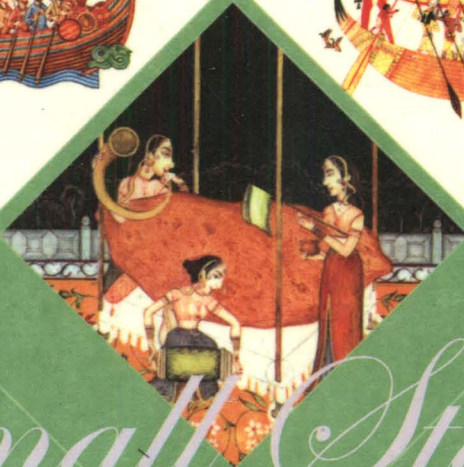


故事时代系列 ②

东方笑·主编

人生哲理
枕边书
·经典珍藏版·



Small Story

Great Apocalypse

小故事大启示

改变一生的N个哲理故事

中国商业出版社



Small Story
Great Apocalypse
小故事大启示

改变一生的N个哲理故事

中国商业出版社

图书在版编目(CIP)数据

小故事 大启示/东方笑主编. —北京:中国商业出版社, 2005.5

ISBN 7-5044-5407-9

I.小… II.东… III.人生哲学—通俗读物 IV.B821-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2005)第 045556 号

责任编辑 孙启泰

中国商业出版社出版发行
(100053 北京广安门内报国寺1号)
新华书店总店北京发行所经销
北京师范大学印刷厂印刷

*

787×1092 毫米 16 开 14 印张 300 千字
2005 年 6 月第 1 版 2005 年 6 月第 1 次印刷

定价:25.00 元

* * * *

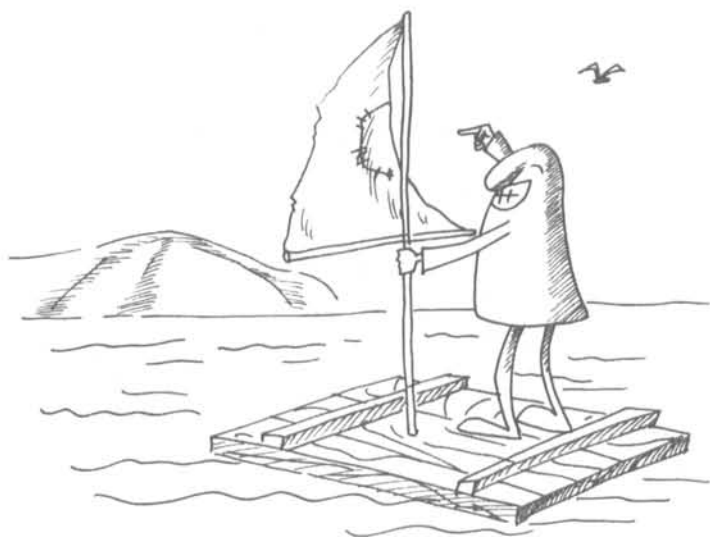
(如有印装质量问题可更换)



目 录

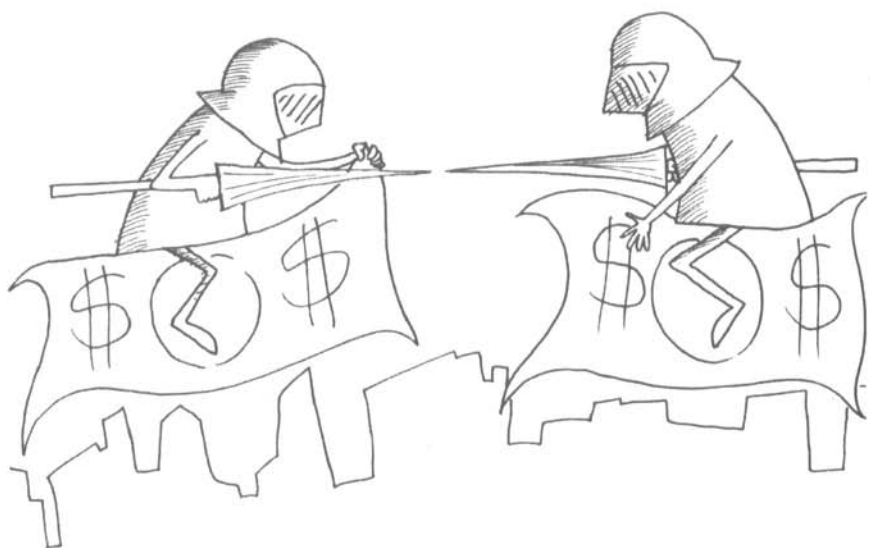
第一章 名人小节

1. “利”与“弊”/3
2. 一支雪茄/4
3. 拿破仑与秘书/5
4. 磨斧头的教训/7
5. 多疑的拿破仑/8
6. 林肯的胡子/9
7. 节省每一个便士/10
8. 居里夫人的3克镭/11
9. 记下每笔钱的用途/13
10. 丈量河宽/14
11. 叫出5万人的名字/15
12. 米开朗基罗改雕像/16
13. 向上攀登的勇气/17
14. 推销员和IBM创始人/18
15. 洛克菲勒与一美分/20
16. 第三只板凳/21
17. 爱迪生的成功/22
18. 最优秀的人是你自己/23
19. 自己创造机会/24
20. 丘吉尔炒股/25
21. 实验室外的居里夫人/27
22. 不可挥霍头上的光环/29
23. 一美元小费/31
24. 下一个轮到你讲了/32
25. 不得有一人站着/33



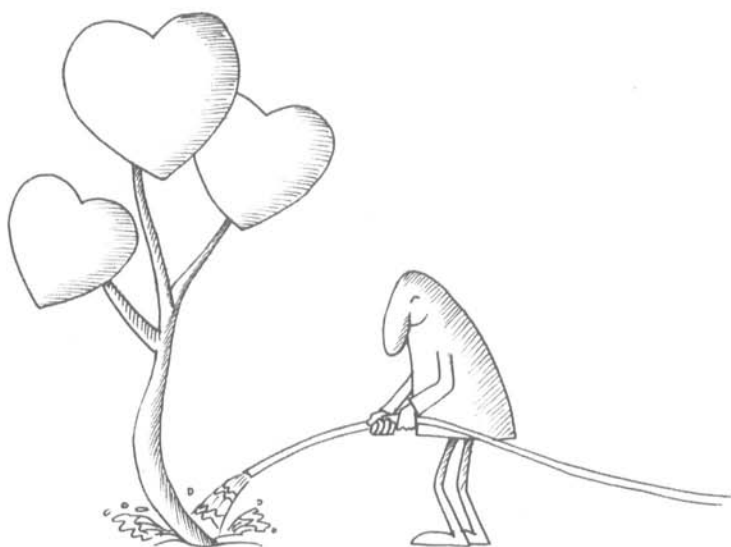
第二章 适者生存

- 26. 美术系的女生和名人/37
- 27. 一只迷路的杂种狗/38
- 28. 一则新闻/39
- 29. 抵御恭维/41
- 30. 满足自己愿望的音响/42
- 31. 声誉/44
- 32. 乞丐教师节/45
- 33. 保护自己的口舌/46
- 34. 学会认真倾听/48
- 35. 不要轻信别人/49
- 36. 讨债/50
- 37. 埋钱包/51
- 38. 被摧毁的声誉/53
- 39. 不可能人人都当公主/54
- 40. 不要轻易动怒/55
- 41. 嘴上功夫也很重要/56
- 42. 热情和冒险/57
- 43. 两根沉木条/59
- 44. 要一个鸟笼干什么/60
- 45. 会算计的安妮/61
- 46. 何谓《塔木德》/62
- 47. 恐怖实验/63
- 48. 劣势和优势/64
- 49. 丢失了两美元的车/65
- 50. 信赖/66
- 51. 吹笛和跳舞/68
- 52. 大师写字/69



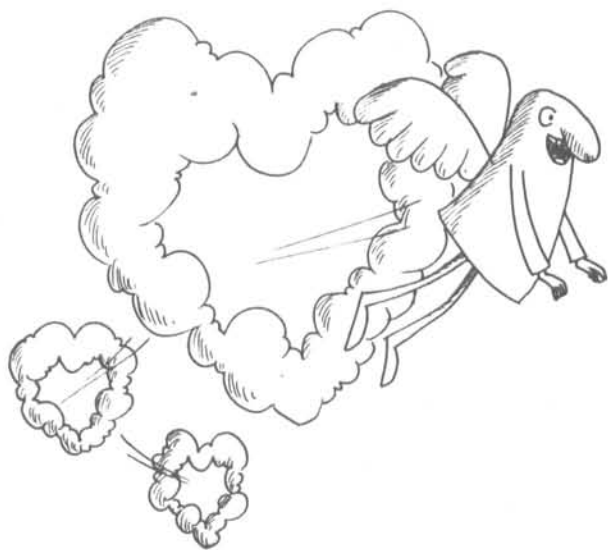
第三章 商场风云

- 53. 找到别人的秘密/73
- 54. 每次都是第一次/74
- 55. “粗心”的兄弟/75
- 56. 一堆废料/77
- 57. 全能调查公司/78
- 58. 找金子/79
- 59. 撕成两半的 100 美元/81
- 60. 小虾引起的联想/82
- 61. 上帝的代理人/83
- 62. 买旅馆/84
- 63. 卖掉奥运会的人/86
- 64. 被解雇的富翁/87
- 65. 好人缘带来好机缘/88
- 66. 雪印的故事/89
- 67. 面试的故事/90
- 68. 信誉/91
- 69. 给他人一点暗示/93
- 70. 比尔的回报/94
- 71. 空中浴池/95
- 72. 精打与细算/96
- 73. 特殊的考试/97
- 74. 商人收养的孤女/99
- 75. 奇迹诞生的途径/101



第四章 爱的真谛

- 76. 一颗大号安眠药丸/105
- 77. 一碗汤和一盘面条/106
- 78. 苏珊的帽子/107
- 79. 足球先生的 100 个签名/108
- 80. 礼物/109
- 81. 对得起朋友/111
- 82. 坐隧道地铁的父子/112
- 83. 记住重要的日期/113
- 84. 摔跤的约翰/115
- 85. 女儿的生日/116
- 86. 价值 1 美元的上帝/117
- 87. 谁的妻子最快乐/119
- 88. 令人不安的爱情歌曲/120
- 89. 爱情是一捧沙/122
- 90. 青草娃娃/123
- 91. 拔狮子毛的女人/125
- 92. 一次未经相商的合作/126
- 93. 被遗忘的爱/128
- 94. 亨利的铁栏杆/129
- 95. 快乐的磨坊主/130
- 96. 一根特别的木头/132
- 97. 平凡的真爱/133
- 98. 狮口中的爱/135
- 99. 永恒的百合/136
- 100. 父爱/138
- 101. 街对面的心/139



第五章 心灵鸡汤

102.行李被偷以后/143

103.诚恳的收获/144

104.你好象有病/145

105.搭车/146

106.诱惑/147

107.不及格/149

108.商人与樵夫/150

109.一把咖啡壶/152

110.商人和渔夫/153

111.钓鲈鱼的季节/155

112.这就是答案/156

113.巧借名义/158

114.一把小提琴/159

115.纯白金盏花/160

116.幸存的犹太人/161

117.“超时髦”的牛仔裤/163

118.卖鱼/164

119.问心无愧/165

120.每个年龄都是最好的/166

121.寻找生命的意义/167

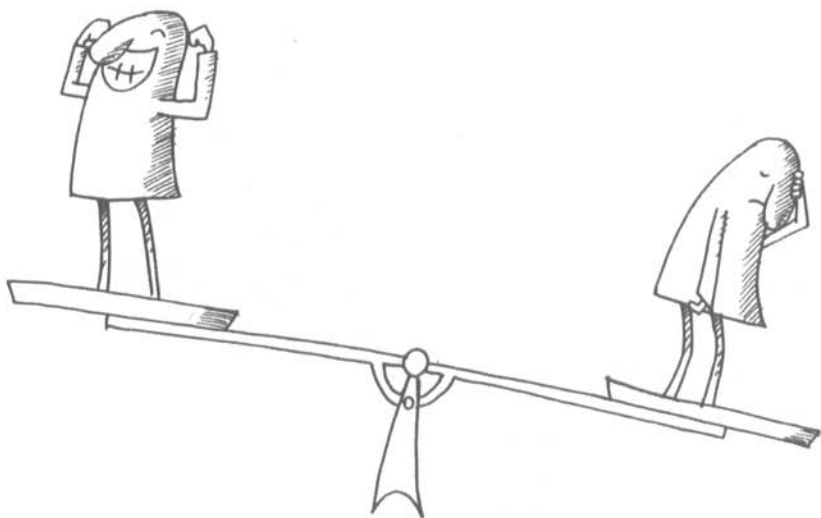
122.最讲信用的人/169

123.黑键和白键/170

124.心灵的栅栏/172

125.一辆出租车/173

126.同情的施舍/175

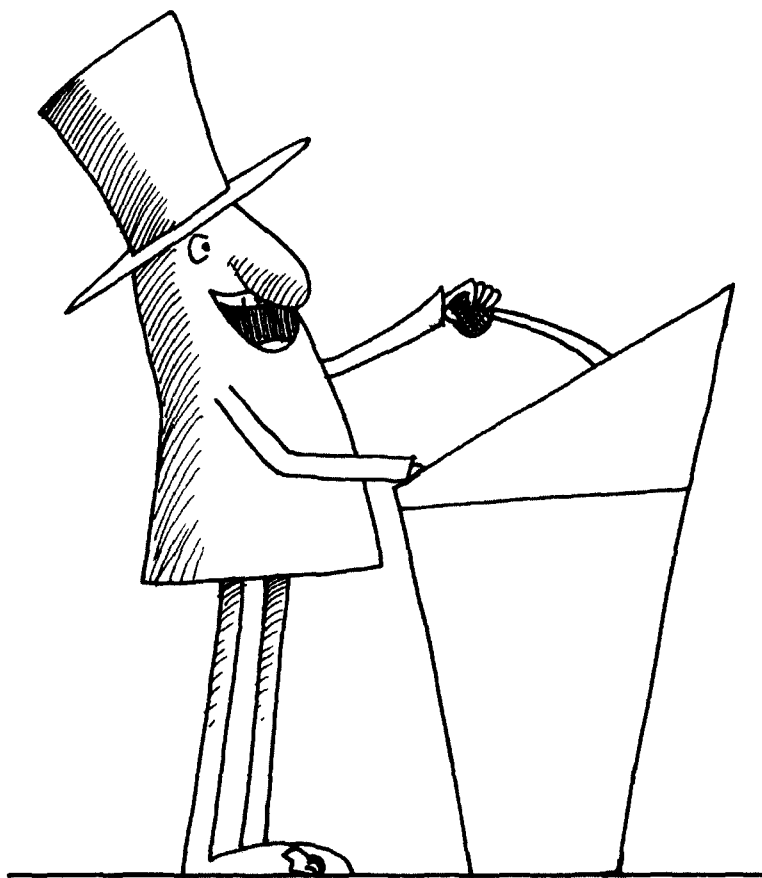


第六章 成败之间

- 127.一只苍蝇/179
- 128.勇气/180
- 129.推销大师的铁球/182
- 130.一切都能应付过去/184
- 131.一只蹲着的巨狮/185
- 132.创造机会/187
- 133.“333”的故事/188
- 134.威尔逊与乞丐/190
- 135.开口的回报/191
- 136.一个残疾人的一生/193
- 137.等待失明的比尔/194
- 138.卖报/196
- 139.尼泊尔的人口/197
- 140.为什么海水是蓝色的/199
- 141.卖车/200
- 142.克尔的坚持/201
- 143.青年与富翁/202
- 144.女孩和牛奶罐/203
- 145.预言专家卡尔/204
- 146.不能流泪就微笑/205
- 147.手指的奇迹/207
- 148.暗淡的思想/208
- 149.第21名/209
- 150.打碎的瓦罐/210
- 151.男孩二重奏/211
- 152.时间的效益/213
- 153.第十一次敲门/214

第一章

名人小节



1. “利”与“弊”

有一段时间，著名人际关系交往专家卡耐基曾经长期租用纽约一家饭店的大舞厅，用来举办一系列的讲座。

但是在某一季度开始的时候，他突然接到通知，饭店让他付出比以前高出三倍的租金。卡耐基当然不想付这笔增加的租金，可是他知道跟饭店的人争论是没有用处的。几天之后，他亲自去见饭店的经理。

“收到你的通知，我有点吃惊。”卡耐基说，“但我根本不怪你。如果我是你，我也可能发出一封类似的通知。身为饭店的经理，你当然有责任尽可能地使收入增加。现在，我们拿出一张纸来，把你因此可能得到的利弊列出来。”

接着，卡耐基取出一张纸，在中间划了一条线，一边写着“利”，另一边写着“弊”。

他在“利”这边的下面写下“舞厅空下来”几个字，然后说：“你把舞厅租给别人开舞会是最划算的，因为像这类的活动，比租给我作讲课场所能增加不少收入。如果我把你的舞厅占用 20 个晚上来讲课，你的收入当然就要少一些。”

“但是，现在我们来考虑坏的方面。首先，如果你坚持增加租金，你不但不能从我这儿增加收入，反而会减少自己的收入。事实上，你将一点收入也没有，因为我无法支付你所要求的租金，我只好被迫到另外的地方去开这些课。”

“另外，你还有一个损失。这些课程吸引了不少受过教育，修养高的人到你的饭店来，这对你是一个很好的宣传，不是吗？事实上，如果你花费 5000 美元在报上登广告，也无法像我的这些课程能吸引这么多的人来你的





饭店。这对一家饭店来讲,不是价值很大吗?”

卡耐基一面说,一面把这两项坏处写在“弊”的下面,然后把纸递给饭店的经理,说:“我希望您好好考虑您可能得到的利弊,然后告诉我您最后的决定。”

结果,第二天卡耐基收到一封信,通知他租金只涨 50%,而不是 300%。

大启示:站在他人的角度考虑自己所面临的问题,把“麻烦”转嫁到对方身上,掌握主动权,以使对方自觉沿着自己的说服方向行事,远比被动接受结果高明得多。

2.一支雪茄

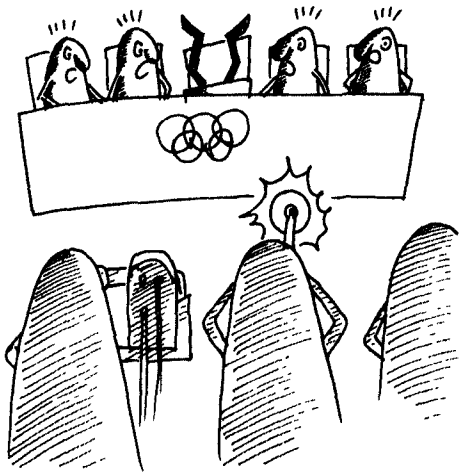
4

悉尼奥运会上曾经举办过一个以“世界传媒和奥运报道”为主题的新闻发布会,在座的有世界各地传媒大亨和记者数百人。

就在新闻发布会进行之中,人们发现坐在前排的炙手可热的美国传媒

巨头 NBC 副总裁麦卡锡突然蹲下身子,钻到了桌子底下,他好像在寻找什么。大家目瞪口呆,不知道这位大亨为什么会在大庭广众之下做出如此有损自己形象的事情。

不一会儿,他从桌下钻出来,手中拿着一支雪茄。他扬扬手中的雪茄说:“对不起,我到桌下寻找雪茄,因为我的母亲告诉



我，应该爱护自己的每一个美分。”

麦卡锡是一个亿万富翁，有难以计数的金钱，他可以挥金如土，可以买到一切可以用钱买到的东西，一支雪茄对于他来说简直微不足道。如果照他的身份，应该不理睬这根掉到地上的雪茄；或是从烟盒里再取一支；但麦卡锡却给了我们第三种令人意料不到的答案。

大启示：在很多人眼中，一美分永远只是一美分。但在亿万富翁的眼中，一美分可以变成亿美元。这就是我们平凡人和亿万富翁的区别所在。

3. 拿破仑与秘书

拿破仑在欧洲军事、政治舞台上的杰出才能和辉煌业绩，使他成为法国人崇拜的偶像。因此，成为皇帝陛下的秘书，是许多人梦寐以求的愿望。但是，拿破仑的秘书毕竟不是好当的。

一次，拿破仑的一名私人秘书身染重病离职休息，需临时招募一名“书写漂亮”的秘书以做帮补，消息传出，人们展开激烈的竞争。结果，陆军部长办公室的沙罗先生被选中。突如其来的好运使他激动莫名，在同事们的一片欢呼声中，这位幸运儿穿戴得整整齐齐到杜伊勒利宫就职去了。

送走了沙罗先生后，大家对他的飞黄腾达羡慕不已，尚在谈论之际，办公室的门突然被人撞开了，沙罗先生丧魂落魄地出现在大家面前，帽子丢了，手套不见了，头发乱七八糟，四肢直打哆嗦。在众人惊讶万分的目光中，他诉说了刚刚在杜伊勒利宫的遭遇。

原来，沙罗先生入宫后，拿破仑打量了他一番，便叫他坐在靠近窗口的椅子上，然后就在房里大步地走来走去，指手画脚，不时地从嘴里迸出一些含混不清的词语。初来乍到的沙罗先生以为皇帝心绪不佳，嘴里嘟哝的东





西与己无关,因此,并不注意听,只是屏住呼吸偷偷地用目光注视拿破仑的一举一动。过了约半小时,突然,拿破仑大步流星地朝他走来,说:“给我重述一遍。”什么也没有记下的沙罗先生张口结舌,一下子惊呆了。拿破仑见纸上一片空白,顿时像狮子般暴跳如雷,怒吼连声。年轻的沙罗先生被吓破了胆,连秘书的椅子还没坐热,就连滚带爬地逃离了杜伊勒利宫。他一连5天卧床不起,此后,直到拿破仑在圣赫勒拿岛逝世多年,沙罗先生每每从远

处眺望宫殿的圆屋顶时,仍心有余悸,全身禁不住轻轻颤抖。

对付拿破仑的口授,跟随他多年的首席秘书凡男爵却有一套办法。拿破仑口述时,有时含混不清地自言自语,有时又前言不搭后语地断断续续,杂乱无章。对此,凡男爵的办法是不管三七二十一,先听多少记多少,恰当地留下空白,以跟上说话人的思路,一等口授中途停止或最后结束,就赶紧整理残缺不全的草稿,绞尽脑汁地反复琢磨皇帝话语的含义,填补空白,组合句子。整理完毕,便交给拿破仑。此时,他若抖抖纸张,签上名字,把文件往凡男爵的桌子上一扔,说一声“发出去!”那么,口授记录工作便算是大功告成了。

更令秘书叫苦不堪的,是拿破仑那非凡的精力,那简直是令人难以置信的。如有一次拿破仑想在枫丹白露筹建一所学校,曾一口气口授了共计517项条款的详细计划。平时,拿破仑习惯于每天工作十五六个小时,而在每次战役期间,他白天忙个不停地处理军政大事,晚上稍稍休息一会儿,待到凌晨一两点钟,便起床阅读战报和情报,思考问题,并立即就当天的军事行动做出决定。据史载,1806年秋对普鲁士作战期间,有一天,拿破仑除了

外事活动外，竟连续口述了 102 项命令和指示。

有一天，拿破仑的情绪很好，高兴地捏捏秘书的耳朵，对他说：“你也会永垂不朽的。”的确，拿破仑说得不错，那些和他一起生活工作过的人，后来很多都由于他的缘故而名垂青史。当拿破仑的秘书实在是一项可怕的差使，荣誉虽高，但是没有多少人愿意并且能够干到底的。

大启示：困难无处不在。没有什么是万事俱备只等我们开工的。当一件事我们无法完成得很圆满时，能做多少就做多少，同样也是一种成功。

4. 磨斧头的教训

本杰明·富兰克林常对人说起他童年的一件小事：

有一天清晨，我家门口来了一个男人，肩扛一把大斧。他见到我，便和气地说：“你好啊，小伙子，请问你家有磨刀石吗？”

“有啊，先生。”我据实回答了他。

“你真是个好小伙子，”他又说，“我可以借你家的磨刀石磨磨斧头吗？”

“当然行呀。”听了他的客气话，我爽快地答应了。

他摸摸我的头，又问：“你多大了？叫什么名字？我知道，你准是个好孩子！你肯帮我把斧头磨上几分钟吗？”

听了他的奉承话，我高兴极了，便使劲地帮他磨起斧头来。他的斧头又锈又钝，而我却磨得十分卖力，手磨酸了，上学的时间也快到了，但斧头却才磨好一半。

等到斧头终于磨好，不料这个男人却突然粗暴地对我说：“喂，你这个懒虫，难道想逃学吗？还不快跑！你手脚不能快点么？！”

7





当时,我真是气极了,我为他干了一早晨的力气活,得到的报酬,竟是挨他一顿臭骂。

这件小事,我一直都未忘却,直到现在,当我听到别人的恭维,就会回想起当年这个扛斧头的男人,回想起他的那番奉承话来。

大启示:爱美之心,人皆有之。拥有虚荣心同样如此,但一点足矣,切不可过头。接受他人奉承的人常常要付出代价,每个人在受到别人夸奖时请保持颗清醒的头脑。

5. 多疑的拿破仑

8

1803年,年轻的美国发明家富尔顿,在塞纳河上建造了第一艘以蒸汽机为动力的明轮船。这年8月,当他获悉拿破仑要越过英吉利海峡对英作战时,兴致勃勃地前来推销自己的新产品蒸汽动力船。若不是他在滔滔不绝中失口说错了一句话,拿破仑说不定会采纳他的建议。果真如此,拿破仑的后半生及法国的历史都要重写。

当时,拿破仑的海军已堪称庞大,只是舰船大都是木质结构的,航行基本上靠风帆作动力。而他的对手英国人,却早已用上了蒸汽驱动船,这使拿破仑与英军统帅纳尔逊对阵时,常常感到英雄气短。他已经听说富尔顿的蒸汽船在塞纳河上演示时出了洋相,但这种全新动力的海上装置还是让拿破仑很感兴趣。

富尔顿滔滔不绝地说:“一台20马力的蒸汽机可以抵得上20面鼓满的风帆,陛下的舰队再也不必呆在港口里等待好天气出航,到时,不要说是纳尔逊,就是兔子,也跑不过陛下,等到您旗开得胜的时候,就是这个世界上最高大的人了……”富尔顿一不留神说走了嘴,触到了拿破仑最忌讳的

身材高矮的问题。这就好比当着秃子说灯亮，刚才还在认真倾听的拿破仑顿时沉了脸，他截住富尔顿的话头说：“你只说船快，却只字不提铁板、蒸汽机和煤的重量，我不说你是个骗子，你也是个十足的傻瓜！”

也许，拿破仑拒绝富尔顿的理由有很多，但这个理由却是最体现他性格特征的一个。

1812年，英国人购买了富尔顿的轮船专利，19世纪40年代，船侧轮桨逐渐被更先进的船尾螺旋桨取代，英国的海上霸权以它的船坚炮利得到了巩固，而法国则被远远地甩到了后面。

大启示：对于新事物抱有怀疑谨慎的态度是有必要的，但若一味地从自我角度出发全盘否定它，则会使你墨守成规，故步自封直至遭到时代的抛弃。

6. 林肯的胡子

在美国第16任总统林肯的故居里，挂着他的两张画像，一张有胡子，一张没有胡子。在画像旁边墙上贴着一张纸，上面歪歪扭扭地写着：

亲爱的先生：

我是一个11岁的小女孩，非常希望您能当选美国总统，因此请您不要见怪我给您这样一位伟人写这封信。如果您有一个和我一样的女儿，就请您代我向她们问好。要是您不能给我回信，就请她们给我写吧。我有四个哥哥，他们中有两人已决定投您的票。如果您能把胡子留起来，我就能让另外两个哥哥也选您。您的脸太瘦了，如果留起胡子就会更好看。所有女人都喜欢胡子，那时她们也会让她们的丈夫投您的票。这样，您一定会当选总统。

格雷西 1860年10月15日

第一章 名人小节

Diyushang mingrenxiaojie

