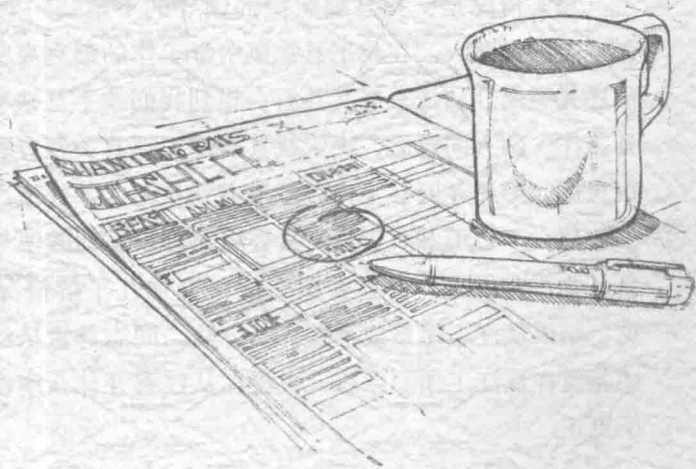


读者来信篇



来信摘登

贵州日报编辑部：

贵报今年5月19日一版头条和5月25日一版头条发表《菊花村—菊花区—菊花县》《不去挖墙脚—替人稳阵脚》两篇文章后，我们黎平县不少人觉得这两篇文章，一个提法不妥，一个与事实出入太大。

“菊花县”一稿说：“黎平经过三年多时间的努力，已由一个‘菊花村’发展成为‘菊花县’。”实际情况是，我县今年种植白菊花虽然已由一个村发展到全县部分地区，面积12160亩，但也不能称“菊花县”。群众说：当心不要又把浮夸风刮起来。

“稳阵脚”一稿说：“一对在从江工作的中年知识分子夫妇走进黎平县委组织部……”又说：黎平县领导干部到从江“召集在从江工作的黎平籍大中专毕业生开了个座谈会……”这两处都严重失实。

真实情况是：找县委组织部领导的不是“一对夫妇”，而是彭克高、彭述尧弟兄两人。在黎平县德凤中学工作的彭克高听说在从江工作的哥哥彭述尧想离开从江去修文县后，想到我们黎平县缺教师，就劝说哥哥回本县工作。两人同意后，决定找县委组织部有关领导联系。县委的领导同志很想接收彭述尧回县工作，但考虑到从江人才外流严重，如果再去挖他们的墙角，于心不忍。于是，县委组织部长石朝胜便与县人大常委主任陆金良（文中却说是一位县委副书记）到从江了解情况，征求从江同志的意见，结果从江不愿意放彭走。石、陆二同志尊重从江县委的意见，劝慰彭述尧留在从江工作。以后，也没在从江召开什么座谈会，特说明如上，请予更正。

（原载《贵州日报》）

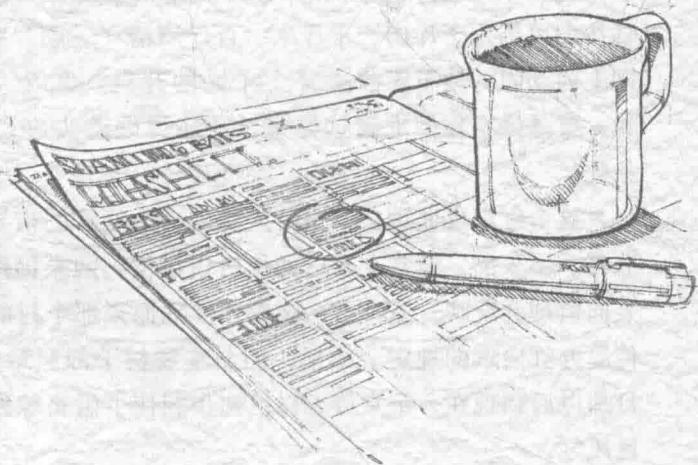
作者附记：

采写这篇来信稿，还真使我的良心受到拷问。那时我刚调县委通讯

组，就听到县里不少人对《贵州日报》发表的关于黎平县两个头版头条，颇有微词，认为这两条新闻与事实有很大出入。县里一位领导直接找到我说：我们不能因为是讲我们的好话，就默不作声，对谁都应该实事求是。你马上写封信给报社，请他们更正一下。

我有些犹豫不决，心想：这样做会不会得罪上级党报，要是因为这事，我以后投给报社的稿子被“封杀”了不用怎么办？最后还是良心淹没了私心，我如实写了两篇头条新闻的不实之处，作为读者来信寄给了编辑部。没想到“信稿”很快就见报了。后来我发给《贵州日报》的各种稿件，几乎篇篇采用，未受任何影响。这件事给我很大的震动，它警示我：正人正己走正路，要用良心写新闻。于是，它成为我后来从事新闻工作的行为准则。

新风新貌篇



请看侗乡新事一桩

编辑同志：

最近，在侗族聚居的黎平县肇兴乡出现一桩新事：纪堂、登江、归吗、岑所等五村群众自发成立的民间红白事监理会，担负起了监督人们从简办喜事之重任。

今年春节期间，五村部分干部群众聚会鼓楼，畅谈农村改革给山乡山寨带来的深刻变化，数落村中红白事大操大办铺张浪费的危害。为了刹住“大办”的不良风气，树“简办”新风，有人倡议成立一个群众性的民间自治组织，负责，监督人们从简办理各种红白事。这一倡议，当即受到村民们的拥护，于是，五村很快联合成立了红白事监理会。接着，大家共同商议拟订了《关于简办红白事的若干规定》，在约定农历六月初六（即7月1日）“规定”正式生效。

就在“规定”生效的几天后，登江村民石远章儿媳妇生头胎，石家准备按旧风俗用千斤肉、千斤米、百斤酒请“三朝”客。监理会知道后，立即上门劝阻，使石家省去了上千元的开支。事后，石远章对监理会的人说：要是没有你们来管这件事，我还得硬着头皮摆酒席，饿着肚皮还债务呢！

这个红白事监理会，坚持大家的事大家管的指导思想，发动群众互相监督。不久前，纪堂上寨村两位村民过世，两家仍按旧风俗大操大办。有人向监理会反映，监理会一调查才发现原来那个村的干部还没有向群众宣传简办红白事的规定。结果，四名主要村干部照章受到了监理会的处罚。打那以后到现在，纪堂等五村已初步刹住了婚丧嫁娶中互相攀比阔气的不良风气。

最近，监理会还把倡导简办红白事的若干规定刻在石碑上，竖在村头，告知村民，让文明、节俭之风吹遍侗乡山寨，流传子孙后代。

（原载《贵州日报》）

农民设奖鼓励子弟奋发成才

侗族聚居的黎平县肇兴乡纪堂、登江、归吗等4村农民，自发联合成立了侗乡山寨民间第一家奖学金协会。目前，入会人数已达80多人。黔东南苗族侗族自治州人大常委会副主任陆光玉闻讯后，也积极报名入会，同时给该会寄去了贺信和会费。

纪堂、登江、归吗等4个村共560户人家，在校学生490余人。去年，参加小学升初中考试的只有14人，并且只有2人及格和升学。其余绝大多数学生就此离校弃读。这种情况影响了侗乡山寨社会经济文化的发展，4村干部群众为此担忧。今年初，他们自发商议联合成立奖学金协会，设奖鼓励侗家子弟发奋读书成才。

奖学金分年级和学习成绩分别设一、二、三等奖。同时另设升学奖。毕业班学生除享受学习成绩优良奖外，还享受升学奖。班级越高奖金越高。初中升高中、中专、中师可获奖50元；高中（含中专、中师）升大学可获奖150元。

奖学金协会成立仅半年多时间，学生学习成绩明显提高。今年，参加小学升初中考试的已由去年的14人上升到23人，由小学升入初中的也由去年的2人增加到9人。分别比去年增加近一倍到四倍。

（原载《贵州日报》）

商品出门 概可退换

若要顾客盈门，必须先求信任，贵州省黎平县五金交电公司，在端正经营作风，抓好售后服务的同时，实行售出商品调换制，既维护了消费者利益，也提高了公司声誉。

顾客花钱，谁不想买件称心如意的商品，为满足消费者这一要求，黎平县五金交电公司今年采取了三条措施：一是坚持实事求是地宣传介绍商品，不夸张；二是本公司卖出商品，凡符合保修条件的，一律保修；三是售出后的商品，经查证确属商品质量有问题，经调试维修，使用效果仍然不好，公司负责调换。这些措施实行后，不仅顾客高兴满意，公司领导和营业员的心里也踏实了许多。有一次，洪州小学教师易国炳在该公司门市买电炊壶，当时因白天没电测试，营业员任他挑选了一个。偏巧，这一个拿回去使用，却不通电，带回来时，营业员立即给他换了个新的。

小件商品能够做到，大件商品也不含糊。去年12月1日，德风镇汪家庄农民陈孝良在公司买了一台14英寸咏梅牌黑白电视机，在门市挑选调试时是好的，可一拿回去使用又发生了故障，经维修质量仍不稳定。今年三月，公司给他调换了一台质量合格的新电视机。

在这个公司，不仅同类商品能调换，不同类的商品也能调换。有一次，黎明村农民姜子成，在该公司综合门市部买了一台14英寸多灵牌黑白电视机，使用三个月后，经维修质量仍不稳定，公司根据购主的要求，采取补差价的办法，也给他调换了一台其他牌号的新电视机，消息传开，群众大为称赞。

编者按：

从“概不退换”到“概可退换”

魏辛黔

要办好商店、饮食店、运输业、工矿企业，很重要的一条应是一心想

着顾客、旅客、用户和广大群众，统言之叫优质服务。黎平县五金公司门市部生意兴隆的直接原因之一就是解决了优质服务中的主要矛盾，即在商品出门之后给予顾客退换商品的机会。

“商品出门，概不退换”，这是从旧社会沿袭下来的老规矩、旧传统。顾客买了商品，回到家中，仔细一看，或者试用了一下，发现商品有问题，或者不合用，就傻了眼，想起商店的告示：商品出门，概不退换，就只好自认倒霉，哑巴吃黄连——有苦难说。

新社会鲜明地提出了“为人民服务”“优质服务”的要求。我们社会的公有制，为改革“概不退换”之类的老规矩、旧传统创造了基本条件，任何企业，如果改掉了优质服务不相适应的老规矩、旧传统，用高尚的职业道德，代替陈规陋习，就必能像黎平县五金公司等单位那样，十分有把握地达到用社会主义精神文明促进社会主义物质文明建设的目的，实现社会效益和经济效益双丰收。

企业的优质服务搞得好，就会带来顾客盈门、财源茂盛。反之，企业如果不重视自身的精神文明建设，也就不会重视优质服务，倒是听任职工冷眼横眉地对待顾客，结果，两个文明建设和两种效益均不可得，信誉必每况愈下。

主持国营、集体和个体企业的有作为的经理、厂长、主任和企业家与个体户，可从“概不退换”改为“概可退换”中得到启迪，从而全面抓好优质服务。

原载《经济日报》（贵州版）

不图热热闹闹 讲究实实在在 黎平县用实际行动迎接教师节

黎平县委，县政府8月5日决定。庆祝今年教师节不设专门筹备组，把主要人力、物力、财力集中用在为教师办实事、办好事上，使尊师重教成为实实在在的行动，让教师们节日过得充实、愉快。

县委、县政府决定在教师节前后，为教育办好八件事：（一）拨款20000元，用于给每个教职员工购置一件纪念品和给优秀教师、先进单位和个人发给一定鼓励奖；（二）从县、区财政超收分成中拨出11万元专款，由教育行政部门根据民办教师工龄长短给予一次性补贴；（三）在教师节前，认真做一次落实知识分子政策的检查和总结工作；（四）逐步解决城关中、小学自来水问题，今年拨款4万元，先解决三所学校自来水；（五）拨款8000元，对部分年老多病的在职教师进行一次体格检查；（六）对侮辱教师和侵犯学校土地及其他权益的案件进行一次认真清理，并对情节严重者予以严肃处理；（七）在教育包干经费中，安排6万元，作为教师培训经费，不断提高教师的政治、业务水平；（八）拨款15000元，委托黎平民族师范举办预科班，专门为少数民族地区培养师资。

（原载《贵州日报》）

文明侗寨——岑湖

侗寨岑湖，林木葱郁，梯田层叠，一条蜿蜒碧透的溪水，穿寨而去，把侗家那别具风格的吊脚楼连成一串……这是黔东南侗乡黎平县的400多个寨子中的一颗明珠。

不久前，记者访问了这个美丽的侗乡。憨厚的村主任石修达热情地向我们谈了这个寨子的变化。

1980年，25岁的复员军人石华元当选为党支部书记。他顺应民心，效法山外，把土地、山林承包到户，放手发展家庭副业。三年过去，一向靠国家救济的穷寨，90%以上的人家就有了余钱剩米，许多侗胞富裕起来，开始过上了文明、富裕的新生活。

14名共产党员聚在一起商量兴办公益事业。石华元提出：妇女每天收工回家还要舂米磨面，太辛苦了，先修个小水电站吧！

“对，找上级要钱去”，有的党员说。

“不去麻烦上级，党员带头集资”，石华元胸有成竹。

此举正合寨民心意，大家争先投工献料，花费3万多元，截断岑河，建成一座38千瓦的小水电站，把“夜明珠”挂进家家户户，结束了松油照明、吃米碓舂的历史。县广播站免费为每户装上一只小喇叭，欢笑声、广播歌声和打米机的隆隆声，顿时使沉寂的山寨变得热闹起来。

青年们找石华元“激将”说：“书记，斗牛是侗家的传统，前些年穷，没钱买牛，如今有了钱，买几头水牯来斗斗，热闹热闹吧！”石华元因势利导：“请你们算算，买一头水牯要花上千元，斗败就杀吃，还要赔上鸡鸭鱼肉吃喝，太浪费了，不如学县城的样子，花钱建个电视差转台，买台电视机，天天看新鲜好！”青年们喜笑颜开。党支部派人去省城请来工程师，在寨子后面的灯盏山上竖起了一座15米高的铁塔。正式转播那天，支书、村主任家的电视机前，围了密密麻麻的人，当屏幕上出现从未见过的稀罕事时，人人啧啧惊奇。之后，寨里涌起“电视热”，215户人家，一下子买进60多台电视机，其中还有4台带色的。

岑湖党支部和村委会办公室的木楼，已有几十年的历史。四壁歪斜，桌凳俱无。村头的风雨桥是清朝建筑，年久失修。许多人要求党支部安排建房修桥。党员们合计：岑湖世代没有个大学生，半数青壮年是文盲。干四化没有文化不行，当务之急是盖学校、办教育。消息传出，老少赞同，集资7万多元，建起一幢两层砖木结构的教学楼，上下有八个明亮的教室，还添置了崭新的课桌。

依靠群体力量，岑湖的公益事办了一桩又一桩。位于寨子中心区的新剧场，可容六七百人，开会、放电影、演侗戏，风雨无阻。旁边的篮球场和游艺室，备有多种球类、棋类和乐器，每到开放时间，人们尽情在这里娱乐、消遣。还有那窗明几净的图书阅览室，备有图书和各类刊物，成了青年们学习的好场所。

一切都越变越如人愿。75户盖了新瓦房，150户买了缝纫机，40多户买了收录机。多数人家的拉板窗改成了玻璃窗，火塘改成省柴的水泥月牙灶，地铺改成木床，讲究整齐清洁。

更惹眼的是青年普遍戴上手表，衣着鲜亮时髦，一扫过去赌博、斗殴的不良习气，把心思转向学习和生产，带头向现代文明靠拢。有个“名人”石举连，一度赌博成性，把家输个“一贫如洗”，日子过得不人不鬼，还被公安部门拘留、收容了4个月。如今浪子回头，辛勤劳动。党支部帮助他凑钱买了一部汽车跑运输，用劳动所得盖了新房，购置了电视机、洗衣机、新式沙发。全家7口都换上新衣新被，欢声笑语，令人刮目期待。

变化最明显的要数妇女。随着妇女经济地位的变化，男人要办什么事，须得同妻子商量。青年们自由恋爱自做主。过去侗女不嫁苗男，如今选人看才，凭自己的意去选择伴侣。这几年，已有八个侗女同苗族小伙子结了婚，还有10个嫁给了汉族青年。汉族姑娘嫁进这个寨子的更多，已有30多人。

离开岑湖寨的时候，村主任说，他们目前正在筹办三件事：一是要想办法帮助几家困难户早日富裕起来；二是争取早日把自来水送进家家户户；三是早日使5000亩荒山披上绿装。我们相信：有这样的党支部，岑湖这颗侗寨明珠，将会放射出更加璀璨的光彩。

（新华社贵阳9月7日电）

闪亮登场

——看黎平县九潮镇入世后的新变化

九潮香米，顺寨薇菜，定八服饰……一个个响当当的地方名特产品，行销省外，走出国门，带来财源滚滚和致富希望。

双百小城镇建设，生态农业园开发，非公有制经济和第三产业发展，促进农村经济欣欣向荣，使乡镇面貌日新月异，变化令人惹眼。

黎平县九潮镇，在应对入世挑战中闪亮登场。去年，全镇年经济增长率达 10.5%，农民年人均纯收入增长 5.55%，今年上半年。经济增长趋势继续上扬。

曾一度带着恐惧面对“狼来了”的九潮镇人，如今沉着应对，在参与经济全球化和激烈的市场竞争中学会了与狼共舞。在新一轮开放变革中拓展了新的生存发展空间。

九潮米香了！

市场调查显示，去年以来，省州内外选择食用九潮优质米的人越来越多。吃过九潮米的消费者称赞说：九潮米软，饭味醇香。

为应对入世给山区农业带来的冲击，九潮镇在产业结构调整上下功夫，在开拓市场上打主意。粮食是大宗产品，要使其成为畅销商品，质优货特是唯一出路。调整中，镇里按照“品质调优，品种调特，规模调大”的思路，通过政策引导和服务指导，发动全镇农民大力发展具有地域特色的九潮优质米和特种九潮香米生产。2001 年，全镇优质稻播种面积达 1.3 万亩，其中特种九潮香米 2000 亩。

创品牌，上规模，奋力打开销路，抢占市场。镇里通过订单农业方式包销，并分别在州内、省内部分城市和湖南怀化等外省城市设立销售窗口

促销。由于九潮米良好的质量信誉和镇政府采取的灵活营销策略，该产品当年即在省内外一炮打响成为品牌，受到众多消费者青睐。据了解，仅凯里一处销售窗口，月销售量就达 120 余吨。

二

九潮菜特了！

人无我有，人有我优，人优我特。九潮人深深领会市场经济条件下的这条竞争法则。

薇菜，原为一种野生蕨类植物，出产于九潮周边邻近乡村。经过采摘加工成为名贵野生干菜。作为特色产品，目前已批量销往广东、浙江、安徽、湖北、湖南、四川等省，并出口远销日本、韩国、新加坡等亚洲国家。

前两年，有位搞土特产收购的外地客商来到九潮，在顺寨村发现了野生薇菜，于是就地收购加工成干菜带走。随后，一些外地客商纷纷涌入九潮收薇菜。由此，九潮人看到了自己特有的优势，他们努力学习加工技术，然后自己采集加工外销。闯出了一条入世后的特产开发之路。

现在，九潮镇顺寨村不仅成为薇菜加工专业村，而且还成为黔东南薇菜营销集散地。每年春夏之交，四面八方的客商云集九潮收购薇菜。抓住薇菜带来的商机，顺寨人不仅走村串寨四处收购薇菜回村加工，还带着加工过的成品干菜走南闯北跑销售。仅此一项，年创收达百万元。

薇菜产业的兴起，在九潮镇造就出一批从事营销的农民商人。在薇菜加工销售中尝到甜头，学到经商经验的农民，他们从薇菜的经营中受到启发，逐步拓宽视野和门路，在市场引导下，转手收购药材进行加工销售。由此又带动了全镇药材产业的发展。2001 年，全镇建立药材种植基地 1500 亩，品种百余项，创产值百万余元。

三

九潮牛热了！

在九潮。人们经常看到不少来自外省的大卡车，整车整车地将九潮牛

不断地运往四面八方。一位客商向当地人透露：九潮牛肉质好，在外地很畅销。一句话提醒了九潮人，于是全镇掀起了养牛热。

一位名叫吴建斌的农民，拿着贷款养牛的申请走进镇政府请镇长签字，他对镇长说：现在西方国家到处在闹疯牛病。还有什么口蹄疫，弄得人们牛肉不敢吃，牛也不敢养。现在中国一入世，是个大机遇。我们的牛没有那毛病，养好了，养多了，可以打入国际市场。

吴建斌说的是实话，而且有眼光。从去年秋天开始，吴建斌就养了4头牛，已经出栏了3头，现在圈里还有4头。今年他要求贷款扩大养殖规模，并为此专门种了3亩皇竹草。弄北村农民张化武，一户养了50多头牛，种了20多亩皇竹草，一年牛出栏30多头，成了全镇有名的养牛大户。

镇政府为鼓励农民发展养牛，制订了典型引路，扶持大户的措施，同时对养牛户实行信贷扶持，促进了全镇养牛业的发展，去年，镇里已出现5家户均养牛几十头的养殖大户，全镇牛存栏达8283头，出栏商品牛1200多头。在政府的引导和扶持下，全镇农民养牛的积极性越来越高，一个新的产业正在九潮迅速崛起。

四

九潮镇旺了！

入世，给九潮人带来了挑战，也给九潮镇经济发展带来了机遇。作为全省双百小城镇建设试点，九潮镇近年来正在加快小城镇建设步伐。经过最近一年多的改造建设，镇容面貌焕然一新。街道拓宽浇上柏油，两边修建了绿化带。当街铺面林立，五颜六色的广告牌开始营造出城镇的形象和氛围。

随着城镇建设的发展，建筑业、加工业、流通业、零售、饮食、修理服务等第三产业陆续兴盛起来。去年，全镇生产定八民族服饰及其他工艺品10000多件，创产值300多万元。产品销往北京、广州、上海、桂林、南宁等地。同时外销美国、日本、法国、新加坡、澳大利亚等国家以及中国台湾、中国香港、中国澳门等地区。

城镇新产业的出现，为吸引周边农村农民入镇经商就业创造了条件，农村剩余劳动力也有了进镇打工的机会。借助城镇的基础设施和条件，一

些原来建在农村的各类小型加工厂也陆续搬迁入镇寻求发展。这些企业和农民的迁入，促进了城镇的扩展和经济繁荣。目前，镇所在地个体工商户已由过去的20余户发展到近50户。

今日九潮，在入世春光沐浴下开始渐渐兴旺起来，靓丽起来。面对入世的挑战，九潮人也不再有“狼来了”的恐惧，他们开始明白，只要敢于面对，有挑战就有机遇。镇党委书记石庆富说：我们准备了两手，一手接招应战，一手亮招出击。

（载《黔东南报》）

农民工演绎“围城”故事

——凯里市街头写真

市场也像被围困的城堡，外面的人想进去，里面的人想出来。城里人突围退出商战，调整思路，发挥资金、技术、管理和信息优势，转向乡村投资农业开发，生产优质农产品返城入市参与竞争；受增收难困扰的农民，转变观念，离土涌入城市，看准劳务市场中的服务行业，擦皮鞋、收废品、做小工，干城里人不愿干的活，挣城里人不愿挣的钱。农民工进城，方便了市民生活，在促进城市建设发展出现的新行业中，找准了自己的生存定位，开拓了新的生活空间。

“擦”出来的增收亮点

宽阔整洁、人流如潮的自治州首府凯里市街头，随处可见从农村来城里擦皮鞋的农民。他们或提着工具箱到处转悠，或聚在繁华街道指定的空地和小吃店前，两眼不停地注视着过往行人……

“老板，擦擦鞋吧！”

这些农民擦鞋工来自凯里近邻各县，他们中间有中年人，也有年轻妇女和青年小伙。

一位姓王的青年农民，是凯里市旁海镇凯棠村人。他告诉记者：家里8口人，4个劳动力，只有3亩责任田。一年就栽秧、薅秧、打谷忙几天，剩余时间没活干，种地又不挣钱，增收越来越难。后来进城赶场，发现擦皮鞋是个容易挣钱的行当。于是，一到农闲就进城擦皮鞋。

“嘿！这活真的容易找钱。”王说。每天擦20~30双鞋，就可以挣20~30元，也不太累。

“现在擦皮鞋的人满街都是，这份钱也不好挣喽。”旁边另一位擦皮鞋的农民感叹说。