

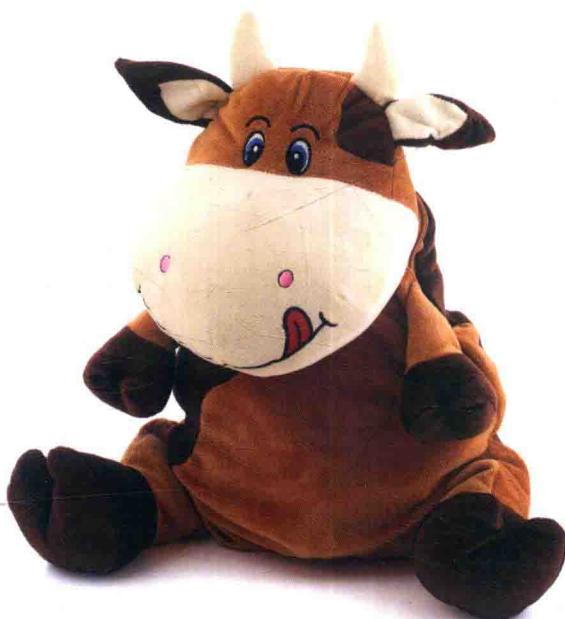
生活中的一切选择都与成本和效益相关

斯凯恩◎著

经济学就是这么有趣，让你笑出眼泪

一本不正经的 经济学

感受经济学“炫酷”的幽默感
让你秒懂经济学，快感来得就是这么快！



台海出版社

YIBEN BUZHENGJING DE JINGJIXUE

一本不正经的 经济学

斯凯恩◎著



台海出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

一本不正经的经济学 / 斯凯恩著. — 北京 : 台海出版社, 2016.12

ISBN 978-7-5168-1213-6

I. ①— … II. ①斯… III. ①经济学－通俗读物 IV. ①F0-49

中国版本图书馆CIP数据核字 (2016) 第291351号

一本不正经的经济学

著 者：斯凯恩

责任编辑：王 萍

装帧设计：久品轩

版式设计：刘 艳

责任印制：蔡 旭

出版发行：台海出版社

地 址：北京市东城区景山东街20号 邮政编码：100009

电 话：010-64041652 (发行, 邮购)

传 真：010-84045799 (总编室)

网 址：www.taimeng.org.cn/thcbs/default.htm

E-mail：thcbs@126.com

经 销：全国各地新华书店

印 刷：北京楠萍印刷有限公司

本书如有破损、缺页、装订错误，请与本社联系调换

开 本：710×960 1/16

字 数：336千字 印 张：23.5

版 次：2017年3月第1版 印 次：2017年3月第1次印刷

书 号：ISBN 978-7-5168-1213-6

定 价：39.80元

版权所有 翻印必究



前言

preface

我们总认为：生活是简单的，学问是高深的。事实上，任何一种学问都源自于生活，任何一种学问都可以还原为生活中的简单事理。

经济学更是一门这样的学科，经济学的全部原理均来自于实际生活。在一定程度上，经济学=社会生活。

我们常常会听说，某个手机号或汽车牌照卖出了天价，这正是资源稀缺性的体现。因为这种手机号或汽车牌照的数字非常独特，而且是唯一的，不会再有第二个。物以稀为贵，这样的商品人人都想购买，当然会卖出很高的价格。鲁迅说过，北京的白菜太不值钱了，但南方的白菜拉到北京，就不叫白菜了，叫胶菜，而且价格要高很多。所以他创造了一个词语：物以稀为贵。

有一个木碗和钻石的小故事想必大多数人都听过：

有一个人家里很穷，木碗是他唯一的财富。他每天拿着木碗到处流浪。有一天，他出海遇到了大风暴，被海水冲到一个小岛上。岛上的人们非常富有，没有人用木碗吃饭，他们看见这个穷人拿的木碗很新奇，于是就用一大口袋最好的钻石换走了木碗。

一个富翁知道了穷人的奇遇后，非常羡慕。于是他装了一船的山珍海味来到了穷人去过的小岛上。岛上的人接受了富人送来的礼物后非常高兴，声称要把他们最珍贵的东西送给他。结果富人拿到手里的居然是穷人的那个木碗。

在一般情况下，钻石稀缺而价格珍贵，木碗常见且价格低廉，所以钻石的价格要远远高于木碗。但是这个海岛却很特殊，钻石很多，而木碗却从没有人见过。因此，在这个岛上，木碗的价值远远高于钻石。没错，经济学就是这样有趣而充满哲理。

不要认为那些经济理论或经济术语学习起来艰涩又难懂，实际上，经济学的基本概念早已渗透到我们工作和生活的方方面面，经济现象随处可见。

你可能会说：“我累了，选择睡觉，这么简单的事情也是经济学问题？”是的。假设你干完了一天的活，累得要命，回到家，餐桌上摆着丰富的晚餐，可是你太累了，一点胃口也没有，倒头大睡。说明此时在睡觉与美食两者之间，对于你来说睡觉的效用大于吃饭。而当你睡了两小时之后，精神恢复了，感觉到饿了，这个时候如果让你继续睡觉以代替吃饭，你会很痛苦，即吃饭的效用大于睡觉了。这就是经济学上的一条重要原理：边际效用原理。

另外，经济学中的机会成本会告诉你那些被舍弃的潜在机会，沉没成本会告诉你为什么已经付出的就不必收回，边际收益递减规律会告诉你为什么“三个和尚没水吃”，消费者偏好会告诉你为什么不同的人会有不同的选择，消费者剩余会告诉你为什么大家对打折商品如此热衷，替代效应会告诉你为什么牛羊肉涨价了就多吃猪肉，凡勃伦效应会告诉你为什么“天价”大米依然畅销，庇古效应会告诉你为什么物价下跌会刺激消费的增加，劣币驱逐良币效应会告诉你为什么市场上的二手车越来越少，路径依赖原理会告诉你如何才能选对池塘钓大鱼，物价上涨特别是房价的飞涨会使我们的生活成本大大提高……这些都是经济学的问题。

可见，经济学虽然高深莫测，但是也可以通俗易懂。

经济学是研究人的行为活动的学问。具体来说，就是研究如何以最小的代价，取得最大的效果，如何在各种可能的选择中，在各种主观与客观、自然与人际条件的制约下，选取代价最小而收效最大的那种选择。

对于大多数人来说，经济学原理是如此陌生和僵硬，以至于望而生畏。而《一本不正经的经济学》的出版把经济学还原为生活，让经济学以自然生动、平易近人的姿态呈现了出来，让更多的人了解经济学的本质，并轻松地掌握尽可能多的经济学知识。

在确定以“读笑话，学经济学”为形式编著的时候，是经过了很多碰撞和磨合的。之所以最终选择以笑话作为载体，是因为一直以来对笑话的热爱。笑话以其简练的语言，特殊的逻辑反映着生活的本质问题，往往是寥寥数语，令人捧腹，而又满含哲理。因此，笑话是一种智慧的高度浓缩；而且，笑话五花八门，无所不包，包括生产、工作、学习、娱乐、爱情、婚姻等，涵盖面非常广泛，几乎涉及了生活的方方面面。既然要将经济学还原于生活，那么，还原于笑话这种人们喜闻乐见的形式不失为最好的选择。因此，就有了《一本不正经的经济学》。

《一本不正经的经济学》是一本雅俗共赏的经管图书。对于普通读者而言，可以借助一个个笑话所蕴涵的道理，轻松地理解原本“深奥”的经济学原理，满足“学点儿经济学知识”的愿望；对于经济学的专业人士来说，读这本书则可以增加一个新的认识角度——原来经济学也可以如此“演义”，如此“娱乐”，权当闲暇之余的休闲阅读。

以真实不欺而又温暖亲切的面容充分再现经济学的丰富内容，是作者写作本书的目的。希望广大读者在受益的同时，能不吝反馈，作者将十分感谢。

目录

contents

经济问题篇

01 为什么考题跟十年前的一模一样？	003
02 从长远来看，经济学家啥也没干！	005
03 送你一件礼物——免费的空气，喜欢吗？	006
04 我想用普快车票乘特快车，您可以把车开慢些吗？	008
05 皇后娘娘是怎么享福的？吃柿饼！	010
06 你敢不吃我的饭，我就敢不吃你的菜！	012
07 没用的人才，跟皮厚无腔的大葫芦有什么区别？	014
08 我是能用扫帚柄打仗，问题是北方佬不用！	016
09 一瓶可以打12场架和搞一次凶杀的酒	018
10 金条在天堂还有用吗？	020
11 应该庆幸强盗不是前天晚上来的吗？	022
12 一千元上西天，八百元只能到东天！	024
13 你真的会写简历吗？	026
14 以硬对硬，钻石打动女人心！	028

15 对客人的仁慈就是对钱包的犯罪！	030
16 卖掉乌鸦的窍门是，篮子上拴只黑鸡！	033
17 千万别喝吝啬鬼主动给你的牛奶！	035
18 两条真牛也卖不了一头假牛的钱！	037
19 找老婆的悲惨条件……	039
20 如果舞厅里没有好男人，舞厅里还会有好女人吗？	041
21 老婆偏头痛？太棒了，你可以去钓鱼了！	043
22 能训练病人在诊所里生病的医生！	045
23 算命先生说他的古董会被打破，然后……	047
24 犯罪率下降的原因竟是监狱开始收食宿费了！	049
25 赠送的点心总是多多益善！	051
26 美女推销员让女主人立刻掏钱的绝招……	053
27 看看这只蚂蚁……	055
28 想知道连任四届总统的感觉如何吗？	057
29 世界上最完美的女性会选择谁？	059
30 你打算跟谁结婚呢？	061
31 专治驼背，不包死活！	063

微观经济篇

01 对一个急于结婚的男人，姑侄三人的关注不同！	067
02 哪边的玉米面便宜，就去哪边！	069
03 屠夫也爱东坡，最爱“他”的肉……	071
04 邮费不够？准备鸽子！	073
05 夜晚飞来的艳遇……	075
06 推销新轿车的机会来啦！	077

07 如何把一块石头卖到50万元？	079
08 介绍一桩可以赚50万欧元的生意！	081
09 我刚卖给你先生一本！	083
10 杀龙绝技是否有用？	085
11 感谢上帝，我祷告这么多年的愿望终于实现了……	087
12 一代不如一代，还是一代比一代更好？	090
13 没有小轿车，可以有公共汽车！	092
14 最佳合伙人是怎样合作的？	094
15 妈妈常为妹妹添购新衣的原因，你绝对想不到！	096
16 猜猜这一大捆包装纸里有什么？	098
17 原来是你啊，我刚才没有认出来！	100
18 胸无点墨，考前如何不发愁？	102
19 初次约会，应该说点什么？	104
20 最彻底的放债者打算靠什么生活？	106
21 点一百盘麻辣豆腐！	108
22 没吃到最后一块肉，死不瞑目呀！	110
23 大仲马拼命写作的原因……	112
24 为什么妻子仅仅祈求得到十万元？	114
25 失败男人的背后一定是有太多的女人！	116
26 技术不高的司机哪里去了？	118
27 音乐家和马车夫的10法郎收费……	120
28 路虽然一样长，快跑还是胜过慢走！	122
29 翻到第99道墙的时候，他们又翻回去了……	124
30 降低标准找到了女朋友……	126
31 两袋大蒜换回两袋金子，两袋大葱换回了什么？	128
32 车不要了，咱们走！	130

33 心痛！一天要花500欧元的房租！	132
34 别贫嘴了，鱼都快煮熟了！	134
35 苏格拉底为何打断来者的话？	136
36 皇帝即使在逃难，也没法吃得简单……	138
37 洛克菲勒的女婿是世界银行的副总裁？	140
38 爱因斯坦进入天堂后和人聊什么？	142
39 一头死驴引发的幸运抽奖……	144
40 为何你先写？要写大家写！	146
41 还要加上一条……任何时候都不得超过3000人！	148
42 你把肉拿回去做菜，让我来跟他对着站！	150
43 你画我也画，不画都不画！	152
44 还欠犹太人一个银币……	154
45 乞丐祈祷自己是这座城市里唯一的乞丐……	156
46 借庆典发财，花一英镑，保君满意！	158
47 你有钱是你的钱，我凭啥巴结你？！	160
48 婚后要和岳母一起生活……	162
49 天使和承包商达成了协议……	164

企业经济篇

01 各有各的一套！	169
02 你倒是我的相当对手……	172
03 不要紧，你有不同的任务……	174
04 一说到模仿能力，所有的进口手机都不吭声了！	176
05 接吻的利诱……	178
06 林肯总统消灭政敌的方法是什么？	180

07 最好嫁两家，吃在东家，住在西家！	182
08 六只脚一起走，岂不比四只脚更快？	184
09 这个搭讪太经典了！	186
10 克林顿给他当司机！	188
11 俄罗斯人和美国人登陆月球	190
12 歌德给蠢货让路！	192
13 小强为什么要借伞？	195
14 猴子变成人最想干的事	197
15 你干吗踢我？	199
16 遭抢劫时为何不呼救？	201
17 大熊和猎人的谈判结果	203
18 谁能把这个鸡蛋立在桌子上？	205
19 手表上的私房账	207
20 这位先生，附近可有警察？	209
21 他抢了一家倒闭很久的银行	211
22 荒山野路好发财！	213
23 莫管它漏水！船又不是咱们的	215
24 现在你还欠我一元钱！	217
25 理发师兼职卖帽子，一举两得！	219
26 一下火车我就长大了！	221
27 捐给慈善事业	223
28 她要是真和梦露一样，你是绝对不会让我看的！	225
29 白玫瑰餐厅老板的主意太棒了！	227
30 猜猜英国化学家戴维最大的发现是什么？	229
31 工业间谍的特别素质	231

32 你真的会打火警电话吗？	233
33 你不了解我，可我早就了解你了！	235
34 学会飞翔的鸡被赶出家门……	237
35 打翻飞机上发的中式餐盒怎么办？	239
36 这些书难读，需要高深的学问！	241
37 弹无虚发的论文发表模式！	243
38 为什么阿凡提能光吃不干？	245

宏观经济篇

01 女人的想法五部曲……	249
02 女婿的年纪真是个问题！	251
03 如果我要……你会怎么样？	253
04 换灯泡需要几个经济学家？	255
05 还是临沂的票价便宜……	257
06 其他作家的书全……全都卖完了！	259
07 美国人和法国人的爱情差别……	261
08 剪刀剪不动布料的原因是什么？	263
09 为什么传道牧师下地狱、巴士司机上天堂？	265
10 外科医生的5000美元账单……	267
11 骑马减肥，马瘦了20公斤！	269
12 一场车祸创造了几十万元的GDP！	271
13 步行就赚一头驴子，还是步行好！	273
14 伦敦街头的盲人带路者……	275
15 不喝酒，不吸烟是长寿的原因吗？	277
16 胡说！我正要调你到意见台去！	279

17 意大利10日游，剩下的那4天怎么办呢？	281
18 为什么前面的车不走了？	283
19 不转圈就装不了灯泡啊！	285
20 您并不妨碍我，我在想自己的事……	287
21 啊，你也赴宴去了！	289
22 倘若国王能长生不老，是好事还是坏事？	291
23 这几天我还是带你去北京走走	293
24 小花豹的笑话好好笑哦！	295
25 下次我一分也不要了！	297
26 这寺庙能造好吗？	299
27 老农抗旱的“好”办法！	302
28 调音师为何而来？	304
29 计算机的威慑……	306
30 这里的医生饿死了！	308
31 浪费可耻	310
32 有一个工程师死后去了地狱……	312

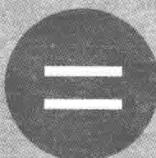
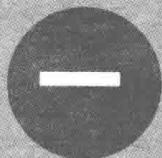
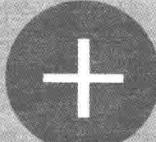
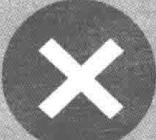
金融投资篇

01 吕布再英雄，也不过是个打工的！	317
02 两只鸡蛋连本带利百倍还多少？	320
03 跑不过老虎，跑得过你就行！	322
04 老富翁求爱的合适年龄是多少？	324
05 你绝对猜不到买走画家作品的人是谁！	326
06 长大了替爷爷出气啊！	328
07 一只金戒指就能搞定婚前的一切节日吗？	330

08 爱情永恒的前提是什么？	332
09 两个男人的求婚原因	334
10 艺术家、律师、计算机专家如何谈情人？	336
11 蜘蛛和蜜蜂的婚姻分析	338
12 先生……船还没靠岸呢！	340
13 概率是怎么算出来的？	342
14 今天我的责任是负责吸引警察！	344
15 王重阳扩招的后果	346
16 为谁的游泳池融资？	348
17 假如希特勒做你的爸爸	350
18 狗的暗示绝对没错！	352
19 不必担心，你爸爸有保险！	354
20 精明人有时候反而吃大亏！	356
21 爷已吃老鼠药，你们别想吃爷了！	358
22 支付剃头费的秘密	360

经济问题篇

JING JI WEN TI PIAN



人类社会的核心是经济，我们生活中大部分事情都是和经济挂钩的。现代经济学是建立在一系列假设基础之上的，这些基本的假设包括：人是理性的，理性人在权衡利弊作选择时的信息是充分的，社会是建立在分工的基础之上的，分工之后的人按照价格机制的调节自行安排生产与消费。

这些假设涉及到一系列经济学家提出的概念和术语，例如商品、价值与价格、供给与需求、效用等。这些假设和术语，是学习经济学的入门课。

01

为什么考题跟十年前的一模一样？

经济学主题：对永恒的人的行为的权宜性解释

歪读

一位经济学家回到他的母校，并对眼下的考试题目很感兴趣。于是他请曾经教过他的老师拿出考题。使他大吃一惊的是，现在的考题与他十年前答的题一模一样。他问老师为什么会这样。

老师回答道：“问题虽然没变，但答案变了。”

正解

经济学不过是对永恒的人的行为的权宜性解释而已。

