

打开生活哲理之门



品尝人生智慧琼浆

小故事 大哲理

中国学生 智慧背囊

智慧的帆船

9

ZHONGGUO XUESHENG
张占军◎编著 ZHIHUI Beinang



吉林电子出版社

No.1
阅读收藏版
YUEDU SHOUCHANGBAN

中国学生智慧背囊
(个故事大哲理丛书)

智慧的帆船

主编 张占军

吉林电子出版社



想象人生	/1
钓鱼的智慧	/1
超越自己	/2
销售化妆品	/4
驴和马	/6
一颗进取心	/7
一分钟经理人	/9
目标	/14
诚实	/16
园艺师与企业家	/18
“回避”也是生活的艺术	/19
你知道你错过了什么吗	/20
横马路口	/21
寻宝	/23
想象中的困难	/25
想象人生	/26
通往成功的蛛丝马迹	/28
想成为作家的梦想	/29
寻找机会	/31
优质的服务	/32
和尚收徒	/34
成功的秘密	/35

习 惯	/36
自己先站起来	/37
整修神庙	/38
大鱼吃小鱼	/40
一只苹果	/41
选择方向	/41
自己创造机会	/42
唯一可以依靠的就是你们	/43
享受成功的过程	/44
别有洞天	/47
百灵鸟搬家	/47
购买“设想”	/48
试穿的魅力	/49
成功的“本能”	/50
山羊爱吃那种红浆果	/51
你用不着跑在任何人后面	/52
坚持到最后的人	/53
目标的重要性	/54
赚钱智慧只需一点点	/55
一家闻名全球的鱼铺	/57
三色小金鱼	/58
真正的良药	/60
你也能成为亿万富翁	/62



勇气是成功的前提	/63
成功一定有方法	/65
金子与大蒜	/66
金子就在身边	/67
骑马思维	/68
你是千里马,但你还得叫	/69
低姿态进入	/70
一毫米的自信	/71
把专利卖给布什	/73
车祸的启示	/75
拼命的战场	/77
小老鼠和大象	/79
推销的秘诀	/82
蝴蝶与大陆	/84
骑虎难下	/85
帝国亡于细节	/86
一跃而下	/88
真正的机会	/89
找准方向	/91
内心召唤	/93
朋友与财富	/93
知己知彼	/94
一次只做一件事	/96



鸟鸦和牛	/98
我不是来推销的	/100
欲与之先取之	/102
维他命的奇效	/103
国王教子	/104
谁的儿子好	/106
排在第二也不错	/108
5年以后你在做什么	/110
抛开自己的陷阱	/112
老师的话	/114
求职者	/116
画师的画	/117
道一声早安	/119
信任的力量	/121
捕野鸡	/122
练习长跑	/123
内心的召唤	/125
从最基本做起	/126
一把剃刀	/128
一条宝贵的经验	/131
为爱而奋斗	/133
一句话	/134
信念的力量	/136



学别人演戏	/138
实事求是	/139
把握你的先机	/142
每天一件事	/144
一笔悬赏金	/145
追赶承诺	/147
遭到拒绝怎么办	/147
黄油狮子	/148
威尔逊的计划	/150
出人头地	/152
时间话题	/153
再现青春	/155
时间就像金钱	/157
时间就是永恒	/158
找到时间	/159
拜访朋友	/161
心理学试验	/162
小沟的可怕	/163
长跑角逐	/164
一把斧头	/165
最后的结果	/166
责任	/168
坚强的泳者	/170



最好的总会到来	/172
广告文字	/173
小事情	/175
用力看就是盲	/176
骆驼常怀忧患之心	/178
四盏灯启迪	/178
换鞋与换路	/180
品尝黑暗	/180
善借的奥秘	/181
学会沉淀自己	/182



想象人生

钓鱼的智慧

几个人在岸边垂钓，旁边几名游客在欣赏海景。只见一名垂钓者竿子一扬，钓上了一条大鱼，足有三尺长，落在岸上后，仍腾跳不止。可是钓者却用脚踩着大鱼，解下鱼嘴内的钓钩，顺手将鱼丢进海里。

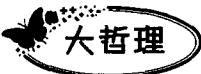
周围围观的人响起一阵惊呼，这么大的鱼还不能令他满意，可见垂钓者雄心之大。

就在众人屏息以待之际，钓者鱼竿又是一扬，这次钓上的是一条两尺长的鱼，钓者仍是不看一眼，顺手扔进海里。

第三次，钓者的钓竿再次扬起，只见钓线末端钩着一条不到一尺长的小鱼。围观众人以为这条鱼也肯定会被放回，不料钓者却将鱼解下，小心地放回自己的鱼篓中。

游客百思不得其解，就问钓者为何舍大而取小。

想不到钓者的回答是：“喔，因为我家里最大的盘子只不过有一尺长，太大的鱼钓回去，盘子也装不下。”



人生的道路上,找到适合自己的目标非常重要。否则,将永远会挣扎于不满意的情绪之中。

超越自己

如果在 46 岁的时候,你在一次很惨的机车意外事故中被烧得不成人形,14 年后又在一次坠机事故后腰部以下全部瘫痪,你会怎么办?再来,你能想像自己变成百万富翁、受人爱戴的公共演说家、洋洋得意的新郎官及成功的企业家的情形吗?你能想像自己去泛舟、玩跳伞、在政坛角逐一席之地吗?

米契尔全做到了,甚至有过之而无不及。在经历了两次可怕的意外事故后,他的脸因植皮手术而变成一块彩色板,手指没有了,双腿特别细小,无法行动,只能瘫在轮椅上。

那次机车意外事故,把他身上 65% 以上的皮肤都烧坏了,为此他动了 16 次手术。手术后,他无法拿起叉子,无法拨电话,也无法一个人上厕所,但以前曾是海军陆战队军官的米契尔从不认为他被打败了。他说:“我完全可以掌握我自己的人生之船,那是我的浮沉,我可以选择把目前的状况看成是倒退或是一个起点。”6 个月后,他又能开飞机了!

米契尔为自己在科罗拉多州买了一幢维多利亚式的房子,另外还买了房地产、一架飞机及一家酒吧,后来他和两个朋友合资开

了一家公司，专门生产以木材为燃料的炉子，这家公司后来变成佛蒙特州第二大私人公司。

机车意外事故发生后 4 年，米契尔所开的飞机在起飞时又摔回跑道，把他的 12 条脊椎骨全压得粉碎，腰部以下永远瘫痪！“我不解的是为何这些事老是发生在我身上，我到底是造了什么孽，要遭到这样的报应？”

米契尔仍不屈不挠，日夜努力使自己能达到最高限度的独立。他被选为科罗拉多州孤峰顶镇的镇长，以保护小镇的美景及环境，使之不因矿产的开采而遭到破坏。米契尔后来也曾竞选国会议员，他用一句“不只是另一张小白脸”的口号，将自己难看的脸转化成一项有利的资产。

尽管面貌骇人、行动不便，米契尔却开始泛舟，他坠入爱河且结了婚，也拿到了公共行政硕士学位，并继续他的飞行活动、环保运动及公共演说。

米契尔说：“我瘫痪之前可以做 1 万件事，现在我只能做 9000 件，我可以把注意力放在我无法再做的 1000 件事上，或是把目光放在我还能做到的 9000 件事上，告诉大家我的人生曾遭受过两次重大的挫折，如果我能选择不把挫折拿来当成放弃努力的借口，那么，或许你们可以从一个新的角度，来看待一些一直让你们裹足不前的经历。你可以退一步，想开一点，然

后你就有机会说：“或许那也没什么大不了的！”

大哲理

在遭遇生命的障碍时，悲痛和眼泪之后还需要告诉自己重新站起来，那是一种由灵魂中激发出来的力量，有了它的支撑你一定行！

销售化妆品

一位老板想招聘一名化妆品柜营业员，尽管报名者多多，但老板只选

定了两个候选人。

露西小姐：身材高挑，容貌美丽，伶牙利齿，充满热情。

伊丽小姐：身材适中，容貌平平，温文尔雅，不卑不亢。

老板让两位小姐在相邻的两个店里试营业一天，根据营业额多少，最后确定人选。

这天一大早，两个店同时开门，两位小姐身着相同服饰，站立柜台，迎接顾客。

这时，走来一位中年顾客，他先来到露西小姐店里。

露西小姐满脸堆笑，连珠炮似地说：“这位先生，欢迎您光临敝店。您是想为您自己或者您漂亮的太太选点什么吗？”

中年男士看看露西小姐，小声嗫嚅着：“嗯，想给太太买点化妆品。”

没等中年男士把话说完，露西小姐便抢着说：“哦，您可真是位

体贴太太的好先生！来，先生，这一种品牌是刚上市的‘俏佳人’牌美容霜，最适合您太太了——我猜，您太太一定皮肤白皙，不过有点干燥。擦上‘俏佳人’之后，保证您有换了更漂亮的太太的感觉。先生，来，我先给您手上涂点，您试试看！”

然后不由分说，拉着中年男士的手，给他手背上涂了一大块“俏佳人”。

中年男士还没弄清怎么回事，手上便被涂上了化妆品，心想：“这小姐如此热情，莫非是想把最差的东西卖出去？记得名人有言：‘那些叫卖得最厉害的，恰恰是想把最坏的产品推出去的人’。嗯，这产品还是慎买为好。这店里也不可多待。我还是赶快撤离为妙。”

中年男士陪着嘿嘿笑了几声，说：“哦，好好好，我再到别处瞧瞧，别处瞧瞧。”一转身，逃之夭夭。

中年男士来到伊丽小姐店。伊丽小姐微笑着向他点了点头，然后静立一旁，一言不发。

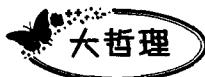
中年男士在柜台旁看来看去，不知哪种化妆品好，本想等伊丽小姐主动介绍，但见他胸有成竹、不卑不亢地一直站立一旁，中年男士便一一询问各种化妆晶的功能，伊丽小姐从容作答，最后，中年男士选中一种化妆品，付款后满意而去。

他选中的仍然是“俏佳人”牌美容霜。

一天里，热情无比的露西小姐付出了巨大的热情，收获的却是客人匆忙逃离的讪笑。而伊丽小姐呢？只付出一点点微笑，却收获了大把大把的钞票。

结果可想而知，伊丽小姐入选。

老板在与露西小姐“再见”时说：“请你仔细体味一下‘过犹不及’这句话吧。”



凡事过犹而不及，做事情最重要的是把握一个“度”。这个“度”要做到最好，使你不用花费太多的精力而取得非常好的效果。

驴和马

一只驴和一匹马一生走过同样长的路程。可是，人们说起驴时常常露出鄙夷的神情；而一提到千里马时就神情兴奋，一副崇敬之情油然而生的感觉。这是为什么呢？

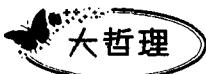
与驴相比马好象显得更加聪明、活力、积极进取、有拼搏精神一些。马能跑得快，而驴永远是慢悠悠的样子。马若与驴赛跑领先的一定是马。当然，如果比转圈圈，那胜出的一定是驴了。

现实生活中人们总是渴望比别人领先一步。先者为王。人们都希望前程远大，在一生中有所建树，有所创造；而不希望纠缠于琐碎的生活杂事，埋首于单调机械，缺乏创造性的劳动中。因此，人们都欣赏马的精神，对驴的哲学不屑一顾。

有人注意到了，马与驴的不同之处在于目标。千里马有远大的目标。千里马志在千里，朝着远大的目标坚持不懈地奔驰，最终实现了他的目标。而驴呢，目光短浅，年复一年地在一个小小的天地中打转。驴若也有一个长远的目标，尽管他走的慢，只要坚持走下去，也可以走得远的。目标的不同，造成了结果的不同。一个

以强者、胜利者的姿态出现；一个以弱者、屈辱者的姿态出现。

其实，马的目标和驴的目标都是人给予的。驴不安于原地打转，于是人就加以皮鞭和胡萝卜，恩威并施地要他服从。驴早就厌倦了原地打转的生活，于是人们又想出了把他眼睛蒙起来的方法。马的目标也是人给予的。人们利用马能疾驰的特点，驾驭着千里马，奔往自己向往的目的地。



人类是多么的智慧啊！人类知道目标的作用和意义。可是，在生活中有些人却像驴一样，在“胡萝卜和鞭子”的影响下，或者被他人或自己蒙住了眼睛，日复一日地原地打转。有的人必须等别人给他目标。如果遇到一位良师益友，或者好领导，那么，他有了前进的方向。有的人给自己以目标。朝着自己的目标不断前进。结果获得了自己想要的生活。

你想原地打转还是奔驰千里呢？如果你想奔驰千里的话，你首先要明确自己的方向。关于目标的故事等着我们用实践去写呢。

一颗进取心

有一天，尼尔去拜访毕业多年未见的老师。老师见了尼尔很高兴，就询问他的近况。

这一问，引发了尼尔一肚子的委屈。尼尔说：“我对现在做的

工作一点都不喜欢,与我学的专业也不相符,整天无所事事,工资也很低,只能维持基本的生活。”

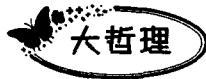
老师吃惊地问:“你的工资如此低,怎么还无所事事呢?”

“我没有什么事情可做,又找不到更好的发展机会。尼尔无可奈何地说。

“其实并没有人束缚你,你不过是被自己的思想抑制住了,明明知道自己不适合现在的位置,为什么不去再多学习其他的知识,找机会自己跳出去呢?”老师劝告尼尔。

尼尔沉默了一会说:“我运气不好,什么样的好运都不会降临到我头上的。”

“你天天在梦想好运,而你却不知道机遇都被那些勤奋和跑在最前面的人抢走了;你永远躲在阴影里走不出来,哪里还会有什么好运。”老师郑重其事地说,“一个没有进取心的人,永远不会得到成功的机会。”



如果一个人把时间都用在了闲聊和发牢骚上,就根本不会想用行动改变现实的境况。对于他们来说,不是没有机会,而是缺少进取心。当别人都在为事业和前途奔波时,自己只是茫然地虚度光阴,根本没有想到去跳出误区,结果只会在失落中徘徊。如果一个人安于贫困,视贫困为正常状态,不想努力挣脱贫困,那么在身体中潜伏着的力量就会失去它的效能,他的一生便永远不能脱离贫困的境地。

一分钟经理人

“你想知道一分钟目标设定为什么有效，”经理人说，“好吧。”说着，他站起身，开始在房间里慢慢走动。

“我给你打个比方，或许能帮你弄明白其中的道理。这些年来，我曾在各种各样的公司里工作过，也在这些公司中看到过许多工作不起劲儿的人。但是，在下班之后，我却没有发现任何一个人仍然无精打采，所有人似乎都充满了热情要去做什么事。

“比如，一天晚上，我在打保龄球的时候遇见几个原来的同事，我以前跟他们在一个公司工作过。他们中间有一个名副其实的‘问题员工’，我清楚地记得他。这个人拿起球，来到犯规线跟前，投出了球，然后开始大声尖叫，又蹦又跳。你觉得他为什么这么高兴？”

“因为他投了个好球，把所有的木瓶都撞倒了。”

“没错。那你觉得他跟其他人为什么在工作的时候就兴奋不起来呢？”

“因为他不知道木瓶在哪里，”年轻人笑着说，“我明白了。要是连木瓶都没有，他又怎么可能想打保龄球呢？”

“对，”一分钟经理人说，“现在你知道大多数组织里的情况了。我相信大部分经理人都知道自己想让下属完成什么工作。他们只是不想费力跟下属解释清楚罢了。他们想当然地假设下属们应该知道这些。在设定目标的时候，我从不假设任何事情。”

“当你假设人们知道自己应该做什么时，就相当于在玩一局无效的保龄球。你是把木瓶摆好了，但当投球的人上场之后，却发现