

揭开江湖世界的经济规律

金庸笔下的 经济学

韦小宝为何偏爱炫耀性消费
洪七公是人力资本管理大师
六大派围攻光明顶中的劣币
驱逐良币原理

萧峰平叛与奥卡姆剃刀
江湖争斗中的非零和博弈
宏观调控失灵导致好汉造反
胡斐诱问与囚徒理论

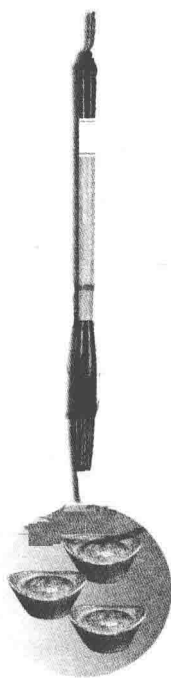
汤大友
陆新之◎著



西南财经大学出版社
Southwestern University of Finance & Economics Press

金庸笔下的 经济学

汤大友 陆新之◎著



西南财经大学出版社
Southwest University of Finance & Economics Press

图书在版编目(CIP)数据

金庸笔下的经济学/汤大友,陆新之著. —成都:西南财经大学出版社, 2017. 3

ISBN 978 - 7 - 5504 - 2752 - 5

I. ①金… II. ①汤…②陆… III. ①金庸—侠义小说—小说研究②经济学—通俗读物 IV. ①I207. 425

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2016)第 301702 号

金庸笔下的经济学

JINYONG BIXIA DE JINGJIXUE

汤大友 陆新之 著

图书策划:亨通堂文化

责任编辑:刘佳庆

特约编辑:朱莹

责任校对:雷静 王青清

封面设计:李尘工作室

责任印制:封俊川

出版发行	西南财经大学出版社(四川省成都市光华村街 55 号)
网 址	http://www.bookej.com
电子邮件	bookej@foxmail.com
邮政编码	610074
电 话	028 - 87353785 87352368
印 刷	四川五洲彩印有限责任公司
成品尺寸	165mm × 230mm
印 张	15.25
字 数	185 千字
版 次	2017 年 3 月第 1 版
印 次	2017 年 3 月第 1 次印刷
书 号	ISBN 978 - 7 - 5504 - 2752 - 5
定 价	33.00 元

版权所有,翻印必究。

江湖也是经济社会

看到这本书的书名，可能有读者会发出疑问：
“金庸武侠小说和现代经济学扯得上关系吗？！”

当然扯得上关系，而且关系还非同一般。

众所周知，金庸小说的内容博大精深、包罗万象，涉及的领域非常广，我们所知的就包括天文地理、历史文学、风土人情、医卜星相、琴棋书画、算术韬略，等等，还有我们不曾注意到的，经济学。

韦小宝——金书诸多男主角中最另类、最反侠的一位——就是个天才的经济学专家，可以说是“不学有术、无师自通”！在他还是儿童时，就知道了劳务付出和应得报酬的关系，待其成人，更是将价格歧视、炫耀性消费、效用最大化等经济学理念运用得炉火纯青。韦小宝不仅是江湖奇人，更是一位商战奇人。

金庸的“十四天书”（飞雪连天射白鹿，笑书神侠倚碧鸳）中，有9部牵涉具体的时代背景，即《天龙八部》《射雕英雄传》《神雕侠侣》《倚天

屠龙记》《碧血剑》《鹿鼎记》《书剑恩仇录》《飞狐外传》和《雪山飞狐》，时间跨度从北宋、南宋、元、明到清朝。在这些具体的时代中，多处反映了历史上的经济学事件。

《天龙八部》的主要故事情节发生在北宋熙宁变法（王安石变法）之后，金庸对王安石变法的效果并不认可，认为并未达到“富国强兵”的目的。郭啸天、杨铁心二人为避战乱，从山东移民到浙江，是当时千千万万难民的一个缩影。这些遗民背井离乡，投奔安全、富庶的南宋，亦可视为宋朝经济重心南移的标志。至于元朝末年的“开河变钞”，因为治理黄河缺钱，元朝政府不顾经济规律，滥发纸币，导致通货膨胀严重，物价飞涨，民怨沸腾，最终引起了席卷天下的红巾军大起义，朱元璋、陈友谅等豪强登上历史舞台。

金庸小说间接地反映了历史上发生的重大经济事件，同时小规模的个人经济活动更是穿插于十四本金书而屡见不鲜：耶律洪基一沦为人质，就懂得拿钱赎身；萧峰有钱买人参的时候就绝不会去抢；戚长发要买昂贵的新衣服，只能卖了自家耕地的大黄牛；韦小宝一掷千金，敢花四千两银子买珍珠；张无忌为求演戏逼真，会和少林和尚就打工价格讨价还价；龙门镖局、镇远镖局和飞马镖局替人保镖，都要收取一定的佣金；豪放的小郭襄会变卖银钗请路人喝酒；更不要说卖馄饨的何三七，卖烧饼的吴道通这样的职业小商人……

金庸的每一部小说，都涉及商业贸易行为，江湖世界也是世俗社会。我们大胆设想一下：如果小说人物完全不懂经济学，会怎样呢？金庸也写过相关例子。

比如说著名的“张家口郭靖遇黄蓉”桥段。刚刚踏上社会、完全不

懂经济行为的靖哥哥待人真诚，一桌饭请了 19 两 7 钱 4 分银子，约合今日的两万元人民币；再比如也是完全不懂经济行为的小龙女，第一次出了古墓后和杨过失散，肚子饿了在店铺里拿饭就吃，完全没有付钱的概念，闹了不少笑话。

郭靖也好，小龙女也罢，这两个会“左右互搏”绝技的淳朴的人，日后都逐渐地了解了经济行为，适应了现实社会。

金庸小说中的人物，既然要生活在他们所处的那个年代，不可避免地会接触经济活动，这是躲不开的规则，是另一种方式的“人在江湖、身不由己”。且看，韦香主给青木堂的兄弟们一次性散发了 3 500 两银票的福利，樊纲、高彦超等江湖汉子穷太久了，突然天降大奖，“各人情不自禁地欢呼起来”。这是非常有趣的一处伏笔，相信青木堂兄弟的欢呼也是发自内心的，是真正的喜出望外。

我们还可以进一步挖掘一下金庸小说中的经济知识，发散一下思维。

如果说长乐帮是一个股份制公司，那么帮主司徒横就是董事长，拥有公司的所有权，而军师贝海石是 CEO 和总经理，具有公司的经营管理权。这两人为了躲避侠客岛的赏善罚恶令，找了一个替罪羊石中玉前来挡死，石中玉成为了代理帮主，也就是公司的法定代表人——对外依法行使民事权利和义务的人。

侠客岛此时就像山寨版的“最高法院”，主张“顺我者昌、逆我者亡”，虽然出发点是好的，但行事诡秘，招人诟病。

我在侠客岛这个故事之上，就可以引入经济学里的三个概念：搭便车效应、鲶鱼效应和灯塔效应。不仅如此，我还将劣币驱良币、木桶理论、二八定律、奥卡姆剃刀、马太效应、沉没成本、比较优势、路径依

赖、权力寻租等耳熟能详的经济学概念，都结合金庸小说内容延伸讨论了一番，范围涉及金庸先生的全部中篇小说，无一遗漏。

江湖的世界也是经济社会，也要遵从经济规律。例如，《唐诗选辑》密码被破解后，公之于众，改变了原来的供求关系，于是大佛宝藏很快被发现；如果谢逊一辈子留在冰火岛不回中原，那么屠龙刀也就失去了“号令天下”的价值；如果张无忌效仿阳顶天强练乾坤大挪移，走向了协和谬误而一命呜呼，那么明教就会被六大派剿灭；如果玉女素心剑中不包含互补品理论，那么杨龙二人早早就被金轮法王淘汰……

都说历史不容假设，其实金庸小说中的经济行为也不容假设。

全书初稿完成之后，我们感到意犹未尽。因为不少金庸笔下的经典情节——尤其是许多极端情况下对人性反应的描述，既可以表现出生动的经济学现象，又深刻地体现出了许多经济学的基本理论。因此，我们专门列出了一卷，打破不同小说的界限，作为一个拼贴的整体，尽量给读者们一些惊喜。

作为一个酷爱金庸小说又喜欢经济学的作者，我觉得金庸的江湖世界很有趣，探究其中的经济知识更有趣！希望我的这本小书，能让您茶余饭后会心一笑，阅读之余对掌握经济活动、了解经济规律有所助益，那就是我最大的心愿！

汤大友（填下乌贼）

2017年1月于京寓所

前言

江湖也是经济社会 1

开篇 人性的极端碰撞

商战难容精神洁癖? 2

浅析金庸书中的权钱色交易 5

五岳并派惊天大收购背后的分析 8

胡苗决斗与信托安排 12

裘千尺的经济胁迫行为 16

耶律齐真的是“腹黑男”吗? 19

从张朝唐说双赢 22

韦小宝的价格歧视宝典 26

韦小宝为何偏爱炫耀性消费? 30

《鹿鼎记》卷

擅长效用最大化的韦爵爷 34

韦小宝退出江湖和手表定律 37

让阿珂追悔莫及的晕轮效应 40

《射雕英雄传》卷

从三次华山论剑中寻找帕累托最优 44

天罡北斗阵里的木桶理论 48

醉仙楼之约的激励技巧 52

洪七公是人力资本管理大师 56

杨康认贼作父背后的棘轮效应 60

丘处机假设与蝴蝶效应 64

丐帮的阿罗不可能定理 68

《神雕侠侣》卷

大胜关英雄大会上的比较优势 72

情花之果与柠檬市场 75

风陵渡之夜的广告效应 79

玉女素心剑中的互补品理论 83

鲁有脚的彼得原理 86

利他主义战士冯默风 89

《倚天屠龙记》卷

张无忌打短工与均衡价格 94

张无忌临危就任与枪手博弈 98

明教内乱与内卷化效应 101

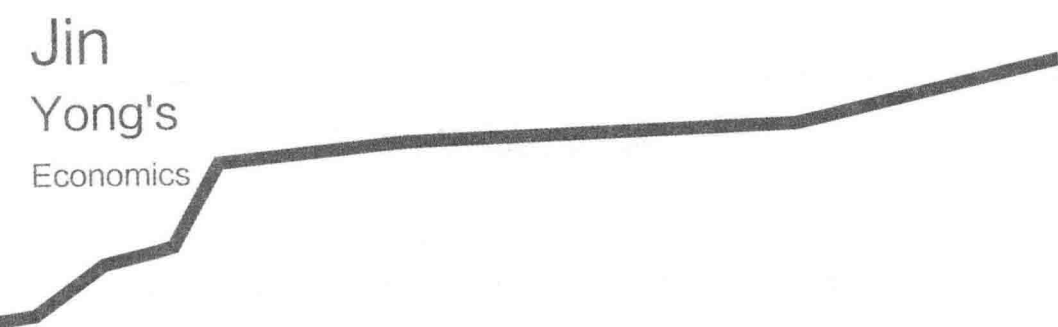
六大派围攻光明顶中的劣币驱逐良币原理 105

朱长龄自毁家园背后的沉没成本 109

蝴蝶谷大会中的理性经济人假设 112

	带头大哥与羊群效应	118
	北乔峰南慕容的品牌效应	122
	萧峰平叛与奥卡姆剃刀	125
	虚竹平叛与倒金字塔管理	128
	逍遥派火并与马太效应	131
《天龙八部》卷	大理段氏的纳什均衡政策	135
	让慕容复大意失荆州的期望效用	139
	公主招亲中的招聘知识	142
	太祖长拳反映的最优反应与占优策略	146
	星宿派里的吉芬现象	149
《笑傲江湖》卷	风清扬传艺中的路径依赖理论	154
	华山派气剑之争中的边际效用	157
	面对机会成本石破天的选择	162
	江湖争斗中的非零和博弈	165
《侠客行》卷	让张三、李四大吃苦头的协和谬误	169
	侠客岛的搭便车效应	172
	再论侠客岛背后的鲶鱼效应和灯塔效应	175
《连城诀》卷	荆州知府凌退思的权力寻租行为	180
	江陵大佛寺的共有地悲剧	183

《书剑恩仇录》卷	红花会游说乾隆“反水”的成本收益分析 188
	宏观调控失灵导致好汉造反 192
	红花会的不虞效应 196
《飞狐外传》卷	胡斐诱问与囚徒理论 200
	天龙门覆灭与破窗效应 204
	天下掌门人大会背后的奢侈品概念 207
综合卷	摩擦性失业的大本营 212
	无处不在的二八定律 216
	“莫欺少年穷”隐含的蘑菇定律 219
	行走江湖少不了的契约精神 222
	为何大家喜欢集聚效应? 225
后 记	229
参考文献	230



开篇

人性的极端碰撞

商战难容精神洁癖？

《天龙八部》中，当萧远山父亲和慕容博父亲站在少林藏经阁中两两相对时，相信他们每个人的内心都是充满波澜的——30年的江湖恩怨、风风雨雨，今天终于可以一举解决。平心而论，萧远山父亲击败慕容博父亲应该问题不大，但是，当吐蕃国师鸠摩智愿意为慕容氏助拳时，胜负的天平悄悄倾向了后者。

在大好形势下，慕容博却出人意料地抛出了一段说辞，令萧氏父子十分错愕：

慕容博道：“萧氏父子英名盖世，生平怕过谁？可是惧虽不惧，今日要想杀我，却也甚难。我跟你做一桩买卖，我让你得遂报仇之愿，但你父子却须答允我一件事。”

慕容博道：“令郎官居辽国南院大王，手握兵符，坐镇南京，倘若挥军南下，尽占南朝黄河以北土地，建立赫赫功业，则进而自立为主，退亦长保富贵。那时顺手将中原群豪聚而歼之，如踏蝼蚁，昔日被丐帮斥逐的那一口恶气，岂非一旦而吐？”萧远山道：“你想我儿为你尽力，俾你得能混水摸鱼，以遂兴复燕国的野心？”

慕容博道：“不错，其时我慕容氏建一枝义旗，兵发山东，为大辽呼应，同时吐蕃、西夏、大理三国一时并起，咱五国瓜分了大宋，亦非难事。

我燕国不敢取大辽一尺一寸土地，若得建国，尽当取之于南朝。此事于大辽大大有利，萧兄何乐而不为？”他说到这里，突然间右手一翻，掌中已多了一柄晶光灿然的匕首，一挥手，将匕首插在身旁几下，说道：“萧兄只须依得在下的倡议，便请立取在下性命，为夫人报仇，在下决不抗拒。”嗤的一声，扯开衣襟，露出胸口肌肤。

——《天龙八部》第四十三回 王霸雄图，血海深恨，尽归尘土

慕容博甘愿以死来换取天下大乱，可谓有勇有谋。但是，萧峰断然拒绝了这个建议，说：“杀母大仇，岂可当作买卖交易？”和其父萧远山的犹豫不决形成了鲜明的对比。

在萧峰心里，辽国是父母之邦，宋国是第二故乡，宋辽开战他不愿看到，所以对于慕容博抛来的橄榄枝，萧峰选择了回绝。至于能不能报杀母之仇，萧峰并未优先考虑这一问题，或许萧峰对本方实力颇有自信，或许萧峰天生有精神洁癖。

但和慕容博相比，萧峰绝对不是个经商的材料。

萧峰这样的性格，在江湖世界吃得开，但在商战中，却实在不行。商战中，没有永远的朋友，也没有永远的敌人，只有永远的利益。所以慕容博是商人，深谙营销心理学：只要自己一死，萧远山报了丧妻之仇，萧峰报了被逐之仇，萧氏父子好事成双；儿子慕容复能借机上位，自己的练功隐痛能彻底解决，慕容氏也算好事成双；甚至那个鸠摩智，也能从中分一杯羹，五个人都能得偿所愿，这不是很好的一件事情吗？一箭双雕已然不易，更何况一箭五雕呢？

这就好比万科王石事件，宝能系要入主万科，王石不同意，但背后大股东华润同意，华润和宝能一联手，持股比例超过总股本的40%，王石不

收拾东西走人还能怎样？哪怕王石打心眼里不乐意接受姚振华的人伙，哪怕王石是三朝元老，是有功之臣，是金牌管家，但，又能怎样？

姚振华入主万科，万科就一定搞不好吗？莫斯科不相信眼泪，商业世界难以假设。在万科事件里，王石最终的选择和结果其实并不重要，在商界打拼多年的王老板，根本不需要外界的种种猜测，领兵迎战几大巨头，阻击一年多时间，大有当年老人家带队重上井冈山打游击的豪气。胜，就是商界的不老传说；败，在 21 世纪第二个十年，也会有足够的悲情故事与粉丝们分享。如此看来，王石真是从心所愿了。

有精神洁癖的人能不能成为成功的商人？这似乎是个难以回答的问题，按照中国传统老话“无商不奸”，或者按照《厚黑学》的“脸皮厚而无形，心要黑而无色”，似乎商人天生都带有原罪。

但更多的事实证明，“诚信为本”就是精神洁癖的一种。随着互联网时代的来临，网购成为重要的消费方式，而售后评价也十分重要，因为关系到其他潜在消费者对商家的取舍，这么看来，精神洁癖还是应该保留的。

萧峰在这件事情上拒绝与敌合作，那是他的原则性强，绝不和人同流合污，但并不代表萧峰不会经商。从本质上说，萧峰是一个视钱财如粪土的人物，他替女真部落生擒辽帝耶律洪基，可是女真部落狮子大开口，开出天价赎身条件，但萧峰却大手一挥，直接释放了耶律洪基，此时他还不知道对方是辽国皇帝的尊贵身份。

萧峰不会市恩买好，但会为了阿朱委曲求全；萧峰也不会低声下气，但会为了真相勉为其难。这样的人，太难成为成功商人了，性格使然耳。

当然，小说中最后的矛盾由少林扫地僧完美解决，扫地僧是一个完全意外的因素，不见得下次还有，是不可预知条件。第三方强势介入商战，是否能破解迷局、各方共赢，有时候是无法预测的，祸福就唯有天知道了。

浅析金庸书中的权钱色交易

顾名思义，权钱色交易，就是公权、金钱和美丽三方的博弈交易过程。它有三种基本形式：权钱交易、权色交易以及财色交易。还有三种派生形式：由权获得钱、色，这是最常见的；由钱获得权、色，这也为数不少；由色获得权、钱，这是相对最少但肯定存在的。

我在《荆州知府凌退思的权力寻租行为》一文中，简略剖析了权力寻租行为，权钱交易、权色交易，就是权力寻租现象，属于不折不扣的以权谋私。至于财色交易，既可以发生在公权力范围内，也可以发生在私人非法买卖中，范围最广，案例最多，层次也最低。

《连城诀》中，江陵知府凌退思利用职权，委派兵丁抢夺大佛寺财宝，这是正向的权钱交易——用权敛财。反向的例子也有，《笑傲江湖》中，衡山派刘正风为了掩人耳目，买了一个“参将”官职，这就是用钱买官。

权钱交易中，既有正向的，也有反向的，但其实质并不相悖，都是公权力和财富的相互转换。明清官场中，这种案例数不胜数，正所谓“三年清知府，十万雪花银”。

和权钱交易相比，权色交易似乎更有趣。

权色交易也分正向和反向两种，先说正向的以权谋色。最典型的案例就是乾隆强夺香香公主，乾隆明明知道她是亲弟弟陈家洛的爱侣，但还是不顾人伦道德，伸出掠夺的魔爪。乾隆能这么做，还是仰仗背后的皇权势

力，而陈家洛要“兴汉反满”，不得不有求于他。

乾隆不是第一次干这种事，据小说介绍，大学士傅恒的妻子也被他看上，两人私通，生下一个男孩，就是福康安……

反向的，也就是以色谋权。因为马夫人在洛阳百花会上，乔峰没有向自己看上一眼，感觉人格受到了侮辱，她决定复仇。她成功用自己的身体资源，拉拢、腐蚀了丐帮全冠清、白世镜两位长老，并指使这二人逼走了丐帮帮主乔峰。这是用女色谋取公权力。

因为修炼《葵花宝典》，日月神教教主东方不败挥刀自宫，由此性格大变，不爱女色爱须眉，专宠男宠杨莲亭，甚至甘做傀儡将教务大权拱手相让，任由杨莲亭胡作非为而坐视不管。这是用男色谋取权力。

不论是男色还是女色，他们对公权力的兴趣都是一致的——有了权力，就可以复仇，就可以擅专，牺牲一下原始资本算什么呢？

权色交易，论起危害性，似乎要排在权钱交易之下，但是，肯定在财色交易之上。

财色交易，听这个名字就知道比较低级。但是，低级归低级，同样有正向、反向之分。

正向的以财易色，以田伯光为典型。采花大盗田伯光，声名狼藉，祸害了不少良家妇女，后来遇到了令狐冲，后者好好给他上了一课，从此田伯光改邪归正，不再窃玉偷香，实在欲望强烈的话，就去窑子里寻开心——田伯光的嫖娼行为与他以前强抢民女的行为相比，可视为一种进步。

当然，田伯光最后还是被不戒和尚阉割，变成了“不可不戒”，看来当采花贼，迟早是要遭报应的。

再说反向的以色谋财，最经典的例子是田归农。为了谋取闯王大宝藏，田归农甘冒奇险，勾引“打遍天下无敌手”的苗人凤的妻子南兰，引诱她