

突破困境的成功術

● 把風險當作享樂，把逆境視為機遇。



如果你是一位每天如同職業摔角選手般精力旺盛地拓展業務的人，你的眼前必然會開啓一條康莊大道。

美國拉菲爾特大學講師

生井利幸◎著

王宣琦◎譯

國家圖書館出版品預行編目資料

突破困境の成功術／生井利幸作；王宣琦譯。
——初版。——臺北縣新店市：漢欣文化，民91
面；公分，——（精妙實用技巧叢書；
56）

ISBN 957-686-362-7 (平裝)

1. 成功法 2. 生活指導

177.2

91006991

有著作權・侵害必究

定價 180 元

精妙實用技巧叢書 56

突破困境の成功術

作 者／生井利幸 譯 者／王宣琦 發行人／楊炳南

出版者／漢欣文化事業有限公司

地 址／231 台北縣新店市中正路 540 號 5 樓

電 話／(02)2218-1212 傳 真／(02)2218-0101

郵撥帳號／0583759-9 漢欣文化事業有限公司

營業時間／星期一至五早上 8:30 至下午 5:00（國定假日休息）

登 記 號／局版台業字第 2855 號

印 刷 所／傑泰印刷有限公司 頁 數／192 頁 (100P)

初 版／中華民國 91 年 5 月

本書如有缺頁、破損或裝訂錯誤，請寄回更換

SONO KABE WA CHOTTO NO KOTO DE KOERARERU

by Toshiyuki Namai

Copyright © 2000 by Toshiyuki Namai All rights reserved

First published in Japan in 2000 by Kou Shobo

Chinese translation rights arranged with Kou Shobo

through Japan Foreign-Rights Centre/Keio Cultural Enterprise Co., Ltd.

〔目錄〕

序言 倘若各位都是「創造夢想者」，那麼黑暗的時代將煙消雲散／3

第一章

若能靈活運用五百元，就能開拓通往成功之路

- △成功者最了解五百元的價值／14
- △靈巧地運用五百元，只要兩罐啤酒就可產生巨大的效益／17
- △用五百元寄送聖誕賀卡的人能獲得成功／20
- △消除與他人心理上的隔閡，任何障礙都能輕易跨越／24
- △所謂成功，就是實現自我理想／27
- △在工作上沒有理想的人不可能成功／32

第二章

想要成功，就不能太「強硬」

- △想在殘酷的競爭中生存下來，絕不可太過「強硬」／38
- △神經質的人門不過神經遲鈍的人／43
- △遭遇過降職的人將來必定發達／47
- △認定自己很「強硬」的人注定會遇到挫折／50
- △成功的人懂得如何運用「權宜之計」／54

第三章

徹底改變工作上的想法

- △與其對上司，毋寧對部下更應多加關心／62
- △成功者不會在工作中長時間地與人通電話／65
- △即使不花錢，也能回報別人的「恩惠」／68
- △你必然會遇到「障礙」，所以要構築強韌的信賴關係／72
- △只要有正確的思考方式，任何人都能輕易地構築信賴關係／75
- △想要成功，最好確立自我「獨特的風格」／80

第四章

在每天的生活中到處都能找到克服困難的啟示

△豐富的創意和迅速的行動是成功的關鍵／86

△深切體認「成功是失敗的根源」／90

△「遵守約定」是你取勝的第一步／93

△欲建立自己的人脈，首先要珍惜身邊的同事／95

△能做到整天不看電視的人，在工作上能獲得成功／98

△懂得一杯水之珍貴的人，在商場中能獲得成功／100

△在商業世界中，無論處於何種境地都能明白「事物之價值」的人，方能成功／102

第五章

只有身處日本也能忘掉自己是日本人者，才能具有真正的「國際觀」

△「忘掉自己是日本人」，方可知日本的好處／108

△時常在內心把自己當作「外來人」，並活用表面文章／115

△成功者最了解字多田光所以走紅的祕密／122

△時常試著忘卻自己是公司的從業員，並進而忘卻自己是「普通人」／127

第六章

靈活運用區區五百元，可以輕鬆跨越艱難的「障礙」

△具有獨一無二創意的人會獲得成功／134

△不要忘記「五百元的現金」比任何銀行的信用卡都管用／136

△不把一元當一回事的人難以發達／140

△老是把「沒有時間」掛在嘴上的人，別指望他能成功／143

△要把公司看作「啟發快樂的自我之場所」／147

△連五百元都不用花，你也能成為具有「領袖魅力」的人／151

△有了五百元和「機智的甜言蜜語」，成功就在你的眼前／155

△能幹的人活用五百元的構想，可以成為「聰明的老闆」／158

△會靈活使用五百元的人，在任何地方都能成功／160

△想要抓住成功的機遇，首先應學好「構想的方法」／165

第七章

要實現真正的成功，你必須成為「創造夢想者」

△「正確的商務經營」最終會獲得勝利／172

△能「創造夢想」的人在事業上會獲得最後的勝利／176

△「創造夢想者」毫無疑問會跨越任何「障礙」並實現夢想／179

突破困境_的成功術

●把風險當作享樂，把逆境視為機遇。

如果
你是一位
每天如同
職業摔角選手般
精力旺盛地拓展業務的人，
你的眼前必然會開啓一條康莊大道。

美國拉菲爾特大學講師

生井利幸◎著

王宣琦◎譯

前言

——倘若各位都是「創造夢想者」，那麼黑暗的時代將煙消雲散。

本書是我從美國臨時回日本度假期間所撰寫的。在執筆寫作原稿時，偶遇東京的一位企業家。當時，我對他談到了本書的寫作構思，沒想到他竟面色淒然地對我說：「現在，年輕一代的公司職員們，對事業成功、出人頭地之類的事根本沒有什麼興趣，他們所熱中的只是每天如何快快樂樂地打發日子。」

當我聽到這番話時，毫無保留地接受了他的看法，並人云亦云地附和道：「哦，原來如此，看來的確是如此啊！」然而，這種看法究竟是針對國內所有的公司職員呢？還是指二、三十歲年齡層的年輕一代上班族呢？對此我不甚了解，不過他的這番話確實有一定的道理。這番話亦可看作是公司的經營者，透過對其公司職員的觀察後，所得到的切身體會。

儘管如此，我還是在內心深處期望「當今公司職員缺乏工作欲望和飛黃騰達的熱

情」這一結論是一種錯誤的論斷；假如情況不是這樣，我真的誠摯希望昔日高度經濟成長階段的那種「充滿理想、幹勁十足的公司職員」，能夠儘早地與日俱增。

自一九九一年日本的「泡沫經濟」崩潰之後，日本經濟已度過了一個漫長的「寒冬」。如果在這種狀態下，經濟不能復甦，持續低迷。那麼日本勢必要繼續扮演這樣的角色：儘管在國際上高居世界第二位的經濟大國，但實際上「幹勁十足的公司職員已不復存在」，成了一個「沒有活力、民生凋敝的國家」。

然而，是什麼原因使人們的「工作欲望」、「飛黃騰達的熱情」消失殆盡呢？的確，人生並非只限於工作，個人的享樂也十分重要。另外，一旦結婚以後，在家庭這個小圈子裡，對孩子以及工作以外的各種事情的企望也會大大地增加，而且，當今的日本正處於一個機構重整的大動盪期，無論你如何拚命地努力工作，說不定哪天會突然地被裁員，或者你所任職的公司一夜之間就倒閉了。

不過，還是請諸位認真思考一下，如果你在公司事業有成，被認為不可或缺，是一名很有實力的人，還會有誰想要解雇你呢？即便你遭到解雇，只要你是成功的商務人士，那麼轉職也好，另起爐灶獨立經營也好，都並非難事，說不定其他企業早就就在注意你，急切地希望網羅你加入。當然，在工作上成功的人，財源必然會滾滾而來。

如果這樣仍不能使你在工作中感到快樂。那就只能說是你沒有將「在工作上獲得成功」與「實現夢想」完美地結合在一起。確實，在任何工作中都可能會遭遇到困難，不管如何努力都會一再地「碰壁」。但是，如果你在自己抱有極大興趣的事情上遭受挫折時，你會輕易地放棄自己的興趣嗎？

其實，若要在工作上獲得成功，實現夢想，就得稍微改變這種想法。要在工作上獲得成就，並不需要某種特殊的才能，真正需要的是，運用具有遠見且靈活的構想。隨時留意在工作職場與身邊的每位同僚打好關係，每天都能腳踏實地地做好自身的工作。倘若能做到這些，必定能在工作中跨越任何障礙。在本書中，我將能夠真正獲得成功的人稱為「創造夢想者」。本書對各位讀者毫無保留地揭示了如何成為「創造夢想者」的種種思維上的竅門，即所謂「成功心理學」的技巧。為此，首先請各位認真考慮一下五百元這一金額的意義。為了實現你的夢想，應該如何靈活地使用五百元呢？

重要的不在於金錢的數額，而在於你有何想法、有何目的，怎樣去使用這有限的金錢。「小小的一個構思」就能使你在公司中事業有成，作為優秀的企業商務人員在廣闊的領域馳騁，這種辦法就在你的眼前。如果再具備付諸實施的「心理準備」、

「寬闊的胸襟」，那麼你必定能在公司中嶄露頭角。想要在工作上獲致成功，實現自己的夢想，在內心「培植豐富的創意和構想」至關重要。

邁向二十一世紀的日本社會，要儘早地擺脫長期的經濟低迷的狀態，僅僅依靠政府的經濟對策是絕對不夠的。假如所有的公司職員都能如職業摔角選手一般拚搏奮爭，所有的公司職員都能成為「創造夢想者」，那麼，經濟不景氣勢必很快就能得到扭轉。請您務必靈巧地應用本書所提供的技巧，早日在工作上獲致成功，進而在公司獲得一次大飛躍的機會，並且用您每天辛勤勞動的汗水刺激經濟復甦。

二〇〇〇年三月

生井利幸

〔目錄〕

序言 倘若各位都是「創造夢想者」，那麼黑暗的時代將煙消雲散／3

第一章

若能靈活運用五百元，就能開拓通往成功之路

- △成功者最了解五百元的價值／14
- △靈巧地運用五百元，只要兩罐啤酒就可產生巨大的效益／17
- △用五百元寄送聖誕賀卡的人能獲得成功／20
- △消除與他人心理上的隔閡，任何障礙都能輕易跨越／24
- △所謂成功，就是實現自我理想／27
- △在工作上沒有理想的人不可能成功／32

第二章

想要成功，就不能太「強硬」

△想在殘酷的競爭中生存下來，絕不可太過「強硬」／38

△神經質的人門不過神經遲鈍的人／43

△遭遇過降職的人將來必定發達／47

△認定自己很「強硬」的人注定會遇到挫折／50

△成功的人懂得如何運用「權宜之計」／54

第三章

徹底改變工作上的想法

△與其對上司，毋寧對部下更應多加關心／62

△成功者不會在工作中長時間地與人通電話／65

△即使不花錢，也能回報別人的「恩惠」／68

△你必然會遇到「障礙」，所以要構築強韌的信賴關係／72

△只要有正確的思考方式，任何人都能輕易地構築信賴關係／75

△想要成功，最好確立自我「獨特的風格」／80

第四章

在每天的生活中到處都能找到克服困難的啟示

△豐富的創意和迅速的行動是成功的關鍵／86

△深切體認「成功是失敗的根源」／90

△「遵守約定」是你取勝的第一步／93

△欲建立自己的人脈，首先要珍惜身邊的同事／95

△能做到整天不看電視的人，在工作上能獲得成功／98

△懂得一杯水之珍貴的人，在商場中能獲得成功／100

△在商業世界中，無論處於何種境地都能明白「事物之價值」的人，方能成功／102

第五章

只有身處日本也能忘掉自己是日本人者，才能具有真正的「國際觀」

△「忘掉自己是日本人」，方可知日本的好處／108

△時常在內心把自己當作「外來人」，並活用表面文章／115

△成功者最了解宇多田光所以走紅的祕密／122

△時常試著忘卻自己是公司的從業員，並進而忘卻自己是「普通人」／127

第六章

靈活運用區區五百元，可以輕鬆跨越艱難的「障礙」

- △具有獨一無二創意的人會獲得成功／134
- △不要忘記「五百元的現金」比任何銀行的信用卡都管用／136
- △不把一元當一回事的人難以發達／140
- △老是把「沒有時間」掛在嘴上的人，別指望他能成功／143
- △要把公司看作「啟發快樂的自我之場所」／147
- △連五百元都不用花，你也能成為具有「領袖魅力」的人／151
- △有了五百元和「機智的甜言蜜語」，成功就在你的眼前／155
- △能幹的人活用五百元的構想，可以成為「聰明的老闆」／158
- △會靈活使用五百元的人，在任何地方都能成功／160
- △想要抓住成功的機遇，首先應學好「構想的方法」／165