

第一章

百万富翁成功的秘密

真诚地对待所有人

美国著名的经济学家托马斯·J·斯坦利博士曾在对 100 个百万富翁的调查中发现，居然有 76 个人认为自己成功的最主要原因就是“真诚地对待所有的人”。绝大多数百万富翁把正直、“真诚地对待所有人”当作解释他们成功的一个非常重要的因素。他们认为，在所有造就成功的因素中，“真诚地对待所有人”是最重要的。

这项调查说明了一个问题：要想成为富有者，你就必须拿出自己的真心，真诚地对待你身边的每一个人。一个不正直的人必然不会成为一个成功的人。正直是人生中一门特殊的课程，它决定着一个人成功还是失败。

托马斯·J·斯坦利博士在对这 100 个百万富翁做问卷的时候，他们告诉他说：“如果一个人缺乏正直，他是无论如何也不会成为百万富翁的，这一点毫无疑问。”

如果一位有希望的年轻业主或一个刚开业的医生或者服装店老板欺骗他的客户，那么结果会是什么样的？那就是客户只会受一次欺骗，他们再也不会登你的门，购买你的产品。因为他们不再信任你，那么，你的生意还怎么做下去？

调查表明，大多数在经济上有成就者都高度肯定正直，并把它当作是自己成功的重要因素。

乔恩·巴里是一家成功的房产管理公司的业主，他同时是一位非常正直的人。他从零开始建立起自己的事业。他的客户大多数是购物中心的老板，乔恩的公司负责管理这些财产。公司收取租金并负责雇人修缮。

当需要修缮时，乔恩雇请那些能够提供最好产品和服务且价格最有竞争力的承包人。这说起来容易，做起来总是不那么简单。乔恩想尽办法确保他的委托人获得最大的利益。他在选择和安排承包人的过程中，每一步都有书面的责任保证。

正直以及随之而来的声誉是他成功的最重要的因素和基础。

乔恩告诉我，他父亲是一位在娱乐业相当知名的富有才干的成功企业家；他父亲曾告诉他要正直，并经常对他的儿子说：“绝对不能撒谎，撒一次谎也不行。如果你撒了一次谎，你最后只能再撒 15 次谎来掩盖这第一次撒的谎。”

按照乔恩父亲的说法，撒一次谎需要再撒 15 次谎来掩盖。照这样下去，撒 15 次谎，每一次谎又需要 15 次谎，共需要撒 225 次谎。再下去，撒 225 次谎，每次谎又需要 15 次谎来掩盖，这样 225 乘以 15 为 3375 次谎，3375 次谎乘以 15 等于 50625 次谎，这样一直下去。

只有讲真话，与所有人真诚相待，才能最有效地利用时间、精力和智力。

有良好的教养

一个没有教养的人肯定会令周围的人讨厌，这样的人想要获得成功实在是太难了。教养就是“为使精神和道德正确、规范或完善而进行的训练。”也就是说，有教养的人以精神与道德的完善为标志。道德与正直有关，因为有教养意味着在工作和道德方面有完善的行为方式。

我们每一个人都要为自己所说的每一句话以及所做的每一件事负责任。成功是一个复杂的过程，不是随随便便就能获得的，它是一个人综合素养的集中体现。假如一个年轻人想成为百万富翁，那么必须对他的饮食和起居倍加小心。看来要做到这一点不容易。但成功从来不是轻而易举的，总要吃点苦头。当成功不再是一个话题，而成为一种行动的时候，你便离成功不远了。

我们每一个人都要为自己设立一个较高的目标，然后不断努力去实现它。我们不应该让别人告诉我们应该做什么事，不应该做什么事。事实上，有教养的标志之一是一个人有能力在没有地图指路的条件下成为经济上的成功者。这种能力要求我们时刻保持清醒的头脑，把自己的生活完全纳入计划中来，包括什么时候起床，什么时候睡觉，什么时候吃午餐，什么时候熬夜……当这一切都成为计划中的一部分的时候，你就注定会成为经济上的杰出者。

一旦进行工作，你就应该知道什么是工作中的重点，这就是你的教养，它能使你更好地安排自己的生活，而完全不同于那些没有别人

告诉什么时候做、怎样做、做什么、为什么做、去哪里做就无法活的人。

百万富翁，顾名思义就是财富的聚集者。我们身边有那么多百万富翁，他们没有从祖先那里继承任何财富，刚开始的时候，他们都是两手空空，他们都是靠自己的力量把财富聚集起来的。他们的成功要归功于他们的教养，而不是运气或者其他因素。

有配偶的支持

创业的时候是一定要承担一定的经济风险的，在这个时候，人的心理是最脆弱的，是最需要朋友的支持的，如果他已经结婚了，那么对他来说，最大的支持就是自己的配偶。

在一个人的一生中，父母是他最早的支持者，当他长大成年的时候，父母的作用就明显减弱了，这个时候，配偶出现了，并成为一个人最强大的精神支柱。冒风险者比回避风险者更强调成功的婚姻在于拥有一个会尊重人，会理解人、有耐心、开朗、无私的配偶。因此，一个人的成功是和配偶分不开的。

对于夫妻双方都是愿意冒经济风险的人来说，这些品格尤为重要。当他们投资自己的生意时，他们共同投资中的承诺比财产更为重要。这在结婚的早期更是如此。并非所有的人都是如此，并非所有的人都能成为冒经济风险者的配偶。那些有望成为经济上成功者的人，在选择配偶的时候，更注重对方的那些能与财富增长互补的品格。

查看研究婚姻与财富增长之间关系的资料，我们会发现，婚姻持续时间和财富积聚之间存在着一种显著的相关关系——持续的婚姻会积聚财富，相反，那些中途离婚的人，其一生中积聚的财富是非常少的。

婚姻地位是如何影响一个人的财富水平的呢？合法婚姻具有某些

促进财富积聚的特点，其中的重要特点之一是婚姻关系中的劳动分工。而且，某些财富只会存在于在婚夫妇的家庭之中而与单身家庭无缘。婚姻时间和财富水平之间存在着非常强的正相关性。

当一个人拥有一种独特的能力来选择自己配偶的时候，配偶身上的一些品质同样也是自己具备的，这些品质中的某一些对于解释他们长期快乐的婚姻是很重要的，而另外一些特征则直接与财富积累有关系。

我们发现，那些在经济上成功的人，往往都有一个和睦的家庭，夫妻双方一般都比较无私、细心、宽容、有耐心、善解人意、有教养和有道德。如果夫妻双方都具有相同或者相似的兴趣、行为和选择，这对于这个家庭经济上的成功是具有举足轻重的作用的。在任何愉快婚姻的内部都存在着爱情和深厚的感恩之情。但是感情往往会降低一个人的判断力。如果你深深地爱上一位缺乏理解和耐心等品质的人，由于你感情的掺杂，你会给她（或他）过高的感情评价，将来，你会发现自己的评价是错误的，到那个时候，失望就会占据你的内心，这对于你财富的积累是会起到反作用的。

在家庭消费上乱花钱，比如买昂贵的时装和新车，这种人不可能成为百万富翁。只想以消费来显示自己的地位，忽视赚钱之难的人，怎么可能在面临经济风险的时候安全度过呢？

夫妻双方如果拥有共同的喜好，那么，至少他们可以获得一个安稳的家庭，但是，这样的家庭不一定就会成为一个富裕的家庭，不一定就能聚敛巨额财富。与财富有关系的是夫妻双方所共同拥有的行为和兴趣爱好的类型。与财富积累相关的共同兴趣是很重要的，其中包括定制家庭预算、计划并进行投资、设定财务目标以及拥有和管理一家公司。只有共同拥有这些兴趣爱好的夫妇才较为可能成为百万富翁。对于他们来说，用明智的投资所得到的赢利来购买一辆昂贵的新车，

比用正常的收入来购买看起来更为合理。

对财富积累活动具有共同的兴趣，这点对于希望成为经济上独立自主的夫妇而言是个关键。在这些活动中，最通常的是拥有和管理一家企业。如果两个人都有志向并努力工作，而且都急于在经济上独立，那么拥有一个自己的事业就成了他们最好的选择。他们会找到一个适合自己，并且具有高利润潜力的生意，然后费尽心思地去经营它，从而使自己获得这种需要的满足感。

对于没有储蓄的年轻人来说，第一笔投资非常重要。很多人都认为投资一项生意需要花费很多钱，因此，他们都望而却步了。但是，现在我们想要说的是，第一步迈出去其实并不需要花费很多钱，这些钱完全是非常容易就能获得的。

比如，一对夫妇投资一万块钱租了个洗车房，不到三年的时间，洗车房就已经属于他们自己了，然后他们将洗车房卖了，就得到了 20 万的回报。然后他们再用这 20 万去投资第二项生意。因为起点不一样，这 20 万可能就会在三年的时间里得到 100 万的回报。就这样，雪球会越来越滚越大，在 30 岁前成为百万富翁并不是海市蜃楼，只要我们敢于去做，再加上自己的聪明才智，一切都是有可能的。

家庭观念在百万富翁的头脑中一定是占据着十分重要的作用，这一点是毫无疑问的。许多百万富翁都曾经用他创业或工作以来的全部家当当作赌注。如果输了，他将失去一切。没有任何人能拯救他。但是，他们又必须冒这样的风险，因为只有这样才能成为百万富翁。

百万富翁们一次又一次地用这样的想法来鼓励自己，给自己打气：

如果我失去了一切，成了穷光蛋，到那个时候怎么办？有谁能够拯救我？没有人！我知道这个世界是残酷的，但是我又必须去冒这个风险。我想让我的家人因为我而过上最好的生活，让他们因为我而感到自豪……

如果我成了穷光蛋，我相信，至少我还有至死不渝的妻子，还有永远支持我的孩子，这是最重要的。我相信他们永远不会抛弃我。

香港富豪李嘉诚的经历也证实有配偶的支持在他创业过程中的重要性。

俗话说：一个成功的男人后面，总有一个支持他、爱护他的女人。在李嘉诚的背后，是他的贤淑的夫人庄月明。

庄月明是李嘉诚舅父庄静庵的爱女，聪颖好学，从小受到良好的教育。在英华女校中学毕业之后，庄月明不仅获得了香港大学的学士学位，而且还曾经留学日本明治大学。

李嘉诚来到香港后，和表妹庄月明青梅竹马、两小无猜，一起度过了一段快乐的童年时光。此后，李嘉诚踏上创业生涯，随着学业和事业上取得了非常大的成功，他深深感激并深爱着默默关心他的学业和事业的表妹。

同样，在庄月明内心深处，对于奋力拼搏、勇创事业的李嘉诚也是十分爱慕，她为李嘉诚所获得每一个巨大进步感到由衷的高兴。

有情人终成眷属，1963年是李嘉诚人生道路上最为幸运和幸福的一年，这一年，他终于娶了他心爱的表妹，这使他的事业如虎添翼，既得到了一位贤内助，又得到一位强有力的帮手。

了解庄月明的朋友，都这样称赞她：

“李夫人同李先生结婚后，立即参与长江实业，共同推动公司业务进一步向前发展。由于李夫人全力协助，长江实业蒸蒸日上，一日千里。”

“在家庭方面，李夫人尽心尽力相夫教子，栽培泽钜、泽楷两位公子长大成材，两位公子在李夫人的亲切教导下，奋发图强，在短时间内，就完成大学教育，担负起了长江实业相当大的责任。”

这之后，任职长江实业执行董事的庄月明，在工作上勤勤恳恳，十

分默契地配合李嘉诚；在生活上，对李嘉诚体贴入微。后来专门主持家事。但在公司的重大发展规划上，常常为李嘉诚出谋划策。

如果说驰骋商场的李嘉诚以准确的预测能力，敏锐的目光闻名国际商界的话，那么，站在其背后的庄月明更是一名伟大的女性。

正是她在李嘉诚身无分文之时发现他的巨大潜力，而且无论是李嘉诚不幸辍学的时候，还是李嘉诚艰苦创业时期，庄月明都不断地鼓励他，使李嘉诚始终能以强人的形象出现在世人面前。由此可以看出，要发展，必须为自己营造出一个良好的环境，它包括事业环境、家庭环境、友谊环境等等。任何一方面做得好，都会为你凭添不少优势，而任何一方面做得不好，却会让你付出许多不必付出的辛苦。

家和万事兴，牢固的后方是成功致富的基本保障。

对于创业者而言，幸福美满的家庭环境也是很重要的。俗话说“家和万事兴”。家庭气氛、家庭成员的心理相容水平，与创造者的欲望、情绪、效率有极大关系。家庭气氛和谐温馨、家庭成员心理相容水平高，能使人心境良好、情绪稳定、精神愉悦、头脑清晰，从而激起创富动机，激发工作热忱，提高工作效率。反之，如果家庭气氛沉闷、家庭成员心理相容水平低，就可能导致冲突，心情抑郁，从而熄灭创造性思维的火花。所以，有人十分形象地说：一个和睦温馨的家庭，如同一个提早实现创富的天堂。

在家庭关系中，夫妻关系对创业者的成果影响最大，亲热甜蜜的爱情，将激励人们热爱生活、陶冶心灵，从而提高创富热忱。同时，和谐愉悦的夫妻感情，可形成一个强大的心理激励机制，是创富的动力和源泉。

前苏联社会学家尤里·留利科夫说：“家庭是幸福之源，也是痛苦之源。”如果夫妻之间不能和睦相处、真诚相待，彼此充满了猜忌、戒备，甚至敌意，经常为生活琐事吵闹不休，长期沉浸在紧张、恼怒、忧愁

等不良情绪之中，就会导致创富者创造欲望下降、创造敏感性降低、创造性思维受阻。不仅如此，长期超负荷的精神压力，夫妻不和而带来的长期苦恼和忧虑，还会使人的健康受到损害。如果没有了健康的体魄，没有了强有力的精神支柱，还谈什么创富呢？因此，对于创富者来说，处理好家庭关系，特别是夫妻关系是至关重要的。

坚信自己是卓越的

一个人成功的关键是什么？百万富翁们会十分肯定地说：“相信自己是卓越的”。

他们并不一直具有完美、完全的自信，尤其是在他们面对人生的重大变化或挑战时，但是，他们知道怎样做才能恢复他们的自信。这就是他们成功的原因。

如果你缺乏自信，那么你就会发现成功是如此地困难，因为，如果你不相信自己，那么你就很难具备动力。你不能真正相信你所要做的，接着，你就会表现出对他人缺乏信任。如果在你的眼里，为你干活的人都是一些缺乏自信的人，那么你怎么会相信他们是最好的呢？

如果你相信你能成功，那么你达到或超过目标的可能性就会大大增加。“相信自己”是一个事前的准备，是有效的思维过程。

当他们对自己的事业、生意或其他经济资源作出重大决定而感到恐惧和担心时，他们就会采取这样的思维过程。

“相信自己”是怎么产生的呢？有人说某些人生来就有自信。这种观点是不对的。自信是人在家庭抚育成长过程中所形成的，并经自己的培养而发展起来的。大多数百万富翁都具有增加自信、相信自己的那种能力。

有些人认为，成功者总是相信自己，一刻也没动摇过。事实并非如

此。世界上没有一个不曾恐惧和担心的百万富翁。然而，当他们遭遇恐惧时，他们能够克服这种情绪。成功者知道如何战胜恐惧和担心，其首要的方法之一是唤起自身中内在的自信和自己能力的信任。

总的来说，如果你希望有机会达到百万富翁的地位，有教养、与人们和睦相处、热爱自己的事业、进行明智的投资、具有领导才能、努力工作、冒经济风险、正直、找到有利可图的合适位置等等，都是最基本的因素。如果你的目标更高，如果不仅仅满足于百万富翁，而是想成为千万富翁，甚至更高的目标，那么你就需要具备比基本的成功因素更高的条件。

你必须不断地增强你的保护层、你的盔甲。从根本上说，你必须在经济成功每上一步台阶时有更高级别的胆量。对那些没有财产继承的人来说，如果不去冒越来越大的经济风险，几乎很少能成为千万富翁。随着风险越来越大，你也需要有越来越大的胆量，这并不等于就没有恐惧；没有恐惧就没有胆量，就没有经济上的成功。

百万富翁与其他任何人一样，决不可能永远地战胜恐惧与担心。关键的问题是，经济上的成功者能不断地建立起自信和对自我的信任，因而才能在经济上获得一个接一个的成功。同时，随着不断地成功，自信也不断地跃上新的台阶。

年轻人一般都比较争强好胜，这种精神对于创业者来说是有好处的。现代社会的竞争是激烈的，每个人都在想方设法地成功。大多数经济上的成功者都有胆量冒经济风险，并且他们的胆量都是一而再，再而三地接受住了考验。

如果你用你全部的家产作抵押去投资一项生意，或者你放弃一个高薪而稳定的工作去自己单干，或者你与几个朋友共同开了一家公司……当在经营的时候遇到困难的时候，你怎么办？如何战胜恐惧和焦虑呢？这个时候你只有一条路可以走——完全相信自己。

很多经济上的成功者都认为“相信自己”是自己能够获胜的一项非常重要的原因。是的，一个成功的人必然是一个自信的人。当一个人遇到困难的时候，“相信自己”是最好的战胜困难的手段。

一个人应该经常保持积极思考的习惯，做任何事都要用全部的精力去做，不要让其他和这件事没有关系的事分散你的精力。心里只能想着成功，不能想失败、培养一种很强的自信心、把自己所做的每一件事尽量往大地想。如果连想都不敢想，还能做什么大事呢？

当恐惧和担心来临的时候，就用积极的想法去克服他们。要学会如何控制自己的思想，一心只想着成功，并在行动上促成成功。把那种以为自己处于劣势的想法统统驱逐出去。有一句哲理意味很强的话是这样说的：“聪明的人是其心灵的主人，愚蠢的人是其心灵的奴隶。”

如果你想你不可能成功，那么你就真的不会取得成功。你觉得自己比别人差吗？稍微冒一些经济风险也会招致你心中的虚惊与恐惧吗？当今许多人对这个问题的回答都是肯定的。恐惧和担心都是因为觉得自己处于劣势而产生的。

或许你不是完美的，要知道，这个世界上没有完美的人，维纳斯因为断臂而美丽，因此，完美并不是什么至关重要的事，只要你在不完美的基础上把每一件事都做得完美就可以了。如果你缺乏自信，那么你就会发现成功是如此地困难，因为，如果你不相信自己，那么你就不会具备成功者应该具备的动力。你不能真正相信你所要做的，接着，你就会表现出对他人缺乏信任。如果在你的眼里，为你干活的都是一些缺乏自信的人，那么你怎么会相信他们会把自己的工作干好？

如果你相信自己一定能成功，那么你达到或者超过目标的可能性就会大大增加。那些已经成为百万富翁的年轻人经常这样说：“相信自己是一个事前的准备，是有效的思维过程。每当我对自己的事业、生意、或者其他经济资源作出重大决定而感到恐惧和担心的时候，我就

会采取这种思维过程。”

那些年轻的百万富翁们各个都非常自信，他们和别人相处的时候，通常都会让别人感到一种压力，那种压力就是他们身上的自信力在周围人身上的反射形成的。

没有一个百万富翁是一帆风顺地成长起来的。我们只看到了他们辉煌的时刻，却看不到他们奋斗的时刻，那时候，他们整天提心吊胆，一旦做不好，到今天的时候，我们看到的就不是百万富翁，而是穷光蛋了。但是他们走过来了，当他们遭遇恐惧的时候，他们始终相信自己能够成功，挫折都是暂时的，他们相信用不了多长时间自己就能够摆脱这种困境。他们有能力克服自身的这种恐惧感，其首要的方法就是唤起自身中内在的自信心和对自己能力的信任。

一个年轻人如果不能从父母那里继承百万家产，那么他只有冒巨大的经济风险来使自己成为百万富翁。随着风险越来越大，他也需要有越来越大的胆量，这并不等于没有恐惧，没有恐惧就没有胆量，就不会有经济上的成功。

百万富翁在普通人眼里似乎很神秘，人们似乎都要用崇拜的眼神去看他们，这大可不必。其实他们和普通人一样，他们也会恐惧和担心。关键问题是，经济上的成功者能不断地建立起自信和对自我的信任，因而才能在经济上获得一个又一个的成功。同时，随着不断地成功，这种自信也会不断地跃上新的台阶。

成功学大师拿破仑·希尔说：“永远也不要消极地认定什么事情是不可能的。首先你要认为你能行 再去尝试 再尝试 最后 你发现你不仅做成了，而且还做得非常好。”

在掘取财富的道路上，成功总是伴随着那些认为自己肯定能做成的人。创富的大忌之一便是轻易地断定做某件事是不可能的。

“我不可能成为百万富翁。”

“那种事我做不来。”

“到最后肯定不能好转。”

“别人都试过不行了 我怎么可能成功！”

我们犯的一个主要错误就是“不可能”这个词使用率过高。

这个词显示出一切努力都不起作用，任何事都干不成。也正因为被这种消极心态支配着，大多数人一生半红不黑，既不太穷，也不发达。

想要创富，就要学会在头脑中将失败意识转化为成功意识，充分发挥自己的潜能，敢于做别人认为不能做，不可能做的事，这样你就一定能成功。

世界上每一件事，每一件东西，从摩天大楼到儿童玩具，都是由一个个想法付诸实施所得的结果。而实际上，再好的新构想也会有缺陷，但即使是这样，如果确实执行并坚持下去，也比坐在那里等着一个完美的、百分之百正确无误地计划制定出来，然后再去行动好。因为实在是没有这种有完全把握的计划。

大多数情况下，人们处在同一个起点，不同的是心态。总是主动出击的人往往要比那些观望不前的人走得更快更远些。世上没有十拿九稳、绝对成功的事，等待只会使你停滞不前。

成功学专家把研究对象分为两类，成功者因为都很主动，叫积极主动的人；那些庸庸碌碌的人都很被动，叫被动的人。

积极主动的人都是不断做事的人，他们不畏艰难，永远不说“不可能”，直到做完为止。被动的人都是不做事的，他们会找各种借口拖延，直到“证明”这件事“不可能做成”。

这两种不同的态度，当然会产生不同的结果。

比利先生二十几岁，有位不工作的太太和一个孩子，他工作卖力，但收入勉强够维持家庭生活，他们租住在一间小公寓里。