

让起飞梦想插上坚实的翅膀
为务实的青年铺垫出无量钱途

第一份工作 你究竟要什么

送给职场新人最好的成长礼物

武杰·著

第一份工作选对了，你才能站得高！
第一份工作做好了，你才能站得住！

赚钱？梦想？创业？……

本书给你 最醒脑的职业解读，最透彻的规划分析

*What do You Want
in the First Job*



清华大学出版社



第一份工作 你究竟要什么

武杰·著

清华大学出版社
北京

本书封面贴有清华大学出版社防伪标签, 无标签者不得销售。
版权所有, 侵权必究。侵权举报电话: 010-62782989 13701121933

图书在版编目 (CIP) 数据

第一份工作你究竟要什么 / 武杰著. --北京: 清华大学出版社, 2012
ISBN 978-7-302-30495-1

I. ①第… II. ①武… III. ①成功心理—青年读物 IV. ①B848.4-49

中国版本图书馆CIP数据核字 (2012) 第257116号

责任编辑: 刘美玉
封面设计: 谢元明
责任校对: 王凤芝
责任印制: 杨 艳

出版发行: 清华大学出版社

网 址: <http://www.tup.com.cn>, <http://www.wqbook.com>

地 址: 北京清华大学学研大厦 A 座 邮 编: 100084

社总机: 010-62770175

邮 购: 010-62786544

投稿与读者服务: 010-62776969, c-service@tup.tsinghua.edu.cn

质 量 反 馈: 010-62772015, zhiliang@tup.tsinghua.edu.cn

印 刷 者: 三河市君旺印装厂

装 订 者: 三河市新茂装订有限公司

经 销: 全国新华书店

开 本: 148mm×210mm 印 张: 5.75 字 数: 125 千字

版 次: 2013 年 1 月第 1 版

印 次: 2013 年 1 月第 1 次印刷

定 价: 26.00 元

产品编号: 049147-01

序：找好工作，不如找对工作

每一个人从开始上学起，就一直不停被灌输这样一个观念——好好学习，长大找一份好工作。然而在今天，当我们还在大学时就已经感受到毕业就失业的压力，当初的豪情壮志消磨殆尽，找份好工作的高追求也逐步“堕落”成找份糊口工作的“没追求”。

当然，就业压力大绝对不能成为啃老的理由，因为并没有到了无业可就的地步。北大才子都可以无视世俗的目光去卖猪肉，那么大多数非名校毕业的学生为什么就不可以找份工作养活自己，拒绝向父母手心朝上呢？

当然，“啃老族”毕竟是少数。但是即使不啃老，许多刚刚走出校门的社会新鲜人也很容易变成“迷茫族”。迷茫于自己的专业如何去找对口的工作；迷茫于没有找到对口的工作，又如何适应一个全新的领域；迷茫于面对陌生的工作内容，自己未来的方向究竟在何方；迷茫于暂时制定的职业生涯规划，与自己最初的理想是不是背道而驰……在工作最初的几年中，一直是困扰大多数职场新鲜人的问题。

那么，这些问题有没有办法解决呢？当然有，这就是找对第一份工作。那么，第一份对的工作又是什么呢？

可能有人认为，与自己专业对口的工作就是应该从事的第一份工作。实则不然，对口并不等于对。加之不少考生在填报志愿时出于家人意见、未来就业形势、志愿调剂等客观因素，选择的专业未必是自己将来想从事的职业，毕业后从事与专业无关的工作，这样的例子在生活中屡见不鲜。

那么，起点高、平台好的第一份工作就是对的工作吧。在一定程度上，我们可以肯定这个观点。毕竟，融入一个规模宏大、制度健全的公司，是许多毕业生梦寐以求的，因为可以接触到行业内的精英，学习到走在前沿的理念，再不济当别人询问在哪儿工作时，说出去也好听。不是有这么一个笑话吗？一个人称自己在世界 500 强工作，仔细打听才知道，原来是在“开封菜”（KFC）擦桌子的。当然，这里没有任何歧视的色彩，工作是不分贵贱的，这个笑话只增笑耳。但你也或许已经意识到，大公司各部门之间工作的衔接与配合是非常成熟的，你只需要做好某个环节的工作即可。这就像一台运转良好的大机器，而你则是这台机器上再普通不过的齿轮。从齿轮到发动机，不知道有多少路要走，许多人因为无法忍受这一段艰辛而选择了放弃。可惜的是，你在大公司只是在做局部性的工作，当另一份工作需要你从整体上掌控时，剩下的就很可能是“傻眼”。

最后，有人说了，那么进入国企，这份工作做一辈子总算是对工作了吧。一件事情做了一辈子，已经无所谓对错，而是喜不喜欢的问题了。众所周知，许多大学生毕业后出于家长的压力，不得不进入家长眼中的好单位工作。可这带来的后果却常常是家长满意，孩子失意。有这样一句话：我来到这个世界，是为了看一看这个世界，而不是为了被谁安排。温床式的关爱，实质是精神的束缚，是对自由独立人格的践踏。如果一份工作从一开始就看到了结局，那么这份工作不做也罢。

既然上述的第一份工作都差强人意，那么社会新鲜人的方向究竟在哪里？第一份工作对不同的人而言，应该侧重于哪个层面？我们应当从哪些角度考虑第一份工作？

别急，答案在本书中找。

第一章
Chapter 1

- 出发前，给自己号脉 / 1
- 为创业打工 / 2
- 想要站得高，先要站得住 / 6
- 走“黑”一道，走红一生 / 10
- 身在曹营心在汉 / 13
- 工作，就是要有派 / 17
- 梦想，请等我王者归来 / 20

第二章
Chapter 2

- 去“小庙”取“创业真经” / 23
- 乔布斯的传奇只是个传奇 / 24
- 大公司的成功学也“out”了 / 28
- “小庙”里才有“创业真经” / 33
- 哪些企业是你的创业模板？ / 38
- 要耐得住“薄工资”，经得住被人当“燕雀” / 42
- 从创业者那里偷学本事要眼疾手快 / 45

第三章
Chapter 3

- 生存是第一要素 / 48
- 追求财富并不低俗 / 49
- 成功人士也需要第一桶金 / 53
- 没有后顾之忧才能奋力一搏 / 59
- 聚焦高薪行业 / 62
- 从技能到心理，你做好准备了吗？ / 67

第四章 Chapter4

- 僧多粥少，做个“手艺人” / 71
毕业那天，我们一起失业 / 72
学门手艺，走遍天下 / 76
含金量最高的手艺排行榜 / 80
业专且精，别怕一条道走到黑 / 83

第五章 Chapter5

- 潜龙才能升渊，别想着一步登天 / 87
瞧瞧这些牛人的第一份工作 / 88
厚积薄发，跳槽前先做好自己的工作 / 93
别找任何借口 / 99
打破专业对口的窠臼 / 104
成功第一步：职业化修炼 / 112
潜龙总有升渊的一天 / 117

第六章 Chapter6

- 难捧的金饭碗和铁饭碗 / 124
公务员考试到底有多热？ / 125
人脉，绕不开的话题 / 130
综合素质比分数更重要 / 135
捧了金饭碗，别丢了激情 / 140

第七章 Chapter7

- 我们有一个梦想 / 144
让梦想重新起航 / 145
患得患失，成功大忌 / 149
××× 家是这样炼成的 / 154

附录

- 附录 《第一份工作你究竟想要什么》调查问卷 / 161

第一章

出发前，给自己号脉

对有的人来说，第一份工作非常神圣，因为他们把这份工作当做自己事业的起点，把单位当做自己毕生的事业平台；对有的人来说，第一份工作意义重大，因为他们把这份工作当做自己生活下去的根本，离开了它生活会陷入窘困甚至无法生存；还有的人将第一份工作看成是职业生涯的跳板，希望积累足够的经验后另谋高就……第一份工作对不同的人有着不同的意义，不同的人也会因为目的不同而寻找不同的工作。在寻找第一份工作前，我们必须号好自己的脉，搞清楚我们寻找第一份工作的目的。只有当你明确自己的目的后，才能找到一份真正适合自己的工作。

第一份工作为了：A. 积累创业经验；B. 养家糊口（高薪）；C. 学习一项技能或技术；D. 积累行业和工作经验，作为前进的跳板；E. 追求地位和身份（比如说公务员）；F. 圆梦（比如说科学家、军人等）。

第一份工作是人生迈入独立阶段的坐标，无论其重心在哪一个坐标轴，都值得我们审视，因为它是职场的起点。

为创业打工

创业≠金钱

相信这句话大家都耳熟能详——不想当将军的士兵绝对不是好士兵。其本身含有的对人生的积极态度、对梦想的执著以及对成功的追求的价值观，仍然鼓舞着一代又一代的热血青年。

创业，这两个字对许许多多还未迈出校门的年轻人而言，永远是人生的一面旗帜。但“创业”两个字不仅需要感性的热情，更需要理性的规划。口号谁都可以空喊，脚踏实地却不是谁都可以做到。真的创业者在各方面都不成熟的条件下，一定选择先就业，这也是日后创业道路上最脚踏实地的一步。

有人经常问这样一个问题：创业最重要的是什么？不少人给出的答案是金钱，因为缺少启动资金，某某项目就只能胎死腹中。可现实是什么呢？许多“富二代”拿着大把大把的启动资金砸进某个项目后，犹如石沉大海，连个声响都听不到。金钱并没有在滚雪球，而是直接雪崩了。

既然叫创业，缺少资金或者仅有少量的资金是再正常不过的事情。拿着大把的钱找项目，那叫投资才对。金钱在创业中所占据的地位，无论怎么排都不会是第一位。所以，当以后有人向你抱怨因为口袋是空的所以创业是虚的时，起码可以判断他绝不是真正想创业的人。

打工，就是在积累创业资源

创业需要资源，尤其是人力资源。讲得通俗一点，事情是人来办的，有钱未必能买得到人家乐意，没钱也未必请不动几路神仙。

但是刚进入职场的年轻人，手中并没有几张人力资源牌可以打，身边的同学、朋友差不多和自己站在同一条起跑线，提携帮衬还为时尚早。人脉不开，举步维艰，想打破这个局面，自然需要融入新的圈子。这时候，打工就成为积累人脉的绝佳途径。

2008年从成都东软信息技术学院软件技术专业毕业的李曦杰，开始了自己的职业生涯。2009年5月，李曦杰成立了成都创能设计公司，并担任设计总监。经过一段时间的运营，公司逐渐步入正轨，像产品的包装、网站的建设、媒体广告等都是公司的业务范围。而像中国移动、中国电信、联想集团这样的大型企业以及国税总局、成都市政府这样的政府机关，李曦杰的公司都曾经服务过。

然而，李曦杰并不是在大学一毕业就走上了创业的道路，用他自己的话说就是“化蝶前养精蓄锐”，走上了打工的道路。

其实李曦杰刚刚进入大学后，凭借一定的技术功底和满腔的热忱制作了一个个人网站。因为网站在各方面呈现的效果不错，很快被学校创业中心下属的世佳创业团队重视。2006年，网易世界杯官方网站设计大赛拉开帷幕。身为项目负责人的李曦杰带领着世佳创业团队，参加了这项业界内的重要赛事。经过艰苦奋战，李曦杰的团队最终将全国第4名的骄人成绩收入囊中，这对一家年轻的公司而言，无疑是巨大的鼓舞。此后，李曦杰全面负责该团队包括技术、市场、管理等在内的各项事务。

2008年6月，李曦杰走出大学校门。他并没有因为大学期间的成绩而鲁莽走上创业的道路，他决定先找一份工作，熟悉环境，积累经验，等时机成熟的时候，自己再开始创业。

做好了近期规划，李曦杰开始了自己的打工生涯。一年之内，李曦杰转战两家公司，并一直担任设计师一职。在这一年里，李曦

杰非常重视人脉的积累。在与这些人的交流中，受益匪浅。公司曾经的一位部门领导，就在创业经验方面提供了许多帮助，用他自己的话就是实现了“质的飞跃”。当时的一位项目合作者，如今也成了现在公司的资金合伙人。除了积累经验与人脉的软扩张，李曦杰还成立了一间工作室，默默地为将来的公司施行硬扩张。

等到工作室步入正轨，而且获得了创业的启动资金后，创业大计自然水到渠成。2009年年底，李曦杰的工作室搬进了成都创业园区。不到一年的时间，工作室的员工从3人变成8人，而且还有不少远程设计师。工作室承接的项目，由最初只不过数百元的网站设计，逐渐升级到上万元的软件设计。李曦杰一步一个脚印儿，踏踏实实走出了一条康庄大道。

美国斯坦福研究中心曾经发表过这样一份调查报告：一个人赚到的金钱，12.5%来自他的知识，剩下的87.5%来自他的社会关系。可见，人脉的力量是多么令人惊叹。在工作中积累人脉，又是多么的必要。

既然是为创业而打工，那么在选择第一份工作的时候，就应当将重心放在单位所能为你提供的创业经验值上。进入太高的平台，只能做流水线上的一个环节，不能培养各方面的能力。所以，选择一家小规模的公司甚至是刚刚创业起步的公司，接触工作的整个流程，这对自己将来的历练大有裨益。当然，整个流程肯定比一个或几个环节的工作量繁重得多，但是如果连这点困难都克服不了，在未来的创业道路上又怎能披荆斩棘？

此外，小公司或者刚刚起步的公司一般更具有凝聚力，因此人脉也更容易建立。不仅如此，你想要向老板偷师学艺也更为直接方便。当然，前提是这位老板身上确实有值得学习的地方。

打工也要打出功

打工时对自己的定位是优秀而非合格，即使打工也要做“打工皇帝”，求其上者得其中，即使做不了“打工皇帝”，做到“打工丞相”、“打工将军”时的经验与人脉，也是一笔可观的财富。

为创业而打工，就不可以像普通的打工族那样只以做好本职工作为目的，甚至是上了班就开始期待下班。当你工作的业绩、效率将别人甩在身后，你才初步具有做老板的潜质。最起码你要做到每天提早半小时上班，推迟半小时下班。不要小看这一个小时，它可以保证你每天的工作有条不紊甚至高效。量变引起质变，你像一只乌鸦不停地向装有成功之水的窄口瓶丢下石子，总有一天会品尝到那美妙的滋味。

工欲善其事，必先利其器。羽翼未丰之际，何谈翱翔无垠的蔚蓝。如果你以创业为终点站，请先在第一座站台营造一片风景。

想要站得高，先要站得住

大学生就业，真的很难吗？

经常听到这样一句话：择业先就业。之所以会形成这样的观念，与目前我国大学生较为严峻的就业形势有一定的关系。根据官方数据显示，应届大学生的平均工资呈逐年下滑趋势，更有某些专业成为就业的老大难。而且大多数企业并不希望招聘应届的毕业生：一方面是培训上的投入，另一方面多多少少出于员工跳槽，辛苦一番反为他人做嫁衣的担心。不管缘由是什么，我们看到的结果是大学生想找到一份合心意的工作确实太难了。

但有一点值得我们特别注意，这就是我国的就业人口结构中，大学生所占的比例其实并不大。我国有8亿农民，农民工的就业现状远比几百万大学生严峻得多。而且我们也注意到，严峻的就业形势面前企业却在大倒苦水，感叹人才无处寻。比较直观的一点就是随着我国服务业的快速发展，服务型行业的用人需求量也越来越大。但我们却看到许多酒店人员流动过快，长时间打出招聘信息却无人问津。

之所以会出现这样的情况，与大学生的就业观念不无联系。虽然如今的应届毕业生相比几年前大大降低了自己的择业要求，但这并不意味着可以“降尊纡贵”到从事任何更低端的职业。否则的话，酒店饭店早就招进一批高学历的服务员了。而比如播音主持、广告策划、电视编导、律师等岗位，一直处于僧多粥少的就业局面。可这些专业又偏偏是大学的热门专业，试问这么多人如何消化得了？大学与社会在某种程度上的脱节，是大学生就业难的重要原因。而

大学生又不愿意自己所学无用武之地，个别人在无合适工作的情况下啃老也就顺理成章了。

啃老毕竟是少数现象，大部分年轻人还是选择了自立的道路。即使这份工作与所学专业没有太大关联，但只要能赚到一份在就业城市中可以保障基本生活需求的工资，也就暂时心满意足了。毕竟，二十多岁的年轻人还需要家里的周济，这对许多年轻人来说是一件无法忍受的事。而事实上，寻找一份保障基本生活的工作，对大学生而言是很容易的。根据官方数据显示，应届毕业生的工资在保障基本生活上没有任何问题。而像 IT、金融等高薪行业，其起薪本身就令人称羡。因此应届毕业生们，请不要说工作难找。

在大型求职类节目《职来职往》的某期中，一名来自北京某民办大学的女孩儿得到了职场达人的好评，并最终获得自由选择百强名企的机会，顺利进入北京燕宝担任一名销售人员。可是，这名女孩儿并不是营销专业出身，她在大学的专业是新闻。当然，在北京进入一家优秀的媒体工作是很有难度的，而且与那么多名校的毕业生相比，这名女孩儿明显处于劣势。因此，她及时调整了自己的就业方向，选择了自己一直很有兴趣的销售。最终，生活中销售经验的积累和上场前充分的准备，为她打开了北京燕宝的大门。

大学生就业形势看起来骨感，摸起来未必不丰满。只是定位的转变，也许就可以收到柳暗花明的效果。

立足，还是利足？

丰厚的薪酬对每一位职场人永远充满诱惑。但是，初出茅庐的职场新人由于经验的缺乏，想求得一份行业内较高的薪酬几乎不太可能。虽然利足暂时是镜花水月，但是立足绝对是能抓在手热的馒头。前面已经说过，毕业生的薪酬保障基本的生活是没有任何问

题的。首先保证自己生存下来，然后继续向高质量的生活奋斗才是王道。

2 000 元的月薪在北京能做什么？刚刚从河北某所高校毕业的女孩儿陈羽瑶从面试公司出来，就一直不停地问自己这个问题。房租、电费、吃饭、交通，一圈儿下来所剩无几，自己工资倒真是白领了。不过这有什么办法，一个普普通通的行政助理，自己又没太多工作经验，这个工资已经很合理了。

管那么多干嘛，总比继续找工作强？2 000 元虽然有点少，但第一这是行政助理这个岗位一般的起薪；第二自己没有太多经验，期望的3 000 元薪资的那1 000 元，就当交学费了。

陈羽瑶仔细盘算下：租的房子只收电费不收水费，这又省下一笔。公司离住处公交直达，全程四毛钱，一天八毛钱，一个月也就二十多元钱。平时自己做饭，干净还省钱，少买几件衣服，少买几套化妆品，少吃几袋零食，2 000 元都还有富余。这么一想，嘿，2 000 元还真不少。

带着这样的心情，陈羽瑶在工作中虚心请教，处处留意部门同事是如何处理一些问题的，换做自己又会如何处理。时间不知不觉过去了半年，陈羽瑶的工作表现得到了部门经理的肯定，由行政助理晋升为行政专员，工资涨到了3 000 元，与当初期望的一样。陈羽瑶不禁为自己当初的决定感到欣慰，现在不就可以多买几件衣服、几套化妆品了吗？

试想一下，如果陈羽瑶一直抱着“利足”的想法，非3 000 元薪酬不去，很可能就错失了一个很好的锻炼机会。你不让公司失望，公司也必然会满足你合理的要求，这正是现代企业与员工之间双赢的体现。

当然，在立足的基础上，还是可以向企业贪一些“小便宜”的。比如企业有没有餐饮、交通、通信方面的补助，是否提供工作餐。除了这些物质上的“小便宜”，还可以关注一下员工培训、晋升机制的情况，以便为自己铺一条较为好走的职业道路。

以在社会立足为目的，这可以说是如今绝大多数大学生最真实的就业想法。从象牙塔到社会，因为理想与现实一定程度上的差异，可能会给某些人带来阵痛。如果认为这就叫做残酷，那你长大的环境只能被称为温床。古语云：天将降大任于斯人也，必先苦其心志，劳其筋骨，饿其体肤，空乏其身，行拂乱其所为也。你可能并不会吃到这样的苦，但是“动心忍性，增益其所不能”却是你在完成从校园到社会角色所必须做到的，这个过程就叫做立足。

足下不稳，又如何一跃而起。先站稳脚跟，再去寻找登高望远之处吧。

走“黑”一道，走红一生

先握砖，再立专

曾几何时，我们将这么一句话奉为圭臬——学好数理化，走遍天下都不怕。一个人生存在这个世上，总要有样看家本领来养家。数理化也好，烹饪、汽修、美容、美发也罢，不管学哪样儿，目的一致——走遍天下都不怕。

当下社会对人才的要求是一专多能。相对于“多能”，“一专”是一个人在职场乃至社会上的核心竞争力。冰冻三尺，非一日之寒。修炼出足以独当一面的专业技能，不花心思、不花时间根本不行。再漫长的过程也需要开头，对许多年轻人而言，开这个头就是其找工作的目的。换句话说，只有先进了这个圈子，你才有成为这个圈子里资深人士的可能。

在职场类节目《职来职往》中，我们会发现这样一个现象：许多求职者的求职目标和所学专业完全不相关，比如一个计算机专业出身的可能会求职广告策划。这些选手在求职时将自己的姿态放得很低，因为他们知道连专业知识都缺乏的自己就是一张白纸，唯一充沛的可能只有对所求行业的热忱。他们不求高工资、不求管理岗位，只要能进入这个行业，学习是他们唯一的目的。

《职来职往》主持人李响在节目里，经常提醒求职者一定做好充分的准备再来。准备与否是态度问题，当经验处在劣势的时候，态度是一个重要的筹码。

“你是学历史的，为什么想进入广告行业？”面试官看完徐然的简历，十指交叉放在桌上，充满阅历的眼睛淡定地注视着徐然。