

安小嘉◎著

投资圈里的那点事——
聚焦投资圈里的风云变幻



职场小白兔初入投资圈，误打误撞，笑料百出。
投资圈里的白手套故事，真相总是比故事更精彩。

[鲜活有料又有趣的投资生存小说]

作者用近乎直播的方式，轻松幽默的口吻，
像讲述娱乐八卦一样讲述投资圈的奇闻趣事。



安小嘉◎著



图书在版编目（C I P）数据

圈里人 / 安小嘉著. — 北京 : 新世界出版社,
2017.6

ISBN 978-7-5104-6308-2

I. ①圈… II. ①安… III. ①长篇小说—中国—当代
IV. ①I247.5

中国版本图书馆CIP数据核字(2017)第129240号

圈里人

作 者：安小嘉

责任编辑：黄 倩

责任印制：李一鸣 王宝根

出版发行：新世界出版社

社 址：北京西城区百万庄大街24号(100037)

发 行 部：(010)6899 5968 (010)6899 8705(传真)

总 编 室：(010)6899 5424 (010)6832 6679(传真)

<http://www.nwp.cn>

<http://www.nwp.com.cn>

版 权 部：+8610 6899 6306

版权部电子信箱：nwpcd@sina.com

印 刷：北京市中印联印务有限公司

经 销：新华书店

开 本：880mm×1230mm 1/32

字 数：350千字 印张：10.75

版 次：2017年6月第1版 2017年6月第1次印刷

书 号：ISBN 978-7-5104-6308-2

定 价：39.90元

版权所有，侵权必究

凡购本社图书，如有缺页、倒页、脱页等印装错误，可随时退换。

客服电话：(010) 6899 8733

目录
contents

001	1 / 三无一有
011	2 / 人生若只如初见
016	3 / 内有乾坤
021	4 / 何许人也
049	5 / 英雄莫问出处
066	6 / 口沫横飞
082	7 / 此女只应天上有
087	8 / 行有行规
096	9 / 卧虎藏龙
103	10 / 天下英雄大可知
112	11 / 良辰美景奈何天
131	12 / 泪眼红相向
140	13 / 好梦一日游
165	14 / 红杏出墙

175	15 / 恕不奉陪
184	16 / 心共孤云远
221	17 / 现形记
231	18 / 焉知非福
240	19 / 偶见林桑避俗翁
245	20 / 群雄逐鹿
258	21 / 老北京的味道
263	22 / 鹬蚌相争
267	23 / 飞来横祸
279	24 / 眇眦必报
287	25 / 今宵共我醉明月
295	26 / 渔翁得利
301	27 / 花谢月朦胧
307	28 / 功败垂成
318	29 / 水落石出
332	30 / 归去来

1 / 三无一有

“菲儿，下午跟我去昌平看个项目，项目资料发给你了，全英文的，翻译好了给我。”说这话的是我师父季云天，投资圈里响当当的一号人物。

“啥？全英文的？我看得懂吗？”我一脸错愕。

“你不是美国留学的吗？”

“师父，留学生跟快易通是两回事，我就会本专业的。”

“就是你那专业的项目，不是我能给你吗？”

“您知道我是哪个专业的吗？”我发蒙。

“高科技嘛。你赶紧翻译，没多长时间了，翻译好了我也学习学习。”

“好嘞。”我就默认这个高科技专业好了。

我叫莫菲儿，性别美女，年龄不想提。我的专业是软件工程，之前在国际知名企业IBN做了三年项目经理，精通各类操作系统和计算机语言，即便是用最潮的Swift语言做个APP也难不倒我。但伴随着年龄的增长，我终于领悟，成天抓耳挠腮地和键盘较劲真的只能是老爷们儿干的活儿，但凡有三分姿色的女生都不该从事这个行业。本想早日脱身，但是无奈已经拿青春换了代码，加上老外Boss不好糊弄，每天和计算机保持至少八小时的无缝交互，无力分心。

我是怎么混进这家赫赫有名的投资公司的，至今我也是云里雾里。没准是老爷子在饭局上有意无意的一句暗示，便有情商高的手下旁敲侧击、暗度陈仓；也没准是面试时我表现出众、艳压群芳。总之我这资深小码农终于摇身一变，LV一背，进入了高端投资圈。

尽管公司给的Title稍微低了一点儿，分析师——听上去无比喽啰的一个职位，倒也合我心意，行业经验为零嘛。只须假以时日，就凭我这150的智商，怎么着也能杀出一条血路。

“菲儿，翻译好了吗？下午就去了，赶紧给我熟悉熟悉。”我拿到资料还不到半个小时，季师父又来催了。

“不瞒您说，这我也看不懂。”电脑上每一个单词我都认识，但连在一起就完全不知道他们在说什么了，“师父，这是一家做光学成像的公司，他们的技术很专业啊。”

“嗨，不用你把技术全看懂了，大概说说他们是做什么的就行了。”

“这个容易，他们做的东西简单点说就是能在车窗上投影出一个导航。”我一边说，一边把企业网站上的展示视频播放给季师父看。

“这个技术奔驰已经有了，我在车展上看过。”坐在我对面的旦旦凑过来，接茬儿道。

旦旦本名石方旦，反正以我的文化水准是参不透这名字中的深意了，帅哥一枚。虽说就坐在我对面，除了每天早上能和我亲切地打个招呼，叫声菲姐，交流的机会极少。

其实没交流倒还好，我们唯一的长聊天记录是这样的：

“菲儿，你哪年毕业的？”旦旦问道。

“三年前。”

“哦，那你比我大三届，我得叫你菲姐。我今年刚大学毕业。”

“我三年前是第二个硕士毕业，大学毕业是哪年来的？”我放任脑海里的回忆慢慢流淌。

“啥？你都这么大岁数啦？”旦旦惊讶地问。

原来这死孩子是变相问我年龄啊！我眉头一皱，恶狠狠地说：“想问年龄，你直接问不就行了吗？”我琢磨着是回答虚岁还是周岁，是用二进制还是十六进制。

旦旦继续补刀：“你怎么这么大了还做分析师啊？”

会不会聊天啊！我一口血差点喷出来：“我之前是做IT的，这不是转行了嘛，所以从头做起。”

“哦，我没别的意思，好奇一下，您这个年纪肯定结婚了吧？”

“滚……”我翻了个白眼儿。

“这是国内的公司吗？怎么项目介绍全是英文？”旦旦指着我电脑上的资料问道。

“显得高大上呗。”我随口答道。是啊，一家本土公司，又是跟中国投资公司融资，只交一份英文BP (Business plan) 真的合适吗？

“这家公司创始人是两个美国博士，据说特别厉害。估计他们习惯用英文了，中文都忘了。”季师父说。

拉倒吧，在美国待多少年的中国人中文都溜着呢，不信你看高晓松。我心说，像季师父这种没有出国镀过金的，对海外留学生总有很复杂的情感，时而盲目崇拜，时而又不屑一顾。土鳖or not 土鳖，这问题估计会在他们心中打个死结。

“奔驰那个技术有个问题，强光下面什么都看不见。这家不知道怎么样？菲姐下午可以重点问问这个。”

“好嘞，还有什么我应该问的吗？”闻道有先后，就算是刚毕业的旦旦此时我也得虚心请教，毕竟他也是名校金融系的高才生。

“你就负责问他技术，公司基本面儿的情况我来搞定。”季师父大包大揽，“你一定要显得专业，多蹦点专业词汇，最好还是英文的，镇住他们。”

“师父，我也得会啊。”我长叹一声，继续对着资料惆怅。

万事开头难，没想到我在青上资本接触的第一个项目就是全球领先的技术，资料上通篇在吹捧技术是多么了不起，世界独一份，中国最骄傲，可越是这么写，越是让人感到怀疑。

季师父也不知道都做了什么准备，下午信心满满地拉着我奔赴昌平。

路上我为了增进师徒友谊，没话找话：“师父，您怎么看这家企业啊？”

“见到负责人之前，千万不要做判断。投资主要还得看人，人对了，什么都好说。”季师父一边看着导航，一边说，“商业计划书这种东西，对你们这种新手是有帮助的，但我早就不看了，很多时候完全是误导，看这些干吗啊？知道这企业大概干吗的，就赶紧约着见面，什么事，聊两句就明白了，比在电脑前面研究一个月都有用。”

那还让我给您翻译资料，我心说，嘴里却赶紧说：“是，学习了，以后多出来跟您见人。”

“投资这个事，主要是看感觉，这人感觉对了，就投，准错不了。”

“您说的这是找对象吧。”

“别说，真有点类似。这感觉就是靠积累、靠经验，你什么时候见过一千个企业家了，这感觉就到位了。投资这事啊，说容易也容易，说难也难，很多外行觉得，这事拿着钱谁不会啊。这就大错特错了，拿钱扔给别人是都会，但你能让这钱再回来，还是成倍成倍地回来，这事可就难了。借钱能要回来都是技术活，更别说投钱了。”季师父指指正前方，“你看看，地址是这个楼吗？”

“对，嘉茂大厦，就这儿。”我揣摩着季老师这几句至理名言，投出去的钱，不能回来吗？

“你们坐，别客气。Lucy，倒两杯coffee给客人。”公司CEO Jerry Chow热情地从门口把我们请到了他阳光暴晒的办公室，“这是我的名片，两位怎么称呼？幸会幸会。”

“这是我们公司的投资总监季云天，我是莫菲儿。”我主动介绍，并顺势和Jerry交换了我的名片。Jerry Chow，身材适中，相貌平平，这名字怎么让人想到鞋了呢？他中文估计是周杰吧。我看着只有英文字样的名片，心想这英文不好的季师父到底是怎么勾搭上这位的。

“您就是季云天，季总啊，久仰久仰。”Jerry Chow脸上掠过一丝惊讶。

这可一点儿不怪他。我还清晰记得和季师父初次见面的尴尬场景。

那是一个阳光明媚碧空如洗的早晨，我正仰望天空回首往事，人力总监楠哥突然出现在我身后说：“菲儿，咱们聊一下工作吧。”

哎，我赶忙直起身，慌乱地关了显示器，一路小跑地跟着楠哥进了会议室，满心懊恼。我怎么就能把电脑屏幕定格在了一张大肥猫的傻脸上了呢？就算不是财经新闻，好歹也应该是投资圈八卦丑闻什么的啊。

“菲儿，你来了一个星期了，感觉怎么样啊？”做人力的说话就是亲切。

“挺好的，都挺好的。”我一脸谄媚地笑道。

“对公司有什么建议都可以说，没关系的。”

“都挺好的。”我继续谄媚。

“有什么困难都可以提出来啊，看看公司能不能帮你解决。”楠哥是那种非常亲切的人，让你随时都做好准备，扑上去和他骨肉相认的那种亲切。

“没什么困难，都挺好的。”

“融入集体都没问题吧？”楠哥继续问道，这一次指向明确，摆明了是要我就范啊。

“有问题，太有问题了，我就没找到组织啊。”我满脸无助。

“可能最近大家都比较忙，都有项目在做。这样吧，考虑到你之前确实没做过投资，有些工作你刚接触可能很难下手，公司给你指定一名导师，你就先跟着他做项目，好不好？”

“好啊，当然好了。”我顿时满怀憧憬。

“给你指定的导师是季总，他是咱们公司最资深的总监。他做投资已经二十多年了，属于最早做投资的那批人，经验非常丰富。”

季总？季云天？我好像在网上看过他的简介，在投资界即便算不上东邪西毒，也绝对是丘处机那样的一代宗师。青上一哥，非他莫属啊。

“你一定要跟着他多学一些东西。投资是一门需要积累的行业，多看多学才能进步。”楠哥继续督促我。

姑娘我到这儿来就是要做一番事业的，最资深的季总，快带我踏上征程吧。

“我一定跟着季总好好学。”我踌躇满志。

“嗨，其实这就跟郭靖学武功一样，师父强不强都不重要，但要多拜几个师父，每个师父学一点儿，就是武林至尊了。跟着季总，你一定要把他最独到的地方学会。每个人的投资风格都不一样，能学多少也要看个人的悟性，要是能融会贯通就了不起了。”

“嗯。”我认真品味着楠哥的话，心想我这才智应该是蓉儿级别的吧。

“咱们公司是以年轻人为主，年轻人最关键的就是多学习，公司也会尽量多地给你们提供平台去锻炼。”

“好，我一定努力学习。”我暗下决心，一定不辜负楠哥的厚望。

“那我现在就去把季总叫来，你们就完成个拜师仪式。”楠哥打趣着离开了会议室。

我立刻想象着季总的样子：一米八左右的身高，很难得地没有肚子；一件淡蓝色的衬衫，没有像小年轻一样把袖子挽上去，更显韵味；随意地梳了个背头，发根有些泛白，鬓角也搭调得像挂了霜。如果硬要说他像方中信，我倒觉得他的

气质更接近理查·基尔，抬头纹都透着优雅，笑起来让人感觉温暖，行事又充满魄力。人如其名，长风破浪会有时，直挂云帆济沧海。

大约五分钟后，楠哥领进了一位四十岁上下的中年男子。

“莫菲儿，从你一进公司我就注意到你了，年轻，有朝气，好！”

“您好哇，季总！”我热泪盈眶。

……等等，一定是哪儿搞错了。

眼前的这位，看上去比我家老爷子还old，本来就不高居然还有些驼背，凌乱的发型搭配歪曲的裤线，陈年旧款的西服内露出白里泛黄的衬衫……不想形容了，只希望他真的内有乾坤吧。

“季总，您好，您就叫我菲儿吧。”我尽量保持毕恭毕敬，收起内心的浮想联翩。

“嗯，你是搞电脑的吧？”季总认真地问。

“差不多，以后IT有关的项目您一定要找我。”搞电脑是干吗的，我在心里默默地想。

“行，现在TMT行业都很热，就需要你们这种在行业里干过的，有行业经验，懂技术，又出来做投资的。你这种背景最合适，好好干，有前途。”我要是个男生，估计现在季总会拍拍我的肩。季总又继续说道，“我从小就羡慕你们这些搞电脑的啊，TMT项目我那儿有好多啊，以前都不敢接，以后就靠你了。菲儿，还有我经常忘记邮箱密码，这事也交给你了。”

“嗯。”我连忙点头答应着。其实说起TMT行业，我没什么发言权，把科技、媒体和通信（Technology、Media、Telecom）这三个大词放在一起到底是想说什么呢？相较之下，移动互联网这个词可能更得人心，或者再接地气一点，手机上的应用——APP。

季总又絮絮叨叨地说了一堆对TMT行业的看法和对IT民工的高度赞扬。对于季总的夸奖，我还是听得心潮澎湃，知音难觅啊。如果把“好好干，有前途”换成“好好干，有肉吃”，我就更激动了。

我奉上一盏香茶，正式拜师，改口称他为季师父。

“莫菲儿是我们公司的技术专家，年纪轻轻就是双硕士了，所以技术方面您

主要跟她介绍介绍。”季师父终于把我从回忆中拉回来。

我赶紧调整自己，清了清嗓子，严肃地问道：“Chow总，”说完又立刻觉得不对，怎么能叫人家臭总呢。“Jerry，奔驰好像也有跟您这个类似的技术，我主要是想听听您这现在的研发成果跟他们有什么不一样吗？”

“区别很大，奔驰那个技术其实是我们上一代的，他们的投影仍然需要媒介，说白了就是幻灯片技术，只不过能投影到玻璃上了。这没什么难度，而我们这个不一样，我们不需要媒介，我们可以打在空气中。就像你们在科幻电影里看见的，直接在空气中就能成像，而且还能做到三维立体成像。”

“这么厉害？您能给我们演示一下吗？”我问道。

“这款产品目前还属于保密阶段，除非签好了投资协议，我们不能轻易展示，you know，我们得防着竞争对手啊。”

“我们就看看什么样，要是看一眼就能抄走了，您这技术可就不值钱了。”季师父调侃道。

“这个确实不行，我们的投资人也不会同意的。产品现在刚从实验室出来，还不是很稳定，不太适合展示，我可以大概给你们讲讲技术原理。”Jerry说道。即便我和季师父都对技术原理展现了不耐烦，Jerry还是侃侃而谈，“我和Steven都是Texas A&M University的博士后，我们当时一起跟导师Benjamin Lee研究CCD optical imaging的课题。大概是10年前吧，我和Steven发现bla bla bla是可行的。所以我们开始了bla bla bla的研究方向，在通过blabla和blabla代替blabla的过程中，我们取得了重大突破。然后……最终自主研发了blabla的optical image device。”

他大约说了半个多小时，但我能听懂的只有上面这些话，其他的我一点儿都听不懂，还几次走神浮想联翩。季师父说如果人的感觉对了就对了。那么明显地，面前的这位和我气场不和，我已经如此强烈地表现出了听不懂，完全听不懂，他怎么还在说啊。中英文混杂地说一个完全不了解的领域，配上这似火骄阳，我已然昏昏欲睡。

“技术这方面我不太懂，菲儿你有什么问题吗？”季师父问道。

“嗯，这个，”我看了一眼强光问道，“您的产品在强光中能成像吗？”

“这个问题提得很好，这也是我们有别于一般光学成像技术的优势所在，我

们抗强光干扰的能力，是业界最强的。”Jerry喝了口咖啡继续说道，“我给你们说一组数字，candela，这个你们都懂吧？”

季师父看看我，我使劲摇摇头。

“这个都不知道的话，我解释起来会有点困难啊。”Jerry又喝了口咖啡。

“不用这么复杂，我这么问吧，比如在今天这样的大太阳底下，我能在车里看见您打出来的影像吗？”我试图简化问题。

“你这样问就显得太不专业了，我也很难直接回答你。首先我们要了解视觉成像到底需要什么，光强度、光照度、光亮度这是三个不同的概念。此时的太阳光强是多少你知道吗？”

我继续摇头。

“不管现在的光强到底是多少，当人眼的方向和角度发生变化的时候，成像也会发生变化。所以，你提的问题是没有意义的。我们具体应用的时候会根据不同的情况调节成像角度。这个技术也是我们的专利，正在申请专利保护，这个技术的原理就是……”

“光听您说，我们确实很难想象啊。如果有产品了，演示一下不就都清楚了嘛。”季师父估计怕Jerry再次长篇大论下去，马上打断。

“其实都是些物理常识，我们真正的技术难点我都还没有说呢。”

“现在除了车载导航，这个技术还有其他应用吗？”季师父问道。

“很多啊，比如我们现在就在和P&A谈合作，帮他们定制一些宣传产品，通过我们的成像技术可以在体育场中出现公司的3D Logo，并且不影响场上运动员的比赛，都是定制产品，价格会非常高。并且这个技术，我敢说，除了我的团队，不会有别人能做出来。”Jerry胸有成竹地说。

“我们什么时候能看到啊？”季师父表现出很感兴趣的样子。

“今年年底吧，到时候会非常轰动。当然，那时候再投资我们，也肯定不是现在的价格了。”

“现在的估值就不低了，如果看不到产品的话，很难下决心啊。”季师父装出一副犹豫不决的样子。

“我们是全世界最聪明的脑子，现在这个价格已经是被远远低估了。我和我的partner从小都是科大少年班出来的，这样的人能有几个，都数得过来。你们这

些做投资的，就是太不尊重创业者的价值了。”Jerry说这话的时候傲气十足。

“行，那我们回去讨论讨论，之后再联系您。”季师父客气地说。

“投不投尽快给个答复吧，您也知道，我们这个项目现在在资本市场上很热，抢的人多着呢。”Jerry继续着他的骄傲，“Lucy来，送一下客人。”

“留步，下次再见。”季师父临走还很有风度地和Jerry握了个手，之后便带着我下了电梯。

在电梯里我刚要开口，季师父立刻使了个眼色，示意我不要说话。

一直回到车里，我才再敢说话：“师父，这人怎么回事啊？这公司咱不投吧？”

“肯定不能投啊，标准的三无一有。”季师父边开车边说。

“啥叫三无一有？”

“没技术、没产品、没收入，就是三无。”

“那有什么啊？”

“创始人有一张好嘴，光靠说能把这事说圆了。”

“这样的公司上哪儿能融到钱啊？谁投他不是傻吗？”

“三无一有这词怎么来的我给你讲讲。大概两年前吧，有家做材料的企业，老板是美国常青藤学校的博士，长得还帅，特别会说，我都被他说晕过。当时他在研发一种新型电池材料，据说上市之后能做到充电五分钟，开车两小时，电池体积还小，车用电池能做到就移动硬盘那么大。”

“这技术听着够黑科技的啊，真行吗？”我插话道。

“是啊，我跟他聊了两次，总觉得这玩意不靠谱啊。就在我聊这两次的过程中，这公司就从估值5000万人民币涨到了5亿美元。5亿美元的估值啊，我一听就觉得没法投了。”季老师绘声绘色地说着，“我当时为什么不敢投，他们就跟今天这公司一样，说都说得特好，一说看产品就不让，当时别说投资人不让看，好多做电池的大企业，像银隆、万象什么的想说合作看看他们都不让，就是不给看，必须保密。”

“这都什么作风啊？”

“反正我要是有这么好的技术，巴不得门口支个摊给投资人看呢。”

“后来呢？这企业怎么着了？”我问道。

“反正到现在你也没见过他们说的这种电池吧？这企业还活着呢，后来又融了钱，估值可能十几亿美元了吧。”季师父回答。

“十几亿美元，那不就百亿人民币啦？不可能吧，这些投资机构疯啦？产品都没看到就敢给钱啊？”我惊讶地问道。

“你投钱是看见产品再投，别人可不一定，门道多了。大路朝天各走一边，都是个人选择。你既然是我徒弟，就记住了，不见兔子不撒鹰，产品利润这些东西没坐实的企业，说出天来也不投，记住了？”

“您刚才还和我说主要看人，看气场和不和呢。这会儿怎么就变了啊。”

“万事俱备，再看气场，三无一有，坚决不投，记住！”

“嗯，记住了，三无一有，坚决不投。”我坚定地说。

2 / 人生若只如初见

来了公司一个月，经常跟着季师父东奔西跑，日子倒也过得充实。也不知是不是适逢市场小年，看了十几个项目，一个季师父看得上的都没有。我也在每日的碌碌无为中不断总结，但前思后想归纳不出个头绪，渐渐生厌。这投资业不像IT行业，代码只要写了用了，总能看见点东西，就算不能造福国家人民，自己总是能有点成就感。

退意既已萌生，就免不了让人对一切都产生怀疑。

这公司的缺点就一目了然。首先工资完全没有一家大型基金公司的气质，害得我直接拉低了北京市平均工资；离家甚远，路上又堵，每天四个小时的往返车程横跨大半个北京，真真是上班跟取经一样；最不能忍的，是在这寸土寸金的投资大街连个停车位都没有，时不时被贴张罚单，一天就白干了。

同事之间人情淡薄，我来了这么久，除了季师父，跟其他人工均无交集。想来我进了季师父战队，别的总监视我为异类也可以理解。可就连公司长相最普通的女孩小然也对我置若罔闻，就让人匪夷所思了。本来根据我二十多年的生活经验，长相普通的女孩脾气性格一定出众。这是公理，不然她们怎么生存啊。所以为了打破僵局，我处心积虑地选好时机，调整好自己的笑容，刚刚好露出六颗大牙，步伐轻快而又不失稳重，声线调整到唱《恋人未满》时的key，在小然身旁轻轻地呼唤：“你是小然吧，你好，我是新来的莫菲儿。”

“哦，你好，我正在忙，等有时间咱们再聊啊。”小然头也不抬地敷衍了事，继续她手边的工作。我像一头受惊的小鹿跌跌撞撞奔回座位，杏眼含泪，再不敢贸然出击。

还有季师父，虽然在千度百科上面大写着“精英”两个字。但每次看到真人，就让我对千度的可信度又多出一分质疑。季师父到底靠不靠谱啊？不会盛名

之下非常难受吧。更凄凉的，每日只能孤零零地一个人去楼下咖啡厅吃色香味都不具备的三明治。

每日如此这般，心里斗争个百转千回，哪还有心情好好工作，免不了唉声叹气。这日正又两手托腮，感叹天生我才总没用之时，行政大美女宋婷婷伴着一阵迷迭香气忽然飘来。此女杨柳细腰，面色清秀，荔枝眼，丝雾眉，说话间仿有丝竹之乐声响起：“菲儿，今天要不要跟我们一起去吃饭啊。”

“要啊，”我激动得眼泪差点掉下来，“你们去哪儿吃啊？”

“我和后台的姑娘们每天都是去对面购物中心的超市买吃的，你也跟我一起去吧。”婷婷的声音悦耳动听。

后台是投资公司对于非业务人员的称呼，与之对应的投资团队被称为前台。后台一般包括了行政、人力和财务三个部门。除了后台，公司还有负责风控业务和投后管理业务的中台。这个我懂。

“那就走吧。”我迅速合上电脑，紧紧跟着婷婷往外走，生怕万一走散，错过了这次打入内部的良机。

婷婷很快便召集了四位“妖精”。“妖精”是我对美女的最高评价，我不知道这是不是小时候《西游记》看多了留下的后遗症。别以为是我在IT界混久了，逮谁都觉得是天仙。就这四位，放哪儿都是惹人犯罪的主儿，气质衣品都挑不出半点毛病，化妆得也都似有似无，略施粉黛就已是倾国倾城。

经过简单一番介绍，我认识了前台多多。多多皮肤白皙，头发乌黑，眼睛明亮且有神。管财务的沫沫，长得很像刘诗诗，淡雅精致，只是比刘诗诗身材上又高瘦了些。她那一米二的大长腿真是让我长了见识。还有人力经理小梅，别看身材娇小，但丰乳肥臀，眉眼间自有韵味。

尽管这几位秀色可餐，可惜超市里不过是些乏善可陈的盒饭包子，没什么可吃的。妖精们倒是一点儿不挑，随意买些沙拉叶子配酸奶，就是一顿饭了。饭量都是极小的，没吃两口就喊吃撑了。这就是境界，看看人家那腿、那腰、那锥子脸，不食人间烟火果然是成为美女的第一步。

席间也会聊点有的没的，跟所有办公室八卦估计都类似，现在最火的小鲜肉是谁啊，哪个女星又整容了，周末哪档综艺有看头。

“其他同事都去哪儿吃饭了啊？”吃了几日素斋，食肉动物的我实在忍不住