

读我系列

钱意识

沈诱冰◎著

我们当中99%的人只是嘴上喜欢钱，而不是打心底里喜欢钱，所以才成不了1%的有钱人。

聊一聊99%的人都忽视的秘密

你的钱意识里藏着你一生的财富

古吴轩出版社

中国·苏州

TO

BE

钱意识

沈诱冰◎著

RICH

IS

MY

AIM

聊一聊99%的人都忽视的秘密

古吴轩出版社

中国·苏州

图书在版编目 (CIP) 数据

钱意识：聊一聊99%的人都忽视的秘密 / 沈诱冰著.

—— 苏州：古吴轩出版社，2017.5

ISBN 978-7-5546-0919-4

I. ①钱… II. ①沈… III. ①成功心理—通俗读物

IV. ①B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2017) 第 084787 号

责任编辑：蒋丽华

见习编辑：薛 芳

策 划：文通天下·刘 吉

封面设计：尚世视觉

书 名：钱意识：聊一聊99%的人都忽视的秘密

著 者：沈诱冰

出版发行：古吴轩出版社

地址：苏州市十梓街458号

邮编：215006

Http: //www.guwuxuancbs.com E-mail: gwxcbs@126.com

电话：0512-65233679

传真：0512-65220750

出 版 人：钱经纬

经 销：新华书店

印 刷：北京市凯达印务有限公司

开 本：880×1230 1/32

印 张：8.25

版 次：2017年5月第1版 第1次印刷

书 号：ISBN 978-7-5546-0919-4

定 价：36.00元

自序

我叫沈诱冰，是一个集智慧、财富于一身的美女。

我不是“富二代”，也不是“官二代”，我没有过高的学历，也没有特殊的天赋，唯一让我可以津津乐道的，是我懂得潜意识，而且我了解它的强大力量，并懂得如何将它运用在我的生活中，为我的每一个梦想服务，让我慢慢跻身于有钱人的行列。

我获得的第一份工作是某厂的大区经理。这个职位不只是好听，而且相当来钱。我不得不说，这与我此前醉心于潜意识有着紧密关系。

在工作之余，我一直没有间断对潜意识的研究，靠此帮助自己的同时，也帮助了很多朋友走出了生活的阴霾，消除了他们很多心理上的包袱，我也被人莫名地冠上了“心理导师”的头衔。

一路走到现在，我的年薪实现了不可思议的飞跃。然而，我从不将此归功于我的运气好，或者我的能力有多强。我认为自己在看待某些问题的时候，思维方式稍微有些与众不同，正是这么一点小小的不同，让我在现实生活中摘得了“思想决定命运”的善果。

我经常不按常理出牌，因此有许多质疑声围绕着我，但这并不能打断我坚持做自己的决心。我的亲人和朋友评价我的人生是“一场不可思议的冒险”，因为我老去尝试一些看上去“不安全”的事情。他们看到的只是某种表象，但我知道自己在干什么。

我从来不会怀疑自己正笃定在做的事情，且把每一次考验当作礼物收藏在人生的旅途中。

今年，我看了一本名人著的书，他在书里面谈了一个自己的观点：一个人在三十岁之前，是不可能靠自己独自买房、买车的。我相信很多朋友会狂赞这个观点，包括上学时期的我，也是这么认为的。

可我要告诉你的是，在我二十三岁的那年，我拿着自己所有的积蓄买了我人生的第一辆车——甲壳虫，虽然不是很贵的车，但却是我十九岁那年偶然在机场见到它第一面后，就一直垂涎欲滴的车。紧接着我在二十七岁的那年，靠个人能力独自买了一套

房子，而且是价格不菲的海景房。在 2016 年 9 月，我迎来了自己三十岁的生日。为此，我想告诉所有质疑过自己能力的年轻人，只要懂得将有钱人的思维装进大脑里，三十岁之前，你绝对可以实现靠自己买房、买车的梦想。

2015 年年初，我出了一本书，即《就这样心想事成》。从看过这本书的读者的大部分反馈来看，他们基本给予了正面评价。这也进一步增强了我的自信心，让我更加确定一件事——只要懂得利用自己潜意识的力量，“心想事成”并不是遥不可及的。看到读者陆陆续续写来的感谢留言，我真的非常欣慰，同时也非常感谢读者对我的认可。

《就这样心想事成》这本书讲的是如何运用潜意识让自己“心想事成”。在很多读者给我的留言提问中，我发现，除了少部分人就“如何变美”“如何变自信”“如何获得完美爱情”等话题跟我进行过一些交流外，大部分的人更关心的是“如何才能真正在事业上取得成就”，说白了就是如何变得有钱。

你可能会说：“我认为只有那些类似于马云的商界牛人，才有资格教我们如何成为有钱人。”

可我想对你说：“老师和科学家的区别是什么？在拥有相同的知识理论的前提下，老师更懂得如何把知识进行有效的传播，

而科学家多数更懂得对知识的运用。我曾经听过几次有钱人的演讲，整场演讲下来，我都有一种相同的感觉，我认为他们并没有把如何让自己越来越强大的核心思想给说出来，也没有给到听众实质性的建议。在我看来，有钱人的演讲更像是一场充满鸡汤味的真人秀。虽然我离那种富甲一方的程度还相差甚远，但我更懂得把隐藏在有钱人背后的秘密说出来，告诉你为什么有的人穷，而有的人富。”

你可能会问：“你算是有钱人吗？真正的有钱人，是口袋里有很多钱，是银行卡里有很多钱，你是这样的人吗？”

可我想对你说：“算，我当然算是有钱人！但你说的可不一定是真的有钱人，真正的有钱人主要是脑子里装满钱，而不仅仅是口袋里有钱。口袋里有钱的人，可能是个‘富二代’，可能是个买彩票中大奖的人，可能是个暴发户……但这些人并不是真正的有钱人。”

你可能会问：“脑子里有钱有什么用？我可是天天在想钱，也没看到钱在哪里，买东西付款时总不能拿脑袋刷吧！”

我会告诉你：“你这只是在想钱，而不是确信自己会很有钱；你这只是把金银财宝和钞票的影像放在了自己心里，想的并不是影像背后的观念。”

你可能会问：“背后的观念？什么观念？”

我想对你说：“无论什么时候，失败或是成功，有钱花或负债累累，我都会很坚定地认为自己是一个有钱人，且丝毫不会怀疑。这就是我的观念。

“当这个观念像木钉一样钉进了自己的大脑里，那么离你在现实中够着想象的财富就不会太遥远了。这个观念，也是成为有钱人必须具备的一条信念，而且没有第二条。”

你可能会问：“如何让这个观念像钉子一样被钉在自己的大脑里呢？难不成每天像念经一样去念，念上个一千遍、一万遍吗？”

我想告诉你的是，如果你真这么做了，我将替你感到高兴，比那些不相信自己会成为有钱人的人来说，你已经开始向有钱人的部队迈进了。

财富积累到多少才能称之为有钱人？

月薪或者年薪达到多少才算是有钱人？

我相信每个人的答案都是不一样的。年薪五万的人会认为年

薪十万的人是有钱人；年薪十万的人 would 认为年薪百万的人是有钱人；年薪百万的人在“先挣它一个亿”没有实现前会觉得财产过亿的人才算是有钱人……

我的态度：我就是有钱人。我可以将我大部分的梦想变成现实，而这些梦想可以带给我源源不断的财富，虽然在别人看来，我赚钱是如此轻而易举。

话说没有人不喜欢钱，没有人会嫌弃自己钱多。即使是你看见的那些常常捐钱的慈善家们，他们也不例外，但他们更加享受把自己赚钱这件事变得有意义，所以他们也很享受把自己创造的丰厚财富回馈给社会的感受。

我喜欢钱，也在为成为更有钱的人奋斗。“钱不是万能的，没有钱是万万不能的”，大多数人的耳朵早就被这句话磨出了茧子，可总是很少人知道，到底应该怎么做才能过上物质充裕的生活。很多人也买过无数的励志书籍，读过无数的心灵鸡汤文，看过无数的名人自传……而在这个过程中，自己好像被打鸡血一样，甚至会产生幻觉，认为书中描写的正是自己的明天。

然而过不了几天，你又被自己消极的心态打回原形，继续让浑浑噩噩的精神因子流淌在自身的血液里，每天歪着身子坐着，对着手机或者电脑上下翻看着无聊的新闻，除了眼珠子和手指在

动，其他部位一动也不动，活像个僵尸，一点也不知道反思为何会在网络游戏、名人微博和“网红”视频中浪费自己美好的光阴。这等于说，你活着的意义就是帮那些外表光鲜的偶像们刷屏点赞，或者翻看一下商界牛人们的经典语录，然后不断质疑自己的能力，甚至根本看不到自己有什么能力。

这样的你，人生价值在哪？

你有关关注过自己的内心吗？

你有发自内心地看好过自己吗？

“天生我材必有用”，每个人都有自身的闪光点。同样，每个人也都有自己不足的地方。很多人的意识放错了焦点，把大部分的时间和精力用来观察自身的弱项，更可笑的是，还非常爱用自己的短处与别人的长处相比较。长此以往，你理所当然会认为自己很没用、很差劲。所以你会感到自卑，所以你也让别人感受到你的不自信。请问，这样的你，怎么可能让别人仰望你，怎么可能心想事成，又怎么可能成为有钱人？

一说到怎样成为有钱人，很多人首先就会想到“投资理财”这四个字。很多人阅读投资理财类的书籍，就是为了让自已可以少走弯路，轻松赚大钱。之前，我也看过一些投资理财的书籍，

内容大多都过于严肃，过于专业，言语也过于老成。我认为对大多数年轻人来说，根本谈不上什么借鉴。

所以，我下决心要写一本年轻人也能够轻松驾驭的“理财书”。

当然，我这本书主线谈的不是理财，而是人的思维和认知。这是一本让你拥有有钱人的心理，以及培养你最原始、最简单的有钱人思维的“励志书”。

心理学不仅是用来治疗心理疾病的，懂得心理学的人，会让一个人在成为有钱人的道路上少走一些弯路。而被我们很多人忽略掉的潜意识，却悄悄主宰着我们的财富命运。实际上，这正是本书与别的书不同的地方，它的目的是让你尽快变成真正的有钱人。

在这个世界上，关于钱的所有行为，离不开四个词：借钱、花钱、赚钱和存钱。而你可能从来不知道的是，在有钱人的心里，他们对这四个词传递出来的信息是另外一种领会。在看此书的过程中，你可以对照自己的想法，发现和反思自己与有钱人的不同。希望通过我的分享，可以帮到你，帮你扭转自己的固有观念，开启一种全新的思维模式，尽快实现成为有钱人这个目标。

目 录

Contents

自序 / I

导言 / 1

PART1 借钱：有钱人善于挖掘自己的潜力 / 13

你是个愿意借钱的人吗 / 15

越有钱，越借钱 / 36

年轻人更需要借钱 / 56

巧妙借钱，合理还钱 / 73

PART2 花钱：让花钱成为一种投资 / 91

变相的投资 / 93

省钱是暂时的 / 108

把钱花在刀刃上 / 120

舍得为自己花钱 / 130

PART3 赚钱：商机不喜欢跟风的人 / 143

商机需要你自己找 / 145

相信自己的力量 / 158

表面免费，实则赚钱 / 166

产品需要灵魂 / 180

放长线钓大鱼 / 190

可贵的冒险精神 / 203

PART4 存钱：你的钱越存越少 / 219

你有存款，却过得很穷 / 221

有钱人的债总是还不完 / 235

告别贬值的生活 / 246

导 言

在本书的开始，我们先来对照一下，有钱人和穷人看待借钱、花钱、存钱、赚钱这四个词的思维方式有什么不一样，在他们潜意识里的信息有何不同？

在有钱人和穷人的心里面，这四个词的排列顺序就不大一样。

有钱人：借钱→花钱→赚钱→存钱（或者不存）。

穷人：尽量避免借钱→赚钱→存钱→花钱。

为什么我要先强调这个顺序？

正是这个顺序决定了你是有钱人，或是穷人。

一、借钱

有钱人潜意识里的信息：

- ①我可以赚到钱，我也还得起，我不怕借钱；
- ②我发现一个很好的项目，一定要借钱投资；
- ③能从银行借到钱，就绝不从亲人和朋友手里借；
- ④不断借钱是为了业务规模不断扩大；
- ⑤借钱可以提前让我过上好的生活，借款利息算不了什么；
- ⑥我很享受每一次按揭还贷，既可以增加信用，手里又可以留下更多的流动资金；
- ⑦我知道各种正规的借钱渠道和贷款业务；

.....

穷人潜意识里的信息：

- ①张口借钱的人是穷人，我自己有积蓄，不需要借钱；
- ②没有可靠消息，我才不会借钱去做投资；
- ③钱如果不够，即使让我借钱我也绝不从银行借，因为会有利息产生；
- ④万一借的钱我还不上，一切都完了；
- ⑤我才不愿意靠抵押房子去银行借贷，那样的话，房子就不属于我了；
- ⑥买东西能全款就绝对不按揭，这样不用交多余利息；
- ⑦我大概没有资格从银行贷款；

.....

二、花钱

有钱人潜意识里的信息：

- ①我花钱，我还可以赚回来；
- ②每一次花销都是一种变相投资；
- ③物质方面，我不会将就，尽量“高大上”；
- ④如果多花点钱可以节省时间和精力，那就多花一些；
- ⑤与业务上的投资相比，投资自己也是不可忽视的；
- ⑥我不爱占便宜，买单时抢着付钱；
- ⑦能用钱解决的问题都不是问题；

.....

穷人潜意识里的信息：

- ①钱是花一分就少一分，能不花就不花；
- ②我要向很多省钱达人学习如何省更多的钱；
- ③买名牌是铺张浪费，是不会过日子的表现；
- ④我总是很关注各种打折、搞特卖的活动；
- ⑤我要尽量少花钱，留着给孩子将来用；
- ⑥我喜欢跟他（她）一起出去，因为他（她）总是抢着买单；
- ⑦我也想花钱，可总是没钱给我花；

.....

三、赚钱

有钱人潜意识里的信息：

- ①我的周围处处隐藏着商机；
- ②我从不追求眼前利益；
- ③把自己擅长的事做成事业，做强做大；
- ④我不会为钱而工作；

.....

穷人潜意识里的信息：

- ①赚钱真的太难了；
- ②我没有背景，也没有积蓄，更没有路子，根本不可能赚大钱；
- ③看看哪一家店赚钱，可以加盟一下；
- ④有钱赚，不喜欢也要坚持做啊；

.....

四、存钱

有钱人潜意识里的信息：

- ①我不会去存钱，我总有新的项目需要投资；
- ②我不愿意存钱，银行存款利息太低；
- ③长期存钱只会让钱贬值；
- ④赚的钱都铺在下一批的货里了，没钱可存；