智慧故事集锦（一）

王小未 主编

需要全本请访问 www.ertongbook.com

目　　录

捕鸟与为王之道 1
许绾巧废中天台 1
苏秦谏阻孟尝君 3
邹忌讽齐王纳谏 3
商鞅立木取信于民 4
孔子智答鲁哀公 5
吴王借失明除叛臣 6
吕不韦智得相位 7
勾践忍辱脱身 8
晏子救烛邹 9
晏子二桃除三士 10
阳处父计除子上 11
晏婴妙谏齐景公 12
石蜡借刀除逆贼 12
孙息谏晋灵公 13
优旃以谬谏始皇 14
甘茂保位 15
萧何抢书助刘邦 16
黑犬逐狡兔 17
一鸣惊人 17
靳尚假手救张仪 18
海鱼之喻 19
刘邦妙答以脱困 20
陈平巧除吕党 21
东方朔智谏汉武帝 22
反话救乳母 23
欲贬反褒当皇后 24

董承抛财救献帝 25
龚遂巧治渤海郡 26
刘秀为太子择师 27
耿纯智斩刘杨 28
刘秀巧避祸 28
杜安藏信避灾 29
杨震拒贿 30
王导妙助司马睿 30
御史独骑平叛 31
敬新磨智救县令 32
赐绢羞贪 33
狄仁杰劝谏武则天 34
毕仲游信谏司马光 34
宋太祖杯酒释兵权 35
搜皇宫废太子 36
种世衡借手除敌 37
吕端大事不糊涂 38
宋太祖借刀杀人 39
晋王射妃谏太祖 39
巧递奏疏 40
包龙图辞皇礼 41
耶律楚材迫帝认错 42
宋太祖巧批奏章 42
巧加一字怒斥奸贼 43
谢杰巧拒贿 44
海瑞棋谏皇帝 44
何瑭计杀权臣 45
夏完淳巧讽叛臣 46

大脚皇后禁赌.....47
刘伯温画谏明太祖.....48
艺人巧计扳奸臣.....49
戏子讽权臣.....50
“枣枣茴香”茶.....51
解缙借鱼上疏.....52
周薪悬物拒贿.....53
王守仁以柔克刚.....53
测字惊皇帝.....54
康熙智除鳌拜.....55
林则徐求雨募捐.....56
前门接旨后门斩恶.....57
“药方”斥国贼.....59
巧用广告刺时政.....59
“天父”传言挽危机.....60
智剪辫子.....61
章太炎复食.....62
何香凝裙谏蒋介石.....62
张作霖“手黑”.....63
“红中夹白”.....64
妇女何时得解放.....66
拒绝贿赂烧支票.....66
借广告巧讽吴稚晖.....67
“今日无话可说”.....67
吴佩孚买棺拒日寇.....68
三鸟害人鸦雀鸨.....69
叶挺找“周公”.....69
南汉宸智救同志.....70

向导释锡山.....71
以物喻意.....72
周恩来智拒敬酒.....73
周恩来严辞斥狂徒.....74
搭草棚斗贪官.....75
机智保诗帕.....77
武绍程计保毛泽东.....78
陈毅智保张彦.....79
丁聪的交待和揭发.....80
并非真的校勘错字.....81
无字的讲稿.....82
证书的妙用.....83
县委书记的座右铭.....83
用药名写信.....84
寄上十倍的钱.....85
锯掉桌子.....85
约翰·爱伦以弱胜强.....86
克莱蕾情谏拿破仑.....87
“火烧希特勒”.....88
精心设置的生理环境.....89
沙特影视的开禁.....90
给总统讲故事.....91
马雅可夫斯基以谣制谣.....92
丘吉尔讲故事.....93
把心脏带回祖国.....93
谢甫琴科智蔑沙皇.....94
割须换袍.....95
威尔士亲王.....96

需要全本请访问 www.ertongbook.com

裸体游街.....97
美男计.....98
球赛的妙用.....98
先发制人.....99
林肯的对策.....99
“同仁堂”高挂灯笼.....99
悬念获利.....100
招牌的魅力.....101
招财的点子.....102
设谜销书.....102
售书有道.....103
“送你一盏灯”.....104
菜单上没有定价的餐馆.....104
老摩根卖鸡蛋.....105
巧赚国王的钱.....105
以名钓利.....105
昂贵的咖啡.....106
色彩中的生意经.....107
温度匙.....108
取信于顾客的新招.....108
电脑试衣商店.....109
小丑送报.....109
廉价珠宝店.....110
经营独特的“汉堡包馆”.....110
闲聊理发店.....111
令人想往的伦纳德商店.....111
“全美国最差的饭店”.....112
音乐酒吧.....113

换鞋交易所.....113
鸳鸯盒饭.....114
乳牛带“信用卡”.....114
死神酒吧.....115
“邪恶”车站与“糊涂”站长.....116
日本的“倒悬之屋”.....116
受欢迎的孕妇装.....117
以乱取胜.....117
引客上门的鸽子.....118
送上门去做赔本买卖.....119
标新立异招顾客.....119
激客购物.....120
商品退换周.....121
创造上帝.....121
吹两季的电风扇.....122
送你一座油井.....122
推销诀窍：先送后销.....123
“5 美分之家”.....124
保值试用代保险.....125
开业大吉贵卖三天.....125
“特价场”在四楼.....126
独具匠心的模拟间.....127
小改进赚大钱.....128
仿膳饭庄的独特经营.....128
“绿林好汉”餐厅.....129
美国的怀旧酒店.....130
找准经营视点.....130
礼貌待客和气生财.....131

全凭一张嘴.....132
新车展览会.....132
商品陈列的学问.....133
触物生情的包装.....133
买棋还珠.....135
流动商店.....135
尼姑驾驶中巴.....136
欲取先予.....136
奇特的售货方式.....137
厕所的新用途.....137
滞销的商品巧走俏.....138
巧销“奥迪”车.....139
新的营销方式.....140
加大瓶口取胜.....140
构思新颖的玩具店.....141
钞票图案产品的魅力.....141
半路截财.....142
小心留意发大财.....143
劣画大展.....143
名人商店.....144
幻想公司.....145
装电话日赚 8 万.....146
化整为零.....147
为我所用.....148
改头换面促销售.....149
醉翁之意不在酒.....149

捕鸟与为王之道

一次，齐宣王向唐易子询问捕鸟的方法。齐宣王问：“捕鸟时什么最重要？”唐易子回答说：“慎重地设下圈套最为重要。”齐宣王又问：“为什么要慎重地设圈套呢？”回答说：“因为群鸟用许多只眼睛看人，可是人只有用两只眼睛看鸟,所以设圈套必须慎重。’齐宣王听后，说道：“原来如此，听你这么说，这和治理天下是同样的道理。君王用两只眼睛看国家，而全国人民却用无数只眼睛看君王，所以我这个当国君的也必须慎重。”

做为执政者，无时无刻不为人瞩目，所以必须谨言慎行，和群众同享天下的利益，才能赢得广泛的赞誉与拥戴。

许绾巧废中天台

战国时，有一次魏襄王突发奇想，要建造一座中天台，计划此台的高度是天的距离的一半。群臣一听，哭笑不得。但看到国君很认真的样子，顿时犯起愁来。如此浩大的工程，势必会劳民伤财，导致国库空虚。于是，纷纷上殿进谏，魏襄王刚愎自用，根本听不进半句大臣们的话。盛怒之下，魏襄王又发了一道命令：“再敢有劝阻我建造中天台的人，一律处死。”国人尽管不满，却都吓得不敢多言。

一天，大臣许绾背上土筐，手拿铁锹，进宫求见襄

王。

魏襄王听说有人进宫陈情，脸色一沉，很是不快。但转念一想，到底是谁胆子如此之大，便传来人进殿。许绾见到襄王后，立即说道："听说大王要建造中天台，臣虽不才，愿助大王一臂之力。"襄王听罢心中暗想，量你也不敢反对我的计划，便追问下去："你有什么力量能帮助我呢？"

许绾答道："我年事已高，愿帮助大王制订建台的具体计划。"襄王一听，顿时来了兴致，忙问道："你有何高见，快快讲来。"

许绾见魏襄王很认真的样子，便一字一句地说："我听说天和地之间相距有 15000 里，大王要建造中天台，也就是要建一座高达 7500 里的高台，这样高的一个台子，其地基至少需要 8000 平方公里的地面，这么广阔的土地，我们整个魏国怎么能够呢？这样，大王必须首先攻打其他国家，全部占领他们的土地，征得 8000 平方公里的土地后才可动工兴建。而且，造台木料的堆积，无数劳力的安置，仓库的储藏，还需要另外占用土地，还得留出一大部分农田用来生产足够的粮食以供建台的劳力食用。不知大王想过这些事情没有？"

魏襄王听了许绾这番话，顿时哑口无声，无言以对。经许绾的提醒，襄王明白了自己的想法该是多么荒唐。但还是装出若有所思的样子说道："是啊，还是放一放再说吧。"于是，魏襄王取消了建造中天台的计划。

苏秦谏阻孟尝君

战国时期，齐国的孟尝君要到秦国去，谏阻他出行的有上千人，孟尝君谁的话也不听。这时，著名学者苏秦要求见他。孟尝君知道苏秦也是来劝他的，便故意要难为他。于是，孟尝君便对苏秦说："关于人的事情我全知道了，只有关于鬼的事情我还不知道。"

苏秦说："我这次来，本来就不敢谈论人事，姑且以谈论鬼事求您接见。我来的路上，经过淄水之上，看见一个土捏的人和一个桃木刻的人在谈话。桃木人对土偶人说：'你是两岸的泥土，人家把你捏成人形，等到八月份，天降大雨，淄水冲来，你就残废了。'土偶人说：'不对，我虽然是两岸的泥土造成的，但土被水冲散了还要回到两岸。而你是东方的桃木做的，经过雕刻才成的人形，一旦大雨降下，淄水冲来，就会把你冲走，你将漂漂荡荡不知何处安身。'现在秦国是四面险固的国家，犹如虎口，若是您走进去，那么，我就不知道您还能从什么地方走出来。"

孟尝君猛然醒悟，于是，放弃了到秦国去的打算。

邹忌讽齐王纳谏

战国时期，齐国有一个长得很漂亮的大臣叫邹忌。有一天，他问妻子："我和城北的徐公谁漂亮？"他的妻子说："你很漂亮，徐公怎能比得上你。"

需要全本请访问 www.ertongbook.com

城北徐公是齐国有名的美男子。邹忌不信妻子的话，又问他的侍妾：“我和徐公谁漂亮？”侍妾说：“徐公怎能比得上你？”过了一会儿，门客从外边回来了，他又问门客：“我可比徐公漂亮？”门客答道：“徐公不如你漂亮。”第二天，徐公来到了邹忌家，邹忌仔细端详徐公，觉得自己确实比不上他。邹忌心想：“我的妻子说我漂亮，是偏爱我；侍妾说我漂亮，是害怕我；门客说我漂亮，是有求于我。”于是，他到朝廷见到齐威王说：“我不如徐公漂亮，但我的妻子偏爱我，侍妾害怕我，门客有求于我，所以都说我比徐公漂亮。现在齐国的土地纵横千里，城池一百二十座。宫中的女子无不偏爱大王，朝廷大臣无不害怕大王，国内四方无不有求于大王，所以，大王所受的蒙蔽太多了！”齐王连连点头称是。于是，下了一道命令：“所有的大臣、官吏和百姓，能当面指出我的过错的，给上等奖；写信劝阻我的过错的，给中等奖；在公共场所议论我的过失被我听到的，给下等奖。”

命令刚刚发布，到朝廷来劝谏的人络绎不绝；几个月后，只是偶尔有来劝谏的；到了一年，想给国王指出过错，已没有什么可说的了。各诸侯国听到齐王能这样认真纳谏，也都来齐国进见，以表示尊重。齐国空前强大起来。

商鞅立木取信于民

公元前 359 年，秦孝公通过“商鞅变法”，使落后的秦国迅速崛起，成为实力最雄厚的国家，为后来统一六国奠定了坚实的基础。

商鞅之所以能够使变法成功，除了法规本身顺乎时势发展的客观要求，具有利民、富国、强兵的内容之外，关键在于言行一致，取信于民。

变法初期，群众对商鞅的变法半信半疑，为了取信于民，他把一根三丈长的木头树立在国都的南门。声称谁将木头移到北门，赏金十两。由于这件事极易办到，当时许多人都不敢相信，于是，又加赏到五十两黄金。其中有个人抱着试试看的态度，按要求把木桩移到了指定的地方。商鞅马上赏给他五十两金子。此事顷刻间传遍市井，秦国朝野上下也为之轰动。老百姓们也认为商鞅是个言而有信的人。为了进一步表明新法说一不二，让群众信法依法，商鞅便坚持“ 王子犯法，与庶民同罪 ”的原则。他执法如山，当公孙贾等贵族企图破坏变法时，商鞅便依法处太傅公子虔以劓刑（割掉鼻子)，处太师公孙贾以黥刑。由于这一系列的措施，新法得到人民的信任和拥护，成为秦国登上霸主地位的台阶。

孔子智答鲁哀公

春秋末年，著名的思想家孔子具有超人的智慧与非凡的口才。

有一天鲁哀公请他入宫,孔子以为是商讨国家大事，以展自己报国的志愿与才华，便急忙入宫。不料，鲁哀公却说 :“ 我有一座房子，当西晒，我想往东移一下，但是有人说，往东移房子不吉祥，我想问问你。”

孔子听后很恼火，认为鲁哀公身为国君，不关心国家大事，只贪个人享用，把自己当成了阴阳先生；但又

不好说明。于是他婉言道：“我听说，天下不吉祥只有五个方面：损人利己，对自身不吉祥；虐待老人娇纵小孩，对家庭不吉祥；不任用有德有能的人而重用无能的人，对国家不吉祥；长辈不教育晚辈，小孩不学无术，对习俗不吉祥；聪明人隐居，愚蠢人专权，对天下不吉祥，但这似乎并不包括向东边移房子这件区区小事呀？”

鲁哀公听后感到很惭愧。自己不关心国家大事，而与孔子这样的能人谈房子的小事，是不应该的。从此鲁哀公勤于国政。

吴王借失明除叛臣

吴王杨行密手下的大将安仁义、朱延寿在平定徐、淮之役中战功卓著，因此骄横跋扈，进而阴谋反叛。杨行密早已看穿这两人的心思，决心除掉他们。不久，杨行密假装因病失明，在接待朱延寿的使者时，双眼呆滞无光，显出什么也看不到的样子。走路时故意撞到柱子上，碰得头晕目眩，昏倒在地。朱夫人扶起杨行密，杨行密好久才苏醒过来。醒来后，杨行密大哭道：“我的大业刚刚完成，眼睛就成了这个样子，天道太不公平了！儿子们没一个成大器的，继承不了我的基业。唉，要是朱将军肯继承我的王位就好了！”原来，朱夫人与朱延寿关系很好，因此杨行密故意说出这样的话，引诱朱夫人。朱夫人一听，心中大喜，立即派人去叫朱延寿。谁知，朱延寿一进大帐，立刻被杨行密刺死，朱夫人也被赶出。杨行密又捉来了安仁义，将他斩首。

吕不韦智得相位

战国末期，吕不韦由一个普通的商人一跃成为秦国的宰相，这与他有着灵活、清醒的头脑和能言善辩的口才是分不开的。

早年，吕不韦常到赵国国都邯郸经商，偶然遇到了在赵国当人质的秦国王子子楚。当时其母贡姬只是安国君的一个妾，而且已经失宠，子楚被送到赵国作人质，生活十分贫困。吕不韦觉得此人奇货可居，于是变卖了自己的全部财产，将其中 500 斤的黄金赠给了子楚，自己剩下 500 斤黄金作为去秦国的费用。

吕不韦来到咸阳，得悉安国君的正室华阳夫人非常受宠，但却不能生育，身边没有一个亲生的儿子。于是，他带着重金厚礼去接近华阳夫人的姐姐。没过多久，华阳夫人的姐姐便成了吕不韦的代言人。她经常进宫，劝说其妹华阳夫人："当一个女人的容貌衰退时，所得到的宠爱也会因此而减少。现在你虽然能够完全得到太子们的爱，但他们都不是你亲生的儿子。等到安国君天年以后，新太子继位，那么你的势力就会尽失。所以，现在最重要的是乘你年轻的时候，就要把你的地位牢牢地巩固下来。否则，待失宠时干什么也来不及了。"华阳夫人姐姐的这番话确实打动了这位尊夫人的心。

华阳夫人的姐姐见妹妹有些动心，又继续说："安国君有位儿子在赵国当人质，名叫子楚，人很聪明，而且因为常常想到太子们和你而流泪。你想想，安国君的 20 多个太子中，有谁在他乡异地还这么牵挂你。不要放弃

这个机会，你应该想办法让子楚成为安国君的继承人。”

华阳夫人越听越着急，最后，她终于利用自己受宠的有利地位向安国君提出了子楚继承王位的要求。

这样，没过多久，子楚从赵国被召回。安国君死后，子楚顺利地登上了王位，即历史上的秦襄王，他的儿子便是后来的秦始皇。而吕不韦由于慧眼识人，凭借他灵活、清醒的头脑，由一个商人一跃而成为秦襄王和秦始皇两代的宰相。

勾践忍辱脱身

战国时期，吴国兴兵讨伐越国，吴王夫差屡败越军，越王勾践只得投降，他把国事委托给大夫文种管理，便率大夫范蠡到吴国去伺奉夫差。

勾践为了尽快逃离吴国，东山再起，兴越灭吴，便装作苟且偷生的样子，其实却在暗中积蓄力量。他住在山洞中，每日蓬头垢面，低三下四，为夫差做仆役。有人在他身后指点着说：“这就是当年的越王勾践呀！”他听到了仍装作满不在乎，毫不反感。

有一次，夫差染病，卧床不起。勾践得知此病不久便可痊愈，就亲见夫差祝贺道：“恭喜大王，您的病近几天就能好转。”夫差不解地问：“你怎么知道？”勾践回答说：“我曾学过一种本领，只要尝一尝粪便，便可知道人的生死寿数。我刚才尝过大王的粪便，味酸而稍有点苦，得了‘时气之症’！此病很快就能痊愈，大王不用担心。”夫差听后非常感动，被勾践的“关切”之情迷惑住了，认为勾践已无反叛之心，就放心地下令放勾践回国

了。

晏子救烛邹

春秋战国时期，齐国的齐景公非常爱打猎，他听说老鹰能捉兔子，就叫人捉了很多老鹰。他派人训练鹰，构筑鹰房，并派烛邹专门喂养。每次外出打猎，随身带几只鹰，也确实增添了乐趣，收获也大增。

一次，烛邹在喂养鹰时不慎让一只鹰给逃走了，齐景公非常生气，竟下令把烛邹推出去斩首。很多大臣上前为烛邹讲情，都被景公拒绝。此时，晏子心里很着急，他觉得应该救烛邹：一来烛邹罪不该杀；二来要提醒景公注意自己的形象。如何说服景公呢?正想着，突然又听到景公说：“还不推出去斩首。”在此危急时刻，晏子冒着生命危险，抢步向前拜见景公说道：“大王，烛邹有三大罪状，哪能这么轻易地杀了他呢？让我一条一条数出来再杀也不迟，可以吗？”

景公听说烛邹有三大罪状，心里很高兴，觉得又为斩杀烛邹增加了理由，便叫晏子说。

于是，晏子指着烛邹的鼻子说：“烛邹，我今天数出你的罪状来，让你死得心服口服。第一，你为大王养鸟，却让鸟给逃走；第二，你使得大王为了鸟的缘故而杀人；第三，把你杀了，天下诸侯都会责怪大王重鸟轻士，破坏大王的形象，罪大恶极。”晏子说完之后便命令士兵把他推出去斩首。

此时，齐景公已醒悟，便说：“别杀了，我明白你的意思。”

需要全本请访问 www.ertongbook.com