

闽东企业家

风采

(第三集)

宁德市企业与企业家联合会 / 编



海峡出版发行集团
海峡文艺出版社

闽东企业家

宁德市企业与企业家联合会 / 编

风采

(第二集)

常州大学图书馆
藏书

SK CANOPUS

海峡出版发行集团
海峡文艺出版社

图书在版编目(CIP)数据

闽东企业家风采. 第3集/宁德市企业与企业家联合会编;—福州:海峡文艺出版社,2015.9
ISBN 978-7-5550-0662-6

I. ①闽… II. ①宁… III. ①企业家—生平事迹—福建省—现代 IV. ①K825.38

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2015)第 235899 号

闽东企业家风采(第三集)

宁德市企业与企业家联合会 编

责任编辑 朱墨山

助理编辑 林颖

出版发行 海峡出版发行集团

海峡文艺出版社

经 销 福建新华发行(集团)有限责任公司

社 址 福州市东水路 76 号 14 层 邮编 350001

发 行 部 0591—87536797

印 刷 福州德安彩色印刷有限公司 邮编 350008

厂 址 福州金山浦上工业园 B 区 42 幢

开 本 787 毫米×1092 毫米 1/16

字 数 293 千字

印 张 20.5

版 次 2015 年 9 月第 1 版

印 次 2015 年 9 月第 1 次印刷

书 号 ISBN 978-7-5550-0662-6

定 价 58.00 元

如发现印装质量问题,请寄承印厂调换

《闽东企业家风采（第三集）》编纂委员会

主 任 陈铭玉

副主任 方守润 谢 鹤

成 员 黄家笃 黄俊敏 曾耀香 张良柱 潘陈秋 夏 鹏 阮玉铃
陈奶康 张 滔 丁 永 曾 春 王怡祥 范菊梅

《闽东企业家风采（第三集）》编辑室

主 编 陈铭玉

副主编 陈浩志

编 辑 徐晓霞 林 斌

序

廖小军

最近，读了宁德市企业与企业家联合会组织编辑的《闽东企业家风采》（第三集），很有启发，感触颇多。让我感动的是，这些闽东企业家面对国内外风云变幻的经济形势，能够直面挑战，积极应对，敢立潮头，抢抓机遇，抱团取暖，成为宁德科学发展、加快发展的中坚力量，实属不易；更让我感动的是，这些闽东企业家大多都是草根出身，他们有的怀揣几千元出外打拼，有的拉上几个哥们从小作坊起步，有的背着产品四处推销……他们致富之后，能够自觉承担社会责任，扶贫济困，支持教育，提供就业，用创造的财富反哺社会，回报桑梓。从他们身上我看到了宁商对事业的满腔热情和执着追求。

古人云：“一方水土养一方人。”宁德有山有海，山深海阔，山海相依，形成闽东人独特的文化个性，这就是具有山一样的坚忍不拔和海一样的宽阔包容。书中39位企业家的熠熠风采，无不展示着他们“如山如海”的品质。“如山”的坚韧性格，表现在对目标始终抱有坚定的信心，百折不挠，不言放弃；表现在面对变幻莫测的市场，能够保持战略定力，沉着应对各种风险；表现在为人沉稳厚道，朴实无华，诚信经商。比如，四八〇七军工厂注册第二厂名白马船厂后，坚持军民融合发展，科学发展，面对国际国

内形势，审时度势，调整经营策略，走出在国际金融危机冲击下船舶市场的低迷态势，进一步发展壮大；盈浩工艺制品公司四次“逆风飞扬”，最后选择回到家乡福鼎，取得新发展；三都澳食品公司几经风浪，创业初始筹集的800万养殖投资被一场台风摧毁，擦了泪，从头再来，如今发展成为福建农业产业化龙头企业。他们“如海”宽阔的胸怀，表现在开放包容，胸怀天下，善于吸引外来资金、技术、人才，积极参与到国际合作与竞争；表现在不畏风险，敢于担当，以勇气和智慧做出合乎理性的抉择；表现在尊重差异，兼收并蓄，对一切新技术、新理念能够敞开胸怀，为我所用。比如，万达电机立志创国际品牌，实现电机报国的崇高理念；广生堂十年铸一剑，为国人健康生产出国际上抗乙肝病毒的三大一线药品；“亚南”的电机电器氢能燃料电池发电设备，“三样”的高纯氧化锆、单晶电熔铝，“星宇”的烧结钕铁硼稀土永磁材料等产品都是不惜投资，数年攻关，终于走到全国甚至世界科技前沿；仙洋洋二十年潜心打造纯天然浓缩茶；南阳、奇隆翔、蓝湖、闽绿、好口福、顺达、归来客、永兴等食品茶叶企业，立志创品牌，打造放心食品，不惜投巨资建设绿色基地，建立卫生安全质量体系，让群众吃上放心食品、喝上放心茶。

回首过去，闽东企业家以山一样的坚忍不拔和海一样宽阔胸怀，创造了一个又一个闽东企业发展的奇迹；展望未来，宁德的发展充满生机与活力，这也为广大企业家提供了前所未有的大干一番的发展机遇。对此，我衷心希望宁德的企业家们，继续秉承宁商山的坚韧、海的胸怀，主动融入宁德发展大局，立足经济发展新常态，把握新机遇，在全面建成小康社会的伟大进程中建功立业，为建设“机制活、产业优、百姓富、生态美”的新宁德作出新的更大的贡献！

是为序。

2015年8月

目 录

白马河畔的军工人

- 记福建省白马船厂厂长周树通……………杨 树 郑雄辉 1

电机报国

- 记万达电机董事长余壮飞……………王 求 14

朴实人生 赤子情怀

- 记福建福安闽东亚南电机有限公司董事长郭健……………

- ……………郭斌慧 李培奎 25

仁者铸剑

- 记福建广生堂药业股份有限公司董事长李国平……………王晓岳 32

- 吕竹风：坚韧立业敢为先……………苏晶晶 44

艰辛创业 乐于创新

- 记宁德南阳实业有限公司董事长乐玉海……………阮绍明 范春国 52

创业之路途漫漫

- 记三祥新材股份有限公司董事长夏鹏……………郑 光 62

自强不息 逆风飞扬

- 记福建盈浩工艺制品有限公司董事长周宗佑……………钟而赞 72

农信领路人

- 记福鼎市农村信用合作联社理事长蔡永钦……………吕婷婷 81

再一个十年，他将创造另一个辉煌

- 记福建仙洋洋食品科技有限公司董事长周绍迁……………郑振忠 90

三都澳赶潮人

- 记宁德市官井洋大黄鱼养殖有限公司、福建三都澳食品有限公司、福建三都澳物流有限公司董事长尤维德……………陈孔屏 100

做强两岸经贸合作的领头人

- 记青年企业家洪涛……………张茂怡 111

闽江之畔冉冉升起的明珠

- 记福建铁王精密铸造有限公司……………李国镛 121

茶行业的“弄潮儿”

- 记宁德市奇隆翔农业有限公司董事长周大祥……………吴飞东 127

莫道枝繁叶茂 全靠汗水浇灌

- 林枝全董事长的感人故事……………陆立安 134

扎根闽东放眼全球 务实健行勇于担当

- 记福建惠丰电机有限公司董事长杨良弟……………卓增生 142

海纳百川 集大而成

- 记福建大成电机集团董事长杨旺章……………朱丽利 149

执着者的创业之道

- 记巨龙光学（福建）有限公司总经理董赣兵……………汪晶晶 158

下岗勤创业 创新“转”世界

- 记福建闽光电机制造有限公司总经理张兴全……………

- ……………潘文书 李旺贵 166

怡然自得 和谐人生

- 记福建怡和电子有限公司总经理陈连瑞……………兰润金 170

发展循环经济 促进企业进步

——记福建省(屏南)榕屏化工有限公司总经理何中.....

.....郑敏 李朱生 181

一个资深企业家身上的五种气质

——记福建白莲花化工有限公司董事长谢泉.....魏阿斌 187

雷厉风行 海阔天成

——记福建一洲动力科技有限公司总经理陈品寿.....王和亚 197

驾驭力源电机黑马的人

——记福安市力源电机有限公司董事长王步跃.....郭建辉 204

破浪人生

——记福建立新船舶工程有限公司董事长陈甫敬.....林莹莹 210

蓝慈富与他的“常富加气砖”.....林峰 217

儒雅风范 高远情怀

——记宁德市闽澳华侨汽车服务公司总经理黄震强.....李世振 224

福宁制冷行业“拓荒人”

——记霞浦县新翔云家电有限公司董事长谢小云.....

.....曹卯示 林华 231

凝心聚力谋发展 银海弄潮展英姿

——记建行宁德分行行长黄祥凑.....张 扬 238

光明事业耕耘人

——记国网寿宁县供电公司总经理林庭.....柳祖英 244

改革浪尖写华章 凝心聚力促发展

——记福建寿宁牛头山水电有限公司总经理周伟.....

.....陈晋英 林凌 252

生命的思考者

——记福建省弘福僧服有限公司董事长姚星赠.....春 林 258

一位旅美华人的家乡梦

——记蓝湖集团董事长刘郑美.....周晓京 265

林金有与盛威公司.....林京华 274

爱拼才会赢

——记福建省闽绿立体农业综合开发有限公司董事长陈伟川.....

.....徐守文 280

浑金璞玉 茶香悠远

——记霞浦县永兴茶叶有限公司董事长曾玉.....陈李武 285

她，用标准去维护百姓舌尖上的安全

——记古田县顺达食品有限公司总经理施爱花.....邹翠莲 290

茶韵人生

——记福建省归来客有机茶叶有限公司董事长刘娇莲.....魏爱花 296

芋香飘四海 茶芳满神州

——记福建省好口福食品有限公司董事长吴灼.....王丽霞 305

后 记..... 317

白马河畔的军工人

——记福建省白马船厂厂长周树通

杨 树 郑雄辉

宁德海域面积和海岸线长均占福建省的三分之一，这条绵长美丽的海岸线与海域构成了众多天然的港湾，被郭沫若先生赞叹为“天湖”的三都澳深水港就坐落在这里。三都澳四围环山，腹大口小，状如大布袋，40平方公里的水域平均水深超过10米，最深处达50多米。因为独特的



厂长周树通

自然环境和特殊的地理位置，中华人民共和国成立后，三都澳成了巩固国防建设、完成祖国统一大业的军港。到了20世纪60年代，中国海军根据当时中央军委关于“山、散、洞”建设海军舰船装备保障工厂的指示，几经勘察，最后将坐标指向了三都澳腹部深处的白马河。白马河承载千年赛江之水，河面宽阔，水流汤汤，两岸山峻势险，是自古兵家必

争之地。1965年春，一批来自上海、山东、江苏以及福州、厦门等地的热血青年，汇聚到白马河畔的崇山峻岭间，开工建设一个具有典型意义的三线军队工厂，承担海军福建基地舰艇维修和舰艇机器设备修理保障任务。

1971年春天，一个星光满天的夜晚，一位16岁的闽东少年站立在这个新建的军队工厂的船排上，身后是连绵的大山，前面是波涛起伏的白马河，少年身着蓝色的海军作训服，心情也如浪潮汹涌。他凝视着眼前一艘艘战舰，仿佛看到了祖国的万里海疆，他在心中对远在城里的父亲说：“我和你年轻时候一样，走进了军营。我一定会继承革命传统，为海军装备保障事业，为保卫祖国的万里海疆做贡献！”

这个十六岁的少年，就是老红军的后代周树通。他当然没能想到，这个面对大海的宣誓，居然穿凿时空，这身蓝色的海军作训服从此与他生命相随，这个白马河畔的军队工厂从此与他不离不弃——四十四载春华秋实，周树通在这里迎来送走一艘艘舰船，迎来送往一批批战友——

今天，站在白马河畔的军工人周树通，已是一个具有丰富管理经验并担任十二年厂长的优秀企业家。从1个简易的船排到10座万吨级船台昂首屹立；从单纯的海军舰船维修保障到军民融合建造各类舰船200多艘、8.2万吨巨轮在这里建成下水——少年、青年、中年，岁月如流，事业如潮，这条3000多米长的工厂岸线，每一块基石都镌刻着周树通的脚步，见证着他的成长、他的成功、他的大爱无垠。

学习上进是他成长的张力

要想把弓拉满，一要有拉的意志，二要有拉的气力；一个人要想张开成功的弓，一要有上进心，二要有知识。知识就是力量。

周树通出生在一个老红军的家庭，父亲从小就教育他要继承革命传统，努力学习，报效祖国。父亲1933年参加红军，1937年随部队北上，1950年转业回到地方，在当时宁德地区公路部门担任领导。属于红二代的周树通，当年享有许多接受成长培养的优越性，他读的是机关幼儿园、实验小学、

第一中学。也许受到父亲教育的影响，他从小就朴素平常，努力学习，积极上进，而且渴望参军，像父亲一样当一名军人。小学开始他就学习好，担任班长、年段长，后来文化革命，学校年段长改称连长，小小的他便成了连长。读初二时，当时的革委会到学校选人，说是到赛岐当海军，他兴奋地跑回家找父亲，他渴望当一名海军战士。

这是1971年3月，实际是当时的中国人民解放军四八〇七工厂招收军队职工。当时是以军队编制招收，具体工作是从事海军装备保障。那时对这批军队职工的招收是很严格的，招收对象都是地区革委会、军分区、海军基地一些根正苗红的青年。老红军后代的周树通被选上了。三月春深的一天，他穿上海军作训服，乘坐军车，在弯曲盘旋的山路颠簸了三个多小时，到达这白马河畔崇山峻岭中的四八〇七工厂。一进厂就开始为时一个多月的军训生活，他是当时录取的50名人员中年龄最小的，但他绝不示弱。在拉练的急行军中，连续走三个多小时的山路，脚磨出血泡，走路钻心的痛，一瘸一拐。跟队的军医看他年龄小，叫他坐到军车上，但是他拒绝了。他想到父亲说的轻伤不下火线，想到电影里的红军爬雪山过草地，他咬紧牙跟上队伍。晚上到了驻地，出血的脚皮和袜子都沾到了一起。他上了药，第二天继续和大家一起参加军训。周树通说，他这辈子只有上进，从来没有在困难面前退缩过。到四八〇七工厂后，他工作努力，特别能吃苦，他经常利用星期天组织学雷锋，帮助厨房洗碗、做卫生，因此在同批进厂的50人中他是第一个加入共青团的，也是第一个当上二连班长的。

当时四八〇七工厂的主要工作是舰船维修和舰船机器设备的修理，这在当时是高技术的工作。积极上进的周树通知道，要想为建设国防保卫祖国做贡献，仅靠自己初二文化的水平是远远不够的，因此他给自己制定了一个学习计划，从初中、高中到专业技术知识，他要通过学习蓄积强大的知识力量。那时8个人一间宿舍，4架上下铺床架，一张桌子，在宿舍学习影响别人，也影响自己，因此每到晚上他就背上一堆书到车间去学习三个小时，风雨无阻。当时工厂也十分重视军工学习，在厂内创办了业余高中班，他获得了高中文凭。他一边学习高中课程，一边学习技术，同时在

实践中刻苦钻研，进行技术革新：1977年他技术革新的电子恒温自动控制装置，获得海军福建基地技术革新一等奖，热喷焊、热喷涂、无槽快速电镀获基地技术革新二等奖。不管在什么岗位，从事什么工种，他从来没有放弃学习。他还先后报名参加海军职工大学大专班、海军工程大学计算机科学与技术本科班学习，并获得文凭。1996年他被海军福建基地任命为总经济师，2004年被海军高评委评为高级经济师。可以说学习与他是终身相伴，即使他走上领导岗位，仍然是学习不止。他认为现代企业的管理者更要注重理论学习，要全面熟悉企业管理知识，扩大知识面，还要熟练掌握党和国家的方针政策和法律法规，同时还要掌握新技术，这样才能审时应变，使企业立于不败之地，不断创新发展。

笃实真诚是他成功的基石

周树通远远向你走来，他的眼神、他的微笑，你首先想到的是兄长、是父亲，然后才想到他是厂长。他给人一种笃实的依靠感。乘坐他的车，不管你是什么身份，只要你是客人，他都会站在车旁，给你打开车门，让你先上车。

正是这种笃实真诚，使他在厂里具有宽阔的人脉，他身边总会聚集着朋友、兄弟、下属、领导。每有测评或者投票，他得分率总是居上，领导对他放心信任，群众对他贴心依赖，这便是他成功的基础。在工厂里，谁家里有事，孩子入学呀、突然生病呀、子女就业甚至夫妻吵架，大家第一个想到的就是他。你找到他，他就当作自己的事来解决，不解决绝不安心。曾经有对夫妻已经离了婚，离婚原因是因为两人都一心忙于工作，无暇照顾家庭。他知道后三番两次地做双方思想工作，他觉得家庭和工作一样重要，没有一个和谐的家庭就无法做好工作。在他的努力下，终于使这对夫妻复婚。在工作中，如果遇到难题，领导第一个想到的，也会是他。1987年，部队整编精简，军费压缩，军品任务锐减，军队企业开始提倡“保军转民”，四八〇七工厂也经海军机关和福建省经贸委批准注册了第二厂名“福建省



船厂全景

白马船厂”。原来的四八〇七工厂主要任务是维修军船、修理舰船装备，那么如何才能抢滩民用船舶修造市场，实现“转民”、“以民保军”呢？领导想到了周树通，他被调到玻璃钢车间，担任车间调度。玻璃钢制品虽是当时工厂民品开发的一个拳头产品，但还不具备市场竞争优势。他到玻璃钢车间后马上组织开展一系列技术革新，不到一年时间就完成科技项目14项，生产出了玻璃钢游艇、工作艇、救生艇等多型艇船，而且先后被评为省优、部优、军优产品。产品出来了，如何占领市场，大家还是把目光一起聚焦在周树通身上。周树通不负众望拉着工厂制造的玻璃钢游艇，踏上了南下的征程，参加广州第64届中国进出口商品交易会。他对自己产品的品质、性能了如指掌，他对前来咨询的一家客户，真诚地介绍产品优越性，展示军工企业实力、能力和信誉。他带去参展的玻璃钢游艇在广交会上全部被客户买走，并且在广交会上与澳大利亚一家公司一次性签订了200多万美元的订单。此后玻璃钢产品不但在国内、军内打开了市场，产品还销往香港、新加坡、马来西亚、孟加拉等国际市场，工厂迈出了“保军转民”的第一步。

为了进一步调整结构，切实做到“以民养军”，上级决定，加强工厂班子力量，领导和员工又都想到了周树通。1997年，由于领导信任、职

工信赖，周树通从总经济师的位置被上级任命为副厂长，直接分管了全厂18个部门中的12个部门，成了生产经营一肩挑的副厂长。周树通在述职报告中说，担任这个副厂长后，他全身心扑在工作上，几乎没有好好休息过一天、睡过一个安稳觉。他要协调各方面关系，要重新学习许多新知识、新业务。现在总结起那时的工作，他依然很有感触和体会。

周树通认为，企业经营是一种悟性，其中的奥秘很难用几句语言表述，只能领悟。他说，企业对外经营最重要的是真诚，人与人需要一种真诚、一种信任，一种能托付给你的可靠感，商家与客户也要建立这样一种关系。客户重视的是商品的价格、品质，但更重视的是与他交往的人的品质。搞营销就要对自己的商品了如指掌，要内行，并诚实地介绍自己产品的优越性，使客户信任你，而不是卖嘴皮、耍小聪明。搞营销还要懂得自己产品的生产周期、定价策略，这样你面对客户，才能拍板，才能说话算数，顾客才放心。说到管生产，周树通认为最重要的是人的因素，要切实关心职工，时刻牢记着全厂职工、家属、子女的和谐，凝聚各方面的力量，形成合力搞生产；其次要抓好生产组织，对客户要求要全面研究，对合同要求的产品品质、价格以及出厂时间要心中有数，对于造船企业，还要考虑到天气等自然因素的制约。抓生产的核心是必须保证产品的质量、性能，降低成本，按时交货。周树通说，生产与经营是一个整体，相辅相成，但都需要怀揣一颗真诚的心。

审时应变是他领导的智慧

打仗讲究天时、地利、人和，得天时、地利、人和者必胜，因此善战者往往善于等待把握时机。商场如战场，但是商场上没有等待，只能是企业去适应市场，因此著名的《第三次浪潮》的作者、未来学家托夫勒提出“企业必须审时应变”。企业只有依据市场，更新思路，调整结构，创新产品，才能不断发展。

周树通2003年担任福建省白马船厂厂长。其实早在2002年他就显示

出了领导者的能力。这年3月，浙江圣龙航运公司要建造一艘万吨一级一类成品油轮。圣龙公司明明知道白马船厂从未造过这么大吨位的船舶，全国造船企业那么多，为什么就要找白马船厂呢？因为圣龙公司在这修过船，屡次的合作中他们看中了军工人的朴实，看中了这个海军造船厂超强的信誉和高度的质量意识，更是信任主管生产经营的副厂长周树通的敦厚真诚。客户的信任和真诚对白马船厂是一种压力和挑战，在是否承接万吨油轮建造的厂长办公会上，周树通分析了各方面情况，最后掷地有声地说：“行！”听到周树通的一声“行”，厂长汪锦章放心了，他把这造船工程的一切权力一股脑地全权交给他信任的得力助手周树通。领导信任他，职工期待他，周树通知道自己已经没有退路，深知身上的担子有多重、压力有多大。但他更明白，工厂这一步不跨上去，白马船厂的发展就没有希望。从来就没有市场来适应企业，只有企业自己创造条件去适应市场。他请来中国船级社的资深专家到工厂，请他们分析白马船厂建造万吨油轮，按照现有的设备设施、技术、人员，还存在哪些不足，哪些方面要加强。根据专家意见，周树通立即添置补充必要的设备，更新工艺，引进技术人才。在周树通的带领下，白马河畔的军工人激情喷发，日夜奋战，开始创造四八〇七工厂崭新的篇章。2002年12月24日，随着周树通宣布的下水令，一声长长的汽笛声和一阵隆隆的礼炮鸣响，仅仅7个月的时间，一艘万吨一级成品油轮，徐徐滑入白马河中，驰出三都澳，奔向大海——

这艘万吨油轮的建造，凝聚了军工人的心智，打开了军工人的视野，增强了军工人的豪气。老厂长汪锦章欣慰地退休了，根据海军装备部的命令，周树通走上了厂长的岗位。万吨油轮下水了，工厂竞争能力迈上了一个新台阶，但周树通知道自己面前的困难还很多。首先是资金，由于前几年工厂搞基础设施建设欠银行的贷款3000多万元要还，一千多员工要吃饭，怎么走出一条创新的路呢？经过研究分析，周树通认为当前船舶市场复苏迹象比较明显，在保证军品任务完成的情况下，必须坚持“军民融合”，他根据当时的市场环境和工厂的实际情况，制定出了“牢记使命，以军为本，军民融合，多种经营”的战略方针。坚持“军民融合，多种经营”