



世 界 名 人 传 记 丛 书

石油大亨

洛克菲勒

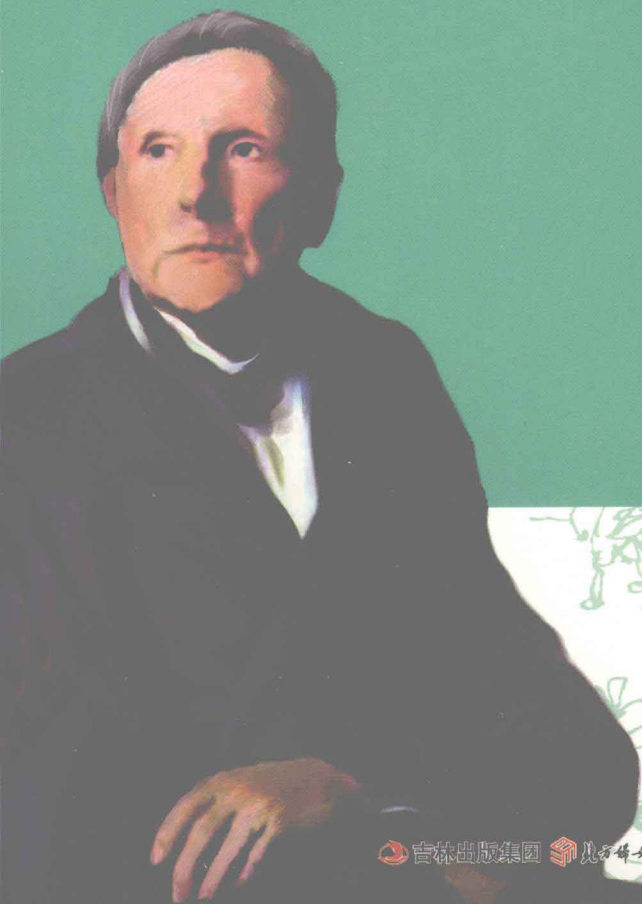
SHIJIE MINGREN ZHUANJI CONGSHU

他是一位白手起家的创业人，更是美国历史上第一个分析型的管理者。

他传奇性的人生道路令人惊叹，他所倡导的许多企业精神，至今仍然有着生命力。

马 兰 编著

JOHN D.
ROCKEFELLER



吉林出版集团



吉林出版集团
吉林人民出版社

洛克菲勒

SHIJIE
MINGREN
ZHUANJI
LONGSHU

马 兰◎编著



世 界 名 人 传 记 丛 书

北方妇女儿童出版社

图书在版编目(CIP)数据

洛克菲勒 / 马兰编著. — 长春 : 北方妇女儿童出版社, 2010.5

(世界名人传记丛书)

ISBN 978 - 7 - 5385 - 4583 - 8

I. ①洛… II. ①文… III. ①洛克菲勒, J. D. (1839 ~ 1937) - 传记 - 青少年读物

IV. ①K837.125.38 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2010)第 072333 号



世界名人传记丛书

shi jie ming ren zhuan ji cong shu

总 策 划 李文学 刘 刚

编 著 马 兰

责任编辑 李少伟

插 图 翁立涛

出版发行 北方妇女儿童出版社

(长春市人民大街 4646 号 电话:0431 - 85640624)

印 刷 北京嘉业印刷厂

开 本 787 × 1092 毫米 1/16

印 张 10

字 数 132 千字

版 次 2010 年 9 月第 1 版

印 次 2011 年 10 月第 3 次印刷

书 号 ISBN 978 - 7 - 5385 - 4583 - 8

定 价 18.00 元

质量服务承诺 / 如发现缺页、错页、倒装等印装质量问题,可向印刷厂更换。

前言



《世界名人传记丛书》精选出来的世界名人完全是基于客观公正的立场，兼容古今中外，从教育、文学、科学、政治及艺术等方面选出最具影响力的著名人物。我们在向少年读者介绍世界上这些著名人物时，把他们面临危机的镇静，驾驭机遇的精明，面对挑战的勇气，别出心裁的创新，以及他们的志向、智慧、风格、气质、情感，还有他们的手段、计谋，以及人生的成功和败笔，一并绘声绘色地勾画出来。让少年读者跟随他们的脚步，去认识一个多维的世界，去体验一个充满艰辛、危机和血泪，同时又充满生机、创造和欢乐的真实人生。

为了顾及少年读者阅读的兴趣和习惯，这些传记都避免正面冗长的说教性叙述，而多从日常生活中富于启发性的小故事来传达名人所以成功的道理，尤其是着重于他们年少时代的生活特征，以期诱发少年读者们的共鸣。尽管是传记作品，我们也力求写得有故事性、趣味性。以人物的历史轨迹为骨架，以生动的故事为血肉，勾勒出名人们精彩的人生画卷；多用有表现力的口语、短句，不写套话、空话，力戒成人化，这是我们在风格和手法上的追求。



书中随处出现的精美生动的插图，乃是以图辅文，借以达到图文并茂的目的。每一个名人传记的文后，都附有简单的年谱，让少年读者能够从中再度温习名人的重要事迹。

希望我们的少男少女在课外阅读这些趣味性浓厚而立意严肃的世界名人传记时，能够于不知不觉之中领悟到做人处世的人生真谛。

2010年8月



序言

约翰·戴维森·洛克菲勒以白手起家，成了世界上第一个亿万富翁，这本身就是个奇迹。

他出生在乡下，16岁进入商界，从一个簿记员做起，凭着勤奋、勇气和无与伦比的才智，逐渐办起了自己的公司，最后创建了美国最有实力的垄断性企业——标准石油公司。随着公司走向世界，他也成为世界首富。

在美国工业发展的初期，一切都无章可循，这位被称为企业界拿破仑的人，奠定了一种企业模式，还把理性精神注入到企业管理中。他是创业型的企业家，又是分析型的管理者，因此赢得了美国历史上最伟大的工商管理者的美誉。

他开创了现代化的慈善事业，规模之广，效益之大，更是其他人所望尘莫及的。他本人节俭成性，却把巨大的财富用于推进人类文明的进步，这无疑又为他增添了耀眼的光环。

他还是忠于妻子的丈夫，慈爱而又严格的父亲，他的特殊教育法培育出子孙两代六位出类拔萃的人才。对于一个超级富翁来说也实属不容易的事。

他是一位个性复杂的人物。他从时间隧道的深处向我们走来，在他的身上体现着初期资本主义革命的所有美德和恶行；勤勉、节俭、积极进取精神，克服困难的耐心、勇气和胆略；贪婪、狡猾，扫荡竞争对手时的冷酷无情。尽管人们对他议论纷纷，

争议不断，但是几乎所有的人都不得不承认，他对美国乃至世界工业发展作出了杰出贡献。他的个人奋斗史，确实还有许多令人思索，给人以启迪的东西。

编者 识



➡ 爱做梦的乡下孩子

可爱的小火鸡 / 1

木盒里的魔术 / 4

赤脚上学 / 7

得意的绰号 / 9

➡ 在勤奋中崛起

穿条纹牛仔褲的簿记员 / 15

天生的商人 / 17

第一次自作主张 / 21

当老板的感觉真棒 / 24

初露锋芒 / 27

在战争中寻宝 / 32

➡ 年轻的百万富翁

到处张望的神秘青年 / 35

掌握秘密武器的人 / 41

最重要的一天 / 44

黑色的梦幻马车 / 50

一个百万富翁的诞生 / 54

好伙伴佛拉格勒 / 57

交易创纪录 / 61

欧几里德大道上的房子 / 65

➡ 石油帝国的君主

标准石油公司 / 73

“每桶4元”先生 / 80

没有硝烟的战争 / 87

美国的第一个托拉斯 / 92

迷宫里穿隐身衣的人 / 98

看到拐弯的地方 / 104

最后的审判 / 109

➡ 庞大的慈善王国

守护神盖茨 / 117

诺贝尔医学奖的摇篮 / 123

找到了“致懒病菌” / 127

快乐的怪老头 / 132

最宝贵的财富 / 139

群星璀璨 / 144



可爱的小火鸡

在美国东部的纽约州，有个名叫里奇福德的小镇。离小镇不远处，在一个陡峭的山坡上，有一座用原木盖成的房子，远远望去，就像是两节连在一起的旧车厢。

1839年7月8日，夏季温暖的和风把一个男婴送到了这座简陋而结实的房子里，他就是约翰·戴维森·洛克菲勒。

那时，恐怕没有人会预料到，这是一位影响了美国一代工业发展史的工商巨子吧？

洛克菲勒的祖先是法国人，后来移民到德国的莱茵河畔，以后又迁居到美国的新泽西州。那已是1723年的事了。

1832年至1834年间，洛克菲勒的祖父全家赶着装满家当的大篷车，和许多拓荒者一起，涌入了纽约西部的荒僻之地——里奇福德。到洛克菲勒出生时，那里已初具小镇规模了。

洛克菲勒的父亲威廉·艾弗里·洛克菲勒，长得身高体壮，人们都称他为“大比尔”。他是个生活放荡不羁又永远快乐的人。他虽然拥有土地，却不喜欢务农。富有冒险精神和生意眼光的大比尔把土地租给别人耕种，自己做起推销盐、皮毛、马匹和小首饰等杂货的小生意。后来又凭着看过两本医书的底子，当上了江湖医生，走南

爱做梦的乡下孩子

万美元。我会有的——总会有那一天的。”
十岁的洛克菲勒说：“等我长大了，我要有一〇



闯北，到处兜售药品。是不是治好了病人，没人知道，可是钞票却赚了不少。他偶尔回一次家，总是揣着大把的美元，还从中抽出一二张一元钱的新票子，送给儿子当礼物。

洛克菲勒的母亲伊莱扎·戴维森是一位十分虔诚的基督教徒。她性格坚强，勤劳节俭，从不发脾气，也不大声说话，总是平静的承受着生活的压力。可是孩子们在她严厉的目光下，却对她敬畏有加。这种不言自威的特点完全被洛克菲勒继承下来了。

有一天，母亲生病躺在床上，发现洛克菲勒没有做交给他的活儿。她生气地说：

“约翰，你去河边摘一枝柳条来！”

约翰知道这是做抽打他的鞭子用的，就偷偷地用小刀在柳条上割了不少口子，这样抽打起来不是很容易弄断吗？他小心翼翼地把“鞭子”递给母亲，母亲却一眼看出了破绽，严厉地说：

“再折一枝来！这回要是再割口子，我将要加倍处罚！”

洛克菲勒只好老老实实挨了一顿鞭子。

洛克菲勒4岁时，他们全家搬到纽约西部的摩拉维亚镇。在城北的乡下，他们盖起了一座整洁的二层木板房。这里的环境真是太美了：房后是高耸的松树和铁杉树林，远处是郁郁葱葱的山峦。奥瓦斯科湖面上闪现着粼粼波光，像是撒满了灿烂的星星。洛克菲勒喜欢跟着父亲到湖里钓鱼，更喜欢一个人到树林里嬉戏。他聆听着沙沙作响的树叶的低语，还有嘁嘁喳喳的鸟的鸣叫，心里充满了好奇。

一天，已经7岁的洛克菲勒眼睛突然发亮了：他在灌木丛里发现了一个野火鸡窝，一只羽毛艳丽、脸儿红红的火鸡正趴在窝里。

“咦！这是火鸡在孵蛋吧？”

洛克菲勒瞪着好奇的眼睛，默默地心里说。

他想起每当过感恩节时，家家餐桌上都摆着油汪汪、香喷喷的烤火鸡，心里盘算着：

“要是把孵出来的火鸡抱回家养起来，等它们长大了卖出去，一定能赚到不少钱哩！”

他很为自己的想法得意。从此，他天天都要到树林里，偷偷探望



自己的新朋友——那只大火鸡。

火鸡妈妈终于摇摇摆摆地走出鸡窝，一边咕咕叫着，一边在泥土里觅食，后面跟着十几只小火鸡。洛克菲勒高兴得心都要跳出来了！他悄悄地走过去，抱起几只小火鸡一口气跑回了家。

他把仓房的一角当作小火鸡的家，天天找来各种小虫子，还有奶酪来喂养它们，兴致勃勃地看着小火鸡欢快地啄食。

感恩节到了，小火鸡都渐渐长大。洛克菲勒把它们装在筐里，到附近的农家挨门挨户的推销。农妇们看到这些火鸡确实又大又便宜，都争抢着购买。洛克菲勒摸着鼓起的腰包，高兴得在地上竖起了蜻蜓。他的存钱罐里镍币和银币多了起来，又都变成一张张绿色的钞票。

对这件事，母亲很不高兴，她不愿孩子这么小就看重金钱。父亲却异常兴奋，他说：

“妇道人家懂得什么？孩子懂得钱的重要，这是好事。”他拍着儿子的头赞扬说：

“好儿子！你很会动脑筋赚钱，就应该这样干！”

寒冷的冬季到来了。大比尔正在做木材生意，他天不亮就离开家，带领工人到森林里砍伐木材。咚咚的伐木声和运木材的雪橇声，常把洛克菲勒从睡梦中惊醒。

到了晚上，比尔喜欢坐在壁炉前，一边品着咖啡，一边和儿子大谈生意经。他告诫说：

“经商是一场严酷的竞争，要想方设法战胜对手。”

他还给儿子看自己与别人签定的合同，认真地说：

“签定合同要一丝不苟，容不得半点疏忽。合同可是什么时候都要遵守啊！”

洛克菲勒点点头，把这些话似懂非懂地留在记忆里。

温暖的春天悄悄地走来。一天早晨，太阳刚露出红红的笑脸，比尔就叫醒了儿子：

“约翰！今天你去买些烧柴吧！要论捆出售的。”

洛克菲勒一边穿着衣服，一边胆怯地说：

“爸爸！我不会挑选啊。”





比尔把儿子叫到院子里，随手捡起几根树枝说：“你看，这是桦木，这是槭木，它们都很耐烧。”他又嘱咐说：“要挑选实心 and 直溜的木头，不要朽烂的。一定要讨价还价，可不能全听卖主的。”他反复告诫着。洛克菲勒小心翼翼地带上钱走了。

几个小时后，一辆马车拉着满满的烧柴走进院子里，车后跟着满脸严肃、一本正经的小洛克菲勒。比尔挑剔地翻捡着烧柴，听着儿子关于价格的汇报，满意地说：

“好小子！干得不错！”

这一年，洛克菲勒刚刚 9 岁，就接受了来自父亲的“严格”的“商业训练”。

木盒里的魔术

1850 年的春天，洛克菲勒一家搬到宾夕法尼亚州的奥韦戈，住在离小镇两英里的地方。

奥韦戈是泰奥加县的首府，经过这里的伊利铁路打破了小镇封闭的经济。街道两旁是整齐的民居，还有一所藏书丰富的图书馆和设施良好的学校。这里的一切都让 10 岁的洛克菲勒大开眼界，充满了好奇。

洛克菲勒正在梦乡中遨游，忽然一块小石子打在窗上。他惊醒了，紧张地问：“谁？”

“是我，约翰。”是父亲小心翼翼的声音。

洛克菲勒赶紧打开门，父亲迅速地走进来，拥抱着儿子，一边塞给儿子两张一元钱的新钞票。

“谢谢爸爸！”

“赶快睡吧！”





父亲拍拍儿子的肩膀，走到母亲的房间里。

洛克菲勒却圆睁着眼睛，再也无法入睡了。近来，父亲的行踪越来越神秘，回家的日子也越来越少。他隐隐约约听说，父亲好像是涉嫌强奸家里的女佣，被人告上法庭，所以逃亡在外。面对儿子的质询，母亲却矢口否认。对于丈夫的离家不归，她早已习以为常，不得不挑起全家生活的重担，对长子洛克菲勒的依赖也就更多了。

清晨4点，天边刚刚透出一缕晨曦，就传来母亲的呼唤：

“约翰！赶紧起床吧！”

洛克菲勒一边揉着眼睛，一边赶紧穿衣服。他拿起一只铁桶，来到昏暗的谷仓，站在奶牛刚刚爬起的地方来温暖他的双脚。他熟练地挤着牛奶，奶牛友好地对他“哞哞”叫着，像是对他道“早安”。挤完奶，他亲热地用手抚摸着牛的脊背，放好铁桶，又拿起工具，跟着母亲去侍弄菜园。

这是一块马铃薯田，长得十分茂盛的深绿色枝叶挂着露珠，不一会儿就把洛克菲勒的裤脚弄湿了。不知趣的清凉的晨风又呼呼地刮过来，弄得洛克菲勒身上阵阵发冷，禁不住打起了喷嚏。

“约翰！赶快回家吧！该去上学了。”母亲直起腰，擦着头上的汗，呼喊着手。

“还来得及，再干一会儿吧！”

洛克菲勒心疼母亲，总想尽量多帮助她干些活儿。

作为长子的洛克菲勒成了父亲的替身，小小年纪，承担着多种责任。放学之后，他要到山上砍柴，去井边提水，到镇上买生活日用品。母亲不在家的时候，他还要照看几个弟弟妹妹。

“威廉！你去打扫一下院子。”洛克菲勒对弟弟下着命令。

“哥哥！我饿了！”最小的弟弟富兰克林叫着。

啊！吃饭的时间到了。洛克菲勒赶紧把面包、牛奶放到桌上：“孩子们！开饭了！”他像家长似的喊着。弟妹们对这位长兄总是言听计从。

过早的承担责任，养成了洛克菲勒自信、果断、不怕吃苦的特点，也炼就了坚强的毅力。这也许为他成人之后经商，奠定了不怕磨难的





基础吧？

最难的是，因为父亲经常不在家，经济上很拮据，洛克菲勒不得不帮助母亲精打细算，想方设法节省家里的开支。他们还经常到食品店赊购食品，等着不知道什么时候会突然归家的父亲去付账。

有一天，洛克菲勒看到邻居的一位老人在地里起土豆，老人头发花白，很吃力的样子。洛克菲勒走过去说：

“您是不是需要我的帮助呢？”

老人高兴地雇用了他。他起了三天土豆，每天得到 0.32 元的工钱。他一分没花，全拿到家里，储存在一个木盒里。

在一个漆黑的深夜，父亲突然回到家里。他走进儿子的房间，对儿子说：

“把你的木盒拿给我看看。”这是比尔最喜欢做的事，他每次都看到，木盒里存的钱在增加。他知道，儿子从不乱花一分钱。

可是这一次，木盒里的钱一下子少了许多。父亲板起面孔，厉声问道：

“怎么只有这一点？钱都哪儿去了？”

洛克菲勒目光平和，默不作声。比尔刚要发作，洛克菲勒却笑着说：“我把存起的 50 元钱都借给附近的农民了。利息是 7.5%。到了明年，我就能拿到 3.75 元的利息了。”停了一会儿，他又平静地说：

“我要让金钱当我的奴隶，我可不能当金钱的奴隶！”

比尔简直不敢相信自己的耳朵。看到年仅 12 岁的儿子懂得贷款赚钱，还说出那样深刻的话，他的火气顿时烟消云散。他满意地用大手抚摸着儿子的头，不停地称赞着。

洛克菲勒又开口了：

“爸爸，我在咱家地里干活，您该给我工钱。明天我把账本拿给您看，每小时您就给 0.37 元吧。不过，这样出卖劳动力很不合算。”

对这个要求，比尔并不感到奇怪，反而认为合情合理，因为大比尔对他的孩子们早就实行“按劳付酬”的政策了。看到儿子如此精明，他打心眼儿里感到放心和高兴。心里想：“这小子将来说不定会有出息呢！”





小小的年纪就成了家里顶梁柱的洛克菲勒，他的雄心壮志也令人惊叹不已。

“约翰！我们出去玩吧！”

一个夕阳西下的傍晚，洛克菲勒刚刚砍柴回来，小伙伴来找他。

“好吧！我正想歇歇呢！”

他们一同在萨斯奎汉河边散步。小伙伴兴高采烈地说着一些趣事，洛克菲勒却好像充耳不闻。他盯着一位路过的富商模样的人，忽然用一种不容置疑的口气说：

“等我长大了，我要有 10 万美元。我会有的——总会有那一天的。”

小伙伴惊讶地睁大了眼睛，看着这个做着发财梦的人。

10 万美元在那个时候可不是小数字，当时有 1 万美元就可以称为富人了；10 万元可以买下几百英亩的土地呢！

其实，在那个年代做着发财梦的，又何止是洛克菲勒一个人？要知道，南北战争前的美国是冒险家的乐园，当时在加州发现了黄金，大批大批的人涌入这个新大陆，出现了空前的淘金热；在与墨西哥的一场战争之后，美国又得到了大片的土地。无限发展的机会展现在人们面前，追求财富成了众多人的梦想。童年的洛克菲勒又怎能脱离那个时代呢？

赤脚上学

奥韦戈中学是当时纽约州地区最好的中学。这座建于 1827 年的学校有一幢三层高的楼房，楼房上面是尖尖的屋顶。校园里有宽敞的运动场，还有大片的草坪。这一切都让洛克菲勒和弟弟威廉感到新奇和喜悦。

这对兄弟是在 1852 年 8 月入学的。当时在美国农村，上中学的孩子可谓凤毛麟角。父亲到处兜售药品，总还是有些收入，所以兄弟俩





才能进到这所最好的学校。

洛克菲勒的家离学校有3英里的路程。他每天早晨从菜地里回来，就和威廉赶紧背起书包上学。天气好的时候，他们常赤着双脚，走在尘土飞扬的大街上，一边走，一边欣赏着道路两旁整齐的楼房。学校里大多数学生家庭生活很富裕，常常乘坐马车去上学。洛克菲勒从不羡慕，总是兴致勃勃地走着。

威廉突然拉住哥哥的手说：

“我今天感到很累，咱们也乘马车吧！”

洛克菲勒用沉静的目光打量着弟弟，过了一会儿才说：

“我们不能浪费这笔车费，你实在不想走，那就乘同学的马车捎个脚吧！”

正说着，一辆马车擦身而过。车上一个穿着整洁的男孩喊着：

“喂！约翰！上我的车吧。”

马车停了下来，兄弟俩赶紧上了马车。坐在高高的车座上，看着路边的景物飞快地闪过，真是别有一番风味啊！

他们刚到教室里坐下，老师陪着一位挎着照相机的陌生人走进了教室，兴奋地说：

“孩子们！今天报社的摄影记者要给我们班级的同学拍几张照片，要登在报纸上宣传我们的学校哩！大家可要坐好啊。”

老师开始了讲课。同学们都正襟危坐，瞪大了眼睛盯着黑板上的字，摆好了拍照的姿势。洛克菲勒和威廉也神情庄重地期待着拍照。“卡！卡卡！”照相机不停地响着，记者从不同的角度拍了好几张照片，然后对大家摆摆手，满意地走出了教室。

过了几天，照片洗出来了。全班同学每个人都买了一张，惊喜地在照片中寻找着自己。

“快看啊！我在这儿呢，眼睛睁得太大了！”一个漂亮女孩兴高采烈地说。

洛克菲勒发现，他们身边的同学都出现在照片里，唯独没有他们兄弟，哪张照片上都没有啊！他心里明白了：大家都穿着整齐，而他们兄弟的衣服太寒酸了，所以记者的镜头避开了他们，他的心里不免