

低姿态做人 高标准行事

高调做事低调做人是一门精深的学问

晚空 著



先做人、再做事，在工作生活中不断学习、不断完善，
让做人与做事“双向结合”，不断有新的升华。

做人●

●行事



以最谦虚的姿态做人



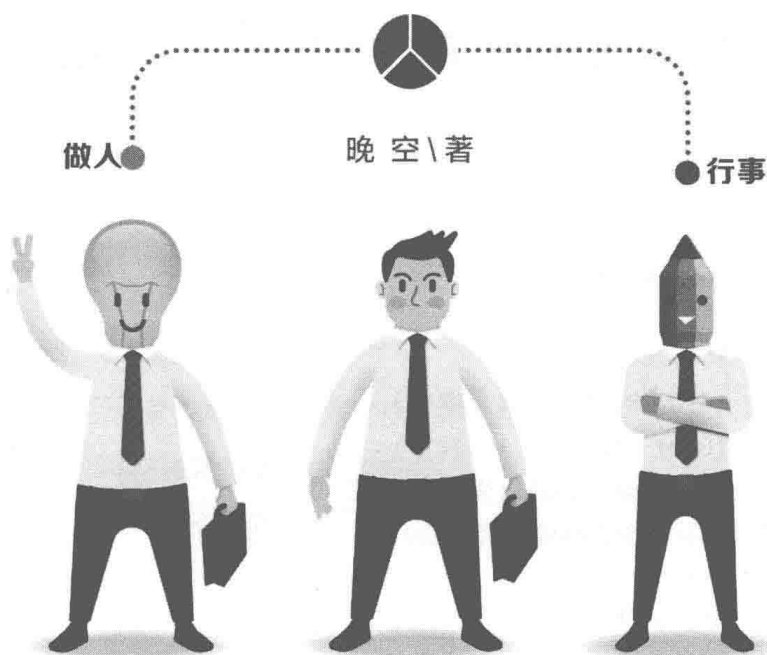
成就最好的自己



以最严格的标准行事

北京工艺美术出版社

低姿态做人， 高标准行事



北京工艺美术出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

低姿态做人, 高标准行事/晚空著. — 北京: 北京工艺美术出版社, 2017.8

(励志·坊)

ISBN 978-7-5140-1196-8

I. ①低… II. ①晚… III. ①人生哲学—通俗读物 IV. ①B821-49

中国版本图书馆CIP数据核字 (2017) 第041324号

出版人: 陈高潮

责任编辑: 王炳护

封面设计: 天下装帧设计

责任印制: 宋朝晖

低姿态做人, 高标准行事

晚空著

出版 北京工艺美术出版社
发行 北京美联京工图书有限公司
地址 北京市朝阳区化工路甲18号
中国北京出版创意产业基地先导区
邮编 100124
电话 (010) 84255105 (总编室)
(010) 64283630 (编辑室)
(010) 64280045 (发行)
传真 (010) 64280045/84255105
网址 www.gmcbs.cn
经销 全国新华书店
印刷 三河市天润建兴印务有限公司
开本 710毫米×1000毫米 1/16
印张 18
版次 2017年8月第1版
印次 2017年8月第1次印刷
印数 1~6000
书号 ISBN 978-7-5140-1196-8
定价 39.80元



要过人，别过分

- 003 别只顾着抱怨而忘记了这其实是一次大好时机
- 009 你的能力决定了你的人脉
- 012 与其每天担心不如踏实努力
- 016 所有美好都值得你去等待
- 019 所谓传闻听听就好
- 022 不在意他人眼光时，你会活得更轻松
- 025 别让眼前的一点蝇头小利断了你的未来
- 027 你的清高是底气不足
- 032 正确对待你的对手
- 034 尝试放低自己的心态
- 036 多承认他人的优点是对自己的宽容
- 038 请不要给想成功的人泼冷水
- 042 请收起你的暴脾气
- 045 你需要的是气定神闲而不是气急败坏
- 048 你以为的省钱其实是更浪费钱
- 051 做一个有格局的人
- 056 成功面前，千万别心急
- 059 别装了，你的翅膀还不够硬
- 062 人生该吃的苦少一点儿都不行
- 067 生活纵有百般无奈，仍要用力去活

要用心，不要用心计

- 073 别把人性交给想象
- 079 想不失去朋友，得注意细节
- 082 小善的意义并不寥寥
- 084 放下别人的错，解脱自己的心
- 087 真正的强者并不需要用欺负他人来垫高自己
- 092 多怀揣事少怀揣人
- 094 改变不了世界，但你可以改变自己
- 098 以诚待人是成功的最大推动器
- 100 世界也许并不美好，但你要始终心怀善意
- 104 你修的善最终会回到你身上
- 107 别把你的资源当成了你的能耐
- 110 走自己的路，管别人怎么去说
- 113 没有理所当然的付出，也没有理所当然的坐享其成
- 119 今天的你比昨天好，这就是自信的本
- 122 真正的智慧是历经苍凉却不失纯真
- 126 做一个有教养的人
- 131 真正有修养的人才不会欺弱踩穷
- 137 真正的魅力是知世故但不世故
- 139 你要的是用心而不是用心计

要有度，自有福

- 143 相信时间的力量的人在路上
- 151 学会克制忍让，谦卑的态度最高大
- 158 学会笑着低下头
- 161 你这么让人讨厌是不是因为太自恋呢
- 165 不要打着爱的名义，肆意伤害你亲近的人
- 170 留几个位置给真正值得的人
- 175 敢于说出你的内心想法
- 178 真正的朋友是没有打扰一说的
- 184 亲密关系中，请收起你所谓的原则
- 187 你要有说“不”的勇气
- 189 人生路上，学会给别人点路走
- 191 顾念有度是最好的为人处世方法
- 193 最好的心理医生是自己
- 200 感情的世界，总要有一个主动
- 205 学会人情往来是最基本的人情世故

要尊重，更自重

- 211 其实你真不用去讨好全世界
- 217 别让傲娇阻碍了你的交际圈
- 221 以空无一物的心态行走世间
- 225 你的宽容需要点节制
- 229 这个世界上有比钱重要的事
- 234 不打扰，是我给你最大的温柔
- 237 人言不足畏，最怕妄自菲薄
- 239 太过精明的计算总会让你得不偿失
- 241 你的态度将左右一件事情的结果
- 246 让你自尊不要带着戾气
- 251 选择自己最尊重的方式去生活
- 255 学会尊重他人与你不一样的生活方式
- 262 给你的朋友圈做个减法
- 267 世界匆忙，那就由它去吧
- 270 勿忘初心坚持前行
- 274 没有任何一个答案可以拯救人生
- 276 每一个人都值得你去尊重的地方
- 278 学会尊重你身边的每一个人
- 280 不要吝惜自己对别人的表扬

要过人， 别过分

如果你不去学习，
不学会如何充实自己，
让自己变得更加强大和有智慧，
哪里还会有争气的底气？



别只顾着抱怨而忘记了 这其实是一次大好时机

[1]

叔叔在我眼中，是个很有智慧的人。说他有智慧，是因为他是家族里智囊型的人物。亲戚中无论谁工作、创业出现了问题，都会找他商量，谁家有了家长里短的困惑，都会向他请教，而他也总是能给出很中肯并有效的主意，因此，他在家族中威望越来越高。

有一天，我奇怪地问他：“您怎么这么有想法、有智慧，是天生的？还是后天养成的？”他笑笑说：“这不可能是天生的。”我很好奇，又接着非常真诚地问：“那您是怎么变成这么喜欢思考问题，而且又这么有想法的呢？您看无论谁向您请教问题，您基本都不需要思考很久就能给出综合而又全面的解决方案。”叔叔思考良久说：“真不愿意去想这个问题，太痛苦了。”

这是他的真心话，但是像在我心里画了一个更大的问号。按常理，听到这种欲言又止的话，不应该再继续问下去了。谁的过往没有故事呢？谁的心中又没有几件无语凝噎的事呢？每个人心中都有故事。停顿了片刻，我准备换个话题。但是叔叔接着说：“这都是在‘水深火热’里锻炼出来的。如果你感兴趣我跟你说说我年轻时候的事吧。”

尽管对叔叔的故事略有耳闻，但是能亲耳听到叔叔讲述他年轻时的事情，我还是非常高兴的，那会更接近真实。古语说不经一事不长一智，我乐于洗耳

恭听，非常想知道叔叔是如何从水深火热的生活里趟出一条路的。

[2]

叔叔年轻时下过乡，他说刚到乡下那天，吃过中饭，就开始点名安排住宿。但是念了好长一串的名字后，仍然没听到叔叔的名字。叔叔非常纳闷，直到倒数第一个才听到自己的名字，原来名字的顺序是按照住宿地点的远近确定的。也就是说，叔叔住的地方离得最远，要步行20公里的路，等于说走到住的地方，要三四个小时，这样到住地基本都天黑了。

等到了住的地方，叔叔才发现住处周围荒无人烟，除了黑黢黢的山就是荒地，唯一看到希望的就是门前的一条河，躺在床上，听着河水哗啦哗啦地响，很难睡得着觉。早上起来他就看着河水发呆，想想如果待在这里一辈子，人生就毁了。所以他那时候忽然萌发了一个念头：离开这个地方，不能一直待在这个地方种地。

叔叔说，当他有了这个念头之后，他就知道这是个目标，是那个时候最迫切希望实现的目标。有了目标，一有时间他就开始搜肠挖肚地想办法。首先想到的是家里人和亲戚，但是当时他父母的境况都很不如意，如果有办法，也就不会让他下乡了，所以家里人这条路是没指望了。朋友中更没有什么出路，而唯一的出路，只能靠自己，靠自己的力量离开大山。

于是叔叔就开始采取行动，他开始和周围的人有目的地闲聊，目的就是想问出如何才能离开这里，但闲聊时不能让别人看出自己有想离开的念头。他首先找到的聊天对象是房东老婆，然后是房东。他了解到，小队长只是管分配任务，大队长能决定的任务也有限，根本不能把自己调出去。而关键的人物是公社书记，只有书记才有调派人员、分配工作的权力，所以只有书记才是决定他命运的关键人物。

[3]

叔叔弄懂了之后，就利用种地之余，找各种机会往公社跑。首先要知道谁是公社书记，然后再借机会跟公社书记混个脸熟，再到能说上几句话，再到能聊些实质问题。终于有一天等到书记问叔叔，说你是哪个小队的，叔叔这才有机会插上话，介绍自己的情况。叔叔找了合适的时机顺便问问工作安排的调动的可能性。当然，书记也只是客套地安慰叔叔，年轻人要踏实肯干，先好好工作再说。尽管如此，叔叔仍是没放弃机会，有空就往公社里跑，一来见见世面，二来聊聊家常寻找机会。都说机会是给有准备的人准备的，叔叔终于等来了改变他的第一个机会。

有一天，公社书记见到叔叔，问他懂不懂电工知识，说现在县里非常注重安全，想安排一个人给公社的人讲解用电安全知识。叔叔觉得这是个机会，虽然中学学过物理电学知识，只懂得皮毛，但是为了获得这个机会，就说稍加温习肯定没问题。公社书记就说那你准备准备，过几天来给讲讲看，好的话，这个工作就由你来做。

叔叔如获至宝，回到家，赶紧跟周围的人借了电工知识的书熬夜恶补了几天，并虚心向周围懂用电知识的人请教。叔叔说凭借他的努力，在第一次给公社的人上课时就获得了大家的好评，所以公社书记也顺理成章地把这份工作安排给叔叔。叔叔再也不用天天扛着锄头、铁锹上山种地了。他白天休息，只需要在晚上给大家上上课，就可以和大家一起挣工分了。

再过了段时间，叔叔又得到了新的工作机会——木材管理员。因为叔叔迫切地希望离开那里，所以他非常努力地工作，把木材管理得井井有条，各种台账记得清清楚楚。上级下来检查时，对叔叔的工作赞赏有加，夸叔叔的木材管理得

非常有特色，比其他公社管理得都好，所以叔叔很快提升为管理站站长。

当跟他一起来种地的很多人还在种地，抱怨命不好时，叔叔已经是一位管理者了，是他们那批人中职务最高的一个。很多人羡慕叔叔命好，问他是不是有关系时，他都理直气壮地说：“没有，就是靠自己。”

[4]

我也很佩服叔叔。那时候，下乡的人都希望能早点回家，但是大多数人都仅是想想而已，并没有采取行动。但叔叔，不光有目标，还付出了行动。叔叔说：“现在回想起来，最重要的就是：一要有清晰的目标，我当时的目标就是要离开那个环境，换个环境；二是尽自己所能把工作做好，否则一旦机会来了，如果你是个扶不起的阿斗也没有用；三是要创造机会，机会不会自己找上门来，要自己给自己创造机会。”

他说那时候很多人也想离开，但是他们没有付出行动，天上不会掉馅饼。有的人走歪门邪道，一旦出事就会阴沟里翻船。很多人也很努力，但如果只是努力种地的话，人太多了，机会根本注意不到他。命运不好时，抱怨根本没有任何用处，韬光养晦很重要，但也要讲究战略战术，目标、努力和寻找机会一个都少不了。

这是叔叔自己书写的人生篇章，给我留下了深刻的启示：要韬光养晦，但要有目标、努力并寻找机会。

虽然他刚才还在说那是段不堪回首的水深火热的日子，想起来就觉得痛苦，但是现在他能笑谈那段往事。也许叔叔从那些韬光养晦的日子中悟出的生活的哲学才是支撑他后来工作、生活的财富，所以他虽然没念过什么书，却一路从工人，做到车间主任，再做到公司的管理层。

[5]

这让我想到一个80后朋友，当时他是车间里的工人，夏天累得一身汗，冬天忙得一身灰。当他发现公司外贸业务部招聘懂外语的人才时，就凭着初级的水平毛遂自荐，获得了这个机会。

紧接着，他连报了两个培训学校的外语课程。别人下班回家老婆孩子热炕头时，他把双休日和晚上的时间都用在去培训学校上课。所以他用了比别人少一半的时间考取了等级证书，没有辜负公司同事对他的信任，同时他也名正言顺地当起了外贸业务员。

后来，他发现公司平台不够大，找到上海一家外企高级经理的工作，现如今又跳槽到行业领先的一家私企战略规划部工作。

从原来按指令完成指定的某道工序任务的工人，到现在为产品定义、为技术人员下达指令的战略规划经理。这位80后朋友虽然和我叔叔所处的时代已经截然不同了，但是他们都能在命运状态不佳时抓住机会韬光养晦，在人才济济的社会为自己谋划出一条发展的道路。用智慧，从“水深火热”的生活中趟出一条路。

[6]

其实，生活中的我们，当遇到困难或身处困境时，往往倾向于埋怨命运不济，其实真正的原因是不懂得韬光养晦。

比如身处两难的婚姻之中，觉得离开有各种顾虑与不安，留下又有各种不顺眼与不舒服，所以这时候，首先应该明确方向，确定何去何从。如果留

下，就按留下的思路，韬光养晦，经营自己，提升自己，有了一定的眼界和格局，很多问题自然能够迎刃而解。如果离开，就为离开提前布局，铺好各种关系和路途。就怕很多人身在曹营心在汉，实际上不想离开，却牢骚满腹、抽丝剥茧般伤害感情的美好，于事无补却反受其乱。

再比如工作上不满意，想留在公司，却对公司横挑鼻子竖挑眼；想离开，却恋恋不舍地躺在功劳簿上不做出改变，害怕新企业充满未知的惴惴不安。如果想离开，就按离开去做准备，准备新简历，学习面试技巧，储备跳槽目标企业需要的新知识，接触猎头，物色有竞争力的企业。如果想继续留在公司里，就物色自己能努力做到的最好机会，韬光养晦储备企业未来需要的知识与能力，机会一旦来临你才可能抓得住。不然只能像墙头草，很多时间都在犹豫、忧虑和抱怨中虚度。

人生最怕的就是像没有方向的迷途羔羊，东走走西逛逛，虚度了光阴却还在原地打转转。所以确定方向、努力并寻找机会，懂得在命运不佳时韬光养晦，才是人生的最佳选择。

你的能力决定了 你的人脉

〔1〕

上周末在朋友圈里看到一个刚参加工作不久的年轻设计师发了很多他参加某个活动的照片，都是跟一些知名企业的设计师的合照。其实我和他以前也是在某个业界交流活动上认识的，当时我是演讲嘉宾，散场的时候他非要跟我合照和加我微信，我盛情难却所以没有拒绝。当天晚上就看到他发了朋友圈，贴了我和他的合照，写了诸如“参加了一次有意义的活动，荣幸的和谁谁谁成了朋友……”之类的文字。

很显然在他看来他跟我们合照了，也加了微信，自然就是朋友了，我们就是他的人脉了。但是事实真的是这样吗？我甚至都不会在他的这个朋友圈帖子下点赞，更别提会转发了。与他合影的那些设计师我也认识，但是同样也没有一个给他点赞。因为对我们来说这样的人脉似乎价值不大，这样说或许有些虚荣，但是现实就是这样。

大家一定还记得央视名嘴芮成钢吧？曾经的他年少得志，才华横溢，甚至跟克林顿也称兄道弟。在他看来采访了克林顿，吃了饭，所以就成了兄弟，彼此有了人脉关系。但是从克林顿的角度来看呢？其实这根本就是不对等的人脉关系，所以你出了事，也跟我没什么关系。

我们再看看赵薇和马云，在我看来他们之间就是一种对等的人脉关系。阿

里巴巴做来往的时候，赵薇给拍广告代言，做钉钉的时候，赵薇也是给拍海报站台。马云是首富、大亨，有着各种资源和商界人脉，而赵薇是明星、导演，有着大量的粉丝和娱乐圈人脉，他们即使在不同领域也是可以建立起等价交换关系。

所以，如果你要跟某人建立人脉关系，就算没有平起平坐的资格，那么也要有别人需要的资源，否则所谓的“抱大腿”根本没有意义。

[2]

我老家有一个同学，他的父亲曾经在我们的那个县城当高官，家中经常人来人往络绎不绝。有不少人都是请客送礼，托关系走后门的。

后来他父亲被撤职了，手上没有了任何权利，很多人都跟他家划清了界线，从此他家门可罗雀。那个同学因为学业不精，大学基本上是荒废，毕业后找不到工作，回老家也找不到关系解决就业问题。

这个例子可以看得出来所谓的人脉有时候很脆弱，一旦等价交换的平衡被打破，可能人脉就断了。

[3]

最近有一部电视剧《欢乐颂》很火，讲的是几个不同阶层的女孩子和谐共处相互扶持的故事。但是在现实生活中是很难建立成这样的人脉关系的。我相信有和谐的邻里关系，但是如果说海归高薪CFO能跟刚参加工作的基层小白领建立对等的人脉，这是比较难的。

剧中人物樊胜美总想拼命往上流社会挤，想结交富贵名流，但是她有跟上流社会那些精英们等价交换的资本吗？其实明白了人脉的本质，她也就明白