

大学生就业创业典型经验系列丛书

CHUANG YE GU SHI HUI

FA DA XUE ZI CHUANG YE AN LI JI

# 创业故事汇

——法大学子创业案例集



中国政法大学创业学院 组编



中国政法大学出版社

大学生就业创业典型经验系列丛书

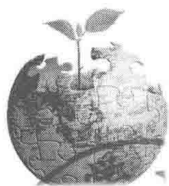
CHUANG YE GU SHI HUI  
FA DA XUE ZI CHUANG YE AN LI JI

---

# 创业故事汇

—— 法大学子创业案例集

---



中国政法大学创业学院 组编



中国政法大学出版社

2017 · 北京

- 声 明
1. 版权所有，侵权必究。
  2. 如有缺页、倒装问题，由出版社负责退换。

### 图书在版编目（CIP）数据

创业故事汇：法大学子创业案例集/中国政法大学创业学院组编。—北京：中国政法大学出版社，2017.5  
ISBN 978-7-5620-7553-0

I. ①创… II. ①中… III. ①大学生—创业—案例 IV. ①G647.38

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2017)第 125623 号

---

出版者 中国政法大学出版社  
地 址 北京市海淀区西土城路 25 号  
邮寄地址 北京 100088 信箱 8034 分箱 邮编 100088  
网 址 <http://www.cuplpress.com> (网络实名：中国政法大学出版社)  
电 话 010-58908285(总编室) 58908433(编辑部) 58908334(邮购部)  
承 印 固安华明印业有限公司  
开 本 880mm×1230mm 1/32  
印 张 5.75  
字 数 130 千字  
版 次 2017 年 6 月第 1 版  
印 次 2017 年 6 月第 1 次印刷  
定 价 18.00 元

## 中国政法大学创业学院

为深入贯彻落实国务院相关文件要求，加快推进学校大学生创新创业工作，中国政法大学 2016 年第 9 次校长办公会审议通过了《中国政法大学创业学院建设方案》，成立中国政法大学创业学院。学院为学校学生创业教育综合平台，具体负责学校创业教育规划及重大创业决定的落实。学院的主要职能包括：政策宣传教育、创业指导帮扶、导师队伍建设、创业课程建设、创业资源整合、校政（企）合作。

## 编写委员会

主 编：解廷民

执行主编：徐 庆

编 委：李欣宇 张 鹏 吴岳翔  
陈 璐 张本明 刘梦奇  
姜晓琳

## 序

2017年高校毕业生预计达795万人，为历史最高。政府工作报告明确了“持续推进大众创业、万众创新”的方针。新的一年，我校将大力推进大学生自主创业工作，逐步将创新精神、创业意识和创新创业能力的培养融入人才培养全过程各环节，做好创业指导服务。

“大众创业、万众创新”不仅是流行语，而且已然转化为法大学子的实际行动。2009年以来，法大学生创业教育工作经历了成立校级创业教育指导委员会、学校就业部门增加创业指导职能、成立创业学院、成立学生创业社团、举办创业大赛、设立创业教育基金、实施“国家级大学生创新创业训练计划”、开设创业指导公选课、获评北京地区高校大学生优秀创业团队、获评北京地区高校“示范性创业指导中心”建设校、建设创业园和众创空间等发展阶段，学校涌现出一批创业先行者，他们是法大学子中的“创业先锋”。

创业是更高质量的就业。通过创业，我们不仅能提高创意、创新、创业能力，还能坚定我们的理想、锤炼我们的品格以及提升我们的职场技能。基于此，我们自2015年设立“创业先锋”人物专题报道，宣传较早产生创业想法，且已经开始实际运营创业项目的在校生和毕业生创业团队。今年，我校在“创



业先锋”系列报道基础上汇总部分学生的典型创业案例并结集出版，以期营造良好的校园创意、创新、创业氛围，用创意、创新、创业的想法引领创业活动，用实实在在的创业活动引导就业观念的转变，从而真正实现“以创业带动就业”。

希望这本书能给正在创业和即将创业大学生提供创业的经验，也能为从事创业教育工作的老师们提供鲜活的案例。让我们一起努力，共同开启法大创新创业教育工作的新局面。

编写委员会

2017年3月15日

## 目 录

序 .....	1
---------	---

## ■ ..... ■ 创业典型经验

探索数据规律 将调研进行到底

——记商学院 2012 级工商管理专业本科生武闯 .....	3
--------------------------------	---

年轻就要多折腾

——记青柚子创业团队及负责人张皓茹 .....	8
-------------------------	---

樊玉洁与 ihome 的创业故事

——记北京卓臻之家网络科技有限公司创业团队 .....	12
-----------------------------	----

以公益书写正义 用爱心点燃梦想

——专访法大易诉公益诉讼律师网创业团队及负责人赵琳萱 .....	16
----------------------------------	----

腹愁者联盟

——记刘小冬基于 O2O 的餐饮王国 .....	20
--------------------------	----

心系留学生教育 “新语途” 铿锵前行

——记俞柳婷和她的新语途留学生教育辅导团队 .....	25
-----------------------------	----

创业是一种端正的态度，是一种团队的力量

——访易行创业项目负责人王俊凯 .....	29
-----------------------	----





### 异时空里的创业脚步

——记张洁的 E-SPACE 创业历程 ..... 33

### 求职路在何方，“职问”引导方向

——记邱兆年的“职问”故事 ..... 39

### 创业是一分执念九分情怀十分热血

——访城事 APP 创业项目负责人谢帅 ..... 44

### 我与创业不期而遇

——访恒宇云调研创业项目负责人林宇 ..... 49

### 每一天都是新的挑战

——访掌门教育创业项目负责人林金谷 ..... 55

### 于偶然开始 于必然坚持

——记“快乐寄”创业项目创始人刘李航 ..... 60

### 不忘初心 方得始终

——记 Translegal 法律翻译创业项目负责人吴佳宝 ..... 65

### 关于创业定位 我们选择优质

——访“加简法”创业团队及负责人管雨阳 ..... 68

### 轻松创业 仅需“一首歌的时间”

——访“一首歌的时间”创业项目负责人夏霜 ..... 74

### 一周一本书 一书一江湖

——访徐敬旭与她的一“粥”一会 ..... 79

### 陪你看世界 创业也文艺

——访“看世界之北京北京”创业项目负责人戴婵娟 ..... 84

### 愿我为播客 沟通你与世界

——访“播波自媒体平台”创业项目负责人杨卫文 ..... 90

## 起于微行 张弛有度

——访“微驰”创业团队及负责人邹稼锬····· 95

## 威行如秋 仁行如春

——记助飞大学生创业服务平台发起人张仁春····· 100

## 我的创业经历

——宋鹏霄的中小学课程辅导班····· 105

## 潮平两岸阔 法内任逍遥

——记“逍遥法内”创业项目及负责人李知航····· 110

## 创业就是创造一番事业

——记“公益帮”志愿互助平台····· 116

## “小二书”：您的线上书童

——记“小二书”创业项目负责人黄彦钦····· 120

## ■·····■ 创业典型案例

## “创意纪念品”

——2014年国家级创业实践项目法大 idea studio····· 127

## ihome 青年公寓

——2015年北京市优秀创业团队卓臻之家网络科技有限公司····· 133

## 校园二手书网络交易平台“小二书”

——2015年北京市大学生创业设计大赛创业实体类项目  
一等奖、创业之星奖····· 137

## CM 厘米创意保险

——2016年国家级创业实践项目····· 141

## 赛 点

——打造大学生竞赛第一平台····· 145



爱心贷款

——北京鼎融安信企业管理有限公司 ..... 149

编·集公益文化组织项目

——2016年北京地区高校优秀创业团队 ..... 152

留学梦工场创业案

——创始人毕然自述 ..... 156

青藤教育创业历程 ..... 162



## 创业典型经验





## 探索数据规律 将调研进行到底

——记商学院 2012 级工商管理专业本科生武闯<sup>[1]</sup>

作为一名大三的学生，武闯有些忙，忙学习忙雅思忙比赛，除此之外，他还有一个特别的身份，那就是北京易普睿管理咨询公司的创始人。作为一名年轻的大学生创业者，他还要忙于团队建设及公司发展。2014 年起至今，从参加我校创业大赛到如今建立自己的公司，从萌生灵感到将其投入实践，其中每一个踏实付出的日夜，都值得今日细细诉说。

作为我校商学院的学生，武闯本着自己的专业兴趣和对生活的细致观察，发现由于各类科研项目研究需要，大学生经常需要做各种各样的问卷来收集数据，并进行整理、分析，得出结论后用于自己的研究。而目前，大多数大学生还只停留在使用问卷星等简易在线调研网站的层次上，这些在线调研网站容易自己上手操作，但存在的问题是调研问卷一般只能向自己朋友圈中的人散发，面向的人群有限、得到的数据样本较少、回收率较低，最后软件自动分析出的结果也较为简单，并不能进行深度分析。这样的结果注定只能流于表面，并不能满足真正的调查研究。顺着这条思路，武闯发现在调研领域存在这样的需求：能够专业、准确地完成问卷的设计、分发、收集、录

---

[1] 武闯，男，商学院 2012 级工商管理专业本科生。



入、分析直到最后得出相应的结论，即代理调研。这之中需要运用专业的软件编写代码，进行人工的精算分析，由此得出的结果才是具有参考意义和使用价值的。

发现需求并不算什么，重要的是如何满足需求。从一开始他的思路就很明晰。首先细分目标市场：不同于其他做企业市场调研的团队，他的重心始终在高校。作为一个大学生，凭借自己的亲身经验，他明白在高校中，学生、老师以及行政部门都对数据有着巨大的需求。全国有两千多所高校，即使只争取到部分市场，发展前景都极为可观。其次在实践上，作为商科学生本身就对数据极为敏感，统计学等课程的学习给他提供了理论基础，多次参加竞赛获奖的经历也使他积累了许多操作经验，在找到专业软件后又进行刻苦的自学，完成了技术方面的准备。

此时恰逢学校国家级创业项目开始立项，武闯决定先组建一支团队参加创业项目。在目标清晰的前提下，武闯做了分工安排：阐述项目的核心想法由自己负责，展示项目的演示文稿由新闻学院的顾玥同学负责，统计方面由社会学院的江心雨同学负责，最后商业计划书主要由商学院张聪同学负责。在这样术业有专攻的安排下，这个市场前景好、可行性高、目标明确的项目最终毫不意外地获得了立项，现在的“大联盟”团队即由此而来。

有了自己的团队后就要开始实打实的做事。武闯积极寻求机会，为自己的团队寻找业务。大二下学期的一次体育课上，老师让同学们填一份体育课程改革的调查问卷。武闯从中嗅到了商机，马上问老师这些问卷的数据是否需要处理，并趁机推荐了自己的团队，最终得到了这个机会，虽然只是小试牛刀，但终于真正意义上实现了从设想变为实践的进步。

此时的武闯当然想为自己的团队多争取一些业务资源。但同时他并没有因此失去本心。当初参加创业大赛而认识的评委很欣赏武闯的团队，特别邀请武闯去他的公司参观并且愿意给他一个机会，帮忙处理一批数据。这是个难得的好机会，但是经过与业务经理的谈话，武闯发现这批数据的业务量相当大，这对于马上进入考试季的他们来说负担过重，并且考虑到自己当时刚起步的技术水平，并不确定是否能够高效准确地完成。经过仔细权衡以及与同伴们的商量，一致同意放弃这个机会。在好机会面前，他们明白自己目前的第一身份仍是学生，更重要的是接任务一定要考虑自己彼时的实际水平，否则完成不好只会砸自己的招牌，可谓有百害而无一益。

2015年1月，武闯成立了北京易普睿管理咨询公司。成立公司的原因很简单，一个组织严密的公司较于一支松散的团队来说显然更具说服力，更利于今后的长远发展。

在公司的人员管理中，武闯绝对是个严苛的领导者。他的做事原则只有一句话，那便是“用心做极致”。简短的五个字却表明了他做事认真、要求严格的态度。在他心中，只有怀有同样态度的人才能走在一起，成为一个真正配合有效的团队，从而实现效益最大化。当然实现这个目标的同时就意味着人员的优胜劣汰，谁有能力谁来，团队里的每一个人都不是可有可无的，而是不可替代的存在。在团队中，最让武闯满意的是法学院2013级的师妹寇曦，虽然是师妹，但做起事来丝毫不含糊，她有学生社团中社会调研部的实践经验，对调研规律有一定的掌握，再加上其踏实认真的办事风格，对数据处理的技术上手很快，现在已经成为最得力的一员。

在公司的业务发展方面，前期并不以营利为目的，主要的目标是扩大影响力，力求在每一份业务中都做到极致，体现出





整体的水平。公司曾经接手了北京地区高校毕业生就业市场建设调研报告的業務，这份调研中的数据极为繁琐，加之前期数据录入并不是易普睿咨询管理公司完成的，因此在后期分析发现了一些明显错误时也只能任劳任怨改进，前后历时长达五六个月，超长战线让大家极为疲惫，其中跨越了最为繁忙的考试季，经过数次反复沟通确认，熬夜成为家常便饭，不断修改直至六稿，最终功夫不负有心人，漂亮地完成了这项任务，成为公司史上光辉的一笔。另一个扩大公司影响力的有效途径就是珍惜本校资源。武闯看准我校读 MBA 的这个学生群体，他们已经工作多年，对曾经学习过的知识细节不可避免地有所遗忘，再加之已具备一定的经济实力，因此在写论文需要相关数据调研时，武闯的公司就到了发挥作用的时刻。任务做得好，一传十十传百，找上门的人也就自然而然多了起来。

到今天，敢于创新、另辟蹊径的武闯又开始进行二次创业，即致力于用数学建模解决商业问题。武闯选择不断参加比赛为自己积累实践经验。2014 年，他参加高教社杯全国大学生数学建模竞赛，获得北京市二等奖。2015 年，他参加美国大学生数学建模竞赛，荣获二等奖。显然，比赛也是一种有效扩大影响力的方式。通过比赛，既展现了自己，也展示了公司整体的技术水平。

作为刚成长起来的公司，要走的路还很长。接下来武闯还是要在扩大影响力方面好好下功夫。他热切地希望能从自己的学校法大开始，让大家都知道，有这样一支联盟的存在，把数据交给他们，一定能够得到一份满意的答卷！

时代发展日新月异，未来如何变化莫测。今日并肩奋斗的伙伴明天是否还在身边尚无定论，当大家马上面临前途的抉择时又该如何取舍还未揭晓……在这个到处大声鼓励创业的年代，