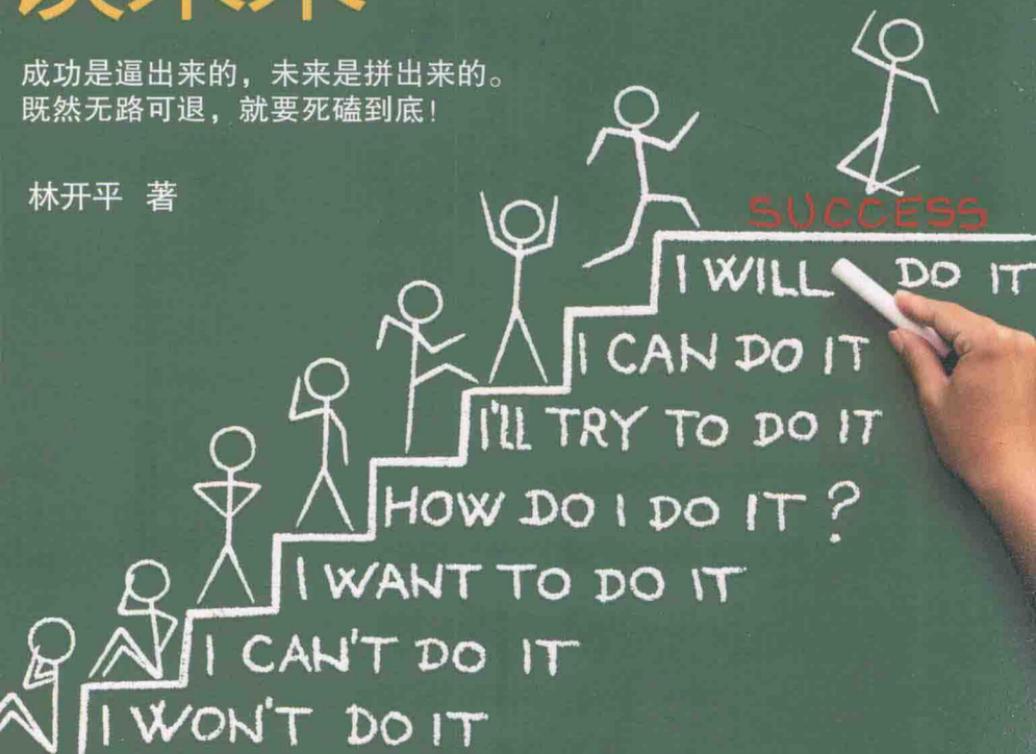


你不拼命， 有什么资格 谈未来

成功是逼出来的，未来是拼出来的。
既然无路可退，就要死磕到底！

林开平 著



台海出版社

你不拼命， 有什么资格 谈未来

林开平 著



台海出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

你不拼命,有什么资格谈未来 / 林开平著. — 北京:
台海出版社, 2017. 3
ISBN 978-7-5168-1281-5

I. ①你… II. ①林… III. ①成功心理—通俗读物
IV. ①B848. 4-49

中国版本图书馆CIP数据核字(2017)第030709号

你不拼命,有什么资格谈未来

著 者: 林开平

责任编辑: 姚红梅

装帧设计: 天之赋设计室

责任校对: 邹 蒙

责任印制: 蔡 旭

出版发行: 台海出版社

地 址: 北京市东城区景山东街20号, 邮政编码: 100009

电 话: 010-64041652 (发行, 邮购)

传 真: 010-84045799 (总编室)

网 址: www.taimeng.org.cn/thcbs/default.htm

E-mail: thcbs@126.com

经 销: 全国各地新华书店

印 刷: 三河市祥达印刷包装有限公司

本书如有破损、缺页、装订错误, 请与本社联系调换

开 本: 787×1092 1/32

字 数: 160千字 印 张: 7.5

版 次: 2017年4月第1版 印 次: 2017年4月第1次印刷

书 号: ISBN 978-7-5168-1281-5

定 价: 32.80元

版权所有 翻印必究



前 言

为什么你能力超群，却没有用武之地？

为什么你学富五车，却一直怀才不遇？

为什么你梦想远大，却始终没有出息？

我遇到过很多人，他们每天都在抱怨：我为什么不升职，我为什么不加薪，我为什么到了三十多岁还是一事无成，我为什么没有未来？但是你让他每天多干一个小时，他就会要死要活！

早起很困难，熬夜很困难，加班很困难，但是，这世上总有一些人，他们可以五点就起床，可以通宵达旦，天天加班更是家常便饭。当你拿着手机聊天时，别人正在专心学习；当你对着电脑看视频时，别人正在努力工作……

你也许会问，你生来不比别人笨，你上学的时候成绩也不输别人，可后来，为什么你差了别人那么多？凭什么你差了别人那么多？请记住，这世上没有毫无道理的横空出世，

最可怕的是比你厉害的人还比你更拼命！只有吃别人所不能吃的苦，忍别人所不能忍的气，做别人所不能做的事，才能享受别人所不能享受的一切。

如果你不想浑浑噩噩糊里糊涂地过一生，而是想要过上理想的生活；如果你不想让未来的自己讨厌现在不拼命的自己，而是想要在回首这一生时无怨无悔……那么，请不要再当一天和尚撞一天钟了，请从这一刻开始去努力、去拼命吧。

宝剑不经历打磨怎会变得锋利，梅花不经历苦寒怎会有暗香？本书详细阐述了拼命精神对于职场人士的重要性，教会我们应该在什么地方努力和付出，应该通过什么方式努力和付出，努力和付出之后我们将会有什么样的收获！

本书共分八个章节，每一个章节都有多篇从各个角度阐明职场生存法则的文章，而且每一篇文章都精选了典型案例加以科学论证，有理有据，极具指导性和操作性。通过本书，可以帮助那些对未来感到迷茫、彷徨的职场菜鸟找到方向，可以帮助那些对现在感到麻木、无力的职场精英走出困境，可以帮助那些对过去感到后悔、遗憾的职场老人焕发青春。

总而言之，阅读本书可以帮助每一个身处职场的人赢得广阔的人脉，赢得美好的未来。

目 录

C/O/N/T/I/E/N/T

第一章

机会总是留给有准备的人

1. 职场如战场，随时做好冲锋陷阵的准备 / 002
2. 机会哪里都有，笨蛋才怪没有机会 / 006
3. “牛刀”也要做好杀“鸡”的准备 / 011
4. 君子居之，何陋之有 / 016
5. 多一圈定律 / 021
6. 飞机在起飞的时候最耗油 / 025

第二章

最初的努力，终将照亮你未来的路

1. 套近乎，只会让你跟面试官走得更远 / 030
2. 不要和面试官做无谓的争辩 / 034
3. 压力面试，你怎么办 / 038
4. 不怕你是新手，就怕你倚新卖新 / 043
5. 拥有了客户，就拥有了未来 / 048
6. 别做讨人厌的职场新人 / 052

你不拼命，有什么资格谈未来

1. 最强的功夫是“下工夫” / 058
2. 成功是逼出来的，未来是拼出来的 / 063
3. 成功在“八小时以外” / 068
4. 走自己的路就好了，干吗管别人 / 074
5. 做得超出预期，获得才会超出预期 / 078
6. 不能承受的职场之轻 / 082

假如这是一个团队，你是团队里的哪种人

1. 假如这是一个团队，你是团队里的哪种人 / 088
2. 与其做孤胆英雄，不如一起创造辉煌 / 093
3. 不要总想着单干，职场容不下“罗宾汉” / 098
4. 邱福打仗全军覆没，带给我们的启示 / 100
5. 伤害同事，其实是你的损失 / 103
6. 做事可以找我，功劳不必找我 / 106

第五章

每天学一点职场规则

1. 职场最坑人的四个“忠告” / 112
2. “常有理”，为什么受伤的总是你 / 117
3. 有所不为，方能有所为 / 122
4. 拿公家的东西送人情，不是真正的人情 / 127
5. 拿领导欺压同事，你会得不偿失 / 131
6. 耍小聪明都是很笨的 / 136
7. 《拉封丹寓言》中的职场启示 / 140

第六章

别扯了，这世上根本就没什么怀才不遇

1. 橡皮人，是谁断送了你的前程 / 146
2. 哪怕是小事，也不能忽视 / 150
3. 别做围着磨盘打转的驴 / 155
4. 跟着别人犯错误，是最愚蠢的错误 / 159
5. 游走职场，千万别做这四种“植物人” / 163
6. 因为不可替代，所以不被淘汰 / 168

没有预见就没有领导力

1. 如何纠正下属的工作态度 / 174
2. 坚持原则，也可以不伤感情 / 179
3. 下属的很多失败，领导不该指责 / 184
4. 面对固执己见的下属，怎么说 / 189
5. 你给犯错误的下属什么 / 194
6. 如何给下属下“最后通牒” / 198

为什么有些人容易摔倒在成功后

1. 爱计较，你的未来不会太好 / 204
2. 成功的时刻，你可别摔倒了 / 208
3. 莫把功劳当作你跟老板讨价还价的筹码 / 212
4. 有些人很牛，为何却成就不了“霸业” / 217
5. 勇于突破自我，才会取得更大收获 / 223
6. 这些明朝开国大臣为什么没有好下场 / 227



Chapter 01

机会总是留给有准备的人

.....

.....

.....

1. 职场如战场，随时做好冲锋陷阵的准备

美国前总统约翰·昆西·亚当斯很不喜欢接受采访，但著名记者安妮·罗亚尔却成功采访到了他。

采访前，她做了很多细致的工作，设法向亚当斯总统身边的工作人员打听他的兴趣、爱好及活动规律。她了解到总统习惯早起在一条河边晨练后，便穿上当地女性的服装来到河边，与总统打几次照面，总统也未认出她是记者，两人还彼此打招呼。如此一来二去，安妮·罗亚尔便获得了总统的采访权，她提出的问题，总统都做了回答，而她也与总统建立起了友谊。后来，那篇采访奠定了安妮·罗亚尔在新闻界不可撼动的地位。

当有人向安妮·罗亚尔请教采访成功的秘诀时，她回答：“哪有什么秘诀，我只是比别人多做了一些采访准备。”

机会的到来隐藏在日常的准备里，准备得越周到，成功的概率就越高，这个道理人人都懂，可要做到却很难。安妮·罗亚尔花了很多时间做采访准备，她河边“碰到”总统，都是为采访做的准备，即使总统铁石心肠，也会被充足的准备所攻克。成功不是一蹴而就的，如果你的工作目标未能实现，那就多想想，你有没有做好迎接挑战的准备。俗话说：有备而战，

百战不殆。职场中也是如此，只有做好了准备，当机会来临时，我们才能一展宏图，获得成功。

明朝洪武年间，齐泰知道国家急需带兵之人，他不但开始研读兵法，还前往边界作了详细的调查。

朱元璋临死前，想为孙子朱允炆留下好的人才，于是，考察各位官员。朱元璋为齐泰举行了一场单独面试，想考察一下他的能力。

刚开始，朱元璋只是问问他边界将领的名字，没想到齐泰不慌不忙，对答如流。不仅如此，他还从东说到西，从南说到北，把各地的地形和各地的军情说得毫无遗漏。之后齐泰还从袖子里拿出一本手册，上面的记载十分详细。朱元璋十分惊讶，大为欣赏。他问齐泰何以准备得这么充足，齐泰说：“我既然想来兵部，就必须做好准备。”朱元璋看他准备得如此充分，随即将他升为兵部左侍郎。

如果事先缺乏周密的准备，机遇也会毫无用处。齐泰的成功在于，知道国家急需什么人才，并能提前做足准备，如此便是在挑战中一举获胜。面对“有备而来”的齐泰，朱元璋当然更愿意选用他。在职场中，如果你中意哪项工作，领导不会因为你有志于此就选用你，更会核实你有没有胜任的资格。这个资格就是你有没有做好挑战新任务的准备，准备工作做得周到，才能胸有成竹，有的放矢。如此一来，领导才会认

为你有能力担当重任，你才是胜利者。

在工作中，当领导吩咐下来某些计划，有没有为此而做准备，每个人都有着明显的差别。有备而战的人，在想法和行动上都会表现得具体和全面，有十足的把握打胜仗；而没做准备的人，想法上不仅不够周到，行动上更可能会蛮干、乱干。在职场中，不要做盲目无知、掉以轻心的员工，要时刻秣马厉兵，如此真的到起用你的时候，你才会有备而来，战无不胜。

当日军攻占昆仑关后，重庆紧急任命徐庭瑶为总司令，前往增援。可是部队作战很不顺利，徐庭瑶在作战室与杜聿明、白崇禧等将军听前线观察员的汇报，商议作战方案。岳天听了汇报，知道情况并非这样，便向长官报告。

岳天说：“我们的战车沿着山路上去，日军的战防炮从山坳反射，我们的炮兵根本无法以火力压制从而支援部队作战，战车纷纷被日军击中。只有派出飞机，轰炸山坳中的日军炮兵阵地，我们的战车才能顺利通过。”

徐庭瑶问岳天何以如此肯定，岳天说：“在做炮兵观察员期间，我对昆仑关做了细致的地形考察，这样，打起仗来，就有备无患了。”

徐庭瑶没想到会是这样的情景，难怪总挨日军的炮弹。最后经过考察，昆仑关的情况正如岳天所言，于是徐庭瑶调整作战方案。几天后，在飞行队的协助下，军队很快就攻克了昆仑关。

从此，岳天获得了徐庭瑶的赏识，最后官至装甲兵部队中将。

如果岳天没有做那些打仗前必须做的准备，对战情分析出错，军队就会蒙受巨大的损失。正因为他是有备而战的，因此能正确分析战情，受到长官的赏识。在职场中，要想得到领导的认可和采纳，事先就必须打下坚实的基础，对各方面都有充分的了解，让领导知道你是有备而战的，这样领导才会信任你，你才有机会在接下来的职业生涯中脱颖而出，取得获胜。

所谓：有备无患，忘战必危。职场中，不要轻易打没有准备的仗，否则路途将坎坷艰险，而且获胜的概率也是极小的。法国科学家巴斯德说：“机遇只偏爱那些有准备的头脑。”有备而战，预先对工作有充足的把握，才能稳操胜券，把工作做好。

2. 机会哪里都有，笨蛋才怪没有机会

某地发生水灾，一位虔诚的信徒爬到屋顶上去，等待上帝的拯救。不久，有一只木舟经过，船上的人要带他逃生。信徒胸有成竹地说：“不用啦，上帝会救我的！”

而后，有一艘汽艇来拯救尚未逃生者，信徒又说：“不必啦，上帝一定会救我的。”

之后，还有一架直升机放下软梯来拯救他，他还是说：“别担心我啦，上帝会救我的！”

最后，水将这位信徒淹死了。

死后，他升上天堂，遇见了上帝，他大骂道：“平日我诚心祈祷，你却见死不救。算我瞎了眼啦。”

上帝听后叫了起来：“你还要我怎样？我已经给你派去了一只木舟、一艘汽艇和一架飞机！”

从这个故事可以看出，一个人能否成功，在很大程度上要看他能不能赢得和充分利用一次又一次的机遇。那么在职场上，机会从哪里来呢？具体来说，你需要做到以下几点：

①发现机会

施瓦伯是美国历史上第一个年薪百万美元的高级打工仔，虽然他只接受过中学教育。18岁时，施瓦伯就到一个建筑工地打工。当其他人在抱怨工作辛苦，因薪水低而怠工的时候，施瓦伯却默默地积累着工作经验，并自学建筑知识。

一天晚上，同事见施瓦伯在挑灯学习，便讽刺挖苦道：“白天工作已经很累了，晚上还看书，这不是没事找事？”

对此，施瓦伯回答说：“我想我们公司并不缺少普通员工，缺少的是既有工作经验又有专业知识的技术人员或管理者。”

施瓦伯的眼光独到的，公司的确需要这样的管理者。后来，拥有专业知识的他成了这家建筑公司的总经理。

职场中，很多人往往看不出日复一日的工作琐事中有什么值得挖掘的机会。因而，他们拒绝接受低薪的艰苦工作，“挑肥拣瘦”。但事实上，工作环境越是艰苦，所隐藏的机会也就越多，关键就看你会不会发现机会。施瓦伯没有抱怨艰辛工作，而是从中发现了公司真正需要什么类型的管理者，从而自学建筑学知识补足弱势，最终成为高级打工仔。

②创造机会

李春在一家上市公司任职时，主要负责对公司众多分支

机构开展协调工作。

一次，李春在工作中发现公司旗下的某个食品系列产品一直在亏损，公司的领导层对此十分烦恼，却又束手无策！发现问题之后，李春利用每天晚上的休息时间，着手开展工作。他设想了一个具体的市场开拓计划，建议公司放弃食品系列产品，将业务集中在方便面开发上，并拟定了一份策划书，交给了老板。老板看后，大为惊叹，当即把李春提拔为公司经理，主管市场开拓。结果，不到一年工夫，他就开发出一款风靡市场的方便面，使公司营业额剧增。

从此，李春的职场之路节节攀升。

俗话说：“天助自助者。”主动是一种态度，更是一种可贵的风范，它能有效地激励自己，最大限度地促进自我潜能的开发。人在职场，想要成功需要机会，而机会绝非唾手可得。如果我们仔细观察就会发现，机会不是等来的，在很多时候必须靠自己去创造。李春作为一个小职员，在发现公司发展的瓶颈后，利用闲暇时间，撰写策划书，积极为上司解难，这等于为自己创造了一个展现才华的机会，受到赏识也就不难理解了。

③争取机会

大学毕业后，刘同和几个毕业生一起到电视台实习。有