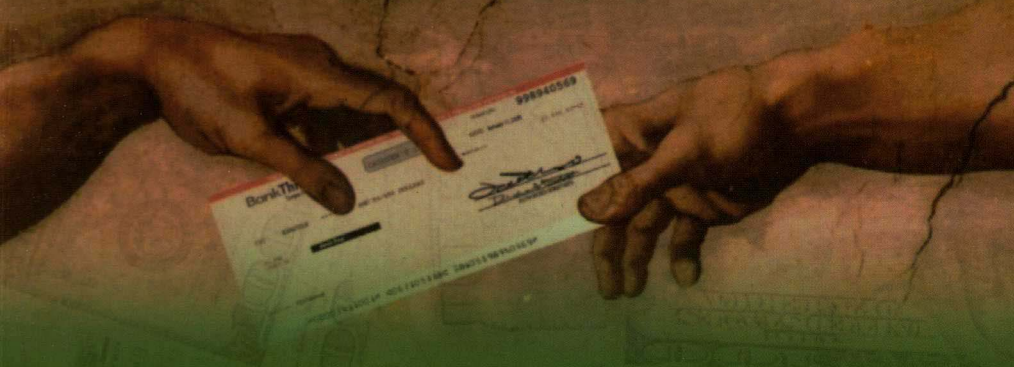


超级畅销书《秘密》作者之一全新力作

Contact Capital



人脉资本

如何把你的人脉变成现金流

[美] 鲍勃·普罗克特 (Bob Proctor) 著
郭 舫 黄邦福 赖伟雄 译

科技产品只是我们最为宝贵的资产——我们的人际关系——的补充品，而不是替代品。

不管高科技是多么普及、多么先进，都永远无法取代人与人之间的接触。

任何东西都无法取代人际接触。

与人接触，将为你的生意、个人生活以及你的灵魂带来奇迹。

中国青年出版社

超级畅销书《秘密》作者之一全新力作

人脉资本

如何把你的人脉变成现金流

[美] 鲍勃·普罗克特 (Bob Proctor) 著
郭 舫 黄邦福 赖伟雄 译

中国青年出版社

(京)新登字083号

图书在版编目(CIP)数据

人脉资本——如何把你的人脉变成现金流/[美]普罗克特著；郭舫，黄邦福，赖伟雄译.—北京：中国青年出版社，2012.7

ISBN 978-7-5153-0790-9

I. ①人… II. ①普…②郭…③黄…④赖… III. ①人际关系学—通俗读物 IV. ①C912.1-49

中国版本图书馆CIP数据核字(2012)第098926号

北京市版权局著作权合同登记 图字：01-2012-4287

Contact Capital: How to Turn Your Contacts into Cashflow

Copyright © 2012 by Bob Proctor and INTI, Inc

Chinese Simplified Version Copyright © 2012 by Energy Focus (Beijing) Consultation Inc.

Published by China Youth Press.

中国青年出版社 出版 发行

社址：北京东四12条21号 邮政编码：100708

网址：<http://www.cyp.com.cn>

责任编辑：刘霜 Liushuangcyp@yahoo.cn

编辑部电话：(010) 57350508

北京中青人出版物发行有限公司

电话：(010) 57350517 57350524

三河市君旺印装厂印刷 新华书店经销

880×1230 1/32 3.75印张 2插页 60千字

2012年7月北京第1版 2012年7月第1次印刷

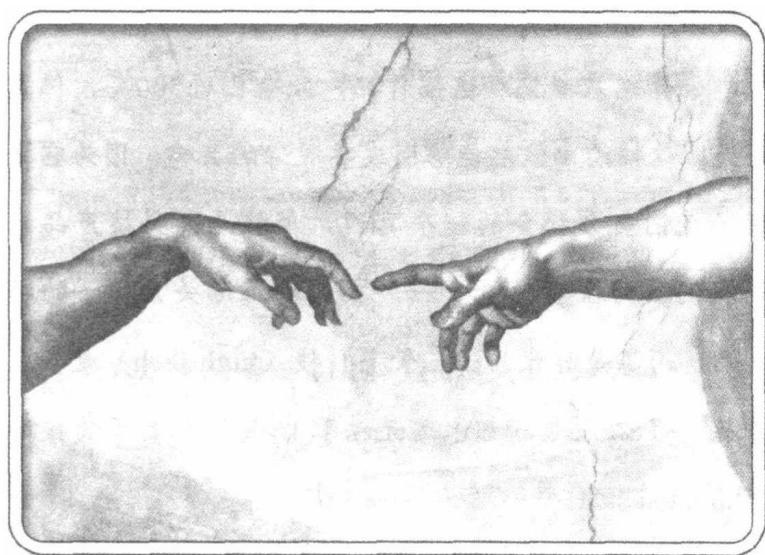
定价：20.00元

本图书如有任何印装质量问题，请与出版部联系调换

联系电话：(010) 57350526

Contact Capital

有人正在利用你的人脉资源赚钱——为什么不是你呢？



经典绘画说明了接触的力量

本书封面上的那幅绘画，是根据历史上最著名、复制品最多的一幅艺术作品改动而成的——它是两只手的局部特写画面，选自米开朗基罗在梵蒂冈西斯廷大教堂穹顶上所创作的绘画，描述的场景是上帝正将生命之火

交给亚当。

米开朗基罗完成这幅作品，距今已近500年，但是今天，这幅绘画依然能够引发参观者的共鸣，因为它提醒了我们当今社会的一个真理，那就是：科技产品只是我们最为宝贵的资产——我们的人际关系——的补充品，而不是替代品。不管高科技（high tech）是多么普及、多么先进，都永远无法取代人与人之间的接触（high touch）。

我在本书中写道：“任何东西都无法取代人际接触。”

“你无法将拥抱或握手数字化。”

“你无法用电子邮件发送眼神交流。”

“你无法用短信发送一个触摸。”

本书要讨论的是回归人际接触的问题。与人接触，将为你的生意、个人生活以及你的灵魂带来奇迹。

献 词

谨以本书献给正在理解如何将人脉资源转化为资产的所有生意拥有者和企业家。

致 谢

我要感谢很多导师，正是在他们的引领之下，我才获得了给我的生活带来巨大改变的那些信息。他们这些人帮助我明白了这样一个道理：人脉资源绝对是你所拥有的最为宝贵的资产。

雷伊·斯坦福将《思考致富》这本书交到我手中，通过阅读这本书，我生平第一次开始了思考。在此之前，我只是一个人类机器，被他人、外界活动、外部条件和环境所驱使。拿破仑·希尔唤醒了我，让我明白了目标设定和智囊团的价值，以及向那些已经拿到结果的人寻求指导的价值，他们向他人证明了自己知道自己在做什么。

这本书引领着我，使我有幸听到了厄尔·南丁格尔

的声像资料，并最终加入了南丁格尔-柯南特机构。厄尔·南丁格尔和劳埃德·柯南特（Lloyd Conant）成了我生命中的两个极为重要的人。南丁格尔教我如何学习、学什么，如何吸收、消化我所学到的东西，并付诸行动。柯南特教我学会了建立人际关系的价值；在这方面，他是一位大师。正是因为南丁格尔和柯南特，我的内心才充满了一个越来越强烈的渴望——将那些为我的生活带来巨大影响的信息传授给其他人。

通过南丁格尔-柯南特机构，我结识了范·德·沃尔这位充满智慧的人，在他的引见下，我认识了他的导师哈里·罗德博士。他们两人带领着我，踏上了探寻灵魂深处的旅程，他们教我学会了那些只有极少数人在他们的生命历程中才能学到的东西。他们教给我的东西，其精华部分形成了我过去40年来在世界各地所进行的所有培训项目的基础。正是在南丁格尔-柯南特机构，我见到了一位我多年来一直听他演讲的人，并和他成为朋友。他就是人们更为熟知的“公共演讲家中的弗

兰克·辛纳屈^①”——比尔·戈夫先生。比尔教给我如何优化公共演讲技巧，他是一位伟大的朋友兼导师。

正是在这些人的热诚帮助下，我逐渐理解了那些带给我丰盛而又有回报的生活中的东西。在接下来的篇幅中，我将会与各位朋友讨论我所学到的这些东西，但愿你也能吸收其中的一些精华。

① 弗兰克·辛纳屈（Frank Sinatra），20世纪与猫王（Elvis Presley）和披头士（The Beatles）齐名的乐坛巨匠，集歌手、演员、电台主持人、电视节目主持人和唱片公司老板等多重身份的娱乐界巨头，三次获得奥斯卡奖。——译注

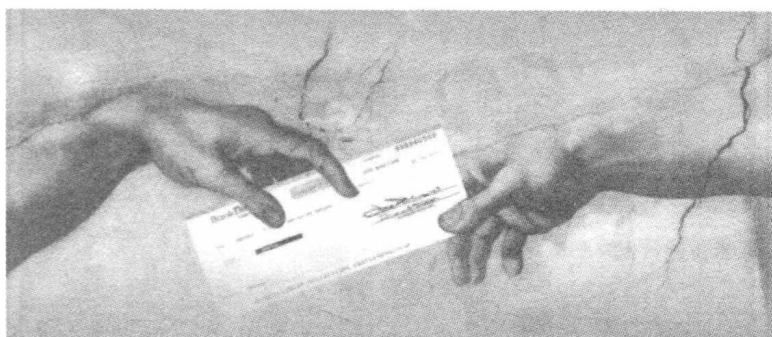
目 录

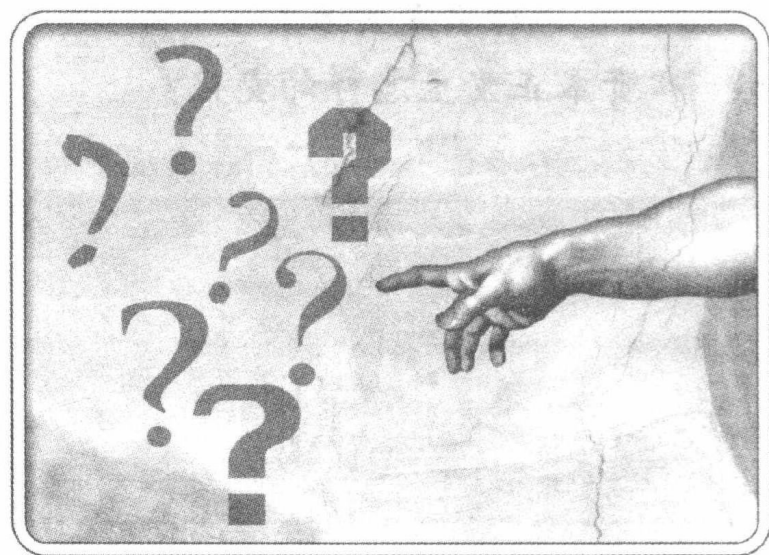
第1章	什么是资本？资本正发生怎样的变化？	001
第2章	有形资本与无形资本：谁会是赢家？	011
第3章	“资本主义3.0”的电子化演变	023
第4章	“脸谱”网站与面对面接触	035
第5章	欢迎来到企业家时代	049
第6章	转介绍营销：将人脉资本变成现金流的最佳工具	059
第7章	其他人如何利用你的人脉资源赚钱	075
第8章	永无穷尽的人脉资源	089
第9章	你的行为比你的言语更响亮	101

第1章

什么是资本？

资本正发生怎样的变化？





经济学家们正在努力地评估人脉资本这种无形资产。

它们究竟会给商业带来怎样的附加价值呢？

什么工作可以让一个上班收入只是每年3万美元的普通工人，只要利用晚上和周末时间工作，每年收入却高达3000万美元？

答案是：英语教师。当然，你必须碰巧是斯蒂芬·金。

他创作了许多经典的恐怖小说，其中包括《魔女嘉莉》（Carrie）、《闪灵》（The Shining）。

金最初的工作是在缅因州的一所中学教英语。他跻身娱乐业最富有的人，并不是因为他作为老师的才能，而是因为他作为作家的才能。他创作出引人入胜的小说，他的小说全球销量高达数亿册，被改编成电影、电子游戏以及数十种衍生产品，使收银机不停地叮当作响。

创造力资本

一个收入微薄的教师能够将自己变成一个亿万富翁，其原因就是我所称为的“创造力资本”这个概念。在展开讨论之前，我们先花一点时间来看看“资本”这个词。

“资本”这个词，我们随时都能看见，多数都与股票市场和世界经济相关。

我们经常在财经报纸上读到下面这些与“资本”相关的词语：

资本市场

资本化

资本投资

资本支出

资本货物