

# 30岁之前输得起 30岁之后伤不起

崔熙哲 © 编著

人生，不怕输，就怕伤；输了可以再赢，伤了就难再愈。

20几岁必须看，30几岁马上看，40几岁不必看。

30岁之前找准人生定位，30岁之后实现人生地位。

向你揭示：乔布斯、巴菲特、比尔·盖茨、奥巴马、奥普拉  
等成功者在30岁前后走向人生巅峰的秘密！

青春永不散场  
只要选对方向



机械工业出版社  
China Machine Press

# 30岁之前输得起 30岁之后伤不起

崔熙哲 © 编著



机械工业出版社  
China Machine Press

30岁之前，正是每个人风华正茂且充满无限诱惑的时候，也是自我寻求发展、选择行业、巩固事业的关键时期，这个时候多一点失败，多摔几个跟头，其实没什么，因为你还输得起。30岁以后，你就进入事业和人际的高速发展期，要变得谨慎和专注，因为这个时候，承担生活压力的你已经伤不起了。本书根据30岁之前和30岁之后人不同的年龄阶段和位置，帮助读者实现人生的过渡和心智的成长，让读者从心理上改变自己的态度，从行为上改变自己的做法，从而走上生活的正轨。

封底无防伪标均为盗版

版权所有，侵权必究

本书法律顾问 北京市展达律师事务所

## 图书在版编目（CIP）数据

30岁之前输得起，30岁之后伤不起/崔熙哲著. —北京：机械工业出版社，2012.7

ISBN 978-7-111-38911-8

I. 3… II. 崔… III. 成功心理—青年读物 IV. B848.4-49

中国版本图书馆CIP数据核字（2012）第135992号

机械工业出版社（北京市西城区百万庄大街22号 邮政编码 100037）

责任编辑：杨晓莉 版式设计：刘永青

三河市杨庄长鸣印刷装订厂印刷

2012年8月第1版第1次印刷

170mm×242mm·12.5印张

标准书号：ISBN 978-7-111-38911-8

定价：32.00元

凡购本书，如有缺页、倒页、脱页，由本社发行部调换

客服热线：（010）68995261；88361066

购书热线：（010）68326294；88379649；68995259

投稿热线：（010）88379007

读者信箱：hzjg@hzbook.com



## CHAPTER1 第一章

# 30岁之前**规划格局** 30岁之后**决定结局**

许多人埋头苦干，却不知所为何来，到头来发现成功的阶梯搭错了方向，却为时已晚。古语说“谋定而后动”，目标决定你的方向，方向决定了你的结果。因此，我们必须在30岁之前，为自己的人生和职业建立明确合理的规划。

有了好的开局，还必须要有稳扎稳打、步步为营的努力，才能稳操胜券。所以，30岁之后，我们需要用坚定不移的信念、坚强不屈的意志、坚忍不拔的精神去拼搏、进取和奋斗，这样才能实现前期的规划目标，才能拥有辉煌的人生结局。

## 30岁之前，你还在“随大流”吗

随大流，是一些人经常挂在嘴边的一句时髦话。一般说来，“大流”总是给人以正确、安全的感觉，于是，不少人都把它奉为处世名言。殊不知，这种盲目的“随大流”使人们渐渐放弃了思考的能力，日益迷失自己。要想成为杰出的人物，必须摒弃“随大流”的思想，拥有自己的主见。

撒切尔夫人的父亲罗伯茨是英国格兰文森小城的一家杂货店主。玛格丽特5岁生日那天，父亲把她叫到跟前，语重心长地说：“孩子，你要记住，凡事要有自己的主见，用自己的大脑来判断事物的是非，千万不要人云亦云啊。这就是爸爸赠给你的人生箴言，是爸爸给你的最重要的生日礼物，它比那些漂亮衣服和玩具对你有用得多了！”

从此，罗伯茨着意把女儿培养成一个坚强独立的孩子，下定决心要塑造她“严谨、准确、注重细节、对正确与错误严格区分”的独立人格。有了父亲这样一个“人生导师”，玛格丽特坚实地成长着。

罗伯茨其实并不穷，但是家里生活却很清淡艰苦，没有洗澡间、自来热水和室内厕所，更没有值钱的东西，玛格丽特有一阵子迷上了电影和戏剧，她几乎每周都去一次电影院或剧院，玩得不亦乐乎。有一天当她的零用钱不够而向父亲“借”的时候，父亲坚决地拒绝了。因为父亲特意要为女儿营造一种节俭朴素、拼搏向上的氛围。从小父亲就要求她帮忙做家务，10岁时就在杂货店站柜台。在父亲看来，他给孩子安排的都是力所能及的事情，所以不允许女儿说“我干不了”或“太难了”的话，借此培养孩子的独立能力。

后来，玛格丽特入学后，她才惊讶地发现她的同学有着比自己更为自由和丰富的生活，劳动、学习和礼拜之外的天地竟然如此广阔和多彩。他

们一起在街上游玩，可以做游戏、骑自行车。星期天，他们又去春意盎然的山坡上野餐，一切都是多么诱人啊。

幼小的玛格丽特心里痒痒的，她幻想能有机会与同学们自由自在地玩耍。有一天，她回家鼓起勇气跟充满威严感的父亲说：“爸爸，我也想去玩。”罗伯茨脸色一沉，说：“你必须有自己的主见！不能因为你的朋友在做某件事情，你就也得去。你要自己决定你该怎么办，不要随波逐流。”

见孩子不说话，罗伯茨缓和了语气，继续劝导玛格丽特：“孩子，不是爸爸限制你的自由，而是你应该要有自己的判断力、有自己的思想。现在是你学习知识的大好时光，如果你想和一般人一样沉迷于游乐，那样一定会一事无成。我相信你有自己的判断力，你自己做决定吧。”

听罢父亲的话，小玛格丽特再也不吱声了。父亲的一席话深深地印在了她的脑海里。她想：“是啊，为什么我要学别人呢？我有很多自己的事要做，刚买回来的书我还没看完呢。”

罗伯茨经常这样教育女儿，要她拥有自己的主见和理想。特立独行、与众不同最能显示一个人的个性，随大流只能使个性的光辉湮没在芸芸众生之中。

这种从小培养起来的判断力和决断力，使撒切尔夫人从一个普通的女孩，最终成为一位连任三届的英国首相，执政十二年、在世界政治舞台上叱咤风云的政治家。

有时候，多数人所做的不一定就是对的，跟着大多数人的步伐往前走可能是最安全的，但是盲目的随大流会让你失去自己的判断力，失去自己前进的方向，给你带来诸多不利影响。

很多朋友都有这样的体验，当我们大学毕业，要为将来打算的时候，忽然发现不知道自己到底喜欢什么。因为当初我们选择专业和学校，纯粹就是看专业在今后找工作的冷热程度。面对就业的压力，我们又开始在毕

业前拼命学外语、考证，然后看一些面试攻略。可是，这样随大流的毕业生一抓一大把，毫无特色。我们为自己的这种尴尬处境感到悲哀而无奈。

我们不是生活的木偶，我们是拥有独立思考能力的人类。在人生的道路上，我们为什么非要去“随大流”呢？当我们确定自己的爱好却迫于家人压力的无奈转而去学习那些被人看好的热门专业的时候，我们是不是应该向家人表明自己的信念？金钱是物质生活的保障。的确，当自己喜欢的工作无法提供高品质生活的时候，可能5年后房子小点、车子小点，但那样又有什么关系？自己快乐才是最重要的。别人认为我们没出息，那就让他们不快乐好了，自己的命运是属于自己的；当我们在学生时代的成绩很烂甚至到不能毕业的程度那又如何？成绩是评定一个人的唯一标准吗？成绩差并不代表脑子有问题或者能力不足。在命运之神未敲定你的人生道路之前，一切都不是已知数。

30岁之前，如果你没有自己的主见，生活便成了随大流的追逐。你疲于赶上社会的步伐，疲于还清按揭的贷款，到老了你一定会后悔这一生的碌碌无为。因此，大胆地走出“大流”的队伍吧，用你的个性、用你的智慧，去创造属于你自己的精彩人生吧！

## 评判别人很容易，认识自己却很难

何谓评判？就是判定胜负或优劣的定论、判断、意见以及评论性的评价或判断。

有些人很喜欢评判别人，这些人往往不清楚为何要评断而妄加评论。我们都知道世上没有完人，因此不要只盯住别人的缺点，随意评判。

一天，耶稣看到一群人用石头要把一个妇人砸死，于是他站到妇人的前面说，你们谁自己没有罪就扔石头吧，人群无言，渐渐散去。人群散去

的原因在于：每个人都只是人而已，都有缺点和错误，当我们指手画脚地对别人评头论足时，其实是站着说话不腰疼。因此，人不能只盯着别人的缺点，说这也不对、那也不对，如果换了你，也许还不如别人呢。

碧翠丝刚刚毕业于哈佛名校，自身的优越条件使她进入了期盼已久的著名企业。碧翠丝是个很活跃的女孩，头脑灵活，身上带着哈佛的气质，深得上司器重，自己也对未来充满信心。一次，碧翠丝所在的部门开会，但到了会议室才发现，别的部门还没有开完会，于是大家就在门外等候。碧翠丝却一个人跑了进去，并且对这个部门的工作发表了一通自己的见解，告诉大家应该怎样怎样，这番指手画脚的评论自然引起了其他部门同事的反感。这样的事之后还多次发生，对于任何人的工作，她都会发表一通评论，自认为别人都没有她想得多、想得好。久而久之，她收到了解聘通知。一个名校的高才生，个性又十分要强，能力自不必说，却在第一份工作上跌倒了，原因就是没有对自己做出正确的评判时，肆意地去评断别人，可见犯了职场的大忌。

其实，对于每位员工，特别是新人，多动脑子、积极提出建议当然是好的，事实上，每个开明的领导都会喜欢这样的下属。但是领导需要的是在了解情况并认真思考后得出的有针对性的建议，而不是简单肤浅的评论。碧翠丝其实是一个思维非常活跃的员工，但是她没有正确评判自己的位置、能力和处境，到处评断他人的工作，犯了职场的大忌。其实，如果她能够脚踏实地，利用自己活跃的思维和对工作的了解，提出有价值的建议，摆正自己的位置，对自己的方方面面做出正确的评断，是完全可以取得成绩的。

然而，人往往都是在对自己做出正确评断的路上徘徊不前。俗话说“画龙画虎难画骨，知人知面难知心”，人心难测，知人难，但要知己，更是难上加难。虽然一个人要正确评判自己是非常困难的事情，但一旦能够



正确评判自己，就好像多了一双睿智的眼睛，时时给自己添一点远见、一点清醒、一点对事业和对生活更为透彻的体察与认知。

因此，30岁之前，我们一定要对自己有一个清楚的认识。只有知道了自己的优势、劣势，知道了自己的兴趣、理想，才能对未来做出科学的规划。那么，我们怎样才能认清自己呢？

### 1. 比较法

比较法是一种最简单的方法，就是与同龄人相比，从处事方法、人对事的态度、情感表达方式等方面进行比较，以人为镜找出自己的特点，来认识自己、了解自己。但是要根据自己的实际情况，找条件相当的人做比较才比较客观，从自知的镜子中了解自己的真面目。

### 2. 自省法

自省法是人的一种自我体验，在实际生活中，通过自我反思、自我检查了解自己的个性、能力、长处和不足，来认识自己、改变自己。一个真正成熟的人，是具有反省能力又能诚实面对并加以正确改进的人，通过反思，及时有效地调整自己。

### 3. 评价法

在认识自己的同时，要重视同伴对自己的评价。对他人的评价要有认识上的完整性，不可偏听偏信，要恰如其分地认识自己、了解自己。要让自己的内心充满阳光，要用内心的阳光来照耀自己。

### 4. 经历法

在生活中通过总结成功和失败最能反映自己的性格、能力的优势和劣

势，从而认识自己、改变自己。当我们拥有优势的时候，要学会居安思危，同时要把自己的优势给看好了，充分发挥它的作用，使优势最大化，从而弥补弱势所造成的缺失，这样才能以最高的效率取得成功。

## 5. 二分法

我们对任何事物的看法都应坚持唯物辩证的观点，对自己的认识也不例外，既要充分发现自己的长处，也要认清自己的短处，只有这样，才能扬长避短，取得更大的进步。

认识自己，不光要认识自己的外表，还要认识自己的心理，自己的能力、个性、兴趣等，这样才能真正有所成长。如果连自己的能力、自己的水平都不知道，还怎么制定目标并奋发向上呢？

趁现在还年轻，及时了解自己的优缺点，给自己一个正确的定位吧，你的人生将不再迷茫，你的奋斗将卓有成效！

## 及早确定方位，日后才有地位

世界顶尖潜能大师安东尼·罗宾曾经这样说：“有什么样的目标，就有什么样的人生。”的确，目标引导我们发挥潜能。关于目标，曾经看到这样一个故事。

1926年，英国皇家学院院士肯莱文发现大沙漠中有一个叫比塞尔的小村庄。它紧靠一片绿洲，从这里走出沙漠只要三天时间，可奇怪的是，这里却没有一个人走出过沙漠。

肯莱文问那里的人：为什么不出去？得到的回答是：走不出去。原来他们尝试过多次，无论向哪个方向走，每次都是转回到原地。肯莱文当然不信，他雇了一个当地人阿古特儿，让他带路，走了十天，果然又回到了

原地。他由此弄清楚了这些人走不出去的原因：他们不认识北斗星，在茫茫大漠里没法准确地判断方向，所以他们走的路线实际上不是直线而是一条弧线。

肯莱文告诉阿古特儿，你白天休息，晚上朝着那颗星的方向一直走，你就能走出去了。后来，阿古特儿就成了那里第一个走出沙漠的人。如今那里成了旅游胜地，树立着一座阿古特儿的铜像，铜像的底座上刻着这样一行文字：新生活是从选定方向开始的。

在人们的生命旅途中，也有这样的沙漠，很多人走不出沙漠，并不是因为沙漠太大，大到人们根本无法走出去，而是人们没有选定方向。在沙漠中没有方向的人，只能徒劳地转着一个又一个圈子，生活中没有目标的人，只能无聊地重复自己平庸而单调的生活。新生活是从选定方向开始的，要想开创不一样的人生，必须从选定目标开始。只有越早明确你的方向，才能越少走弯路。

一个人如果没有目标，就如同驾着一叶无舵之舟乘风破浪——不知道该去何方，不知道哪年哪月，也不知道如何才能抵达目的地。这样的话，就只能在人生的旅途上徘徊，永远到不了任何地方。

2009年毕业的戴曼，在毕业后的一年多时间里，已经先后在物流、塑料制造、图书发行三个公司的三个岗位上工作过。

不久前，戴曼又要办辞职手续，准备去深圳发展。

有人问戴曼，“为什么又要换公司，你不是在这家公司担任生产主管吗？”

戴曼回答说，“目前这家公司效益一般，虽然人事部经理告诉我，希望带我，但我觉得我在这家公司一点意思也没有，工资也不高，我不想错过2011年3月的招聘大潮，我得马上去深圳。”

“你去深圳准备找什么工作？”

“这个我不知道，但我想找一个薪水高一点儿的工作，总之，我要离开这个破公司。”

像戴曼这样的年轻人很多，他们并不知道自己应该做什么，只是单纯地凭借工资的高低，以及自己的兴致来判断是留在一家公司，还是换一家公司。这种思想导致了他们换公司就像换衣服一样，而这种盲目地更换公司也导致了他们在事业方面迟迟不能打开局面，始终在动荡的跳槽生涯里打转。其实，根本原因还是在于没有明确的人生方位，缺乏清晰的事业发展目标。因为对未来的发展毫无方向感，戴曼才在一年多的时间里更换了三种不同行业的公司，选择了毫无关联的岗位。

其实，在生活和工作当中，很多人都不知道自己该走向何处。茫茫人海之中，这样的人不计其数，你也许会为这么多的人生活在漫无目的之中而感到惊讶，但是反过来看看自己，千万不要向这些漫无目的的人学习，你应该知道自己将何去何从。如果搞不清自己要去哪儿去，那你很可能最终只能以一事无成收场。

任何一个人想要成功，都必须从正确的定位开始。南丁格尔的梦想是要做护士，爱迪生的理想是做发明家。这些人都为自己设想出明确的前途，并把它作为目标，勇往直前。

19世纪的英国诗人济慈，幼年就成为孤儿，一生贫困，备受文艺批评家抨击，恋爱失败，身染痲病，26岁就去世了。济慈一生虽然潦倒不堪，却不受环境的支配。他在少年时代读到斯宾塞的《仙后》之后，就肯定自己也注定要成为诗人。济慈一生致力于这个最大的目标，使自己成为一位永垂不朽的诗人。他有一次说：“我想我死后可以跻身于英国诗人之列。”你心目中要是高悬这样的目标，就会勇猛奋进，成功的可能性也将大大增加。

总之，人生只有有目的，有目标地奋斗，才能获取更大的成功。及早确定方位，你才能清楚地知道自己该做什么，知道自己适合做哪些事情，进而不遗余力地向着这个目标努力，这样才能在持之以恒、坚持不懈的努力下，攻出成就，赢得地位。

## 世界总在变化，我们必须有所计划

目标明确了，接下来就是要有完善、详细的计划。目标再明确，如没有详细的计划去执行，那叫幻想，所以说没有计划的目标等于没有目标，计划不详细就等于没有计划。

比如说一个业务经理或者一个经销商，他整个团队的月度目标是30万元，那详细的计划就是一天要1万元的业绩，然后这一天的业绩再分成哪一部分人去达成，然后他们再去成交多少位顾客等，这样的计划就够详细，目标就容易达成，如果没有这些详细的计划，那30万元的业绩就只是空想。

罗丹是著名的雕塑家，有许多人说罗丹是个天才，而罗丹却说：“天才？绝对没有那种东西，有的只是用功、方法和不断地计划。”由此可见，详细、完善的计划是多么重要。

一所著名研究机构做过一项关于计划的调查研究，结果表明：制定计划将极大地提高目标实现的成功概率。制定计划的人的成功概率是从来不制定计划的人的3.5倍！在成功实现目标的人群中，事先没有制定计划的人仅为22%，而事先制定计划者竟高达78%！

乔·吉拉德有美国“销售之王”的美称。在刚刚接触推销行业的时候，吉拉德就发现自己的组织能力很差。他一个月就打出了2000多个电话，平均每周40个。数量一多，工作就杂乱起来。他希望找到一种办法，使工作井然有序，但一直没有成功。后来他认识到，要提高工作效率，就如中国

那句俗语——磨刀不误砍柴工，必须花足够多的工夫去磨刀。

吉拉德很快认识到自己的磨刀工作就是做计划。他把所打的电话记在卡片上，这样的话，每周有四五十张卡片。接下来，根据卡片的内容安排下次的话题、要写的信，再排出日程表，列出周一到周五的工作顺序，这其中包括每天要做的事。当然这样做的话，又琐碎又枯燥，往往要花去四五个小时，半天时间就没了。因此，刚开始时，他总是做到一半就想放弃，但是坚持一段时间后，他就尝到了甜头，时间长了，成效更显著。

自此以后，吉拉德不再急着打电话，而是抽出一上午的时间做好计划工作，接下来就是精神饱满、激情飞扬、信心十足地会见客户。他必须见到他们，因为他准备了一周，一直都在想该与他们说些什么，要为他们提供哪些建议。因为准备充分，状态良好，他对会谈也充满信心，并相信下周会做得更好。

后来，事实证明了吉拉德的磨刀工夫极为成功，现在的他，不可同日而语。要确保成功，就必须制定计划。事实证明，拿出足够的时间来做细致的计划，效果惊人。商界大亨亨利·杜哈蒂很早就说过：“我只做一件事，思考和安排工作的轻重缓急，其余的完全可以雇人来做。”其实很多人之所以失败，很重要的一个原因就是没有花足够的时间去思考计划。

爱德华毕业于一所名牌大学。他热衷于推销事业，对自己的实力也很有把握，但雄心勃勃地干了两年后，业绩却不见起色，于是他向吉拉德请教，首先，他询问道：“先生，您看，我适合做推销吗？”

吉拉德说：“年轻人，你完全适合。”

他表示怀疑，说道，“您是怎么知道的呢？”

吉拉德解释说：“其实任何人都可以做推销，但很多人总是自己在束缚自己。”听到这话后，爱德华一脸无辜地说：“我很卖力啊，每天忙忙碌碌，连给自己买条领带也顾不上。”

吉拉德一下子就明白了，他是个生活没有计划、一味蛮干的人。于是他说道：“富兰克林说过‘一些人始终生活在古老的年代’，因此我把表拨快一个半小时。你可以利用这点时间读读书，想一想当天的工作。当然了，利用这点时间多睡一会儿，也是挺美的。这完全看你怎么选择。”

爱德华回去后，参考吉拉德的办法买了闹钟，并认真计划了自己的工作。几年后，他出任东部一家大公司的销售经理。

从某种意义上来说，成功是一门计划的艺术。对于20多岁的年轻人而言，人生的道路还很长。在多变的社会中，我们需要为未来做出一些预测和准备，给自己做一个认真的计划，找到自己可以轻松前行的那条路。只有这样，你才不会徒劳无功。

## 30岁之后，你要为生命加快脚步

古人说，三十而立。这就是说，30岁是人生的一道分水岭。30岁之前很重要，但更重要的是30岁以后。这是因为，假如在30岁以前人们犯下错误出现过失的话，那么他们还有时间来弥补；但到了30岁以后，则进入了时不我待、分秒必争的阶段，这是人生最关键的爬坡期、相持期和对峙期，容不得半点马虎和丁点儿差错。只有牢牢抓住这30多岁的几年时光，才能真正做出点事情。

在30岁之后，与其感慨“人生苦短”而自怨自艾，还不如珍惜时间把握现在；与其感慨时间飞逝而消极懈怠，还不如奋发起来积极行动，提高时间利用率，加快生命的步伐。

为生命加快脚步，意味着你要马上行动起来，不要让自己养成拖拉的习惯。有时候，我们想了很多、想了很久，却迟迟没有行动。在我们反复琢磨和犹豫的时候，时间和机会已经在稍纵即逝间白白流逝，当有一天我

们终于下定决心去做的时候，也许已经错过良机了。

有一次，拿破仑邀请他的元帅们共进午餐，可是没有想到他们并没有准时赴约。拿破仑没有等元帅们来了再开宴，而是自己一个人大快朵颐。等到元帅们赶到时拿破仑正站起身准备离开餐桌，他说：“先生们，午餐结束了，现在我们要马上去谈重要的事情。”

查默尔思博士曾说过，个人发展取得成功的动力中有两个因素必不可少——能力和敏捷，而能力又往往是敏捷的结果。拿破仑认为他之所以能够打败奥地利人就是因为对方不懂得短短5分钟的价值。他说：“丢掉一个5分钟就会不可避免地增加一分失败的概率。”所以，为生命加快脚步，你就必须克服拖拉的习惯，把握时间，从现在开始行动起来！

为生命加快脚步，也意味着你必须从此时此刻开始行动，而非从此时此刻开始设想。任何设想，只有开始了才有意义、才可能实现；任何设想，也只能在开始之后才慢慢得以修正、完善。美国小说家雷·布拉德伯雷曾说过：“你先跳下悬崖，在下降的过程中你会长出翅膀来的。”

《成功原理》的作者杰克·坎菲尔就曾经描述过自己的创业故事。杰克人生的第一笔生意，是在马萨诸塞州阿默斯特开办一家治疗和研究中心，叫做“新英格兰个人和组织开发中心”。当时，他需要到当地银行获得一笔贷款。于是，他马上采取了行动。杰克去的第一家银行告诉他需要写一份商业计划书，可他根本不知道这是什么东西，于是他去买了一本关于怎么写商业计划的书。他依照书中的指导写出一份商业计划书，拿到银行。银行工作人员又告诉他，计划里有许多漏洞。杰克问是哪些，银行工作人员都一一告诉了他。回到家中，杰克又重新写了一份计划，补充了他之前忽视或者不清楚和不确定的地方。接着他又回到银行。银行工作人员说他的计划很好，但必须通过核准。于是，杰克又问他们谁大概愿意赞助他的计划。他们便交给杰克几个银行家的名字，认为向这些人申请应该会比较顺



利。杰克再次走出了银行，走进了银行家们的办公室，每个人都给了他更多有用的反馈，直到他把计划写得十分完善，并最终顺利获得了创业所需的 20 000 美元贷款。

只要你从现在开始行动，不断积极追求自己的目标，你就会创造出一开始你可能无法理解和意识到其重要性的岁差效果，机会之路也将不断在你眼前和身边展开。成功和富有的人，全部都是从梦想、一个计划开始做，一旦开始做了，事情往往就会以意想不到的方式展开。

卡尔·塔切原本在洛杉矶市中心的一辆流动热狗亭里卖热狗。因为他挣得太少，就买下另一辆热狗亭，接着又买了一辆，一直到他买下了一座真正的餐厅。后来，这座餐厅发展成了遍布全美的 Carl's Junior 热狗连锁店。唐纳德·特朗普修建自己的第一座建筑时，他丝毫不知道，最终他会拥有自己的赌场、高尔夫球场、度假胜地和美国电视史上收视率第一的真人秀节目。他只知道自己想修建宏伟的建筑，而一切正是在他的奋斗过程中一步步展开。

为生命加快脚步！从此刻起，你要马上行动起来，不要让自己养成拖拉的习惯；你必须从此时此刻开始行动，而非从此时此刻开始设想。赫兹里特曾这样激励过我们：“伟大的思想只有付诸行动才能成为壮举。”从此刻起，为生命加快脚步，相信你一定会取得成功！

## 懒惰不除，再好的格局也得不到想要的结局

有一个做任何事都嫌太辛苦的人，他做过的每一份工作，从来都没有超过十天。父亲为之担心，于是四处打探工作机会。

很久后的一天，一位朋友带来佳音。他为这个年轻人找到了一份非常轻松的工作：年轻人什么都不必做，只要每天坐在椅子上，就算完成这一