

# 在这复杂世界里 从容地活：

## 内向性格的竞争力

隋岩（知名心理作家）著

京师心智（专业心理教育机构）组编

牛顿、爱因斯坦、卡夫卡、肖邦……

世界上70%的成功者都是内向者

揭秘与生俱来的天赋，发挥内向者的无限潜力，

打造自己的超级影响力

在外向者主导的世界里  
内向者并不古怪

也无须改变／内向不是胆怯、孤僻  
而是独立、自主



中国法制出版社  
CHINA LEGAL PUBLISHING HOUSE

在这复杂世界里

从容地活：

内向性格的竞争力

隋岩（知名心理作家）著

京师心智（专业心理教育机构）组编

中国法制出版社  
CHINA LEGAL PUBLISHING HOUSE

**图书在版编目 (CIP) 数据**

在这复杂世界里从容地活：内向性格的竞争力 / 隋  
岩著 .—北京：中国法制出版社，2017.5  
( 心理学世界 )

ISBN 978-7-5093-8056-7

I . ①在… II . ①隋… III . ①内倾性格—通俗读物  
IV . ① B848.6-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2017)第 058730 号

---

责任编辑：陈晓冉（chenxiaoran 2003@126.com）

封面设计：杨鑫宇

---

**在这复杂世界里从容地活：内向性格的竞争力**

ZAI ZHE FUZA SHIJIE LI CONGRONG DE HUO: NEIXIANG XINGGE DE JINGZHENGLI

著者 / 隋岩

经销 / 新华书店

印刷 / 河北省三河市汇鑫印务有限公司

开本 / 880 毫米 × 1230 毫米 32 开

印张 / 9.75 字数 / 249 千

版次 / 2017 年 5 月第 1 版

2017 年 5 月第 1 次印刷

---

中国法制出版社出版

书号 ISBN 978-7-5093-8056-7

定价：36.00 元

北京西单横二条 2 号

值班电话：010-66026508

邮政编码 100031

传真：010-66031119

网址：<http://www.zgfzs.com>

编辑部电话：010-66054911

市场营销部电话：010-66033393

邮购部电话：010-66033288

( 如有印装质量问题，请与本社编务印务管理部联系调换。电话：010-66032926 )

Contents  
目录

## 第一章 一个内向者的自白

鄙人，内向者一枚……	002
不多说不等于不会说……	006
偏偏不爱凑热闹……	010
完美主义强迫症……	014
要轻音乐，不要DJ舞曲……	018
泡吧，那是什么？……	023
一个人吃饭爽吗？……	028
我喜欢被动……	033
冷漠的“书呆子”……	038
不知享乐为何物……	044
内向者电影院：《天使爱美丽》……	049

## 第二章 内向不是病

内向性格好不好？……	054
------------	-----

你是绝对内向者吗? ······	058
心理学家这样说·····	062
内向是对内向者的保护·····	065
有必要由内转外吗? ······	069
内向者电影院:《电车男》·····	074

### 第三章 所谓外向与内向

人们偏爱外向者·····	080
我们的大脑不一样·····	084
不无恶意的猜疑·····	088
与外向者的冲突·····	093
内向者电影院:《诺丁山》·····	097

### 第四章 不可避免的麻烦

内向让你烦恼吗? ······	102
脸红的毛病改不了·····	105
为什么我不是小太阳? ······	109
人送俗名“年老慢”·····	113
初来乍到难适应·····	117
悲观消极常相伴·····	121
内向者电影院:《多田便利屋》·····	126

## 第五章 内向者，无社交？

- 不敢打电话怎么办？…… 132
- 众人面前难开口…… 135
- 巧妙应付聚会…… 139
- 没营养的话，不说…… 143
- 朋友少，但友谊精…… 147
- 内向者电影院：《为戴茜小姐开车》…… 152

## 第六章 内向者也有春天

- 内向女的约会…… 156
- 内向男的约会…… 160
- 同质相斥，异质相吸…… 164
- 总是想太多…… 169
- 内向的闷骚男…… 172
- 分手之后路也宽…… 176
- 内向者电影院：《编舟记》…… 180

## 第七章 如此混迹职场

- 不做职场透明人…… 186
- 告别便利贴时代…… 189
- 给自己找一个位置…… 193

向优秀者学习……	197
走别人不走的路……	202
内向人士的晋升之路……	207
职场不能缺少内向者……	211
内向者电影院:《海上钢琴师》……	215

## 第八章 内向者的成功之路

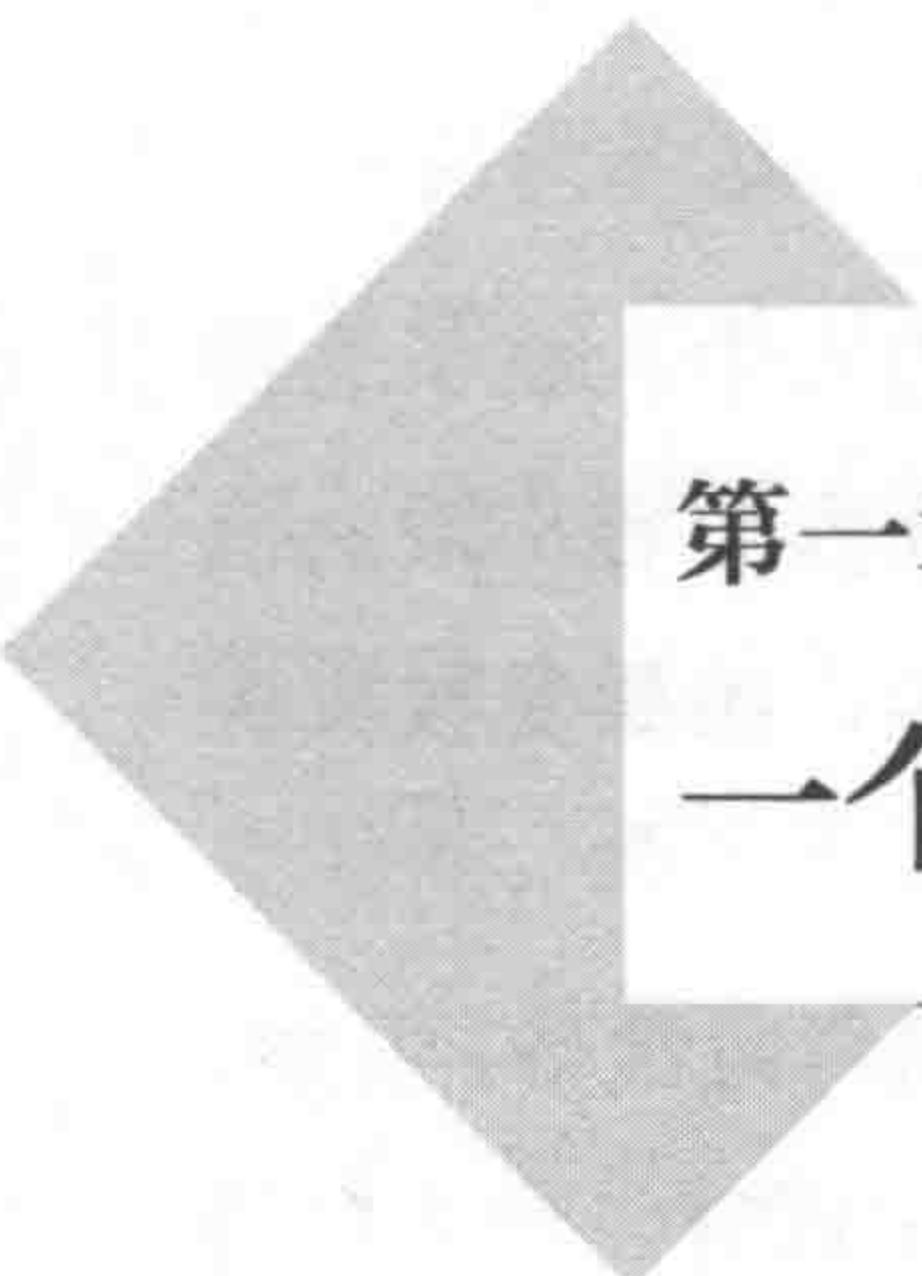
内向并非注定平凡……	222
敢于沉默的气度……	226
凡事三思而后行……	229
独一无二的倾听者……	235
专注做好一件事……	240
转换思维, 小憩一下……	245
内向者电影院:《浓情巧克力》……	247

## 第九章 很多天才都是内向者

航行在思想海域的牛顿……	254
爱因斯坦喜欢独处……	258
卡夫卡是孤独者……	262
弹奏小夜曲的肖邦……	267
希区柯克: 孤独又害羞……	271
内向者电影院:《黑天鹅》……	274

## 第十章 进击吧，内向者

- 做一个“双语人” ..... 280
- 慢节奏，轻生活 ..... 283
- 设定社交界限 ..... 287
- 偶尔外向一下 ..... 292
- 我内向，我骄傲 ..... 294
- 内向者电影院：《野猪大改造》 ..... 299



# 第一章

## 一个内向者的自白

## 鄙人，内向者一枚

“鄙人，内向者一枚”，在内向性格的人中，敢于这样直接表达自己的并不多，有许多原因导致内向者不敢向他人真实地表达自己，或者根本不愿意表达，比如受教育程度、个人经历和生活环境等因素的影响。

《艾森克人格问卷》是这样描述典型的内向性格：安静、离群、内省、喜欢独处而不喜欢接触人群；保守，与人保持一定距离（除了挚友）；很少有进攻行为，或多或少有些悲观……焦虑、紧张、易怒、抑郁。

对于典型的外向性格，《艾森克人格问卷》则是如此描述：爱交际，喜欢参加联欢会；朋友多，需要有人同他谈话，不爱一个人阅读和做研究；渴望兴奋的事，爱冒险，行动受一时冲动影响……随和、乐观、喜欢谈笑，喜动而不喜静。

两者比较起来，显然外向的人更积极，内向的人则显得悲伤、沉郁。内向者喜欢刺激更少的环境，安静、专注，听得多而说得少，在开口之前会仔细思考。在社交场合中，内向者会安静地待在一个角落，而外向者则充满活力，坚定、自信，能同时处理多个任务，像一只轻盈的夜莺飞来飞去。

当前社会环境下，不管是国内还是国外，人们更期待外向者的出现。在招聘会上，精力充沛、开朗外向的应聘者更受 HR 的青睐。他们在团体里，活泼开朗、亲切友好地和每个人互动。很显然，这个世界已经被外向者占领了。不可否认的是，社会文化对外向性格的推崇，为外向者创造了更多的机会——看看招聘启事上的要求吧，“性格外向”“开朗乐观”“擅长沟通”……甚至有的 HR 直接要求“能迅速融入团队”。与此同时，社会大众对内向者的误解则越积越厚，甚至成了根深蒂固的偏见。

内向者在自我介绍时，即使没有大声表明“鄙人，内向者一枚”，他人也会从言谈、举止、表情、动作等方面搜集信息，然后形成对内向者的第一印象，这种印象的形成很大程度上来自社会文化对内向者的认知。

“内向者不喜欢说话”“内向者都很害羞”“内向者不合群”“内向者不喜欢去公共场合”“内向者都很古怪”……要知道，每个人都是不一样的，内向者和外向者不同，内向者之间也存在个体差异，带着这些刻板印象，在未了解某个人之前，就已经将其“定型”了，显然是不公平的。

大多数时候，内向者回避社交并非因为恐惧，只是单纯地不喜欢。不说话是因为没什么好说的，闲聊天对有深度的内向者来说毫无意义，如果有人能提出内向者感兴趣的话题，可能聊上一天一夜也聊不完；害羞吗？和自来熟的

外向者相比，内向者确实有些害羞，相比之下，内向者更需要一个交际的理由；不合群，前提是什么样的群体，如果是熟稔的朋友，或者足够吸引内向者的群体，一定会得到内向者的真诚对待，对于社交场合的点头之交，内向者通常没什么兴趣。

很可惜，大多数内向者并没有认识到这一点。他们觉得内向性格本来就是不好的，随之而来的寡言、偏爱独处、沉静、保守都是负面性格。为了迎合社会的普遍认知，性格内向的人假装自己很外向，于是，他们变成了外向的孤独者：可以分分钟变成人来疯，在聚会上玩得开心，玩得疯狂；随时随地讲一个幽默笑话，是朋友圈的开心果；可以轻松地和并不熟悉的人聊天，天南海北地侃大山……转过头去，外向的孤独者立刻换了另外一张面孔——孤独，渴望独处、渴望反省，需要拥有一片独立的个人空间，不仅是物理上的，也是心灵上的。

凌晨，完成最后一个采访后，韩里终于放松下来了，连续工作近 20 个小时，还要始终保持情绪高昂的状态，对韩里来说是一个相当大的挑战。

最后一位受访者是一位退休的教授，已过古稀之年的老奶奶。长舒了一口气，韩里准备和老奶奶闲聊几句，结束近一个小时的访谈，韩里刚要开口就

被老奶奶抢白：“我看你是个挺内向的人，做记者的工作不容易吧？”韩里被她这突然一问惊到了，心想，“没头没尾的，怎么说这样一句？”老奶奶瞪着眼睛等着他回话，韩里连忙回答：“您眼力真好，这都看得出来！”摄像师在收器材，韩里则就这个新话题和老奶奶聊了一会儿。临走时，老奶奶叮嘱他说：“年轻人，在外面做事不容易，不过也别太难为自己。”韩里谢过老人，下楼准备离开。工作还没完，韩里需要回单位把带子粗剪一下，今晚又要睡办公室的沙发了。

斜靠在车窗上，韩里想在回单位之前小眯一会，可脑子里一直在回响老奶奶的话。“和陌生人说话时，都是别人搭讪你吧？”“我看你转换挺快，这灯光一开，立马像变了个人似的”……这位老人并非心理学教授，却看得这样准。

其实，韩里曾经是一个不折不扣的御宅族，宁愿待在家里修剪盆栽，也不愿意和朋友出去。毕业之后，为了逼着自己改掉宅、闷、喜欢独处的习惯，韩里才选了记者这行。每天到单位，他都要进行一次自我催眠：“我是一个喜欢和人来往的人”“我是不畏恐惧的外向者”；和别人谈利益、讲道理的时候，他就催眠自己说：“我是一个经验丰富的人，对这种事很有把握”；调

查暗访时，他不停地告诉自己：“我很勇敢，我什么都不怕。作为记者，他们应该怕我才对。”在不断的自我催眠和自我鼓励下，几年下来，韩里把工作一一完成了，只是偶尔会有内心挣扎，不知道是就这样下去更好，还是坦然地做回自己更好。

实际上，性格内向的人并不需要假装自己很外向，不需要强迫自己变成他人喜爱的样子。内向性格确实有些缺点，外向性格就是世间最完美的性格吗？未必。缺点之外，内向者注重深度、能够长时间地专注、不怕忍受孤独，这些因素能够让一位内向者成为优秀的人，甚至成为卓越的领导者。

## 不多说不等于不会说

提到内向者，人们想到的第一个关键词就是沉默。有的人需要练就一副好口才，一张舌灿莲花的嘴就是其生存技能；但是，也有一些人的方式不需要说太多话，比如画家、音乐家、作家、哲学家等，他们喜欢一个人静静地思考，沉默着创作，在安静、少言的环境下激发创作的灵感。这些人不喜欢多说什么，但喜欢将其思想放入作品之

中，让他人从作品中感受。有谁听说过一位哲学家的思想是通过与人滔滔不绝地交谈形成的？

话虽如此，在鱼龙混杂的社会上，不爱说话的人的确会吃亏一些。在社交场合，会说话的人更容易成为众人关注的焦点，轻松地将个人思想传递给他人，不爱说话的人则少受人关注；职场里，爱说、爱交流者更容易与他人建立人际关系，不爱说话者则需要别人用更大的耐心，慢慢发现其身上的优点。

内向者并不是不会说话，只是不爱说些无关紧要、不痛不痒的话，当遇到自己感兴趣的话题时，内向者也会滔滔不绝地说上半天。和善于表达、善于沟通的外向者不同，内向者更倾向于说有用的话，对于虚空的吹捧、浅薄的分析不屑一顾，内向者只是不多说，并不等于不会说。

伍德是个不爱说话的人，也不喜欢人多、话多的场合。待在家里时，他总是摆弄些盆栽，逗猫咪玩耍，而不是站在庭院里和邻居聊天。伍德从小就喜欢动物，曾经的人生理想是到动物园去饲养小动物，如果能到海洋馆里工作，那就再好不过了。阴差阳错，伍德失去了成为饲养员的机会，但他依然很喜欢小动物，家里贴满了各种小动物的图片，常常一个人看动物纪录片，为此，身边的朋友都说他是“生

活在自我世界的人”。

这个“生活在自我世界的人”回到现实世界后遇到了一系列麻烦。谈恋爱时，女朋友的父母因为伍德不爱说话，强烈反对他们的关系。女朋友的爸爸对伍德说教道：“这个社会呀，人人都是靠嘴吃饭的，像你这种性格的人，以后可是会吃亏的。”女朋友反驳老爸说：“你还不了解他，这么武断地下结论不好。”伍德听后，一笑了之。

虽然女朋友的父母对他的性格有些挑剔，经过他们的努力和坚持，最终还是走到了一起。随着交往的深入，伍德逐渐受到了岳父岳母的喜爱，岳母几次对他 说：“原来你并不像我们想象中那样，原来，性格内向的人优点也很多呀。”女朋友也曾向他转述过，说岳母 赞赏他的重情义、厚道、待人体贴，对家庭特别有责任感。听了这样的评价，伍德简直哭笑不得，叹道：“当年因为我不爱说话这一点，他们就把我其他的优点全部 忽略掉。”女朋友安慰他道：“不要太在意了嘛，我知道 你的好不就行了？”

刚进入工作单位时，不爱说话的伍德也吃了不少亏。和那些能迅速和渠道商打成一片的销售员不同，伍德为人非常谨慎，他奉行的是少说多做的原则，做事一板一眼，和渠道商几乎没什么私交。为此，渠道

商对他的印象基本上都是“那人性格太内向了”，“他不爱说话，不爱结交朋友”。好心的同事时不时地提醒他：“咱们这工作，说白了就是和人打交道，产品再好，和渠道商的关系不好，业务也不好做呀。你这样下去，情况不妙啊！”伍德谢过同事，却依然我行我素。

有一次，伍德了解了销售行情之后，给一位渠道商提出建议：“这个季度进货量增加 10% 怎么样？酷暑临近，这个口味的饮料会非常受欢迎。”渠道商跟他抱怨道：“不行啊，小伙子，我这销售压力太大了。”但到了季度结算时，各个渠道商都表示，伍德推荐的那款产品是销售最好的。

在公司的第三分部做了两年，渠道商对伍德的评价开始改观，虽然还是有人觉得他不爱说话，比较难打交道，但正面评价却纷至沓来。次年年初订货会时，一位渠道商指名要求和伍德继续合作：“这个年轻人做事踏实、不浮夸，总是能给我些中肯的建议，我特别喜欢和这样的销售员合作。”

其实，在中国传统文化里，备受推崇的性格大多是沉默、内敛、喜怒不形于色、老实、本分，西风东渐后，活泼、热情、充满激情、敢于冒险的性格才变得受欢迎起来。受西方文化心理影响，外向性格占据了主导地位。