

眼力.



刘畅 著

眼界在哪里，
路就在哪里！
眼光决定一切！
好眼力就是好未来！

你该有的 分辨力

人生的每一次选择，都是一场眼力的较量！
谁有好眼力，谁就能抓住机会成为最终的赢家！

台海出版社



眼力， 你该有的 分辨力

刘畅 著

台海出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

眼力, 你该有的分辨力 / 刘畅著. — 北京: 台海出版社, 2017.5

ISBN 978-7-5168-1427-7

I. ①眼… II. ①刘… III. ①心理交往—通俗读物
IV. ①C912.11-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2017) 第 112357 号

眼力, 你该有的分辨力

著 者: 刘 畅

责任编辑: 姚红梅

装帧设计: 天之赋设计室

版式设计: 苗 苗

责任印制: 蔡 旭

出版发行: 台海出版社

地 址: 北京市东城区景山东街 20 号, 邮政编码: 100009

电 话: 010-64041652 (发行, 邮购)

传 真: 010-84045799 (总编室)

网 址: www.taimeng.org.cn/thcbs/default.htm

E-mail: thcbs@126.com

经 销: 全国各地新华书店

印 刷: 三河市祥达印刷包装有限公司

本书如有破损、缺页、装订错误, 请与本社联系调换

开 本: 170×240 1/16

字 数: 250 千字 印 张: 15.5

版 次: 2017 年 6 月第 1 版 印 次: 2017 年 6 月第 1 次印刷

书 号: ISBN 978-7-5168-1427-7

定 价: 36.00 元

版权所有 翻版必究



前言

阿里巴巴集团创始人马云曾在世界互联网大会上表示：“生意越来越难做，关键是你的眼光。你的眼光看到的是全中国，就做全中国的生意；你的眼光看到的是全世界，就做全世界的生意。要有眼光，眼光多远、多大，决定未来。”

在这里，马云提到了眼光，其实眼光就是我们说的眼力。的确，人们要想在这个世界中发现机会，就必须拥有独到的眼力。对于每个人来说，要想成功，眼力是一个不可缺少的技能。

这个世界处处都在考验着我们的眼力。那些具有眼力的人，总能准确抓住机会，获得成功；而眼力不佳的人，则会浪费一次又一次机会，最终一事无成。

眼力对于我们的工作、生活也都有着极大的影响，一个具有眼力的人能看到价值，能看到机遇，能看到一生的祸福。但其实眼力并不是与生俱来的，而是可以在后天修炼的。只要我们有想提升眼力的心，再加上正确的方法，就一定能让自己的眼力有所提升。

本书从多个方面介绍了眼力的重要性。首先介绍的是眼力对我们一生的影响，然后是好眼力可以看出事情的价值，再次是好眼力让我们发现成功的机会。接下来还有兴衰、为人处世、细节等方面的眼力介绍，最终落在了如何提升眼力上。

本书中，涉及了大量的案例。这些精挑细选的案例，每个都能透视出眼力的重要性。这些案例包括了现代商业、古代名人故事和做人的道理等，都能给我们

一定的启示，也是对我们眼力的一次次洗礼。

人类历史发展到现在，其实就是一场眼力的较量，谁有眼力谁就是赢家，谁有眼力谁就是最终的胜利者。所以现在的人都想拥有好眼力，能比别人看得高、看得远，但是好眼力可不是随便就能具备的，而是需要我们去认真学习、修炼的。

有人认为，看到的事情多了，看到的人多了，眼力自然就会提升了。这的确是一个提升眼力的有效方式，但并不是唯一方式，在本书中我们也将为大家详细讲述。

在竞争激烈的社会中，人们时刻都面临着被淘汰的危险，如果你没有好眼力，一定是最先被淘汰的那一批人。而最终能站在金字塔顶端的，都是有好眼力的人。这就是社会的现实，容不得半点虚假。所以请认真阅读本书，用心去体会，从中找到提升眼力的钥匙。



目录

Content

第一章

看出一生的祸福——独具慧眼

- 第一节 眼力让你静如止水，动如脱兔 /2
- 第二节 谋小局与谋大局的眼力 /4
- 第三节 可以不善打仗，但要善于统将 /7
- 第四节 感情用事那就划不来了 /10
- 第五节 酿成悲剧是因为你没看出来 /13
- 第六节 成就大业要看准机会 /16
- 第七节 于长久打算，放弃眼前利益 /19
- 第八节 人生每一次选择都在检验眼力 /22
- 第九节 绕过表面的伪装，看出真实的一面 /25

第二章

看明事情的价值——眼疾手快

- 第一节 于细微中发现机会需要眼力 /30
- 第二节 别人最想甩掉的也许就是你的机会 /32
- 第三节 眼力帮助你迅速而准确的出击 /35
- 第四节 你需要一双发现模式的眼睛 /38
- 第五节 看到众人都在关注的事情背后是什么 /41
- 第六节 独特创新是最考验眼力的 /43
- 第七节 别人忽略的你关注了吗 /46
- 第八节 那些既定的认知会遮蔽你的眼睛 /49
- 第九节 看出自身存在的问题也是价值 /52
- 第十节 发现事情之间的联系需要眼力 /55

第三章

看重成功的机遇——眼观六路

- 第一节 想成功就需要你首先发现问题 /58
- 第二节 相信自己的眼力你才能坚持 /61
- 第三节 成功的结果往往在多数人的意料之外 /64
- 第四节 有时候眼力就是好奇心的展现 /67
- 第五节 眼力是打开思维密码的钥匙 /69
- 第六节 发现灵感后你要迅速抓住 /72
- 第七节 换一个角度看问题能发现秘密 /75
- 第八节 突破思维的条条框框就是再多看一下 /78
- 第九节 从生活中你能发现成功机遇吗 /81
- 第十节 从所有人的反对中看到成功的机会 /84

第四章

看淡盛衰的命脉——冷眼旁观

- 第一节 一击而胜要看准出手时机 /88
- 第二节 眼睛是自己的，错了就可能遗臭万年 /90
- 第三节 眼力不佳酿成悲剧 /92
- 第四节 跳出来审视一下，你能发现的更多 /95
- 第五节 其实你大可不必硬碰硬 /98
- 第六节 静观其变有时候也是最好的选择 /101
- 第七节 相信自己的眼力才会有回报 /104

第五章

看到事情的细节——尽收眼底

- 第一节 看到小才能做好大 /108
- 第二节 别人没有注意的细节你注意了吗 /111
- 第三节 小举动解决大麻烦 /114
- 第四节 别人咳嗽一下你的机会就来了 /117
- 第五节 从小细节看出大道理 /120
- 第六节 充满优势就容易忽略细节 /122
- 第七节 细节中就能发现巨大的商机 /125
- 第八节 于细微处就能看清楚一个人 /127
- 第九节 小动作就能判断大事情 /130
- 第十节 细节能看出你能不能成就大业 /133

第六章

看透处事的得失——心明眼亮

- 第一节 成就越高就越应该看到风险 /138
- 第二节 羞辱看透了就会得到赞誉 /141
- 第三节 喜好是蒙住双眼的黑布 /144
- 第四节 你的眼里不能都是大好形势 /146
- 第五节 看到机会，时间也很重要 /148
- 第六节 眼力太“好”有时候也不是好事 /151
- 第七节 看清了做对了也可能不会有好结果 /154

第七章

看准人生的目标——火眼金睛

- 第一节 你的人生目标清晰吗 /158
- 第二节 男女都怕入错行，要选好职业 /161
- 第三节 确立人生目标需要看清这些 /164
- 第四节 看清楚方向才能付出时间和精力 /167
- 第五节 让你的眼光具有前瞻性 /170
- 第六节 将做到最好设定成自己的目标 /173
- 第七节 黑暗中如何看清前进的方向 /175
- 第八节 挫折中如何才能看到未来 /177
- 第九节 寻找志同道合的人一起前进 /179
- 第十节 想要贵人相助你先要找到贵人 /181

第八章

看得世间的奥秘——过眼云烟

- 第一节 看不清形势你的努力可能会白费 /184
- 第二节 越是困难越要迎难而上 /186
- 第三节 要能看到杀出重围的机会 /189
- 第四节 看明白信用的力量 /192
- 第五节 重视逐渐积累的必要性 /195
- 第六节 小事善忍大事不糊涂 /198
- 第七节 看清楚到底谁能成大事 /201
- 第八节 看懂过去，看清现在，看到未来 /204

第九章

看破提升的密码——眉开眼笑

- 第一节 好眼力是可以修炼出来的 /208
- 第二节 修炼内在是提升眼力的基础 /211
- 第三节 看到了就要多问几个问题 /214
- 第四节 以史为鉴提升眼力 /217
- 第五节 强化眼力需要打破思维定式 /219
- 第六节 打开眼界，提升眼力 /222
- 第七节 想提升眼力不妨学点心理学 /225
- 第八节 这些没有眼力的行为一定要杜绝 /228
- 第九节 提升眼力要培养敏感度 /231
- 第十节 让眼力转化成生产力 /233

第一章

看出一生的祸福——独具慧眼





第一节 眼力让你静如止水，动如脱兔

面对同一件事情，总有这样一些人，他们在开始并不着急，也显得比别人要慢一些，但是不久以后我们却惊奇地发现，他们竟然走在了我们的前面。到底是什么原因，很多人都不了解。其实这些人之所以慢，并不是他们反应不够快，而是在用心观察。

一个做事用心的人，在看到事情的本质之前静如止水，当他们看清楚事情的真相以后就会迅速行动，达到事半功倍的效果。而想要做到这一点，就需要我们有好眼力，因为如果我们没有好眼力，就不可能透过表面看到事情的真相和本质。

在我们的工作和生活中，这样的例子数不胜数。

桑德福·威尔是世界著名的花旗集团董事长和首席执行官，他是一个具有非凡眼力和魄力的人。

有一次，花旗集团经过董事会的决定想要收购著名的旅行者集团，双方已经开始谈判。但是就在双方谈判的过程中，突然出现了另外两家虎视眈眈的竞争者，希望能拿下旅行者集团。这两家竞争者也开始和旅行者集团接触，并开出了比花旗集团更高的价格。面对这样的价格，旅行者的管理层开始心动了。

其实，这两家竞争者出现的时候桑德福·威尔就已经注意到了，但是他并没有急于采取行动，而是在观察这两家竞争者的举动。一直到这两家竞争者开出了比自己更高价格的时候，桑德福·威尔明白自己必须行动了。

桑德福·威尔马上找到旅行者集团的董事会，和他们进行谈判，用比这两家竞争者更高的价格打动了旅行者集团，并且迅速和旅行者集团达成了协议，最终在两家竞争者还没有反应过来的时候，就收购了旅行者集团。

值得注意的是，桑德福·威尔的行动并没有和董事会商议。因为他知道，董事会讨论需要经过很长时间，这样他们会失去最好的机会而带来巨大的损失。因为在这个时期，时间就是商机，耽误一分钟都有可能造成无法挽回的遗憾。

桑德福·威尔真是一个具有非凡眼力的人。说他具有非凡的眼力，是因为他能第一时间发现竞争对手的介入，能在最恰当的时候出手，能抓住机会迅速完成收购，最终让两家竞争者无功而返，他在正确的时间做出了正确的抉择。

确实就是这样，商场就是战场，可能你比别人只晚了一分钟，而别人成功了，你却是失败者。一个具有眼力的人，一定是在最应该出现的时候出现，并且迅速行动去解决战斗，这样的人才能最终取得胜利。

犹豫是很多人的常态，因为在做事情的时候拿不定主意是很正常的。但是想要成为一个有眼力的人，就必须学会伺机而动，在不需要介入的时候默默蓄力，在需要介入的时候迅速行动，这样才能最终取得成功。

一饱眼福：

其实，越是精于做事的人，就会越用心思，有的人就能看明白其中的奥秘，这样的人才具有眼力。因为他们懂得观察的重要性，也能看出其中的端倪，并且能抓住机会。这样的人往往不动则已，动则全力以赴，对于他们来说成功并不是偶然的。

其实我们也可以这样锻炼自己的眼力，在事情发生以后不要急于投入其中，而是停下来仔细地想一想、看一看。用心去钻研，你可能就会发现其中的奥秘，当你看清楚事情的本相时再去行动，就会发现解决问题原来并没有我们想象中的那么难。

第二节 谋小局与谋大局的眼力

清朝时期的陈澹然在《寤言二·迁都建藩议》中写道：“不谋万世者，不足谋一时；不谋全局者，不足谋一域。”

这里的全局就是我们常说的大局，而一域指的就是小局。大局与小局的论断经常出现，大局和小局的关系是小局一定要服从大局，如果你只能看到整件事情的局部，自然就不能看到大局，即所谓一叶障目，不见泰山。在生活和工作中被“一叶障目”的人不在少数，能看到大局的人其实并不多。

能看到大局绝对需要你的好眼力，因为看清楚大局相对于看清楚小局来说要艰难得多，所以能看清大局的人要少得多。而只有那些能看清楚大局的人才会一直向着目标出发，对于暂时的成败并不看重。

说到谋小局和谋大局，历史上就有这样真实的案例。

拿破仑是十九世纪法国最伟大的军事家和政治家，他曾经建立的法兰西第一帝国称雄欧洲。但是在他复辟的时候因为一个错误的任命，直接导致了自已的失败，这次任命就在著名的滑铁卢战役之时。

滑铁卢战役的失败很大程度上是因为他任命了格鲁希。其实格鲁希的军事才能并不差，因为他上过炮兵学校，成绩也很不错。虽然他出身贵族，但并没有贵族的纨绔气质；相反他是凭借自己的努力和在战争中的优异表现才逐渐成为法国高级将领的。

他曾经为拿破仑立下了汗马功劳，所以才得到了拿破仑的信任，在滑铁卢战

役中能够统领法国一半的军队。

其实，在滑铁卢战役开始之前，拿破仑已经规划好了一切，作战方针很简单，就是自己带领军队亲自作战，抽调其中一部分人去追击普鲁士的士兵，防止他们和英军会和，增强盟军的力量，避免给自己造成大麻烦。

当时担任追击任务的将领就是格鲁希。

格鲁希开始追击普鲁士士兵时，拿破仑也开始了自己的战役，但是战局和拿破仑预想的并不一样，因为盟军对他进行了顽强的阻击。双方的兵力相当，拿破仑将自己所有的军队都投入到战场上，而对面的守城部队也倾尽了所有，所以战斗处于胶着状态。

战场当时的情形是，不管是进攻的法国军队还是守城的盟军部队，谁的援兵先到，谁就有可能取得最终胜利。而格鲁希率领的一半法国军队这时候正在漫无目的地寻找，因为他们根本就没有找到普鲁士逃走的军队。在拿破仑最为艰难的时候，格鲁希却在坚守拿破仑的命令，继续追击普鲁士军队，即便他什么也没有找到。

当时几乎都能听到整个战场的枪炮声，格鲁希的部下们也一再建议格鲁希去增援拿破仑，但是他没有从全局出发。因为他接到的命令就是追击，他相信拿破仑是正确的，这就限制了他观察全局战况的眼睛，他只相信拿破仑的战略，而没有发挥自己一个军事将领的才能。

最终，格鲁希没有去支援拿破仑，而盟军的援军迅速赶到，拿破仑的军队本来就已经是强弩之末，在援军的打击下迅速溃败，拿破仑的百日王朝覆灭，再次被放逐。

可以想象，如果格鲁希没有被拿破仑的命令限制，而是从全局出发，他必然能增援拿破仑，失败的可能就不是拿破仑了，至少他不会失败得这样迅速。

怎奈格鲁希在拿破仑的光环下失去了大局观，没有发现大局的走势，成为整个战争失败的主要因素之一。

其实在我们的生活和工作中经常遇到这样的事情，面对比我们职位高、能力强的人，很多人都会产生服从的心理。其实他们所做的事情和决定并不一定是完全正确的，因此我们一定不能让他们限制住，一定要有大局观。

一饱眼福：

有人说你有什么样的眼界就有什么样的格局，你有什么样的格局就有什么样的成就。谋小局的人只能在一时取胜，谋大局的人则会取得最终的胜利，所以一个人想要取得最终的胜利，就必须有能看到大局的好眼力。只有这样才能从全局出发，游刃有余。

但是这个世界上并不是所有人都有大局观的，有善于谋大局的人，就有善于谋小局的人。想要做到最好，除了自己要有大局观，还需要手下有善于谋小局的人，这样才能战则必胜。



第三节 可以不善打仗，但要善于统将

不只是商场如战场，人生其实也是一场战役，真正能在商场上和人生中取得成就的人，必定是眼力很毒的人。之所以这么说，是因为你不但要在商场上和人生中发现机会，还必须发现能帮你抓住机会、走向成功的人。

不管你是企业老板还是高管，或者你只是一个普通人，当你发现机会以后，自己却无法完成，这就需要别人的帮助。是否能够选择正确的人，就要看我们的眼力是否独到，因为只有那些适合的人才能助你成功，选择了错误的人则会让你离成功越来越远。

选择一个正确的人还是选择一个错误的人，关键靠的就是眼力，在我国漫长的历史长河中就有很多这样的例子。有的人选择了正确的人，所以争得了天下，有的人选择了错误的人，所以导致江山易手，这是眼力发挥的作用。

刘邦得天下就是很好的例子。

汉高祖刘邦在起义之前仅仅是沛县的一个小亭长，但是这个身份并没有阻碍他取得天下。而在建立大汉朝以后，刘邦有一次在宴会上和群臣进行交流，说出了一番流传千古的话。

“如果说到运筹帷幄之中，决胜千里之外的本事，我是比不上张良的。如果说到镇守国家，安抚百姓，给大军供应粮草而不耽误事，我的能耐是比不上萧何的。如果说到统领百万大军，战则必胜，攻则必取，我的能耐比不上韩信。这三个人都是当世的豪杰，也是当世最为优秀的人才，我能任用这三个人，才能有幸