创新枝，那样你才能一展鸿图。

需要全本请访问 www.ertongbook.com

叱咤商界、家喻户晓的香港首富李嘉诚的发迹，是靠从澳洲学习塑料胶花技术，以员工的身份，默默潜伏其中，窃取其高新技术，回港后将其发展，屡屡得逞，叱咤商界。正是这一智慧运用的结晶。

2. 抓住机遇，涉足政坛

常言说，机不可失，时不再来，成功的人往往善于抓住机遇。

吕不韦是个智慧过人、巧于投机的人。他到赵国后，一次到邯郸做生意，碰到被送来作人质的秦公子异人。异人是秦昭王的孙子，秦太子安国君的儿子。安国君为太子时，宠爱夏姬，夏姬生子异人。后来华阳夫人进宫得宠，夏姬失宠，异人便作为人质被送到赵国。秦、赵没发生大战时，异人在赵国还过得不错。待秦、赵之战愈演愈烈，异人在赵国的日子就十分难过了。

吕不韦就是在这时遇到了异人，并在他身上动开了脑筋。吕不韦的父亲也是商人，吕不韦问其父：“若拥立一个国君能得到多少利？”其父说：“一本万利，但风险会更大啊！”吕不韦说：“只要利高，宁可铤而走险。”想当年吕不韦再次回到邯郸时，已经是公元前 262 年了。

回到邯郸后第一件事就是去找被吕不韦称之为“奇货”的

异人了。

一个华灯初上的傍晚，吕不韦例外地谢绝了每天都要聚在一起喝得酩酊大醉的富商、阔少的邀请，也没有径直去情意缠绵的新旧相好的姬妓房中厮混，而是乘着马车、携带着大包小包的礼品直奔城里而去。

在城中的一个不显眼的去处，吕不韦费了好长时间才找到异人的住所。看见那狭小的门庭和寒酸的陈设，更坚定了吕不韦的信心。

“嘭！嘭！嘭……”一阵敲门声惊动了正在屋里发呆的异人。当他急忙打开门时，见到的是一个打扮阔绰的陌生人。

“我能把你现在这连身都转不过来的门庭光大起来。”没等异人弄清怎么回事，吕不韦就没头没脑地、一语双关地抛出这么一句话。

“……”异人愕然，不知如何回答。

待弄清来者吕不韦无非是个商人而已时，这位秦国的贵族轻蔑地笑了：“你还是回去先把府上的门庭设法光大，然后再来说我的门庭吧！”异人也一语双关地回敬了一句，他从骨子眼里看不起吕不韦这个投机商。

“且慢”，对冷嘲热讽，吕不韦并不在乎，他继续加强进攻：“你难道不知道吗，敝人家里的门庭光大也正等着足下的门庭光大呢!”

听了这句绕口令似的意味深长的话，异人方知吕不韦话里有话，立即改变态度，忙把客人让进房中落坐，详细询问来意。

一阵寒暄之后，吕不韦开始转入正题：“你的爷爷秦王老啦。”成竹在胸的吕不韦早把秦国国王家庭内部的情况弄得了

如指掌，当时在位的秦昭王已经当了四十余年国君，其年岁至少在五十岁以上，当然可说是“老”了。他接着说：“足下的父亲安国君是太子。”这也是事实，异人听后觉得没有什么新鲜的，对此毫无反应。

但是，吕不韦下面的一番话，却把异人说得五内俱焚、肝胆欲裂。因为它正触动了异人心灵深处埋藏已久的隐秘：“听说令尊安国君所宠爱的不是足下的母亲，而是那位华阳夫人。又听说华阳夫人虽得到令尊安国君的宠幸，可又偏偏没能生个儿子。按照宗法制度，要继承王位必须立嫡长子，能立哪个妃、姬、妾生的儿子为嫡长子，看来只有华阳夫人有这个能耐，因为她能左右安国君。华阳夫人在枕头上的每一句话，安国君都不敢不听。”说到这里，吕不韦稍稍停顿了一会，好让异人想一想。而异人的遐思此刻也的确随着吕不韦的话回到那似乎刚刚离开又相当遥远的秦国后宫……

吕不韦的话使异人想起了生母夏姬被父亲安国君冷落的惨状，更不难想像那个华阳夫人得宠的样子，心中如刀割一样的难受。

异人心里十分清楚，自己落得现在这种处境和生母夏姬不受宠有直接关系。而在父亲众多的姬妾中，特别得宠的就数那个脸蛋漂亮、年轻风骚的华阳夫人，安国君对她简直是言听计从。在后宫，夏姬失宠和华阳得宠形成鲜明的反差，以至作为夏姬儿子的异人也不能呆在秦宫中享福，而被送到异国他乡来当人质，受活罪。

异人当时听到吕不韦提到华阳夫人受宠，在难过的同时，一定很奇怪：秦国王室内部的事，这个陌生人何以知道的那么清楚？岂不知，吕不韦专门为此做过细致的调查，搞政治投机

同搞经济投机一样，不摸清行情怎样下手？

异人的思绪随着吕不韦的话起伏，他不知道突然来访的这个陌生的商人为什么提到华阳夫人？又为什么关心起华阳夫人能否左右安国君立嫡的问题？还没等异人把这些思绪理出个头绪，又听吕不韦说：“现在足下有兄弟二十多人，而你居中。你不是长子，又不受令尊的青睐，送到这里为人质，回不了国。一旦你爷爷秦昭王逝世，令尊安国君继承王位，那时足下可就无力同你的兄弟们争太子的地位了。”

“说得不错，确实如此。”异人点头称是：“那又有什么办法呢？”

“办法是有的”，吕不韦开始和异人摊牌了：“就看你干不干了。”

早就盼望改变人质地位的异人，焉有不干的道理。这时要他干什么伤天害理、下流无耻之事他都会答应，何况吕不韦要他干的比他自己想的要容易得多。

“足下目前是个穷光蛋，困在邯郸，一定没有什么财物可以拿出来献给亲属和结交朋友的吧！”吕不韦这样说，并不需要回答。

“……”异人没什么说的，因为吕不韦说的是事实。

“既然如此，敝人不韦虽不算富裕，但拿出点钱来还不算困难。我愿出资千金为足下的事，西入秦，设法劝说安国君和华阳夫人，立你为嫡子，将来继承王位，如何？”吕不韦将投资计划和盘托出。

异人听到有如此便宜的事，大喜过望，连忙就地顿首，感激涕零地答应说：“如果您的计划能实现，我当了秦国的国王，秦国一定归我们俩共有！”

吕不韦的投资计划已经具备了实现的可能性。一个寻觅一本万利之奇货的商人；一个待价出售的潦倒王孙，在赵国首都邯郸没有经过讨价还价，就做成了古今中外最大的一笔生意。在双方都满意的条件下，“平等互利”地拍板成交了。

［今用］机遇人人都有，在你一生的道路中，可能你时常会遇到，但你没有成功的原因就在于你根本没把它看作是你不可多得、不能错失的时机，而茫然令其遗憾地与你擦肩而过。在这个每时每刻都发生急剧变化的社会，就更需要你把握机遇之手，而一夜突变，由穷光蛋而成为身价上亿的富豪，或由一个身名显赫的财团大亨而成了一贫如洗的困难人，这一切不都是由机遇所创见的吗？抓住了，你可成功，放弃了，你只能摇头哀叹的连声抱恨了。

世界首富比尔·盖茨当年不就是紧抓机遇之手，缀学经商，终成大业，显赫世界商业之中。

3. 深宫定计，助主归国

任何一个正确的谋略都是建立在对客观形势清醒分析的基

础之上的，吕不韦设定的方案，首先也是在了解秦王家族内部矛盾的前提下提出来的。

吕不韦曾对阳泉君分析过华阳夫人及其家族将要面临的危险前景：

“秦王年事已高，太子安国君不久就可继承王位。然而当今受宠的华阳夫人却连个儿子都没有，安国君另外的夫人所生之子子傒就有继承其父地位的资格，子傒身边还有一个能人士仓辅佐。一旦子傒登上王位，士仓掌权，华阳夫人全家决没有好日子过，说不定会从此绝户哩！”

吕不韦这番话也并非仅是危言耸听，当时贵族内部的斗争，这种情况屡见不鲜。

“现在赵国的异人，是位贤才。”吕不韦亮出底牌，同所有的商人一样，卖什么就吹什么好：“这位异人公子，虽非华阳夫人所生，却也是安国君之子，被送到赵国当人质，怪可怜的。他连做梦都想回秦国，若能使华阳夫人将其认为儿子，并劝其父立异人为继承人。将来异人就可当秦王，华阳夫人当太后的梦想也就能实现了，真是异人无国而有国，王后无子而有子，岂不两全其美！”

通过华阳夫人的弟弟阳泉君和其姐姐之口，又将吕不韦的看法和主意灌输到华阳夫人的头脑中。

“你既然也知道：以色事人者，色衰而爱弛的道理，”姐姐对妹妹说：“现在太子爱你，可惜你又无儿，如不趁目前有利时机早做打算，将来咱们的命运都不堪设想。最好的办法是在安国君的这些儿子中，找一个对你忠心的收为己子，然后劝其父立他为嫡子。这样，你的丈夫在世，你的地位尊贵，丈夫死后，为王的还是你的儿子，你的权势仍不动摇，这真是一句话

需要全本请访问 www.ertongbook.com