

悦读好故事系列丛书

SHENGKAI QIANNIAN DE MEIGUI

艾丁◎著

盛 开 千 年 的 玫 瑰



安徽师范大学出版社

悦读好故事系列丛书

艾丁◎著

SHENGKAI QIANNIAN DE MEIGUI

盛开千年的玫瑰

 安徽师范大学出版社

· 芜湖 ·

图书在版编目(CIP)数据

盛开千年的玫瑰 / 艾丁著. — 芜湖: 安徽师范大学出版社, 2017.3

(悦读好故事)

ISBN 978-7-5676-2735-2

I. ①盛… II. ①艾… III. ①故事-作品集-中国-当代 IV. ①I247.81

中国版本图书馆CIP数据核字(2017)第022255号

盛开千年的玫瑰

艾 丁◎著

责任编辑:陈 艳

装帧设计:任 彤

出版发行:安徽师范大学出版社

芜湖市九华南路189号安徽师范大学花津校区

网 址:<http://www.ahnupress.com/>

发 行 部:0553-3883578 5910327 5910310(传真)

印 刷:浙江新华数码印务有限公司

版 次:2017年3月第1版

2017年3月第1次印刷

规 格:700mm×1000mm 1/16

印 张:13.5

字 数:201千

书 号:ISBN 978-7-5676-2735-2

定 价:33.80元

如发现印装质量问题,影响阅读,请与发行部联系调换。

没有多久开始转弯,无意中看到后面又有辆707进站了。她有些不敢相信自己的眼睛,公交公司的行动还真是迅速啊!看来她这一声怒吼还真有了效果。

徐晓冉在欣喜之余不由地感慨,乘客的权益维护看来要采用特别手段才行。想一想,这公交车上还有很多问题需要解决,比如收空调车的价钱却不开空调,再比如上下班时间拿着老人卡凑热闹……酝酿酝酿,什么时候再吼一嗓子试试!

第二辑

第二辑 老牛的好运气

第一辑

如果说原来孙华的工作在众人心中是个模糊的概念,经过村长的解说,他已经清晰地成了全村老少爷们的骄傲,一个比医生还厉害的护士,多崇高的存在!

在乡亲们羡慕敬仰的眼神中,孙宝林的腰嘎嘣直了起来,给儿子打电话去!

和付款的问题。小牛老老实实地说：“不瞒你说，我没有多少启动资金，而且我们公司也受到金融风暴波及，我刚下岗，这事还请你在我爸面前保密。我这次来是想跟你商量一个比较合适的方法。”

老板一笑：“我已经想过了。你收到订单后，我供货，你收回货款后付款。你认为这个方案合适吗？”

小牛愣住了，这意味着他的初期投入是零。

“当然，我们是有时间限制的，你也要负责尽快付款才行，这样才能保证我的资金流动正常。这个是细则了，我们可以慢慢商量。”老板边泡茶边说。

“你怎么这么相信我？”小牛忍不住问道。

“我是相信你爸的好运气，而且我也相信你遗传了你爸的好运气。”老板笑着说。

小牛哭笑不得地摇摇头：“你真会说笑。”

老板却郑重起来：“不，你爸到我这里找事做的时候，把他的打工目的原原本本跟我说了。我留下他是感叹为人父母的苦心。后来证明我没看错人，他不仅对工作认真负责，而且在我最困难的时候一直在鼓励我，还在我的员工面前替我说话。因为他年龄大，平时对那些年轻人就像对自己的孩子一样，所以很多人都相信他，愿意陪着公司渡过难关。”老板眼角有些湿润，“至于你，我也相信。从你把自己的钱打给我，让我无论如何当工资发给你爸爸的时候，我就知道，你是一个很孝顺的人，这样的人值得信任。你在一周的时间内跑遍上海的酒店，将发给你的所有样品全部投放，我就相信你一定遗传了你爸爸的好运，你做的事情一定会成功。”

信任是相互的。一个相信老爸“好运气”的老板，也是值得与之合作的老板。

商谈好了合同细则后，小牛跑到老爸那里，由衷地说道：“老爸，你的好运气真的遗传给我了，陈老板答应先给我供货后收货款，而且不需要定金呢。”

老牛一听，得意地笑了起来：“咱老牛家在牛年当然会牛气冲天啦！”

双重保险

公司市场部主管离职，入职刚半年的售后人员刘永被任命为新主管，考察期一个月，这让所有人大感意外。

任命通知下发当天，老板与刘永有一次秘密谈话。

“小刘啊，最近公司要安排给你一项任务，去H省王总那里去取点经回来。要知道H省经销商的销量连续两年都是公司最高的，而且他们做的产品价格也是全国市场最高的……”

这个刘永自然清楚。他们公司生产的这个生化分析仪，在别的省份最多也就是四十万左右，而在王总所在的H省，价格却全是六十万以上。

“而且这种现象已经持续了两年……”老板看着他慢慢说道，“如果可以挖出这个秘密，那么这个经验就可以在其他省份代理商那里推广，到时……”老板停顿了一下。刘永明白，到时为公司带来的利润必然是巨大的。

“其实我们销售部的人暗暗了解过多次，不过王总那人是个老狐狸了，居然一直没有透露半点口风。现在你也算是临危受命了，一方面你跟他关系不错，另一方面你在他面前是售后服务人员，他不会对你过多设防，有这

样双重保险,我相信你可以顺利完成任务。只要你这次完成任务,你的考察期就提前结束了……”

老板的许诺让刘永热血沸腾。另外这样的任务确实也激发了他的好奇心:王总居然持续卖了两年的高价设备!他究竟有什么秘诀?

火车到达H省的时候,是中午一点多。王总照例开车来接刘永。

王总对刘永一直不错,常说最欣赏小刘这种做技术的人——实在!刘永自然不敢告诉他自己已经升任市场部主管的事。

“王总,这次我可以在你这里多待一些时间,我们可以多安排一些医院回访。”刘永嘴上这样说,实际上是要去医院收集第一手资料。

“哈哈,不着急,你先休息一下,今天下午就不安排工作了,我安排个地方先吃饭。”王总心情看起来很开心,“刚好你过来了,明天有个医院要装设备,有你这个总部来的总工程师,我就放心了!”

被对方这么一夸,刘永心里也很受用。但一想到这次的任务有可能会破坏他们以往的和谐关系,刘永的心里就沉甸甸的。

第二天到了医院,把他介绍给检验科的医生,王总便兴冲冲去了院长办公室,这些事情他一点都不隐瞒刘永,昨天晚上吃饭时就跟刘永说了,今天要办理首付款。

接下来的工作刘永已是驾轻就熟,完美地调试好设备,轻松地讲解了操作要点,但是在实际病人血样采集测试时,遇到了困难。他从进医院时就发现了,这里很冷清,一点也不像个医院,一上午竟没有一个病人过来。

反正闲着也没事,刘永就跟医生随口聊了起来。

“刘老师,不用等了,今天不会有病人的,我们医院一个星期最多十个做生化分析的病人,一般都是周一来。”一个姓李的医生笑道。

刘永吃惊地问:“一周十个?”他很怀疑自己听错了。因为一般的医院一天也要几十个,稍大点的医院一天都是上百。按照他们现在这种病人数量,

得到猴年马月才能把这台生化分析仪的成本收回来？

一旁的杨医生看着他诧异的样子，也叹了口气：“我们医院买这么贵的设备，六十二万啊，不知道什么时候能收回成本，也不知道院长怎么想的。”

刘永打了个冷战。那要多少回扣，才能让院长冒天下之大不韪？突然他想到了什么，便疑惑地问李医生：“李姐，你是从哪里知道这个设备是六十二万的？”“我们看过合同啊！验收设备的时候我们两个要签字的。”李医生随口说道。

白纸黑字，看来这个价格还真不是虚的。

事情办得很顺利。王总请刘永去一家高档的酒店吃饭。他从来不会邀请院长和刘永同桌吃饭，他很坦白地跟刘永说过：“你们都是我的贵宾，但是我跟你们谈话的内容不一样，如果一起吃饭，我势必会冷落了一方，这样不好，所以，我要单独请你们。”这么坦诚的话让刘永很感动。

“王总，今天这家医院效益似乎不太好，买这么贵的设备，这个院长真有魄力啊！”酒至半酣，刘永假装不经意地说道。

“小刘，我跟你讲，我从来不拿那些院长当客户看待，我拿他们当朋友！”王总放下酒杯，“朋友知道吗？朋友应该怎么做？我拿你也当朋友，你来到我这里，我就要照顾好你，让你记住我，喜欢跟我打交道，想起我的时候会说，老王这人够朋友！而不会说老王这人不行不地道！你说是不是？”

刘永笑着点点头，赶紧又敬了他一杯，然后等着他说下去。通过王总的滔滔不绝，刘永了解到一个内幕。原来这家医院即将被市立医院合并，也就是被收购。院长把这个消息告诉了王总，王总就帮他设计了这么个六十二万的方案，反正医院被收购，所有设备也一并接收，不如他们现在趁医院还有点钱赶紧上点设备。

这就对了，等医院被接收后，他们一点损失都没有，而现在购买设备，想必王总也不会“亏待”了他们。这算是医疗行业的潜规则吧。照王总的说

法,应该是会针对医院的不同情况给设计不同的方案。当然给领导们的“辛苦费”是不会少的,再加上王总都是给他们五年的免费维修服务,双管齐下,这样设备的价格高一点也是在情理之中,要知道其他地区的免费维修服务只有一年。

看来这应该就是此次秘密任务的答案了。

虽然完成了任务,但是还是要按照最初的承诺对另外几家医院的设备进行巡访维护。走访的这几家医院,都是今年刚装的设备,第二人民医院的规模算是最大的了。因为还有新的业务要谈,王总开车送他过来后又消失了。

刘永维护完毕设备后,顺便在医院里转了转,看看科室的介绍什么的。

“咦,你……你不是刘永吗?”一个疑惑的声音在身后响起,带着些许惊喜。

刘永回头一看,真是出乎意料,这不是自己大学的同班同学杨志军嘛!

当下也是惊喜异常,虽然当时在学校里不是特别要好,但是在这样一个场合下遇到自己的同学还真是意外的收获。

“你怎么,在这里上班?”看他的样子不像是看病的,刘永随口问道。

“是啊,我老爸非要让我回来。我倒是想像你一样出去闯荡一下呢!听说你现在深圳,不错吧?”

“一般啦,你看,在公司里就是不如在医院里轻松啊!你老爸做什么的,不会是院长吧?”刘永笑着问。

“就是啊!”杨志军点点头,一把拉起他,“走,大工程师,到我办公室坐会。”

刘永这才知道,杨志军是医院设备科的副科长。

办公室里没人,两人泡好茶,点上烟,开始叙旧。

“你们公司招人不?我都想去了。”杨志军说道。

“开玩笑吧你，有你老爸这棵大树，你还不乖乖乘凉。”刘永调侃道。

“老爷子也快退了，说实在的，在医院里没什么事情做，工资又少，真的很无聊。”杨志军叹了口气。

“算了吧，你们的灰色收入不少吧。”刘永笑道，“别的我不说，我们公司那个生化分析仪你们应该就有不少不明收入。”

“算了吧，就你们那台设备，不过三十六万，没多少油水的！我们医院小，又买不了几百万的大设备……”杨志军挥挥手，不屑地说。

“三十六万？合同上不是六十多万吗？”刘永一惊，这么低的数字，在公司市场部关于H省的报表上可从来没有出现过。

“那是给外人看的！”杨志军弹了弹烟灰说道。

“外人？你，什么意思？”刘永有些糊涂。

“这你就不懂了吧？两份合同，一份六十多万，是给外人看的，一份三十六万，是给我们看的。你一个做技术的怎么能懂这些？”杨志军笑道。

太意外了，刘永的脑子一时处于停转的状态，他真的吃不透杨志军的话：“你是说那份合同是假的？”

“错，两份都是真的。”杨志军起身续了点茶水，看着瞠目结舌的刘永笑道：“同样的合同编号，同样的公章，你说哪份是假的？只不过作用不同罢了。六十多万那份是用来给职工看，并且应付各种检查评估的，而且也是按照那个王总的要求进行市场保护，免得你们公司有别的代理商出现。这些都是他们销售人员的事，估计说了你也不懂。而三十六万那份是用来给卫生局药监局什么的看的……”

这才是真相吗？刘永大开了眼界，想到了那家即将被收购的医院，六十二万的合同，一点问题都没有，如此一来医院被收购时，反而还可以赚二十多万，那么这二十多万去哪里了呢？就不得而知了。

大家一直在调查的是为什么他的价格会这么高，却从来没有人想过，这

个价格本身就是虚的。这也是为什么多次调查都没有结果的原因吧。一单生意，两份合同，各有功用，真是双重保险……

带着调查结果回公司交了差，刘永很快就得到了正式任命。这天他拿着工作报表去老板办公室，刚走到门口，就听到里面传来说话声。

“没想到刘永这小子真能完成这个任务。”这是老板的声音，“你推荐的人不错。”

“哪里啊，还是老板你厉害，让一个售后服务部的人去做这个事情，做成了最好，正好填上主管的空缺，做不成得罪了王总，那也不会让那个老狐狸把账记在公司的头上，顶多记在刘永头上罢了。双重保险啊，高！实在是高！”

听到这里，站在门外的刘永腾地出了一身冷汗。

谁是谁的贵人

黄毅踏进面试会议室,看着三位因为面试的人太多已经微微有些不耐烦的面试官,心里不由暗暗叫苦。其中一位居然是有过一面之缘的女孩,那个女孩眸光一闪,显然也认出了他。

其实这是个误会。那天在地铁上见到有人想偷女孩的包,暗示无果,黄毅情急之下揽过女孩以一副男朋友的架势对她说:“老婆,咱下车吧!”结果却被女孩当成登徒子扇了一巴掌,还让那几个小偷看出了问题,为了自身安全,他狼狈地下车换乘,连解释都没来得及。

如果女孩“公报私仇”的话,他这次面试的机会就渺茫了。

还好,比较庆幸的是他接到了录用通知。让他忐忑的是,那个女孩是他们技术部的主管,叫方依依。

有好几次黄毅想解释,但面对方依依冷淡的表情,他就把话咽了下去。因为这层压力在,黄毅努力工作,争取表现得优秀一些,尽量扭转她对自己的印象。

相对于方依依的孤傲,部门经理唐飞就十分热心,没有一点架子,还经常请部门里的人聚餐,美其名曰联络感情,增加部门凝聚力。

唐飞曾在黄毅单独汇报工作的时候,意味深长地拍着他的肩膀说:“黄毅,我很看好你,你的技术很好,为人也比较低调,跟同事相处也不错,再锻炼一下,你会有更大的发展空间。”

作为一个职场新人,黄毅被这番话鼓舞得热血沸腾,根本没有细想唐飞话中“再锻炼一下”究竟是怎么个锻炼方法。

经过近一年,黄毅凭借自己越来越精湛的设备维修能力,顺利通过各项考核,作为一名优秀员工,他迎来了自己的第一次晋级加薪。唐飞把申请提交上去之后,就提前通知了他这个好消息。此时的黄毅正带着一个刚加入他们部门的维修工程师小王在火车上,按照惯例,新人的第一次设备维修工作必须由一个老员工指导监督。现在这个任务交给了黄毅,其用意已经比较明显。

但没想到这次的维修任务并不顺利。这家客户本来对设备就不满意,因为出现故障维修过多次,每次都要花上一笔维修费,现在看到黄毅和小王二人,不禁抱怨了很多。而且这家客户耍了一次花招,先是对两人好生接待,等维修完毕要付维修款的时候却翻脸不认账,说这次应该免费维修,并且维修结束后禁止两人进入设备房间,免得他们对设备动手脚。

黄毅交涉了多次都没解决,只好打电话给主管方依依汇报了情况,方依依让他等电话,过了一会电话打过来,通知他们先行返回。

黄毅垂头丧气地回到公司。这是他第一次出这么大的纰漏。他心里清楚,预计的升职加薪恐怕是没了,而小王恐怕连试用期都通不过。

黄毅知道方依依那里不好说话,在跟唐飞汇报工作时急切地说:“唐经理,如果说一定要处分的话,请只处分我一个人,小王那里因为只听我安排,所以不要有什么处分了吧。”

唐飞用异样的眼神看了看他:“唉,黄毅,让我说你什么好,你真是这么想的?”黄毅点点头:“嗯,我只是内疚他没有遇到个好的前辈带他。所以请

不要因为这件事影响到他的试用。”唐飞点点头：“我尽量吧。”

在周会上，方依依面无表情地宣读了对黄毅和小王的处分，黄毅扣除当月奖金，小王没有通过试用期。黄毅看向唐飞，只见他无奈地摇了摇头，示意他会后留下。

散会后，唐飞用很自责地语气跟黄毅说：“对不起啊，我真的尽力了，我本来跟总经理汇报的时候说是意外，想尽量免去你们的处罚，但是方主管坚持说一定要给你们处罚，免得你们不当回事。你也别怪她，她也是想在总经理面前树立自己的形象。不过不幸中的万幸，在我的争取下，再加上你以往表现很优秀，你的加薪没有受到影响。”

从会议室出来，黄毅就觉得有一股火憋在心里，他有种想把辞职报告扔在方依依脸上的冲动。看着黯然进行工作交接的小王，他忍了又忍，终于还是一跺脚冲进了方依依的办公室。

“黄工，什么事情？”方依依客气地问，但皱起的眉头表示她的不悦。

黄毅深深吸了口气，说道：“方工，我知道你对我有误会，也有意见，但我一直以为你是个公私分明的人。这件事根本就不是小王的错，责任全部在我，他只是听从我的安排而已。为什么你一定要给他个处罚呢？我已经说过我愿意一个人承担责任，请对小王从轻处理，你为什么一定要赶他走？”

方依依看着情绪激动的黄毅示意他坐下，又给他倒了杯水：“慢慢说。”

黄毅又把事情挑重点说了一遍。方依依没有正面回答他，只是问：“黄工，你知道这次给公司造成的损失有多大吗？”看着黄毅有些不解的样子，她继续说道：“你不要以为只是一次维修失败，只是几万块的配件费用问题，实际上产生的不良影响却很大。如果有些不良客户以后也采用这种方式，那我们部门的工作会越来越难。还有，的确如你所说，人有多大的责任就要有多大的担当，每个人都要承担属于自己的责任。”

黄毅心情沉重地走出了方依依的办公室。