

# 第一章

## 真诚生活 美丽如花

巴尔扎克说：一清如水的生活，诚实不欺的性格，无论在哪个阶层里，即使心术最坏的人也会为之肃然起敬。

生活因为真诚而充满情趣，品味着这些真挚感人的小故事，你会发现，在茫茫人海中，这些惟美的故事，将成为你美好生活中一盏指路灯。

# 1. 人生需要信誉和真诚

1835年，摩根先生成为一家名叫“伊特纳火灾”的小保险公司的股东，因为这家公司不用马上拿出现金，只需在股东名册上签上名字就可成为股东。这符合摩根先生没有现金但却能获益的设想。

很快，有一家伊特纳火灾保险公司投保的客户发生了火灾。按照规定，如果完全付清赔偿金，保险公司就会破产。股东们一个个惊惶失措，纷纷要求退股。

摩根先生斟酌再三，认为自己的信誉比金钱更重要，于是他四处筹款并卖掉了自己的住房，低价收购了所有要求退股的股东。然后他将赔偿金如数付给了投保的客户。

这件事过后，伊特纳保险公司成了信誉的保证。

已经身无分文的摩根先生成为保险公司的所有者，但保险公司已经濒临破产。无奈之中他打出广告，凡是再到伊特纳火灾保险公司投保的客户，保险金一律加倍收取。

果然客户很快蜂拥而至。原来在很多人的心目中，伊特纳公司是最讲信誉的保险公司，这一点使它比许多有名的大保险公司更受欢迎。伊特纳火灾保险公司从此崛起。

过了许多年之后，摩根的公司已成为华尔街的主宰。而当年的摩根先生正是美国亿万富翁摩根家族的创始人。

回忆当初，其实成就摩根的并不仅仅是一场火灾，而是比金钱更有价值的信誉。还有什么比让别人都信任你更宝贵的呢？信任的基础是什么？是互相之间对人品的了解与欣赏，是人与人之间无法用金钱来衡量的友情。

公元前四世纪，在意大利，有一个名叫皮斯阿司的年轻人触犯了国王。皮斯阿司被判绞刑，在某个法定的日子将被处死。皮斯阿司是个孝子，在临死之前，他希望能与远在百里之外的母亲见最后一面，以表达他对母亲的歉意，因为他不能为母亲养老送终了。他的这一要求被告知了国

王。国王被他的孝心所感动，允许他回家，但是他必须为自己找个替身，暂时替他坐牢。这是一个看似简单其实近乎不可能实现的条件。有谁肯冒着被杀头的危险替别人坐牢，这岂不是自寻死路。但，茫茫人海，就有人不怕死，而且真的愿意替别人坐牢，他就是皮斯阿司的朋友达蒙。

达蒙住进牢房以后，皮斯阿司回家与母亲诀别。人们都静静地看着事态的发展。日子一天天地过去了，皮斯阿司还没有回来，刑期眼看就快到了。人们一时间议论纷纷，都说达蒙上了皮斯阿司的当。行刑日是个雨天，当达蒙被押赴刑场之时，围观的人都在笑他的愚蠢，幸灾乐祸的人大有人在。但刑车上的达蒙，不但面无惧色，反而有一种慷慨赴死的豪情。

追魂炮被点燃了，绞索也已经挂在达蒙的脖子上。胆小的人吓得紧闭了双眼，他们在内心深处为达蒙深深地惋惜，并痛恨那个出卖朋友的小人皮斯阿司。但就在这千钧一发之际，在淋漓的风雨中，皮斯阿司飞奔而来，他高喊着：我回来了！我回来了！

这一幕太感人了，许多人还都以为自己是在梦中。这个消息宛如长了翅膀，很快便传到了国王的耳中。国王闻听此言，也以为这是谎言。国王亲自赶到刑场，他要亲眼看一看自己优秀的子民。最终，国王万分喜悦地为皮斯阿司松了绑，并亲口赦免了他的刑罚。

有人不重视信誉，认为那不如现实的利益重要。但不要忘记，一旦失去了它，你还能得到现实的利益吗？

### 生活悟语

真诚和善意付出之后，得来的也可能是无情的伤害，这虽是一种不幸，但从某种意义上来说也是一种收获，因为它可使我们悟出许多人生的哲理。

## 2. 种下真诚的种子，就会结出真诚的果实

这是一个早在欧美有很多人知道，又因年代长了，如今又是鲜为人知的典型的善有善报的故事。

很多年以前，有两个穷小伙子在斯坦福大学边上学边打工。生活学习都太艰难了，他俩想和一位著名钢琴家合作，为他举办独奏音乐会，可搞点钱交学费。

这位大钢琴家就是伊格纳希·帕德鲁斯基。他的经纪人和小伙子谈判，让他们交 2000 美元。也就是说，必须搞到 2000 美元之外，多余的钱才是小伙子们的。这笔钱在当时不是小数目，但却是大钢琴家演艺的时价，不能少了。小伙子们答应了，开始拼命工作，但是到音乐会开完，他们发现总共只挣了 1600 美元。

怀着忐忑的心情，小伙子们去找大钢琴家。他们把所挣的 1600 美元全给了他，还附了一张 400 美元的空头支票，对他许诺说他们一定把余下的 400 美元挣到，钱一到手，立刻就会送来！“不，孩子们，”帕德鲁斯基回答说，“不必这样，完全不必。”说完他把支票撕成了两半，并把 1600 美元也送还他们手中：“从这些钱里扣除你们的食宿费和学费。剩下的钱里再多拿去 10% 那是你们工作的报酬，其余的归我。”

许多年过去了，第一次世界大战结束了。帕德鲁斯基担任了波兰的国家总理。大战后成千上万饥饿的人民在呼救。身为总理的他四处奔波，付出了艰苦的努力。当时，能切实帮助他的只有一个人，就是美国食品与救济署的署长赫伯特·胡佛。胡佛得到了呼救的信息后，立刻答应了。不久，成千上万吨食品运到波兰救了成千上万的饥民。不久，帕德鲁斯基总理在法国巴黎见到了胡佛，当面向他感谢。胡佛回答说：“不用谢，完全不用。帕德鲁斯基先生，有件事你也许早忘了。早年有两个穷大学生很困难，是你帮助他们，其中一个就是我。”

## 生活悟语

在别人困难时帮人一把，其实也是在帮自己。事事皆有回报，懂得这些，困难时我们才会得到别人真诚的帮助。

### 3. 真诚成就一个冠军

有一位警察是自行车爱好者。一天清早，他在大街上巡逻，突然发现一辆自行车飞速向他驶来，他下意识地拿出测速仪，开始测定他的速度有没有违反交通规则。

骑自行车的人根本就没发现警察在测他的速度，他像一匹野马一样冲来。

测速仪显示的速度已经超过了限定的速度，他违规了！警察这么一想，觉得不对，天哪！他测出的竟然是汽车的速度，也就是说，这个自行车手的速度超过了汽车。他惊呆了，他有点不相信一个人可以把自行车骑得像汽车一样快。

他把那个骑车人拦下，车手是一位十五六岁的学生。警察告诉他违反了交通规则，并且要对他实行罚款。警察让学生说出他的学校或家庭住址，否则要对他进行重罚。那学生说出他骑快车的理由，因为他要赶去上学，不然他就要迟到了。警察听了这话，想了想笑着对学生说：“那么，你先去上学，以后我会与你联系。”

不久，那个孩子的学校接到一封信，信来自哥本哈根最著名的自行车俱乐部，这个俱乐部曾经培养过许多优秀的自行车运动员。信中说，欢迎那个叫斯卡斯代尔的孩子参加他们的俱乐部，他们将为他提供一切训练条件，信中还夹寄着一张警察测定的车速。

学校有些惊讶，他们鼓励孩子参加自行车俱乐部。

4年后，斯卡斯代尔成为丹麦自行车的冠军，并在奥运会上拿到自行车运动项目上第一块金牌。

## 生活悟语

试想当初那位警察按章办事对斯卡斯代尔罚款了事，可能就此埋天了一个运动天才。而正是警察拥有一颗细致而善于观察的仁爱、真诚的心，挖掘出了一个少年天才，改变了少年一生。很多时候，我们许多人就缺少这种温情与真诚。

### 4. 永不丢失的真诚

夫妻双双都是江南水乡一所中学的教师，20年从教，观念不旧，物质生活不差，那份质朴不变。

水乡风景诱人。过节时，城里亲戚都聚在那家，其中有女主人的侄女——大学刚毕业的银行职员。

这天侄女打算告辞，临走前她的一只白金戒指怎么也找不着。怕误了班车，女主人说，你先走好了，我帮你找。

侄女走后主人夫妇陪客人们撑小船过小桥穿小巷，晃晃悠悠，直到天黑才回。晚饭用毕他们才想起戒指的事。在床底下、沙发缝里、食品柜角找了个遍，没有。想起上午侄女曾花两小时帮着理芥菜，而芥菜皮已与垃圾一起倒掉，便手提节能灯到楼下垃圾箱里翻了个遍，仍没有。

正折腾着电话铃响了，已经回到城里的侄女焦急地询问戒指的下落。女主人说：别担心，肯定在的。并问它值多少钱。侄女说了个数目不少的价，客人都有些不自在起来。女主人仍不紧不慢：在我这儿，不会丢的。

电话挂断，众客人都自告奋勇要帮着彻底寻找，女主人却笑着说：没事的，明天再找。

次日早起，女主人忽地想起什么，从放针线杂物的小抽屉里捣鼓出一样东西，问众人道：莫非是它？

众人凑近看，一个简单的小箍，一粒小小的钻石，式样毫不起眼，却正是那枚白金戒指！

女主人顿时双颊飞红：昨天我道是个旧窗帘箍呢，随手就扔进抽屉了，害得大家虚惊一场……她带着一脸“肇事者”的歉疚表情。

客人们对她都很羡慕。她说不会丢失，就真的没有丢失。本来没有丢失，即使一时找不着她也坚信不会丢失。永不丢失的，恰是她对物欲的平静和对他人的真诚。

### 生活悟语

真诚之所以感动他人，因为它是人人都需要却又十分珍贵的东西。生活中是因为有了“真实”和“诚意”，才让我们信感温馨与美好。

## 5. 快乐的分享

张广山在念中师时，曾在省报写了一则小文，得了三块钱稿费。很多同学要他请客，他很为难，才三块钱，买什么好呢？班上的生活委员说：“这容易，你把钱给我吧。”当天下午，生活委员在黑板上写出通知：本班某某为庆祝处女作发表，定于本周周末，请全班同学进城看电影，并招待冰棍一支。

全班同学一片雀跃，像过节一样等待周末的到来。学校离城八里地，大家都是走路去，走路回，一路欢天喜地。后来生活委员找张广山结账：

电影票每张 5 分，冰棍每支 2 分，全班 42 人，共开支 2 元 9 角 4 分；“还剩 6 分钱给你。”

那次请客，同学们都很高兴。许多年以后，还有人说，那一回张广山给了他们一个快乐的周末，他自己也高兴了很久。后来他也曾多次请客，花费也大，但从没有那样快乐过。为什么呢，因为那次请客，是乐在简单。

那年张广山下放在钢厂劳动，厂长很看重宣传工作。他规定，只要在厂里或市广播站播出一篇文章，厂里就奖励 5 毛钱。那时在高温炉前加一个班，也才 5 毛钱。于是张广山拼命写广播稿，因为 5 毛钱一篇的稿酬，在他认为是很丰厚的回报，每年都要写上一百多篇。那些年，写广播稿，是他最大的快乐了，而且以此为荣，津津乐道。

后来，当他看到别人一部书稿卖上 100 多万，张广山对写广播稿再也没有了兴趣，那 5 毛钱的快乐也就没有了踪影。当年那写广播稿的快乐，是乐在知足。

## 生活悟语

快乐是生活的赐予，我们谁都可以拥有。它不是商品、不是谁的专利。快乐不用钱买，但也不是俯拾皆是。一个人快乐与否，要看你自己用什么样的心态去看待它，你自己怎样去寻找，去操作和经营。

## 6. 真诚地向他人伸出你的一只手

陀思妥耶夫斯基二十多岁时写了一部中篇小说《穷人》，学工程专业的他怯生生地把稿子投给《祖国纪事》。编辑格利罗维奇和涅克拉索夫傍晚时分开始看这篇稿子，他们看了十多页后，打算再看十多页，然后又打

算再看十多页，一个人读累了，另一个人接着读，就这样一直到晨光微露。他们再也无法抑制住激动的心情，顾不得休息，找到陀思妥耶夫斯基的住所，扑过去紧紧把他抱住，流出泪来。涅克拉索夫性格孤僻内向，此刻也无法掩饰自己的感情。他们告诉这个年轻人，这部作品是那么出色，让他不要放弃文学创作。之后，涅克拉索夫和格利罗维奇又把《穷人》拿给著名文艺评论家别林斯基看，并叫喊着：“新的果戈理出现了。”别林斯基开始不以为然：“你以为果戈理会像蘑菇一样长得那么快呀！”但他读完以后也激动得语无伦次，瞪着陌生的年轻人说：“你写的是什么，你了解自己吗？”平静下来以后他对陀思妥耶夫斯基说：“你会成为一个伟大的作家。”

陀思妥耶夫斯基作出了反应：“我一定要无愧于这种赞扬，多么好的人！多么好的人！这是些了不起的人，我要勤奋，努力成为像他们那样高尚而有才华的人！”后来陀思妥耶夫斯基写出了大量优秀的小说，成为俄国十九世纪经典作家，被西方现代派奉为鼻祖。

格利罗维奇、涅克拉索夫、别林斯基因各自的成就赢得人们的尊敬，但同样令人们尊敬的是他们“腾出一只手”托举一个陌生人的行动。而且从最初他们就预料到这个年轻人的光芒将盖过自己，但圣洁的他们连想也没想就伸出了自己的手。

“腾出一只手”给别人肯定会牺牲自己的利益，别林斯基等三位伟大的艺术家虽然后来被陀思妥耶夫斯基抢了光芒，但毕竟因陀氏的成功而使自己的人格举世皆知。生活中更多的“腾出一只手”者则是默默无闻的，因为不是每一个人都能像陀氏那样成为“不再重放的花朵”。然而“腾出一只手”给别人，在于过程，而不在于结果；无论被托举者最后是否平凡，无论能否得到回报，都不影响爱的价值。

## 生活悟语

雄浑是山之魂，清秀是水之魂，真诚是人之魂。真诚，可以使所有灵性的生命变得美丽。如果你能在他人需要帮助时能够向他们伸出真诚的手，你就会得到一种无法比拟的欣喜和欢悦。

### 7. 真诚充满无限的力量

20世纪30年代，在德国的一个小镇，有一个犹太传教士，每天早晨总是按时到一条幽静的小路上散步。不论见到谁，他总会热情地打一声招呼：早安！

小镇上一个叫米勒的年轻人，对传教士每天早晨的问候，反应很冷淡，甚至连头都不点一下。然而，面对米勒的冷漠，传教士未曾改变他的热情，每天早晨依然给这个年轻人道早安。几年以后，德国的粹党上台执政。传教士和镇上的犹太人，都被纳粹党集中起来，送往集中营。下了火车，排队前行的时候，有一个手拿指挥棒的军官，在队列前挥舞着指挥棒，叫道：“左，右。”指向左边的将被处死，指向右边的则有生还的希望。轮到点传教士的名字了。当他无望地抬起头来，眼睛一下子与军官的眼睛相遇了。传教士不由自主地脱口而出：早安，米勒先生。

米勒虽然板着一副冷酷的面孔，但仍禁不住说了一声：早安。声音低得只有他们两人才能听到。然后，米勒果断地将指挥棒往右边一指。

传教士获得了生的希望……

## 生活悟语

人是很容易被感动的，而感动一个人靠的未必都是慷慨的施舍、巨大的投入。往往一句热情的问候，一个温馨微笑，就足以唤醒一颗冷漠的心。但这是需要你付出内心的真诚。

### 8. 微笑如春天美丽的花

楼下的空地上前不久新开了一家小吃摊，经营煎饼、馒头、稀饭等小吃。摊主是一位四十开外的中年男人，虽然神情很是疲倦，但他脸上始终挂着一种平和而温暖的微笑。因地段偏僻，小吃摊的生意较冷清，而他脸上的笑容并未因此而收敛片刻，依然笑对着时间的流逝和人来人往，淡定如云。

吴刚因自己客居异乡，生活没有规律，早餐或晚餐常在他的小吃摊上将就，时间长了，便也与他混得半熟。

后来吴刚从他的口中得知，他妻子前年遭遇了车祸，至今仍然躺在床上，儿子读高中毕业班，正是需要在他身上大把花钱的时候，不巧的是今年他也下岗了，贫困的生活犹如雪上添霜，没办法，只好又来张罗小吃摊，赚多少算多少，只求能把家支撑下来……

一天，吴刚在他摊上吃过晚餐正准备离去时，他叫住了他，笑着对他说：“师傅，今天我搬家什的板车坏了，你能不能帮我搬点东西回家？”吴刚爽快地答应了。

刚走进他狭窄的家，吴刚就被半埋于枕头上的一张笑脸感动了——这是他的妻子，躺在床上侧过脸对着他微笑着，正如他示人的微笑——平和而又温暖。从这张微笑着的脸上，根本找不到一丝半点重残在身、卧床已久、生活贫困的人所表露出的烦躁、孤僻、茫然、嫉恨、厌世等神情。这

张脸虽然苍白、清瘦，但洋溢出来的微笑，却如花般明媚、灿烂，使得简陋的房间温馨如春。他们好像无视吴刚这个外人的存在，他坐在她身边，问她的身体情况；她用手摸摸他的脸，询问他累不累，那轻柔的声音和悦耳的笑声，像空气一样在房间里流淌。而更加令人感动的是，他们放学回来的儿子，脸上的微笑一如他的父母，在平和、温暖之中，还透出一种希望。

### 生活悟语

看到这个故事，你也许明白了他们为什么示人以如花般的微笑的原因了，也会感受到了隐藏在这种微笑背后无可比拟的力量——对生活的信心和希望。这才是支撑起一个真正幸福家庭的所在，哪怕遭受再大的不幸和厄运，都能够平安、快乐地面对和度过。

## 9. 在困境中创造生命的奇迹

一对喜欢攀援的夫妻，有一天不幸双双坠入荆棘密布的深谷。遍体鳞伤的妻子醒来时发现自己的腿已摔断，不能动弹，而近旁的丈夫则还在昏迷之中。她急切地呼唤着丈夫的名字，并试图搬开卡住他的两块巨石，但没有成功。

在这远离人烟的山谷中，两个重伤员只有企盼奇迹出现。妻子脑海里绝望的念头只一闪，便打消了。因为她感觉到丈夫的心脏还在跳动，她忙替丈夫包扎好几处流血的伤口，然后将他的头揽在怀里，面颊紧紧贴上去，一声声轻唤着丈夫的名字。

许久许久，丈夫的喉结蠕动了一下，发出了含混不清的呻吟。妻子立

刻意识到丈夫是想喝水，可是他身边没有一滴水啊！妻子急得嘴唇都咬破了。猛然，她有了办法！她将自己的右手食指放进嘴里使劲咬破，然后放进丈夫的嘴里，让他吸吮她的血。

疼痛中，妻子抓起身旁的一棵青草塞到嘴里，牙关紧咬时，一丝草汁竟让她欣喜万分。她开始不断地咀嚼青草、树叶，储备生命的能量，因为她知道只有自己坚持下去，丈夫才能有活下去的希望。

当食指再也吸不出血时，她又毫不犹豫地咬破了中指，塞到丈夫嘴里。

两天后，他们被一位猎人救了出来。当得救的丈夫得知了妻子那特殊的救助方式时，他跪倒在妻子眼前，捧着那曾无数次牵过的娇柔的手，滚烫的泪水大滴大滴地落下……

### 生活悟语

这是一对让人肃然起敬的夫妻，妻子用她对丈夫真诚而又伟大的爱，使他们不仅在困境中创造了生命奇迹，而且将爱情演绎得如此真挚、如此炽烈。毋庸置疑，拥有这样“相濡以血”的爱情的人，必然会拥有永恒的爱，即使生活中有更多的坎坷，他们也会相依相爱着从容走过。

## 10. 要想成功就必须给人以真诚

做任何事，成事就意味着成功。但成功的本质从某种意义上说是人的成功，而不是事的成功。

策划好一件事当然需要才华，但这与成功相比，总还是容易得多。成

功需要什么？需要人。不仅是自己一个人，或者自己的周围那个小小的团体，而是很多很多的人，其中既有自己的合作者，又有自己的同伴和下属。所以一个抓不住人的人，也就抓不住成功。

卡耐基之所以成功就因为他通晓人性

美国钢铁大王卡耐基可能是世界上最通晓人性的人了。他不仅在实业上成功，而且是成功学的鼻祖。当今世界上，因袭其理论的著作铺天盖地。从西方到东方，几乎每一种语言都有他的著作的译本。他从人如何成功的角度创造出的一套独特的成人教育的方法，从而使卡耐基成人教育机构遍布全球，多达 1700 多所。而接受过他的理论教育的人，不乏各界名流、各国军政要人、内阁成员以及总统这样的人物，当然还有一批又一批的富豪。由于他的启发，越来越多的人大脑中都萌生了成功之梦。

但是，卡耐基关于发财的秘密却是“人”。

“一个人要是别人真心感兴趣，在两个月之内，他所得到的朋友，就能比一个总要求别人对他感兴趣的人，在两年内所交的朋友要多得多。”

这是卡耐基的一句名言。

以自我为中心是我们人性中最大的缺陷

可是，人类却有一种几乎是天生的缺陷，就是对“我”过于关注，从而导致成功者总是少数。世界上有一个统计数字，在每 500 个电话中，“我”字就被使用 3950 次。所以奥地利著名的心理学家亚佛亚德勒说：“对别人不感兴趣的人，他一生中的困难最多，对别人的伤害也最大。所有人类的失败都出于这种人。”

我有一位朋友，一家著名文学杂志的主编，曾这样对他的学员说过：“如果作者不喜欢别人，别人就不喜欢他的小说。”他这里指的不是别的，而是说一个作家如果不喜欢别人，他就自然会把这种人性的弱点带到他的小说中去，那么读者读了就会很反感。

所以卡耐基总是劝说一个企图成功的人：“要学会微笑。”

所以，中国人也常说：“和气生财。”

这是什么道理？无非是强调用一种宽容的态度紧紧地抓住跟着你干事的那些人罢了。

人们在赞美中会获得无穷的工作热情

林肯说过：“每个人都喜欢别人的赞美。”

威廉詹姆士说过：“人性最深切的禀性，是被人赏识的渴望。”

所以，很多成功者都得出这样一个结论：一个想做大事的人，或者一个想做领导的人，他最需要的才华不是他的业务能力，而是他“粘合人”的本领。美国商界年薪超过 100 万美金的人并不算多，但其中有一个就是查尔斯·史考伯。他曾被卡耐基聘为总裁，他这样谈过他被器重的秘密：

“我得到这个位子，主要是因为我跟人相处的本领。我认为，我有能够使员工鼓舞起来的能力，是我拥有的最大资产。而使员工发挥最大能力的办法，就是赞赏和鼓励他们。再也没有比上司的批评更能抹杀一个人的雄心了。我从来不批评任何人，我赞成鼓励别人工作……而讨厌挑错。”

“我在世界各地见过很多大人物，不过还没发现任何人——不论他多么伟大，地位多么崇高——不是在赞许的情况下，而是在被批评的情况下工作得更卖力、成绩更佳的。”

而卡耐基在他的墓碑上都要称赞他的伙伴和下属：

“这里躺着的是一个知道怎么与比他更聪明的下级打交道的人。”

要想成功，你必须在肯定对方能力和品格的前提下，紧紧抓住你的合作者和你的下属，尤其是在事业最关键的时刻……

在任何情况下，当人们对你有好感时，就会大力支持你，在你所做的一切上面给你一个道德上的、应得的好处。这并不表示你应假装成一个不像你的人，只要你明白，你的存在、行为、正直和仁慈，将会在你周围的人心中留下一个不可磨灭的印象就好。

做这件事的方法很简单：用正直和仁慈作为你人生的绝对第一优先。尽可能把他人放在第一位。要真心对他人的生活感兴趣。要真的把此刻的注意力放在他人身上。直视他们的眼睛，专心聆听他们在说什么。关心他们本身。问候他们的家人。倾听，倾听，再倾听。最后，让你的行为符合你的好意。从群众当中站出来，做那个感谢你的顾客以及同事的人。如果合适，送一张谢卡或纸条，甚至送花：让人们记得你美好的一面。

## 生活悟语

如果用这个秘诀来补充自己特殊的作风，如果想法和行动都出于真诚，长期下来，你将会在你所接触到的每一个人心中，创造出一份极佳的“万中选一”名声。

### 11. 让心情随缘

有一天，鲁宾斯刚走出办公室，就拦了一辆出租车。一上车便感觉到司机是个很快活的人。他吹着口哨，一会儿是电影《窈窕淑女》中的插曲，一会儿是国歌。看他乐不可支的样子，鲁宾斯便搭腔说：“看来你今天心情不错！”

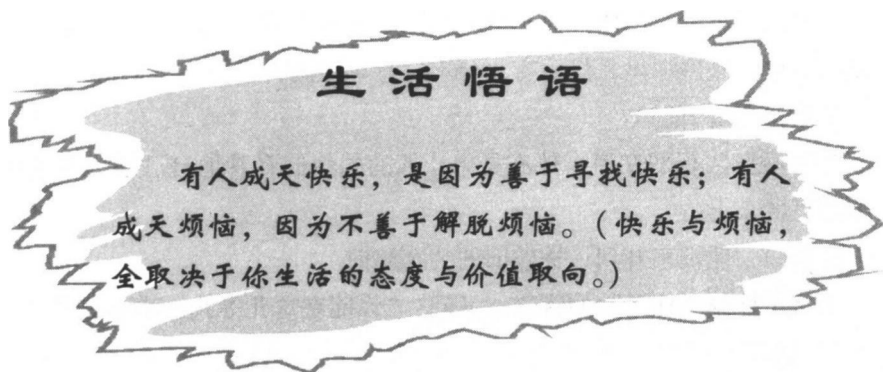
“当然喽！为何要心情不好呢？我最近悟出一个道理，情绪暴躁和消沉都没好处，因为事情随时都会发生转机。”接着，他便给鲁宾斯讲了一个自己的故事。

那天一早，他开车出去，想趁上班高峰期多赚点钱。那天天真冷，好像用手一摸铁皮，马上就会被粘住似的。不幸的是，他才开出去没多久，车胎便爆了。他也快气炸了！他拿出工具来，边换轮胎，边嘟囔着。可是天气太冷，只要工作一会儿，便得动动身子，暖暖手指头。就在这时，一辆卡车停了下来，司机跳下车。使他更惊讶的是，卡车司机居然开始动手帮忙。轮胎修好之后，他一再道谢，但是卡车司机却挥挥手，不以为然地跳上车走了。

那位司机接着说：“因为这件事，我整天情绪都好。看来事情总是有好有坏，人不会永远倒霉的。起初因为轮胎爆了我很气，后来因为卡车司机帮忙心情就变好了，好运似乎也跟着来了。那天早上忙得不得了，客人一个接一个，所以口袋里进的钱也多了。先生，塞翁失马，焉知非福。不

要因为事情不如意就心烦，事情随时会有转机的。”

遇到好事就要开心，遇到坏事就要烦恼，开心也好，烦恼也罢，都不要让它影响自己的下一个计划，把它当作一个偶尔放掉吧！



## 12. 用真诚去净化心灵

保罗出身于一个殷实的家庭，这一年的圣诞节前，他的哥哥送给了他一件了不起的圣诞礼物——一辆崭新的蓝鸟牌轿车。

圣诞前夜，兴奋的保罗独自开车出门兜风，当他停在街头买可口可乐时，发现一个与自己年龄不相上下的、棕色皮肤，像街头小流氓样的家伙正瞪着一双大眼睛上下不停地打量着这辆闪闪发光的新车。见保罗走过来，他有几分羡慕地问：

“你自己的？”

保罗点一下头故作轻松地说：“是哥哥送给我的圣诞礼物。”

那小子吃惊地瞪圆双眼：“你，你是说，你哥哥送给你的，没花你自己的一个子儿？”

保罗得意地闭了一下眼，算是个肯定的回答。

“天哪！”这小子大声叫道：“我真希望……”

保罗当然知道他希望的是什么——他希望自己也有一个那样的哥哥。

可那小子的话却让保罗大吃一惊。

“我真希望自己是一个那样的哥哥！”