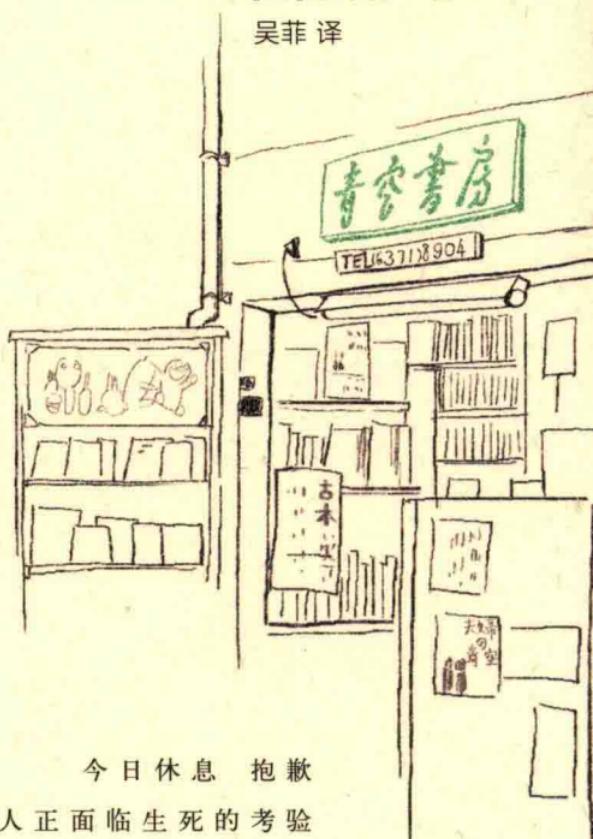


93  
岁旧书店主写给生活的情书

# 今日店休

[日]坂本健一著  
吴菲译



今日休息 抱歉  
深爱的人正面临生死的考验  
我要去陪她……  
请原谅我的任性



# 今日店休

93岁旧书店主写给生活的情书

[日] 板本健一 著

吴菲 峰

著作权合同登记图字：01-2017-2541

ほんじつ休ませて戴きます

© KEN-ICHI SAKAMOTO 2013

Originally published in Japan in 2013 by SHUFUNOTOMO CO., LTD.

Chinese translation rights arranged through DAIKOUSHYA INC., Kawagoe.

All rights reserved.

### 图书在版编目（CIP）数据

今日店休 / (日) 坂本健一著, 吴菲译. —北京：

新星出版社, 2017.6

ISBN 978-7-5133-2336-9

I . ①今… II . ①坂… ②吴… III . ①散文集－日本

－现代 IV . ①I313.65

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2016) 第 249185 号

### 今日店休

[日] 坂本健一 著

吴菲 译

策划统筹 林妮娜

责任编辑 汪 欣

特邀编辑 武 霖 赵丽苗 刘 政

装帧设计 赵金娇

内文制作 王春雪

责任印制 廖 龙

出 版 新星出版社 [www.newstarpress.com](http://www.newstarpress.com)

出 版 人 谢 刚

社 址 北京市西城区车公庄大街丙3号楼 邮编 100044

电 话 (010)88310888 传 真 (010)65270449

发 行 新经典发行有限公司

电 话 (010)68423599 邮 箱 [editor@readinglife.com](mailto:editor@readinglife.com)

印 刷 北京盛通印刷股份有限公司

开 本 787毫米×1092毫米 1/32

印 张 5.5

字 数 80千字

版 次 2017年6月第1版

印 次 2017年6月第1次印刷

书 号 ISBN 978-7-5133-2336-9

定 价 45.00元

版权所有，侵权必究

如有印装质量问题，请发邮件至 [zhiliang@readinglife.com](mailto:zhiliang@readinglife.com)

## 引言

一直以来贫穷地活着。

一直以来匍匐地活着。

抬头望天，太阳就在那里。

虽然相当遥远，虽然未能靠近，

但搜寻一番，也有我那颗小星星，发出微微的光。

生命幽微，仅此一次。

在无法重来的人生中，我摸索着相宜的活法，

不觉已过了天寿。

如今的我，已如一块废弃的破布。

借着大家的支持与帮助，

我步履蹒跚走到今天。

连滚带爬，苦苦挣扎，一次次跌倒。

就像那被踢打、被踩踏

却一次次从巷子的石缝间冒出新芽的无名杂草。

坚韧、茁壮、自强不息，  
今天我依然坐在店里，不再患得患失。  
因为我已没什么可失去的了。

“死”，在隔着一道门帘的前方等着。  
如同死囚等待着传唤，  
我的心颤抖着。  
无论是谁都要面对的“死”，于我已近在眼前。

不，也许早已过了大限。  
而我还活着。  
为了做某些事。  
为了某些需要我做的事。



## 引言

### 第一章 对书的热爱，伴我一路走来

- 战后黑市里开了六十七年的旧书店 \_3  
店休日海报收获意想不到的好评 \_5  
阅读就像呼吸，书就是我的人生 \_7  
高价收低价卖，是为了让年轻人多读书 \_8  
人人都爱田边圣子 \_9  
不论营业日还是店休日，都能从顾客那里获取能量 \_11  
卖书就像留下遗言 \_12  
无论多么辛苦，只要走进书店就会精神抖擞 \_15  
小小的店里贴着很多纸条，写满我的心里话，  
但愿能传达我的心意 \_17  
在店休日的前一天里画海报，没有草稿，全凭即兴 \_18

### 第二章 在海报中倾注真心话

- 父母私奔后建起的家，我已住了九十年 \_37  
爱读书，能绘画，归功于父亲的培养 \_38

- 人生处处有我师\_40  
边工作边上夜校的日子里，读书是最快乐的事\_42  
多次遭遇险境，居然奇迹般生还\_43  
种种恋爱悲喜剧\_44  
对战后的日本感到绝望，一度想过自杀\_46  
妻子是个纯净、直率、泼辣的女人\_47  
把书店交给和美，悠然画石佛去也\_51  
对书的爱洋溢在海报之上\_55  
筒井康隆先生年少时曾来卖书\_66  
与田边圣子女士、山本一力先生结为书友\_67  
接触不同的人，让我获得了生存的力量\_69  
海报上对人生的温暖声援令人感动\_73

### 第三章 写给妻子的情书从未间断

- 纯真善良又会持家，和美嫁给我可惜了\_97  
写情书是缘于和美吃醋\_99  
写情书成为日课，和美似乎很高兴\_100  
“纽带”这个词是夫妻专用的\_101

写给妻子的情书从未间断 \_103

#### **第四章 给病中的妻子寄去爱的明信片**

伤心难挨的日子里，给妻子寄去手绘明信片 \_123

和美的任性让我心生怜惜 \_125

和美好像依然在我身边 \_126

和美如空气一样，始终包容着我 \_127

二〇〇九年，给住院的妻子寄去的手绘明信片 \_129

海报上也寄托了对亡妻的哀悼之情 \_143

#### **第五章 在亡妻的护佑下生活**

一个人生活非常轻松 \_149

看店仍是乐事一件 \_151

承蒙大家的支持和帮助，才能每天开店营业 \_154

我想读书、学习、受教，直到生命终结 \_155

#### **结语**

## 第一章

对书的热爱，  
伴我一路走来



## 战后黑市里开了六十七年的旧书店

我在大阪市北区一个叫黑崎町<sup>①</sup> 的地方，经营着一间旧书店。书店在昭和二十一年（一九四六年）开张，算算到今年已是第六十七个年头，我也九十岁了。

最初开店完全是迫不得已，店址设在大阪大空袭废墟的一处黑市里。那是在第二次世界大战刚结束不久，我退伍回家，看到一家人都因营养不良瘦得不像样子。父亲是船场少爷出身，坚决“不吃黑市米”，所以我只能另想办法。四下打量，发现家中有一堆岩波文库的书，完整的一百册，是我从军前

---

<sup>①</sup>位于大阪东区和南区，自古为大阪富商云集的商业中心。译注，下同。

上夜校时买的。家里值钱的也就这些书了，我把它们分装在五个煤箱里，搁在门板上，用板车拉到御堂筋的大阪歌舞伎剧场前，摆起了书摊。

心里当然是不情愿的，那可是我一百多天不吃午饭才省下钱买的。而且我一直认为书是用来读，而不是拿来卖的，心疼得就像血被抽走一样。可是不卖就没饭吃，能有什么办法。

没想到，书很快卖掉了。大概是因为地段好吧，一口气全卖光了。

那是战后不久没水没电没有煤气的时期，居然会有人读普鲁斯特的《追忆逝水年华》，是不是很不可思议？卡夫卡、萨特也很好卖。那时的日本人对这类文学书有很大的需求，对知识满怀憧憬。正因如此，日本才得以复兴吧。是读书这种行为形成了内在的原动力，我一直这么认为。

岩波文库的书卖光以后，我还卖过《糟酒》杂志<sup>①</sup>，那是我向掌握货源的霸道大叔跪求才得来的。此外，我也得到过朋友们的慷慨相助。我在部队时的长官，当时是纺织公司的高层干部，把他战争时私藏的左翼读物都给了我。从当铺老板的儿子那里，我得到一百多册面向青少年的讲谈版“立川

---

<sup>①</sup> 日本战后不久，趁出版自由之机，面向大众发行的娱乐杂志。

文库”故事书。

就这样收书卖书，大概做了有一年时间，驻日盟军总司令部下令关闭了黑市。我在天神桥五丁目租了个门面重新开张，就是现在的天满市场附近。

## 店休日海报收获意想不到的好评

“青空书房”这个店名出自《青空浪人》和《青空剑法》，当时正走红的作家山手树一郎先生的小说。既然是自己经营书店，我希望心境能像蔚蓝的天空那般明朗爽快，就取了这个名字。

之后我结了婚，有了孩子。在孩子蹒跚学步的时候，把店搬到了现在天五中町大道的商店街。搬迁是因为原来的地方建了天满市场，经常有卡车出入，我担心孩子跑来跑去会有危险。

从繁华地段搬到僻静街区，生意肯定会受影响，但有什么比孩子的生命更重要的呢？这样做我并不后悔。然而真到开张的那天就惨了。房租降了一半，可营业额也减少到原来的五分之一。

那以后我拼命工作，一年三百六十五天，每天从早上七点忙到夜里十二点，不管多累都坚持下来。大年初一也不休息，害得妻子一直跟我受苦。就这样总算在商店街把店开下去。

可岁月不饶人啊。十多年前我患了脑梗塞，右眼看不见了。不稍事休息不行了，于是就把每周的周四、周日定为休息日。周四在店里收拾整理，周日就完完全全放松一天。

到了休息日，我就在店外的卷帘门上贴出“今日店休”的海报，想着客人难得来一趟，不写点儿什么表示一下心意似乎说不过去。于是，就把当天的想法写下来、画下来。

不知怎么，有些人期待看到我的海报。他们特地在店休日来，还拍了海报发到博客上，没想到竟然一传十、十传百。

陆陆续续有几家电视台来采访，还有人把我之前画的二百多张海报收集起来办了海报展。年近九十，我的生活突然忙碌起来，真是了不得。

我一直喜欢画画、写文章，只是默默无闻久了，如今倒有一种“怎么现在才大受好评”的感觉。大器晚成也不坏，虽然早已过了被关注的年龄。

既然有人对这些海报产生共鸣，总算让我感到欣慰。看了海报之后想读书的人，哪怕增加一个也好啊。

## 阅读就像呼吸，书就是我的人生

不光写海报，看店的时候，我也常会跟客人聊天。

开书店的人性格大多比较沉闷。让客人凭自己的感觉选书，不主动搭话可说是一条默认的原则。很少有人会像我这样，对客人说“这本书很有趣”之类的话。还好我搭过话的客人，大多还会再来。

请一定要读书。

不论是海报，还是向店里的人推荐好书，我想传达的都是这个意思。不管重复多少遍，我都要说：读书会让你的人生变得丰富多彩，眼界变得更加开阔。假如不读书，你对人生的所知只有五十的话，那么读了书之后，就会增加到一百甚至一百五。

现在和二战刚结束时不同，那时人们渴求知识，而现在书本已进入饱和时代，读书的人越来越少。不读书可是人生的巨大损失啊。虽然一个卖书的这么说，大概会被认为是为了做生意，不太有说服力。

对我来说，阅读就像呼吸，书就是我的人生。大概因为

年纪大了，近来胃口变得很小，我觉得饭吃不吃都行，但忘了读书可不成。

我依然每天读书。至于读多读少，那要看客人的数量了。人不多的时候，一天能读两本文库本。经常是正读到精彩的地方，有客人走进店里，我就说：“稍等，让我先读完这段。”是不是很不巧？难得的是客人也愿意等。

## 高价收低价卖，是为了让年轻人多读书

来我店里卖书的人很多。有的人先拿到大书店去卖，结果价格被压得很低，就来我这里了。我会尽量给个高价。一本书得不到恰当的估价，是我不能容忍的。当然我没法全部接收，可还是会尽最大的努力。

或许是因为价格低廉，店里生意还不错，资金周转也还顺畅。有人会质疑，高价买来低价卖出，这生意怎么做？在这一点上，无论如何我是不会妥协的。

如果不便宜卖，年轻人就买不起啊。我年轻的时候也没什么钱，经过多少辛苦才买上几本想读的书。很早之前，我就对妻子说过：“咱们要做别人双倍的工作，卖别人一半的

价钱。”为此我连一件生日礼物都没给她买过，我想她能明白我的这种信念吧。

读书不需要学历。特别是年轻人，我希望你们能不加选择地广泛阅读。不用从第一页读起，想读哪页就读哪页好了。如果觉得没意思，管它是什么名著，中途放弃好了。

坚持读书，你的个人价值必能得到提升。你将成为一个内涵丰富的人，一个真正意义上的儒雅少年、优雅女子。

## 人人都爱田边圣子

“有什么好看的书吗？”不时有人这样问。客人适合读什么样的书，只要聊上一两句我就能大致了解。看他拿起的书，或是看他的手伸向哪里，我就能判断出他的喜好。

不论跟谁，有一位日本作家都可以放心推荐。不管是老人还是年轻人，不论学养高的人还是平时不太读书的人，都毫无例外地喜欢，就像一剂万灵丹。她就是田边圣子。没人能比得过她。像《源氏物语》这类的经典，读了田边女士的现代文译本，大多数人都会说：“原来这么有趣啊！”

因为太喜欢她，我甚至写了热情洋溢的信：“老师，我