

民企江湖

2
终结版

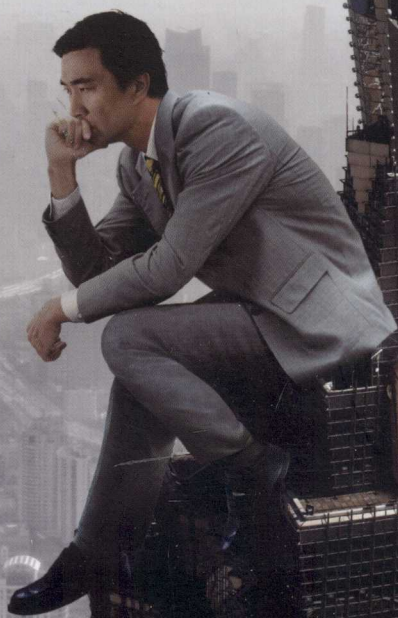
真实细腻的商战谋略，深刻本质的政策分析。

一部小说版的民营企业发展史。

讲述十年来两个成功企业家，分别在制造业和金融业的江湖式生存。

商战小说

阿耐 著



河南文艺出版社



读客

民企江湖

一部小说版的民营企业发展史。

2
终结版



商战小说
阿耐著

河南文艺出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

民企江湖. 2, 终结版 / 阿耐著. — 郑州: 河南文艺出版社, 2013. 3

ISBN 978-7-80765-516-9

I. ①民… II. ①阿… III. ①长篇小说—中国—当代
IV. ①I247.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2013) 第 042471 号

著 者 阿耐

责任编辑 刘晨芳

美术编辑 王井起

特约编辑 王丹丹 张福建

策 划 读客图书

版 权 读客图书

封面设计 读客图书 021-33608311

出版发行 河南文艺出版社

印 刷 北京正合鼎业印刷技术有限公司

开 本 680mm × 990mm 1/16

印 张 18.25

字 数 284 千

版 次 2013 年 4 月第 1 版 2013 年 4 月第 1 次印刷

定 价 29.90 元

如有印刷、装订质量问题, 请致电 021-33608311 (免费更换, 邮寄到付)

版权所有, 侵权必究

目录

2003年 环保工程里隐藏的猫腻 /1

他当然可以申请行政复议，可是工程进度不等人，人家坐机关早涝保收，他若复议程序走遍，他的腾飞基本上也晾干了。所以他当时就屈服淫威花了一笔预算外的钱，买了“环保”推荐的一套高价设备，然后亏本大甩卖，转给别家。从买到卖，设备其实没进过腾飞的家门，设备的买家和卖家都是环保的一位“好心人”给“帮忙”安排。

2004年 自主研发建立核心竞争力 /33

可是东海一号，除了投入大，难度高之外，还有一个周期长的大问题。也就是两三年时间内，他只有流水般的纯投入，不见产出，必须等新产品投产，单独核算产生利税，才能有退税回来，麻烦的是，退税能在一年内到手已经算上上大吉。也就是说，三四年时间才能谈收益。

2005年 把骨干变为股东，为公司注入活力 /77

而这，才是柳钧刚刚提出干股方案三天之后，设想还未转化为白纸黑字的法律文件，可他们已经将挂在唇边的萝卜化为动力，全力以赴了。柳钧很容易就看到新公司顺利运作的前景。即便是他原本用至饱和的精力，现在也可以收回一些了。各部门自有其他股东替他操心。可见全世界都通用的法则，自有其存在的必然性。

2006年 税务调查背后的秘密 /99

但是崔冰冰见到进门脸色墨黑的丈夫，却坚决地道：“有宋总这句话，只要不坐牢不留案底，就什么事都没有。你只要管住嘴巴，进去什么都不说，什么都不知道，出来你就是传说中的英雄。这年头不进去几次配合调查的不算企业家，而进去不说的，出来只会更受尊重和信赖。社会就是这样，你什么都不用担心。”

2007年 做企业，最讲究的是笼络人心 /152

奖金与分红也是一样，这么一笔钱，拖到年底发，确实能周转出不少新的钱来，可是又何必呢？年中就发不知多激励人，就像腾飞开工之初的第一年春节，他们并不卡着员工的奖金拿到春节后发，员工却反而认准了腾飞，春节后回头率奇高。真正做一家企业，想日久天长地笼络一帮技术工人，最需要讲究的是人心。

2008年 新劳动合同法

和新政策带来的负担 /207

“今年企业负担新增三座大山，一是新劳动合同法的实施，门口那些劳动密集型工厂最吃不消；二是关税上调，退税降低，门口那些厂大多是做外贸公司发出来的单子，最受打击；三是银根紧缩，国家本意是借此压缩投机资金，到了下面还不是一刀切，连带我们工厂的流动资金贷款也一起压缩了。”

 2003年

环保工程里隐藏的猫腻

照例，春节前忙得不可开交，可这种忙碌在旁人看来，都是些请客吃饭迎来送往。但当柳钧跟崔冰冰说抱歉，他不能去上海接她回家过年，崔冰冰却很理解，她这几天也陷在热火朝天的应酬中不能自拔。

大家都是混江湖的，此中套路崔冰冰一清二楚，过年过节的时候谁敢忘记拜谢各路神仙？私企业主明年还想不想做人？而且从上海回家，而今几乎全程高速，半天多点儿可到，即使柳钧有时间去接，崔冰冰也会说不必。

即使已到年三十前一天，柳钧依然奋战在应酬工作第一线，不过他随时与崔冰冰通话，了解一手动态。因此等到差不多时间，他就将包厢费结清，先走一步打车去高速出口等人。半夜三更，寒风凛冽，算是有风有雪，有手中的玫瑰花和天上的娥眉弯月，给女朋友一个惊喜的设计却并不风花雪月，而是辛苦异常。

崔冰冰当然是惊喜，柳钧想不到他也能收获惊喜，匪类阿三身上居然冒出香水味儿，而且居然是甜美风格；从来着装简洁直线条的崔冰冰今天还围着一条质感极好的真丝围巾，显得非常妩媚；而且灯光下看得出崔冰冰还将头发也重新收拾过，一改过往简单的直短发，柳钧也不知道这种微卷的发型叫什么，总之看上去娇俏了不少。哪儿还有匪类气息。柳钧不客气，抓起崔冰冰手机：“给你妈电话，说累了，半路下高速住宿，明早才回家。”

“不，我想爸妈，想死我了。”崔冰冰嘻嘻哈哈，就是不拿电话。柳钧不理她，直接将车往他家开。“你往哪儿开？我爸妈还等着我呢。”

柳钧见崔冰冰雷声大雨点小，估计她并没通知父母今天银行一下班就连夜赶回家，他怀疑即使他今天不主动上演半路劫持这一出，崔冰冰出高速后也会想方设法引诱他来劫持。他们前不久在上海的意外激情，他后来回想起来，越来越察觉崔冰冰隐藏在句句对话中的计谋，她一直在激将。今晚的劫持，不过是崔冰冰半推半就的合谋。果然，崔冰冰没打电话回家，却也没拒绝上楼，两个人在年三十的凌晨抢先团圆了。而年三十的下午，柳钧使尽浑身解数，才将崔冰冰“赶”回崔家。他岂止是对昨晚劫持那一出胜算在握，他根本是对崔冰冰整个人胜算在握。

但是柳钧也有不解，崔冰冰居然拒绝让他送回崔家，说现在还不是让他见父母的时候。

晚上，城里限放烟花爆竹，柳钧与老爸两个身先士卒，在公司值班，买来烟花爆竹放了个够。工业区有好几家公司在午夜放烟花，一家比一家放得美，放到后来，柳钧抬头看着漫天烟花，笑嘻嘻地目测，欧耶，又是个三千块的，再加五千的，这个得上万了……看起来，大家的日子大多过得挺好，日子好，出手便大方。而他的，最贵不过一百块，他是越来越抠门了。

初三，崔冰冰开始寻找过去信贷界的朋友，希望能帮到柳钧，不过情况并不理想，人走茶凉，使得上劲儿的朋友并没当场拍胸答应。崔冰冰一气之下，决定回去跟上司争取，跨界过来老家发展业务。她绝不能丢弃多年辛苦培育起来的人情。

柳钧带崔冰冰去拜访钱宏明、申华东等朋友，崔冰冰不是做温柔女友的料，一个小时不到就与申华东谈下合作意向。柳钧几乎插不上话，但是申华东私下告知，他的新女友乃是知名律师陈其凡，本城第一律所的合伙人，他女友若在，连他申华东也没什么事，就让她们两个女人热闹去。两人暗自感慨，现在的女人真是凶猛。

而在钱宏明家，崔冰冰虽然与嘉丽有一面之缘，可是她的气场与嘉丽的不合，三言两语便没了下文，只看着寡言的嘉丽心想：一个看上去羞怯的女人，年龄三十出头，带着一个随时出状况而且还没上幼儿园的孩子，整三年无工作记录，扔进而今僧多粥少的人才市场，该怎么招人

事注意哦。钱宏明是不是看准老婆已经折翼，很难再谋得与当前丰衣足食同等水准的好生活，所以才肆无忌惮？

钱宏明一直想逮崔冰冰问银行最核心的信贷政策，崔冰冰现在既然已经是柳钧的人，当然不必再绕弯子，他知道崔冰冰现在的职位并不低。但崔冰冰懒得回答，被问急了，就理直气壮地说她回家几天酒色过度，胸大无脑。但是一说到别的方面，崔冰冰却能精确地说出谁家银行进账、电汇等时间需要多久，谁家最短谁家最长，时间可以精确到分分秒秒。钱宏明拿这个看上去没一点儿正经的女人没办法。

柳钧没有当着大伙儿的面逼崔冰冰回答问题，他清楚崔冰冰反感钱宏明。等两人从钱家出来，柳钧本想私下帮钱宏明问问，崔冰冰依然拒绝，理由是这种核心运作被钱宏明这种见缝插针没有底线的人知道，会害人害己。柳钧不知道崔冰冰干吗如此看低钱宏明，他具体告诉崔冰冰两人从小到大的交情细节，唯独不提那段恩怨。于是崔冰冰很纳闷，这两个人怎么会走到今天。等柳钧说到刚创业的时候借不到钱，连高利贷都不肯上门，钱宏明冒险套现信用证为他这种前途未卜的公司筹款，崔冰冰内行，深知钱宏明如此仗义背负的巨大责任，这才动容。柳钧见此就再拉崔冰冰上门，钱宏明终于不仅是弄通最关键的问题，崔冰冰还贴心地帮钱宏明设计最快捷最低资费的资金流转办法。

从钱家告辞，崔冰冰实在忍不住，对柳钧道：“嘉丽整整四个小时，一直笑眯眯地陪着我们，听我们扯跟她全不相干的话题，不觉得浪费生命吗？”

这也是柳钧心里的话，柳钧什么都喜欢往创造价值上扯，但笑道：“人家陪丈夫，又不是陪你，自作多情干吗。”

“啊对，我还陪着你串门呢，更没道理。”崔冰冰一笑，“我不递刀子，但提醒行人靠右行。你呢，我得提醒你，别多管嘉丽的闲事，你没见钱宏明对你的态度有点僵吗，任谁都不喜欢太太与别的男人太接近的。”

“我有分寸。宏明对我僵，是我刚才单独与他在阳台说的有些话刺激了他，这里面……一言难尽，有历史。”柳钧面对崔冰冰的追问，犹豫了会儿，将过去他爸爸妈妈和钱宏英的那件事情说了出来。

两人此时已经拐进一家饭店落座，崔冰冰连最关心的菜单也忘了看，瞪着柳钧直摇头：“你们的关系，比我和同学的还畸形。”

“宏明除了私生活不检点，对不起嘉丽，其他都没得说，是个很不错的人，何况我们有从小到大的交情。”

“我可以马马虎虎理解你的观点，可是不理解钱宏明的想法。他这么一个敏感晦涩的人，每天对着你不痛苦得慌？连我都不愿面对李大人家，远避上海呢。你别告诉我爱能化解一切，我是凡人。但也许，人有鬼迷心窍的时候，可以什么都不计较。”

“我对你就是鬼迷心窍。”

“你对谁都鬼迷心窍，不像我，专一地只对你鬼迷心窍。”

两个人甜蜜地斗嘴，霸占彼此的分分秒秒。尤其是崔冰冰只恨不能分身，让另一个身体去陪伴父母，她就可以在春节假期里与柳钧日日夜夜纠缠。但是崔冰冰心里总有隐隐的担心，别说是老同学一眼看中柳钧，以柳钧的人才家世，多少女孩趋之若鹜，她今日凭计谋擒得柳钧，来日呢？难道她得设法让柳钧求婚？

崔冰冰春节假期结束便回上海，柳钧投入腾飞公司新一轮的大建设，而且这回是两头开花，原微轴厂地皮的车间与科技园区的研发中心一起开工。虽然公司已经慢慢积累起不少年富力强的的人才，个顶个的管用，但平时大家一个萝卜一个坑，本来就有满负荷的工作，而今忽然散枝开叶，人手立刻捉襟见肘。好在，腾飞已经运作了这么几年，起码在业内已经拥有实打实的好名声：工资福利不错，发展前景看好，个人学习发展机会较多。因此老张一说扩大招人，应聘简历像雪片一般飞来。柳钧心里挺骄傲，这是不是意味着社会对他的肯定？

然而，腾飞同时也成为业内挖角的标杆。先是有人揭发一家公司与廖工商谈高薪挖角，据说进门先送一套省会城市中心城区房屋一套，年薪四十万，奖金另计。而后孙工来告诉柳钧，他的老东家找上来，希望他回去发展，只要他回去，八十万安家费，五十万年薪，另有其他许多奖励措施。而一位三十几岁的车间负责人则更直接，干脆利落地办完一切辞职手续，立刻就在离腾飞不远的地段租用一家机械厂，支起一家新公司，做类似产品的开发制造。若是客户来腾飞现场参观，从市区出发，沿路便可看见这家新公司醒目的广告牌，谁能不进去看一看比较一下呢？腾飞的客户立刻被拉去几个。而且那家新公司的新老板躊躇满志，废弃柳钧管理中的刻板规矩，根据自己在腾飞的经验和对市场的把握，有意制订出扬长避短的管理制度，颇受有些客户的好评。不等地，

新公司与腾飞打起价格战。当然，离去的还有熟练工。柳钧都认为那是新陈代谢，他能做的都已经做到，只能眼看无可奈何花落去。可是，廖工与孙工，几乎是研发中心的两根顶梁柱，他们怎么能走。

然而，现实非常残酷，那些来挖角的企业，他们只需要用一枝独秀的高价挖一个工程师，用其他公司养熟的高价工程师领导开发一系列产品，让许多廉价的工人大批量地做，便足够吃香喝辣好几年，一直吃到价格战打到全国狼烟四起，那么有的是办法抛弃原来的高价工程师，再去标杆企业挖一个养熟的科研人员开发另一个系列，如此重复。唯有腾飞因为志向不一样，腾飞必须养着那么多工程师，日日夜夜地与国外先进技术较劲，当然不可能将别家开出的一枝独秀的价格加给每个人。当孙工跟他来说的时候，柳钧只会哀叹：“孙工，这种价码，我也想去。”

孙工却微笑道：“柳总放心，我不会去。公司去年给我的工资加奖金都很好，最关键是在公司看得到未来长期稳固的发展前景，而我们的个人发展轨迹也很清晰，与公司是有机契合的。对于我们这种无意自己创业的人来说，我们公司透明、一贯的奖惩措施，让我们很安心于岗位。公司长年不断的培训交流也让我们快速得到提升。可是我担心有些年轻人看不到这一条，也可能有些人头脑发热看不久远，看不到别家公司给的高薪，其实是被涸泽而渔，在别家公司的资历无助于提升自己的实力。柳总还是应该找机会在会议上把我们研发中心的优势拎一拎，让有些蠢蠢欲动的人看明白。”

柳钧抚胸大慰，冲口而出：“孙工，吓死我。”

孙工开心地笑了，但转而又认真地叮嘱：“若真有人想要离开，追求一个新的环境，柳总不用为此影响心情，那并不是你做得不够，而是人各有志，勉强不来。我不会走，因为我已经把自己与公司当成一体，但有可能其他人不这么想。柳总有空请一定与老廖谈谈。”

柳钧非常感动：“孙工，管理上我是老板，工作上我们是同事，但在很多人情世故方面，你是我的长辈。谢谢你。”

孙工微笑，说完事情就走，绝不逗留，甚至连个客套话都没说。

而被柳钧找来谈话的廖工更是惜字如金，才听柳钧拎出谈话大纲，廖工就笑道：“不跟柳总说，是怕柳总误以为我要挟加工资。”

柳钧再一次抚胸大慰。从公司开初的谍影重重，谁都有嫌疑，到而今孙工、廖工等铁杆，这几年，他不仅将腾飞发扬壮大，也交了一批理

念相同的朋友。吾道不孤，让柳钧倍感欣慰。

然而，有人却遇到了麻烦。城中纷纷传言，杨巡太太任遐迩出国后翅膀硬了，坚决要求离婚。事出意外，杨巡已经飞赴美国处理。首先告知柳钧的是申华东，申华东认为柳钧需要一些资料来对杨巡幸灾乐祸。而且还做义务解释：“杨巡那个老婆不得了，是杨巡背后的财务总监，即使怀孕生孩子的时候不去办公室，手里都抓着账本。我们去年还在疑问杨巡怎么舍得放他老婆去美国，后来听说是等孩子小学住校后就回来。想不到他老婆打的是一去不回的主意。杨巡割掉一个老婆可能马马虎虎，可是飞掉这么个左膀右臂，他得吐血了。”

“好消息！奖励你，我刚刚给雅马哈沙滩摩托换了只缸，基本上可以爬六十度硬坡，你周日可以拿去玩。这回有进步，汽缸是由中心一帮工程师开发的，自己开模铸造，到底是比汽车的汽缸容易出活。说到汽车的汽缸，我的GOLF GTI^①汽缸不知道被他们拆了几遍也没拆出结果，唉，说起来那真叫气馁。”

“你开着工资付着高额研发经费，就是这么让那帮大宝贝们玩儿？”等柳钧在电话里肯定，申华东很不理解地道，“所以我管不好我的技术部，你可以，你本身就是技术疯子，你才能理解你那帮宝贝们。”

柳钧嬉笑，他可不敢再承认是技术疯子了，他现在掌管着大大小小三百多号人的生计，不敢再由着性子做事，不过他倒是真的能理解技术人员。

位于科技园区的研发中心的开发工作相对比较快，到夏天已经看出一点儿眉目。柳钧想给研发中心做个漂亮的环境，想到嘉丽的艺术眼光很不错，家里的装饰和画的画儿都有意韵，他就致电嘉丽，问有没有兴趣帮他设计园林大概。柳钧怕伤害嘉丽细致敏感的内心，故意说他没有艺术细胞，那些找上门来的大老粗承包商看上去也都没艺术细胞，希望得到嘉丽艺术眼光的把关。

嘉丽一听就认真上了，想到柳钧在技术上的精益求精，她抱着一摞的候选图纸满心忐忑。为了不辜负柳钧所托，她上本市图书馆借书临时抱佛脚，可是觉得资料不够，便将小碎花托付给妈妈，只身跑到上海让钱宏明

① GOLF GTI：高性能运动高尔夫汽车。

载着去书店和图书馆检索资料。一星期的书本啃下来，她终于看懂图纸中那些图标的意义，能将平面的图纸立体起来，在脑子里扩展出一幅幅效果图。钱宏明积极充当车夫，看到嘉丽对此事的兴趣和热情，心说柳钧还真能投嘉丽所好，给找出这么一件既风雅又有难度的工作给嘉丽。短短几天时间，钱宏明已经自掏腰包给嘉丽买了不少装帧精美的大开本园林书籍，这钱，他掏得心甘情愿，不仅可以让嘉丽生活充实，而且他总算可以还掉柳钧源源不断的恩情，奇怪，他总是欠柳钧的人情。

崔冰冰不喜欢嘉丽，她不明白一个女人得有多少无耻的无知，才敢将自己完全地交付给一个男人主宰，她即使再爱一个人也不会愿意，她想象不出问丈夫要钱花会是什么滋味。她甚至看不起嘉丽，觉得嘉丽枉费一颗考上重点大学的好脑袋。但据说嘉丽这是在帮柳钧的忙，虽然崔冰冰早知道柳钧的目的无非是让嘉丽出门走走，开阔开阔心胸，可既然嘉丽为了柳钧的事情来到上海，她总得从百忙的学习和工作中抽出周末时间有所表示，她打电话请钱宏明转达，她想邀请嘉丽吃大餐。钱宏明代妻子谢绝，说嘉丽这几天趁人在上海忙于啃书，以便赶紧知道还需要什么知识，趁还在上海的时候该查的查，该买的买。钱宏明的拒绝正中崔冰冰下怀。

令崔冰冰想不到的是嘉丽亲自打电话来跟她说抱歉，更让崔冰冰爆笑的是，嘉丽来电主题明确地说完不能接受邀请的歉意，便立即没了下文，电话那端只有轻轻的笑，一再的道歉。后面全是崔冰冰询问她在上海过得好不好之类的客套话，而嘉丽则是简单地回以是或者不是，崔冰冰不说结束，嘉丽也耐心陪着。崔冰冰很是哭笑不得，她想男人可能就喜欢这种性格的女人。

崔冰冰回头就将这个电话当作笑话转述给柳钧，柳钧听了也笑，不过柳钧也知这就是嘉丽。他周末在科技园区的工地监工，同时等待宋运辉来访。崔冰冰听到电话背景乃是嘈杂的声音，心里无端地欣慰。

宋运辉自己开车，柳钧老远看见就上去迎接。但柳钧看见车里跳出一个青春美少女，和他认识的可可。经宋运辉介绍，柳钧才知女孩是宋与前妻生的女儿宋引。柳钧听到宋引喊他柳叔叔，差点儿一个趔趄，他都老得可以做那么大姑娘的叔叔了吗？

宋运辉登高一看地面建筑物的布局，心中了然，奇道：“你还真是拿这么一大块好地全部做研发中心，而不是为了争取进入科技园区的门

票，谎报一个项目。你公司旁边烧焦的那块地不是更便宜更便捷吗？”

“工业区空气越来越不好，我一家控制排放根本影响不了大环境，经常是某一家乱排放，臭足一大片地域。我们的工程师又个个内行，一闻气味就说空气中有什么什么，能致什么什么病，还怎么让他们安心工作。考虑科技园区的规划和已经招商的项目，基本上排斥污染行业，设计的环境也很不错，这儿未来可能是个闹中取静的好地方，以后也方便工程师们上下班和户口在市区的落户。”

宋运辉听了连连点头：“你还真舍得下血本。你的研发中心人员流动大不大？”

“相比其他企业，我的研发中心算是很稳定。不过还是有好几个优秀人才流出，非常舍不得。若是自己创业或者去到更好的地方，那么我祝福他们，可是有些明显目光短浅，只看到眼前给开的高工资，我看着真是心疼，可是又不能把刀架他们脖子上不让走。”

“以前外资刚开始大规模进入中国，开高工资挖去我不少人才，几乎有一半，可以说是砸了我一闷棍，逼着我不断想方设法提供人才升迁机会和优厚福利，眼下人员流失越来越少。十几年过去，回头再细数当年跳槽去外企的那些人，发展机遇相比留在东海的人差远了。事在人为，你也可以做到。”

柳钧叹一声气：“宋总，我这儿虽然挂名外资，可本质是私企，我也不愿学有些公司挂一个在国外注册的名号来国内招摇撞骗，所以说起来总归不属于主流，姥姥不亲，爷爷不爱，无处挂单。这回华北那家招标，宋总也知道的，标书说得很明确，只给国企产品和纯国外产品开绿灯。本来国企产品也没份，但国企好歹是主流，有关部门施加了压力，总算添了国企产品一条，我们私企就没人替我们撑腰了。那么大一个合同，真是急得我恨不得背一箱子钱去行贿。难怪我们研发中心的人还是要跳槽，谁都看得到私企老板的社会地位有多低，那么在私企老板手下打工只有更加低级，年轻有血性的人谁愿意被看低。有一个最可惜，在我这儿做了两年，非常优秀的人才，可惜跟我挥泪告别去了500强外企跑业务，全然抛弃了技术知识……”

“抱怨没有用，你应该竭尽全力留住那个优秀人才，事在人为。”宋引眼睛亮晶晶地在一边儿插话。

宋运辉和柳钧闻言都是一笑，小姑娘当然不会懂得人才虽挥泪却求

去的复杂背景。

“小柳，你力邀我来参观你的研发中心，是不是希望我替你跟华北那家说句话？”

“是的，宋总，我们完全能做到符合各项技术要求。不瞒宋总，我们与这回竞标的外企在南亚竞争另一个项目，我反而在国外获得公平竞争的机会，而且有望以价廉物美获得订单。希望我们的国企也给我们机会。”

宋运辉沉吟：“那家，我和他们关系不错。不过他们招标那么做事出有因。他们的主要负责人过去也支持国内研发，可惜四年前他力排众议采用一家私企的产品，结果私企拿出来的样品很好，最初产品也很好，渐渐就买通验收人员偷工减料了，最终导致事故，为此那位主要负责人被查得很惨。你不能怪没人替你们私企做主，关键是没人敢替你们打包票。另外，比如招标如果允许私企参与，你信不信，绝对有不少私企参与，最初拿出的标书比谁都好看，价格比谁都优惠，若真从字面上来判断，你还比不上他们。但等预付款一付，乙方就摇身一变挟持甲方了。为了大浪淘沙，招标企业需要投入大量人力财力才能调查清楚，那么谁家愿意额外出这些钱辛辛苦苦来扶持一家私企？换你，是不是也要算算招标成本？有些事你不能心急，声誉需要一点一点地积攒，现在的环境已经远远好于过往。比如等你这儿的研发中心落成投入运作，这就是最拿得出手的硬条件了。华北那儿，我会替你问问。”

柳钧差点儿失望，想不到最后形势急转，他清楚宋运辉轻易不会答应，答应的话就一定会有结果。柳钧高兴得蹿起来，恨不得抱起可往天上抛。他抓住宋运辉的手连声说谢谢。宋运辉却不居功，指着工地道：“今天看到你这样的真投入很不容易，一个人坚持理念一条路走到黑很不容易，你得相信往后有越来越多支持产业振兴的管理者出现。新任市委曹书记，我前儿刚与他见过一面，是个很有想法的人，我们谈到去年底开始讨论的绿色GDP^①，谈到本市的产业发展和城市发展，相信你们的曙光就在前面了。”

“真的会有我们的机会？”柳钧不知为何，却不怎么相信换一个市委书记会有真有曙光降临，毕竟像宋运辉这样的知识型干部太少。

① GDP：国内生产总值。

“不要因噎废食嘛。不过作为你，你也得兼顾发展与创新之间的平衡，注意扩大你的规模，增值你的利税，你总得让大多数不懂科研的人看到珍惜你的理由，也不能光顾着自己属下科研人员的创新。”

柳钧不禁抓抓头皮，他奇怪宋运辉总能抓到他的弱点。于是他老老实实地道：“我在工厂新址上筹建一个铸造车间，以后我们的产品范围可以扩大很多，产能也将大幅度提高。我这回投入得特别多，索性让铸造车间更上个台阶，资金紧张得我每天睡觉做梦抢金库。”可又忍不住得意地炫耀，“不算这儿的研发中心，我现在在全公司生产用地接近一百亩，我自己都觉得有点儿规模了。”

“好，趁年轻，吃点苦算什么。回头等车间安装得差不多，再通知我去看看。”柳钧的这点儿规模，相对于宋运辉指挥的千军万马，着实算不得什么，他很难为此产生共鸣。但宋运辉看好柳钧的坚持，在这个浮躁的社会里，有人能脚踏实地将理念变为现实，太不容易。“铸造车间的污染会不会很大？我看到新的规划，城市准备往你们工业区的方向扩展。”

“我在努力减少铸造车间的污染。不仅我个人受不了工业区那几家汽配厂家的铸造污染，我的精密设备也受不了，怎么可能在自家也安一个污染源？”

宋运辉点头：“绿色GDP，虽然只是会议上的一个提议，可毕竟是有谁提出了，说明污染已经成为全社会的关注点。我们做企业的得好自为之。”

但柳钧没把宋运辉的这个提醒太往心里去，他都已经凭良心达到很高排放标准了，工业区应该树他为标杆。正好申华东开着改装的沙滩摩托玩得兴奋，来电勾引柳钧听他们那边的尖叫。结果柳钧没被勾引，宋运辉却被女儿抓去找申华东了，扑克牌脸^①面对女儿的时候洒满蜜糖。宋运辉约下回再看研发中心布局，他对柳钧的研发模式很有兴趣。

新上任的市委曹书记果然如宋运辉所言，是个很有想法的人，一上任不是先烧三把火，而是频繁下基层走访调研来获取一手资料。当然也包括利税重镇工业区。来之前，工业区管委会全体出动，与几家被安排参观的企业对口径，以免出岔子。腾飞也是被指定企业之一，柳钧现在

① 扑克牌脸：传统扑克牌图案都是以中性创作，形容人面部严肃，不带任何感情。

当然清楚怎么与官员说话。一是官员台面上说的话不能当真；二是永远不要公开指责官员；三是中国足球的精英深藏于机关。所以他才不会胡言乱语，也不会有所指望。

很快，曹书记下来视察了，但曹书记并未照着工业区安排的路径走，而是走出自己的一条路，看到工业区的严重污染，脸色与挂满灰烬的树叶一样黑。柳钧倒是意外了，原来还真如宋总所言，曹书记是个有想法的人。

嘉丽经过反复推敲，终于和柳钧约下时间，讨论园林设计方案。柳钧依约上门，却是大忙人钱宏明给他开的门。他奇道：“你今天竟然休息？难得。”

钱宏明的左手习惯性地嘴角碰了碰，又立刻拿开，笑道：“嘉丽生日，你说我该在吗？”

“噢，我不该空手来。”

“呵呵，嘉丽在生日这一天展示这几天的工作成果，那么你能说好不许说坏喽。”

柳钧本来就没指望嘉丽能帮到什么，当然一口答应：“那当然，嘉丽做的方案还用说吗？”

两人对视一笑，钱宏明这才让开身。柳钧走进玄关，当即惊住，满满一地的图纸，而嘉丽则是抱着小碎花骄傲地跪坐在图纸中间，对着柳钧微笑：“我把你拿来的三个草案大致吃透了，从艺术角度考虑，我有个新提议。”

“怎么样？”钱宏明在柳钧身边轻轻地问。

“想不到。”

“所以你还有必要替她担心吗？嘉丽的内心不知多丰富。”

“杨巡的太太任遐迹据说十项全能，带着孩子去美国受教育离开丈夫一年多，提出离婚了，杨巡急死。婚姻中距离不会产生美，距离就是单纯的距离。”

钱宏明笑了笑，推柳钧进去，却不接腔，轻轻地就将话题扭了开去：“柳钧，你看看嘉丽草草赶出来的效果图，大致是这个样子。我们不专业，你只要能看明白就行。”

柳钧惊讶，他最近几乎每天跑工地，对新研发中心的布局了若指掌，一看效果图就知道这是尺寸按比例缩小，虽是经过艺术加工的水粉

画，方位却是精确，一草一木也描得清清楚楚，方便设计公司根据专业对号入座。等嘉丽对比着园林公司提出的方案图纸说明她的草案，柳钧轻而易举地听懂，而且很容易接受了艺术效果更好的方案。期间，最多不过是根据他的实际需求，局部做一些修改，嘉丽拿着画笔刷白后添彩，很快完成。柳钧非常欣赏嘉丽对每一块园景配上的说明，比如有些来自唐诗宋词，有些取材自经典文章的某一段，古今中外被嘉丽涉猎了个遍，有这些说明打底，柳钧觉得研发中心的绿化似乎成为了一种文化。他让嘉丽索性好事做到底，把每一幢楼的名字也拟了，省得他们一帮工科生在大好园景中从一号楼窜到二号楼，大煞风景。

钱宏明以好丈夫模式，一直耐心陪在一边儿，随时给嘉丽恰到好处的好帮腔，也将小碎花照顾得妥帖，任谁见了都会以为这是一个极致完美的家庭。可柳钧正是因为已经知道，才觉得钱宏明的举止是那么的假，假到满是蛛丝马迹……可能钱宏明自己也不清楚，他不时将左手背举到嘴角边，频率高得异乎寻常。他作为钱宏明的兄弟看得明白，那么嘉丽作为钱宏明的太太，不是更应该看得清楚吗？

柳钧将图纸收拾起来，笑道：“我明天与园林公司重新讨论设计，一定大力推荐嘉丽。”

嘉丽抿嘴微笑，钱宏明则道：“别给她找事，她最近醉心大乘经中的《华严经》，为此还学习梵文，弄懂那些般若啊波罗啊究竟有什么本意，若不是你的事，她理都不理。”

柳钧惊得弹眼落睛，即使让他猜一百次，他都猜不到嘉丽在忙着这些。他在钱家吃了一顿生日宴，出来后他需要倾诉，赶紧告诉崔冰冰今晚发生的一切。当然，他没忘记在钱家留下他得意的钢琴独奏CD。

“我现在已经不敢坚持己见，凭我对宏明的了解，看得出他是真在乎嘉丽，不像演戏。不，应该是他们两个什么都没变，就我一个外人在庸人自扰。”叙述之后，柳钧如是总结。

“是啊，我上个月生日，你正好有事还抽不出时间来上海呢。可你看钱宏明，最近几天据说市场挺波动，他原不该离开上海回家陪嘉丽过生日。可见他是个有心人。也可见一家有一家的相处模式，外人理解不了。以后你别管了，人家嘉丽也……不对，嘉丽研究的是佛经，遁世？心灰意懒地遁世？”

“看着不像，嘉丽自己烤生日蛋糕，很热心地帮我，如果遁世，还