

《进出口业务》资料汇编

(一)

(教学参考用书)

上海对外贸易学院外贸经济系

1983年2月

目 录

一、文 选

关于我国的对外经济关系问题	《红旗》杂志编辑部 (1)
做好外贸工作	陈 云 (20)
在中国国际贸易学会成立大会上的讲话	宦 乡 (24)
解放思想, 提高认识, 为加快发展	
对外贸易而奋斗	郑拓彬 (27)
我的几点希望	卢绪章 (33)
出口战略问题	邹斯颐 (35)

二、案例分析

☆信用证与买卖合同的联系和区别	(47)
☆从一个案件谈循环信用证的使用	(52)
☆从一笔交易谈“发盘”和“发盘的邀请”	(62)
☆一个案例的假设和分析	(72)

三、业务探讨

浅谈包装在外贸中的地位与作用	(80)
☆新型运输方式下价格术语的使用	(87)
怎样从净价换算成含佣价	(96)
研究远洋运价, 节省外汇运费	(99)

谈谈包机空运.....	(109)
如何理解平安险责任范围中的 “船舶互撞责任”条款.....	(116)
谈最近草拟的 I . C . C . 新条款	(120)
关于信用证中某些条款的理解.....	(127)
☆谈谈假远期信用证.....	(130)
做好出口理赔也要注意国际惯例.....	(141)
☆谈谈出口单证工作.....	(145)
☆关于提单批注和保函的法律效力问题.....	(153)
搞好“预托”，加速出口.....	(161)
独家代理的选择和使用.....	(166)
一举数得的贸易做法值得推荐.....	(178)
开展补偿贸易的几个问题.....	(183)

四、业务讲座

关于O C P 运输方式的若干问题.....	(193)
货物的“收到”和“接受”	(202)
☆对资本主义市场出口交易磋商.....	(208)
☆《联合国国际货物销售合同公约》有关发盘和 接受的规定.....	(228)

关于我国的对外经济关系问题

《红旗》杂志编辑部

为了打开新的局面，全面发展对外经济关系，我们应当就对外经济关系的一系列根本问题，总结正反两个方面的历史经验和新的经验，进一步明确认识和贯彻执行党中央的正确方针和政策。

第一点，对外经济关系究竟是个什么性质的问题？

几年以前，邓少平同志就提出，对外经济工作，是关系我国四个现代化建设的一个战略问题。这个提法是完全正确的。

马克思那篇有名的《经济学手稿(1857—1858)》的《导言》，在说明了社会生产的各个环节及其相互关系之后，指出还应当研究“生产的国际关系”，并且认为，应当把这种关系作为经济学的专门篇章来研究，包括“国际分工”、“国际交换”、“输出和输入”、“汇率”等内容。这个观点很重要，简单扼要地指明了在近代条件下，经济问题决不是一国的现象，必须联系到国际关系来加以考察，而不能同国际关系割裂开来。讨论今天中国的对外经济关系，我们不当忽略马克思的这个重要观点。

当代世界的绝大多数国家，也许只有极个别的国家除外，都把对外经济关系问题放在极其重要的地位。许多国家

和地区，例如日本、新加坡和香港，甚至把它放在生死攸关的地位。马克思、恩格斯早在一百多年前就指出，随着资本主义世界市场的形成，各民族之间经济上的互相往来和互相依赖，逐步取代了原来的闭关自守和自给自足状态。近几十年来，特别是第二次世界大战以后，这种情况又有了空前巨大的发展。这是一个基本的历史事实，也是社会发展的必然趋势。我们今天对待中国的对外经济关系，也决不当忽略这一点。

建国以来，我们在对外经济关系方面，经历了曲折的过程，没有取得很大发展。这当然不能归因于我们宁愿闭关自守，而是有当时的原因的。第一，以美国为首的世界主要资本主义国家，长期敌视和封锁我们，对我国搞禁运。第二，从六十年代起，苏联撕毁同我国的经济合同，使苏联和一些国家同我国的经济关系大为缩小。第三，一个时期内，特别是“文化大革命”中，自力更生的方针遭到了严重的歪曲。自力更生的方针是完全正确的，但是如果加以曲解，把它同发展对外经济关系对立起来，那就是完全错误的了。

大约从一九七二年起，在我国的对外经济关系方面，情况开始有所转变，逐步打开了一点局面。直到粉碎“四人帮”以后，特别是党的十一届三中全会，才明确地向全党提出了大力发展对外经济关系的问题。这是一个很有远见的决策。在这以后，在一九七八年至一九八〇年这段时间里，我们的对外经济关系确实取得了不同于过去情况的重大进展，同时也在某些具体问题上发生了一些偏差。有鉴于此，我们应当总结经验，把步子放稳当一点。不过也不要因此就产生错觉，似乎应当退缩，而不敢再积极发展对外经济关系了。总

总结经验，是为了把我们这个社会主义国家的对外经济关系搞得更好，否则就不符合三中全会的方针了。

前不久，党中央提出，我们的社会主义现代化建设，要利用两种资源——国内资源和国外资源，要打开两个市场——国内市场和国际市场，要学会两套本领——组织国内建设的本领和发展对外经济关系的本领。这就把对外经济关系的战略地位，进一步地明确起来了。按照这个观点，我们在对外经济关系问题上，还要大大地开阔眼界，提高水平。列宁在十月革命后，曾经主张实行租让制。当时的苏联，在极端困难的情况下，租让制企业达到二百多个，吸引外资达到几千万金卢布，规模相当大。列宁当时认为，同国际资本交往是必要的，但这种交往同时包含着严重的斗争，而交往的目的则是为了促进苏维埃国家的社会主义经济建设，我们今天仍然应当按照列宁的观点办事。闭关自守，孤立奋斗，拒绝同国际资本交往的思想是错误的。同时，在同国际资本交往中，任何忽视和放弃斗争的思想和行为也是错误的。一句话，既要交往，又要斗争。当前我们要注意的是，很好地总结经验，经过周密思考和继续努力，制定一整套正确的方针、政策和措施，走出一条适合中国情况和国际情况的发展我国对外经济关系的路子。只有这样，我们才能真正有效地克服各种因循保守的陈旧观念，克服盲目性和自发性，打开新局面，掌握主动权。

第二点，为什么发展对外经济关系是现代化建设的一个重要战略问题？

这个问题，实质上也就是如何清醒地认识我们今天究竟

是在什么样的历史条件下，在什么样的国情下，在哪些有利和不利的条件下，进行现代化建设的问题。

我们的有利条件，主要有四条：

第一，除台湾省外，已经在全国范围内确立了社会主义的经济制度和政治制度，把生产资料的私人所有制改造成为公有制，把剥削阶级分子改造成为自食其力的劳动者，国民经济命脉已经掌握在代表工人阶级和全体劳动人民的国家手中。

第二，已经在指导思想上完成了拨乱反正的任务，开始形成了一整套实现四个现代化的路线、方针和政策，有了一个能够驾驭四个现代化航向的坚强的党中央。

第三，依靠强大的国防部队，我们有力量保卫我国人民的和平建设；同时，由于正确的对外政策，我们在世界上有巨大的政治信誉。

第四，国际条件也很有利于我们集中力量进行现代化建设。同我国已经建立和发展经济贸易往来的国家和地区已经达到一百七十四国。

我们的不利条件，也有四条：

第一，虽然我们已经拥有一定的技术力量，甚至在某些方面达到了相当先进的水平，但是总的说来，我们的装备、工艺、技术队伍和经营管理的水平，毕竟还很落后，同世界先进水平还有不小的距离。

第二，虽然我们已经拥有相当可观的物质基础，并且每年还可略多地积累一些资金，但是毕竟很有限。国内资金积累的状况，不能完全满足建设的需要。

第三，资源丰富是一个优势，但许多资源实际上还埋在

地下睡大觉。因此，这种优势只是潜在的优势，不是现实的优势。

第四，人口太多，负担沉重。劳动资源虽然丰富，但是还缺乏充分发挥的条件。当然，劳动力如果得到充分发挥，又可以变包袱为财富。

以上这些有利和不利的条件，是我们考虑今天中国的经济问题，包括对外经济关系问题的出发点。正是从这种历史条件出发，我们一定要艰苦奋斗，自力更生，独立自主地进行社会主义现代化建设，这是绝对不能有丝毫动摇的。十亿人口大国的现代化建设事业，应当而且只能放在自己力量的基点上。但是另一方面，也正是从这种历史条件出发，我们又不能把自力更生曲解为闭关自守、孤立奋斗。我们一定要在自力更生的基础上，把视野从国内范围扩展到国际范围，不但要放手地调动国内一切可以调动的积极因素，而且要放手地利用国外一切可以为我所用的因素，以天下之长，补一国之短。用《管子》中的话来说，就是要使“天下之宝，一为我用”。只有这样，通过对外经济联系，借助国外资金和先进技术尽快地发展我们的民族工业，才能使我们面临的困难得到更为顺利的解决，使社会主义现代化建设事业得到更加迅速的发展，我们所说的对外经济关系的战略意义，就在这里。

在对外关系问题上，我国近代历史所提供的经验教训是够多了。曾经有过两种人：一种是崇洋媚外，奴颜婢膝，结果是丧权辱国，被人民所唾弃。从慈禧太后、袁世凯到蒋介石，都是如此。另一种是闭关自守，夜郎自大，结果是自甘落后，被历史所淘汰。清朝末年那些视中国为“天朝”，

把外国一概看作“蛮夷”的顽固派，不就是这样一流人物吗？在今天新的历史条件下，在一部分人们当中，包括在我们一部分党员和一部分干部当中，这两种倾向都仍然在不同程度上有所反映。这大概也可以算是一种历史的遗产吧。有些人在外国人面前自惭形秽，以为外国一切都好，我们什么都不行。有些人却又深怕对外开放，以为不开放或少开放，天下才能太平。这两种倾向，有一个共同点，就是都不相信我们今天作为一个发展中的伟大社会主义国家，能够在对外关系方面开辟一个全新的局面。

我们的同志，首先是一切从事对外活动包括对外经济活动的同志，一定要从战略上深刻地认识对外关系、特别是对外经济关系的意义，敢于和善于跳到更广阔的天地里去，打开新的局面；同时又一定要精心地注意在对外开放条件下我们所面临的环境的极端复杂性，敢于和善于学会新的本领，防止和克服各种消极现象，坚持社会主义的原则和共产主义的纯洁性。这样两个方面，缺一不可，都要做好，否则就会造成重大的失误，不利于我们的事业。这是保证我们对外工作健康发展，保证我们建设事业胜利的必不可少的和极端重要的条件。

第三点，对外经济关系要有一整套 正确的方针和政策。

这就是说，我们不能就事论事，零零星星地办事，走到哪里算哪里，而是要有一套贯通全局的系统的章法，要有科学预见。为此，就要切实地掌握对外经济关系的主要问题和特点。

对外经济关系有什么特点呢？

第一，是同外商打交道，不是同自己人打交道。对自己人可以讲纪律，必要时强调服从；对外商就不能来这一套，而只能讲信誉，讲协议，讲合同，讲平等互利，讲两厢情愿。由此出发，我们既要有对内的严格纪律，又要有对外的灵活反应。

第二，涉及多种对象和多方面的内容，有些问题甚至影响到国家的整个经济和社会生活。由此出发，我们各个地方、部门和单位就不能在对外经济活动中各行其是，给外商钻了空子，让肥水落了外人田，而要统一领导，全面规划。只有在这样的前提下，才能更好地发挥各方面的主动性和积极性。

第三，有两种情况要加以区别。一种情况是外商抱有合作的诚意，用正当手段来同我们做生意。无论生意是否做得成，条件是否谈得拢，我们一律采取欢迎态度，待之以礼，讲求友好，并且实行平等互利的政策原则。一种情况，如果外商别有用心，采取不正当手段，甚至是侵犯我国主权的手段，搞诈骗、行贿、走私、渗透以至间谍等活动，来损害我国人民的权利和利益，腐蚀我们的党员、干部和公民，那就理应受到中国人民的坚决抵制，有的还要根据法律提起诉讼。而一切在这种不正当活动面前丧失立场、被腐蚀了的人们，包括我们的党员、干部和公民，则理应受到批判、处分以至法律处置。

把以上几个方面综合起来，就是：统一领导，全面规划；灵活反应，严格纪律；区别情况，坚持原则。这几句话应当作为一个总的工作原则切实遵循。

对外经济关系所包含的问题千头万绪，概括起来，无非一个输出，一个输入，或者叫做一个出口，一个进口。而这两个方面，又是互相制约，互相依赖，互为条件的。因此，对外经济关系的一个中心问题，就是正确处理这两个方面的关系，使它们辩证地统一起来。

围绕这个中心，有以下六个问题，需要我们着重地加以研究：第一，要善于吸引国外资金；第二，要正确引进国外先进科学技术；第三，要大力发展国际劳务合作；第四，要大力促进国内产品进入国际市场；第五，要量力进行对外经济援助；第六，要正确处理对外关系中政治和经济的关系。只要我们在这六个问题上，思路明确，政策对头，措施得力，对外经济关系就一定能够年年有所发展，有所进步，并且越来越充分地发挥对于国内建设的促进作用。

第四点，应该如何吸引国外资金？

这是当前我们在对外经济关系上亟待解决而又远远没有解决好的一个突出问题。

根据我国的实际需要和可能条件，从资本主义国家和地区吸引资金，这对我们是一件新事，过去长期没有接触过。因此，这个问题特别显得重要。

今天我们利用外资的方式，大体有三种：第一种，吸引直接投资，包括合资经营、合作经营、合作开发、补偿贸易，以及加工装配等等；第二种，争取外国政府和国际金融组织提供的中长期、中低利贷款，以及各种名目的开发基金、救济基金等等；第三种，一般商业贷款。就近期来说，吸引直接投资，应当成为最重要的方式。这种方式有两大好

处：一是同投资者的利益直接挂钩，二是可以更好地学习人家的先进技术和经营管理经验。许多国家的成功事例证明，这种合资或合作经营的企业，本身就是一个个经济和技术的训练班。

为了有效地吸引直接投资，需要一套清楚明确的正确方针。第一是大中小项目一起上，当前以中小为主。这样见效快。第二是欢迎外国资本家、华侨资本家和港澳、台湾资本家一起来。第三是政策适当放宽，允许有利可图。你不让他赚点钱，就没有吸引力，局面就打不开。有胆有识地放手地干，才能争取时间。

至于一般商业贷款，一定要谨慎。既然是贷款，总还要还本付息，还要国内配套，势必有很多限制。对于中长期、中低利的贷款，虽然可以稍微大胆一点，但毕竟有限。资本家总还是资本家。只要是资本家，他总是要追求高额利润的。有些国家债台高筑的教训，尤其应当引以为戒。

总之，要解放思想，并及时总结经验，培养典型，成功一个就可以带动一片，一步一步地打开局面、

第五点，如何正确引进国外先进科学技术？

引进国外先进科学技术，路子宽广，不要理解得太狭窄。这方面的内容，大致可以包括五大项：一是先进设备或部件，二是新型和优质的材料，三是新的原理、数据和配方，四是新的工艺和科学的操作规程，五是先进的经营管理方法。

关于引进设备。我们走过一点弯路，但是也要具体分析。进口一点成套设备，不但过去是必要的，今后也有必

要。过去的问题，一是引进成套设备太多，二是重复，三是没有同时买技术，四是自己又不钻研，没有很好地消化和推广。大体是这么四大缺点。接受了教训，今后就可以一步一步地搞得更好。

关于引进新型的优质材料。我们自己首先要努力搞，特别要鼓励我们的专家和技术人员密切联系生产，组织攻关，掌握新的生产技术，增加品种和扩大生产规模，为国争气。但是同时要估计到，引进我们建设所需要的各种原材料，特别是新型的优质材料，将是一个长期的方针。世界各国，包括新技术比较全面发展的国家，如美国、日本、西德，都是这种情况。

关于引进先进的科学技术知识和经营管理方法。应当承认，我们脚踏实地地向世界学习不够，下苦功夫不够。现在，我们要进一步提倡广大干部、知识分子和工人大长中国人的志气。向科学要本领，拜行家作老师，这两句话应当成为一个行动口号。在全党，在广大干部、知识分子和工人当中，以至在全社会和全民族，要努力造成一种奋发图强、刻苦学习的风气，这是至关紧要的一件大事。

在引进国外先进科学技术方面，还有两个重要问题。

一个是，今后一定不要再各自盲目地进口消费品了。除国家统一安排的外，任何部门和地方都不得擅自进口消费品。有些地方和部门现在那种私自进口消费品的做法，实际上是打击民族工业，是一种有害的可耻行为。这里有一个重要原则，就是一定要十分注意保护民族工业。凡属我国能够制造和供应的质量基本过关的日用消费品，一定要尽量使用国产品。周恩来同志生前只戴国产手表，这种精神应该在我

国人民中大力提倡和发扬。只有在广大人民中，首先是在党员和干部中，提倡使用国货，才能保护我们的民族工业的顺利发展。

另一个是，要在国家的统一领导下，管好用好中央各部门和地方的外汇。外汇一定要使用在刀刃上。就是要使用到我国工业的设备更新和技术改造上，兴办新工业所需要的先进设备和零部件上，国家不能供应而加工出口又急需的新型优质材料上，国家不能供应而农业又急需的某些生产资料上，国家确实不能供应而人民又确实不可缺少的某些日用消费品上。试想，我们辛辛苦苦得来一点外汇，不拿来进口急需的设备、技术和原材料，从而扩大生产，取得更多的外汇，却自己浪费到进口非必需的消费品上，这不是误国误民吗？

第六点，如何大力开展国际劳务合作？

人多是我们的重大问题，但劳动力多又是我们的最大优势。不但我国农村可以腾出大量劳动力，国营厂矿企业劳力也过多，还有每年成长的大量青年劳动力，合起来数量很大。即以一亿人计算，如果每人一年创造五百元产值，一年就可增加财富五百亿元。现在的问题，不是没有劳动积极性，也不是没有用武之地，主要是要加强组织，广开门路，善于引导。看起来，今后相当长的时期内，首先要在农村加快发展多种经营，在城市广开就业门路。这可以安排大量劳动力，许多产品还可以出口。同时，应面向全世界，积极发展国际劳务合作。

我们的国际劳务合作，刚刚起步。一九八一年，按合同

派在国外的劳动力一万七千多人。但是，这同我们的潜力相比，同国外的需要相比，特别是同其他一些发展中国家相比，我们做的事情还是太少太少了。我国建筑业对外承包工程，已经在国际市场上显示出相当强的竞争力，同时又带动了国产建筑材料的出口。可见，这件事确实是大有可为的。

劳务合作，不仅是对外承包工程，还应当包含以下三个方面的内容。第一，是来料、来样、来图加工。第二，是走出去，到国外开设各种企业。第三，还要大力发展旅游事业。外国人说临潼兵马俑是世界八大奇观之一，去年有五万外国人参观。我们要改善旅游条件，并且合理规定向旅游者出售商品的价钱，薄利多销。这样做的好处，第一是扩大了就业，第二是赚了外汇。

看起来，今后相当长时期内，我们在国际上最有竞争力的，还是劳动力。来料加工，要指导沿海各省市大力开展。但是一定要注意，成品应外销，不允许内销，否则就不是来料加工了。

第七点，如何更大规模地促进 国内产品进入国际市场？

我们国内产品的出口，规模过于狭小。我国人口占世界人口将近四分之一，而一九八〇年出口在世界市场上的比重不到百分之一，只有千分之九，名列第二十八位。当然，这几年工作做得比较好，进展比较快，但也不能估计过高。

三十几年来，出口规模如此狭小，原因很多，有客观历史原因，也有主观原因。当然，不必过于责备我们主观上的失误，但是必须清醒地认识这个事实，并且力争在不太长的

时间内有个较大发展。

我们在进口和出口的关系问题上，也有一个打破老框框、打开新局面的问题。

一般地说，出口是外贸的基础。只有进口，没有出口，当然不行。我们历来讲几大平衡，就包括外汇收支平衡。但这是不是说，在进出口的具体安排上，在每一年度的安排上，都一定要出口多少才能进口多少呢？不能这样说。这里就有一个统筹安排，正确认识和处理进口和出口的辩证关系的问题。出口而后能够进口，只是事情的一个方面；另一方面，进口又能够带动和促进出口。比如在缺乏原材料的情况下，只有进口原材料，或者发展来料加工，才能促进出口。又比如引进设备和技术，从而提高设备的数量和质量，提高竞争能力，这同样也是进口带动出口。日本和其他许多国家和地区的成功经验，已经充分地说明了这一点。如果不是这样，只讲出口多少才能进口多少，它们能够生存吗？所以，以出养进和以进养出，二者是辩证的关系。这种关系，只有在运动过程中，包括跨年度的运动过程中，才能实现合理的平衡，得到合理的解决。

扩大国内产品的出口，方针和方法是什么呢？在这个问题上，也需要总结一下我们的历史经验。过去，某些产品的出口，在很大程度上是依靠挤国内的需要。当然，五十年代那时没有多少东西。只好走这条路，如果今后仍然这样走下去，就不妥当了。挤一点高档产品出口，挤一点农副产品出口，这当然是可以的。但是如果搞得过分，把主要希望寄托在这上面，那就会同国内需要发生尖锐的矛盾，只好压缩国内人民的消费，又使国内加工工业不能顺利向前发

展；而国内商品不足，又会打击人民的积极性，助长国内市场的投机倒把。有人可能会说，美国也大量出口农产品。其实这种说法，没有抓住问题的实质。美国农业已经差不多工厂化，而且大幅度地超过了国内市场需要，这同第三世界国家的情况完全不同。美国农产品大量出口，实质上是过剩工业产品的倾销。而第三世界国家向发达资本主义国家出售农产品，买进消费的工业品，却是在不等价的交换关系中遭受富国的剥削和损害。我们不能走这样的路，否则就要犯错误。

按照正确的方针，应当怎么办呢？根据历史的和当前的经验，主要应当向着以下四个方面去努力。

第一，积极扩大矿产品的出口，努力发展有色金属和稀有金属的出口。过去有种说法，战略物资不能出口，这是一种过时的陈旧观念。在这个问题上也要解放思想。当然，要有计划地安排出口，要取得有利的交换条件。

第二，积极扩大机电产品的出口。几年来，这方面进展比较快，但潜力还很大。要动员我们机械工业的几百万职工，努力提高质量，改进技术，打入国际市场，为国争光。

第三，进一步发展我国的轻纺产品和特有的手工艺品，诸如瓷器、挑花、中成药、服装、刺绣、雕刻等等产品的出口。

第四，发展我国的土特产品，诸如茶叶、中药材、畜产品、野生名菜、果脯等等的出口。

当然，在必要的时候，也还要适当挤一点内外销都需要的，货源较紧的人民生活消费品出口。

为了发展出口，需要采取一系列方针和办法。例如：要