

魔鬼聊天术

从搭讪到交往
教你找到
理想中的爱人
也教你
如何与TA相处

阮琦
著



北京联合出版公司
Beijing United Publishing Co.,Ltd.



图书在版编目 (CIP) 数据

魔鬼聊天术 / 阮琦著. — 北京：北京联合出版公司，2017.5

ISBN 978-7-5596-0257-2

I. ①魔… II. ①阮… III. ①随笔—作品集—中国—当代 IV. ①I267.1

中国版本图书馆CIP数据核字 (2017) 第063073号

魔鬼聊天术

作 者：阮 琦

产品经理：周亚菲

责任编辑：李艳芬 徐秀琴

封面设计：门乃婷工作室

北京联合出版公司出版

(北京市西城区德外大街83号楼9层 100088)

三河市文通印刷包装有限公司印刷 新华书店经销

字数200千字 880毫米×1230毫米 1/32 9.75印张

2017年5月第1版 2017年5月第1次印刷

ISBN 978-7-5596-0257-2

定价：39.80元

未经许可，不得以任何方式复制或抄袭本书部分或全部内容

版权所有，侵权必究

本书若有质量问题，请与本公司图书销售中心联系调换。电话：010-82069336

从搭讪到交往，
教你找到理想中的爱人，
也教你如何与TA相处。

Part 1

搭讪是最好的交友方式

搭讪是最好的交友方式	002
咖啡厅里的美女怎么搭讪？	005
有男伴的女孩可以搭讪吗？	009
你的女神能追上	018
终于跟女神约会了，下一步该怎么办？	040
男士该不该一直帮女士拎包？	044
女朋友不开心，我要不要安慰？	048
追女生的道理：女孩对你没好感，要不要追？	052
女人都是“拜金女”吗？	057

Part 2

什么叫“对我有意思”？

我还是挺想跟你吃饭的	064
“对我有意思”吗？	072
“低情商”才容易自我陶醉	077
当女孩问：“你给报销吗？”	083
搭讪遇到酒托如何应对？	088
不能证明是好的，也不要预设它是坏的	091
如何读懂别人的暗示？	095
谈话中如何应对“挑衅”？	101
金钱与爱情	107

Part 3

不懂这些就别说
自己会撩妹子

为什么喜欢的你总追不上， 追得上的你总不喜欢？！	120
如何培养健全人格？	128
女孩喜欢有教养的男士	135
浅析“剩女问题”	139
表白就像行贿	142
恋爱的逻辑思维	151
恋爱的逻辑思维（续）	154
情人节送花指南	160
情人节备胎攻略	166
聊天四大常见错误	172
论沟通能力在当今的重要性	182
机智应答的魅力	186

Part 4

女孩拒绝你，
怎么办？

碰到了美得让你惊艳的女子， 该上前搭讪还是默默看两眼走人？	194
如何分辨对话中的“特殊含义”？	197
陷入邀约的两难境地怎么办？	207
女朋友有了新欢，还能挽回吗？	212
不要做网络窥视者	222
她为什么微信不回、电话不接？	226
你一直在错误地“共情”	231
不能控制情绪会让你一败涂地	236

Part 5

去你家
做什么？

“‘初级破冰’，避免无话可说的尴尬	244
表白必杀技——理性表白	251
自助解决情感问题的万能公式	259
如何回答“你觉得我整容了吗？”	261
如何让别人在你面前更坦诚？	265
如何向女孩道歉？	270
追女孩就像放风筝	274
去你家做什么？	279
姑娘认为你在死缠烂打， 你却自以为在争取幸福	283
如何成为一个善于社交的人？	290

Part 1

搭讪是最好的
交友方式

搭讪是最好的交友方式

我一直有个观点：搭讪是最好的交友方式。很多人不敢搭讪的原因只有一个——害怕被当面拒绝，所以他们感受不到搭讪的好处。

这种恐惧根植于多数男性的基因里，我们的祖先多数时间都生活在部落群体中，每个人终其一生接触到的同类不过百人，可以作为求偶对象的异性不过十几人，只要一个男人一生有几次被女人拒绝，他基本上就要断子绝孙了。

所以当面被拒的场面一定令我们的男性祖先非常痛苦和焦虑，一代一代遗传下来进入每个人的意识深处，不仅男人也包括女人，所有人都害怕当面被拒绝。

如今的男人一生中可以接触到成千上万的女性，但血液里依

然还是害怕当面被拒，我们的心理承受能力远远跟不上现代文明推送给我们的异性资源，但是仍想要更多的女人啊……怎么办？还好有了互联网，求偶这件事可以通过显示屏进行了，网络被拒的恐惧可不在咱们的集体无意识中，这下子男人们纷纷行动起来：邮件、摇一摇、群发小助手……从搭讪到邀约到表白，全都能够隔空操作，再也不用担心当面被拒的配额不够用了。

我敢断言，几乎每个男人都干过网络搭讪的事，可以说，性是互联网发展的原动力，许许多多超级网络公司都是在这种背景下成长起来的。

不过，网络社交有个见光死的弊端，但男人神奇的地方是，在作为坚定的视觉动物的同时，还可以睁一只眼闭一只眼，为了数量牺牲质量。所以，尽管同为见光死，女人遭遇见光死的男人都是直接扭头就走，但男性遭遇见光死的女人往往是咬牙约完扭头再走。所以，我觉得现代文明至少在目前阶段还是更适合男人。

搭讪这个行为看似是男性主动，但实际上更加符合女性利益，因为女性择偶更看重对方的整体感觉，只有当面接触才能够对交往对象作出准确判断，所以只要女人有足够的选择权，其实她们是愿意多被搭讪的。从这个角度我们也可以认为，死缠烂打、胡搅蛮缠恰好是对搭讪这种社交方式最大的破坏。

话说回来，什么样的男人会喜欢搭讪呢？以我多年做搭讪

培训的经验来看，性和好色并不是他们的特征，唯美和挑剔倒是这些男士的共性。他们都不愿意在有限的生活圈子里勉强凑合一个，也不想去网络上像没头苍蝇一样瞎撞运气，他们希望交往的每一个对象都是自己真正喜欢的。而我知道的速推高手都没耐心搭讪，他们更擅长网络交友。

作为男追女的择偶行为，男性在追求阶段的付出肯定要多一些，但由于网络社交不容易遇到满意的长期关系对象，因此如果男人不能从短期关系中享受乐趣的话，那么网络交友对他来说就是一件非常不值得的事情。

所以我才有这样一个观点，**如果你克服了当面被拒的深层恐惧，再结合现代文明的海量异性资源，那么搭讪其实是最适合寻找长期关系的交友方式**。这跟当下多数人认为搭讪不靠谱的直觉是相反的，但我相信，随着时间的推移我们会看到这个结果。

咖啡厅里的美女 怎么搭讪？

某天下午我走进一家咖啡厅，想休息一会儿，坐下之后一抬眼，发现邻座独坐着一位低头玩手机的美女。

作为职业搭讪犯，我当然不能错失这样的机会，但此刻第一句话该说什么呢？

这么多年我都喜欢开门见山，按行话就叫“**直接开场**”，比如搭讪快餐厅里吃饭的女孩，我们会先在对面坐下，然后说：“我想认识你，我可以坐在这里吗？”对方如果回答“不方便”，我们说句“打扰”起身就走；对方如果说“可以呀”，我们就开始聊天。这种方式搭讪的成功率通常有30%~40%，当然前提是您形象过关、举止得体。

但是今天我想试试“**间接开场**”，理由是我已经坐在她的旁

边了，这种情况下再说“我想认识你”，如果对方拒绝，那么两人继续共处同一空间就会感觉尴尬，所以当双方都静止的时候不适合直接开场（理性分析）。

所谓间接开场，就是通过先聊一些与“我想认识你”无关的话题开始的搭讪方式。这些话题可以是求助，也可以是对周围的某件事物直接发表看法。

但是多数人都在错误地使用间接开场去搭讪，比如有些男人看到自己喜欢的女孩，情急之下会用问路的方式开启交谈，可是当女孩告诉答案之后，他就不能自然地转到“我想认识你”这个话题上面了，只能悻悻地沿着女孩指出的方向离开。

之所以会有这种无奈的结局，就在于这些人不敢暴露自己想认识对方的真实需求，他们总想掩盖自己的意图，于是就把“求助”演得太真了，其实这完全没必要。请设想一下，如果有个人一本正经甚至略带焦急地向你问路，可当你告诉他该往哪儿走的时候，他突然话锋一转，来一句：“谢谢你了，咱能不能再加个微信？”……这种图穷匕见的感觉是不是非常恐怖？这得是多么深藏不露、居心叵测的人才干得出来的事啊！谁敢在大街上跟这样的人做朋友呢？

所以间接开场的关键就在于“不能把求助演得太真”，正确的做法恰恰是“就要假一些”，要轻松搞笑，让正常情商的人一下就能看出来“这家伙是来搭讪的”。这样开场之后，如果人

家想认识你，自然会用友好的态度接你的话，然后你们就顺势闲聊；如果人家不想认识你，当然就会用礼貌或者严肃的态度回应你，那么你及时打住就行，不必再自讨没趣。

明白了这个道理，下面继续讲我是怎么搭讪咖啡厅的邻座美女的。

我看她在玩手机，于是自己也拿出手机，假装滑动了几下，然后开口问她：“嗯，你的手机在这里有信号吗？”

女孩说：“有啊。”

我继续说：“奇怪呀，我是联通的，你是哪家的？”

女孩说：“我是电信的。”

接下来关键处到了，我笑着说：“咦，真巧，刚问完你，联通的信号哗哗地就来了……”

这句话我说得当然很假，目的就是赤裸裸的试探。

试探的结果不错，女孩笑了，而且笑得很开心，于是我就放松地跟她继续聊天了，几分钟后还搬到了她的桌子边继续聊，最后顺理成章地互留了联系方式。

不过，话说回来，如果我运气没那么好，女孩听到我的试探之后，只是礼貌地笑一下或者冷笑或者不笑，那么我也不会再多说什么，低头玩手机、喝完咖啡走人就行。

总结一下，间接开场有两个要点：

一、借口就是借口，绝不能太真，就是要让对方看出你是来

搭讪的。借口的目的不是掩盖真相，而是让双方接下来的选择进退自如。

二、间接开场没有固定套路，最好利用具体环境，比如我案例中的餐厅在地下，那么使用手机信号作为话题就比较自然，我用了一个自然却不太真实、夸张却不虚伪的话题作为间接开场。当然，我发现很多人不懂“自然”与“真实”、“夸张”与“虚伪”的真正区别，这才是有人是社交高手而有人不是的根本原因。