

中国 好故事

用优美的故事传播伟大的思想

The Story
of China

王伟主编

九大故事名刊主编
联袂推荐

- 马亚平 《上海故事》主编
毛晓青 《山海经》主编
陈少龙 《中国故事》主编
吴军辉 《百花·悬念》主编
邱牧 《今古传奇·故事版》主编
芦芙荭 《百家故事》主编
张道文 《中华传奇》主编
江旻田 《故事林》主编
《古今故事报》主编

袖子里的秘密

赵谦著



中国工人出版社

中国 好故事

The Story
of China

王伟主编



袖子里的秘密

赵谦著



图书在版编目(CIP)数据

袖子里的秘密/赵谦著.—北京:中国工人出版社,2012.12
(中国好故事)

ISBN 978-7-5008-5392-3

I.①袖… II.①赵… III.①故事—作品集—中国—当代
IV.①I247.8

中国版本图书馆CIP数据核字(2012)第314005号

袖子里的秘密

出版人 李庆堂

责任编辑 傅 娉

责任校对 赵贵芬

责任印制 栾征宇

出版发行 中国工人出版社

(北京市东城区鼓楼外大街45号 邮编:100120)

网 址 <http://www.wp-china.com>

电 话 010-62350006(总编室)

010-62379038(社科文艺分社)

010-62005038(传真)

发行热线 010-62045461 62005042(传真)

读者服务 010-62389465

经 销 各地书店

印 刷 北京楠海印刷厂

开 本 880毫米×1230毫米 1/32

印 张 6.375

字 数 140千字

版 次 2013年3月第1版 2013年3月第1次印刷

定 价 17.00元

本书如有破损、缺页、装订错误,请与本社读者服务部联系更换
版权

讲好中国的故事

故事是什么？它是一种文学载体。它来自民间，是最“下里巴人”的艺术。正因如此，它就具有天生的泥土芬芳，深受百姓喜爱。故事产生于远古时代，它伴随着人类语言的诞生而诞生，记载了人们生活中的柴米油盐、酸甜苦辣，见证了人类的漫漫历史长河。中国如此，世界各国也如此。一部《天方夜谭》吹开了多少人心头的情结。故事就像音乐，不受地域风俗的限制，它可以跨越国界，沟通人们的心灵。故事是历史的“活化石”，它就像是银杏似的，虽经历千秋万代的风风雨雨却愈发繁荣。

著名的“鬼才”戏剧家魏明伦说：“故事是戏剧之本。”一点儿不错。但凡文学艺术，离开了故事性，就十分乏味。现在许多国内的电影电视剧，虽然轰轰烈烈，画面优美，可是往往因为没有故事，让观众看后大呼上当。而好莱坞之所以生命之树常青，就是因为他们深得“故事是戏剧之本”的真谛。

故事基本上是“口头文学”。一篇故事产生后，就迅速在社会上传诵。故事给人们艺术的享受，教人们如何欣赏真、善、美，如何辨别假、恶、丑。

进入信息时代后，故事不仅没有萎缩，反而更加显示出勃勃生机。现在，几乎各省的电视台都开辟了讲故事的栏目。就连比较枯燥的法制类新闻，也采取了讲故事的形式。去年的全国第二届道德模范人物宣讲活动，也是采用了讲故事的形式，受到从上到下的普遍欢迎。

我们听故事、看故事，不仅放松了身心，获得了精神享受，而且提高了写作水平，学到了知识、常识，真是获益匪浅。几年前，一个西安的高考学生，因为课外经常看故事，牢牢记住了《故事会》杂志发表的一篇《弯弯的月亮》，而高考的作文题目与这个故事内容相似，于是乎，他一挥而就，写出了《豆角月亮》，获得了作文满分。

这套故事丛书，就是从全国的精品故事中筛选出来的，可以说是篇篇珠玉，风采各异，美不胜收。我可以这样说：只要你看一看，读一读，就一定开卷有益。

故事让我们受益，这不是空话，也不是口号，是真实的感知。愿我们的读者都能从中受益，这也是我们编此书的初衷。是为序。

中国故事委员会副主任 范大宇

目 录



· 中国好故事 ·

- 袖子里的秘密 1
抠字眼的小女孩 6
城里的朋友 12
微笑是有力量的 20
顺手帮一把 26
我来帮助你 33
走留之间 39
上边有人 47
我要告你 55
一报还一报 61
青春作伴爱情美 67
山寨幸福 76
防守是最好的进攻 81
草根英雄 87
并非落井下石 96
捡了个钱包 102
局长出事了 107
出轨的后果 113
笔记本上的秘密 123
复杂的招聘 127
请看我的日记本 129
农村老婆PK城市情人 135
可别什么都山寨 140
老司机习惯 145
天下良知 149
收藏房子 156

目录

- 别怪我摸你 162
李大爷的土鸡蛋 167
房子是个聚宝盆 175
情在子母刀 183
老宅寻宝 191

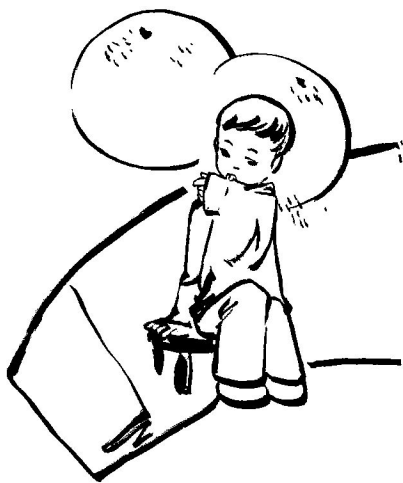


· 中国好故事 ·



袖子里的

秘密



在这个私营经济非常发达的城市里，靠卖童装起家的王湛经过一番打拼，终于建起了属于自己的童装生产厂。他给厂子起了个在别人看来普通得不能再普通的名字：王衣公司。当然只有他自己知道，这个名字其实咄咄逼人：让自己生产的童装成为市场上的王者。刚一告诉老婆这层意思时，老婆不置可否地笑了笑，说他吹牛。

很快，一款很别致的童装就设计出来了，名字更狠：王王。这段时间，由于市场低迷，出口受影响，很多厂家都压缩了生产线，可是王湛却是一副要大干一场的架势，偏偏把眼睛盯在了国际市场上，而且是M国，大家都知道M国对童装的质量要求是极高的，甚至超过了对军火的要求。

王湛把自己的样品寄到M国的代理商那里，很快就有了回复，他们表示原则上同意这个款式和质量，并说如果生产环境适合，会大量要货。尽管受金融危机的影响，但是他们对童装的需求还是很旺盛的，所以要亲自来进行考察。消息很快传开了，大家知道，这家代理商很厉害，产品一旦被它选中，不愁打不开M国的市场。可是人们感兴趣的是，一个刚刚开业的新厂会有什么样过硬的产品呢？

只有百米之隔的另一家厂子开始动起了歪脑筋。老板叫李有，本来是跟王湛从小长起来的朋友。但他却把自己公司的名字改成了玉衣公司，他想到时候把上面的那一点去掉就行了，反正代理商是头一次来，他们也不知道哪家是真正的王衣公司。更重要的是自己的厂子生产经验丰富，设备先进，要不是受金融危机的影响，他根本就忙不过来。代理商说不定就会看中他了呢。这可把王湛的老婆急坏了，这不是明目张胆地侵权吗？于是要告他们，王湛说人家打的是擦边球，根本告不倒的。李有开始是一副盛气凌人的样子，反正大家日子都不好过，不如合作生产。王湛老婆表示坚决不同意。李有就要赖地说：“如今什么都可以山寨，有本事你们告我吧。”王湛却并不跟他计较，不温不火地等待着。

代理商一行三人很快就来了，没想到刚下飞机就被李有



给接走了。李有让人赶紧把公司门口的玉衣公司改成王衣公司。代理商果真没有看出来。在李有的带领下，参观了厂房和设计部。他们很是满意，表示可以签约。

正在这时，王湛却过来，通过翻译，说自己才是真正的王衣公司。代理商有些丈二和尚摸不着头脑。王湛说样品是他寄去的，并要求他们到自己的公司去看看。代理商有些生气，但还是跟着来到王湛的公司，从厂房到设备到员工素质都与刚才的公司相差无几，只是规模稍小了些。代理商犯难了，到底该跟哪家签约呢？王湛说：“你们可以看样品啊。”代理商表示同意。王湛拿出了跟寄去M国一样的样品，与此同时，李有也拿出来一模一样的样品，从样式到颜色，一丝不差。在场的人都惊呆了，原来李有早就通过秘密渠道，弄到了王湛设计的样品，气得王湛老婆差点昏过去。

现在就看代理商怎么定夺了。只见一个老外拿起两件样品仔细对比，没有几分钟就指着李有的样品说：“你的货我们要。”李有大喜过望，要知道，他的生产线已经停掉一大半了，每天都在赔本。而如果此次谈成，一旦销往国外市场，价格可是国内的好几倍啊。想到这儿，他激动得眼泪都快流出来了。刚要跟代理商握手，代理商却没有把手伸出来，说了一句让他感觉从盛夏一下子掉进冰窟窿里的话：“不过，我们给你的价格是这个数。”说着伸出来手指头比划了一下。李有是行家，禁不住吸了口凉气，这连成本都不够。他明白，这是代理商在戏耍他。

代理商主动伸出手握住了王湛的手，兴奋得一阵子叽哩呱啦。翻译告诉他说货很好，生产环境也完全适合，打开M国

的市场完全没有问题，可以马上签约。只不过价格比王湛估计得稍低一些。但是在目前的形势下，已经让人很满足了。代理商说得好：“只要打开局面，产品质量又能得到保证，随着经济的好转，相信价格会呈上升趋势的。”

傍晚，在自家院子里，王湛对老婆说：“老外一下子要这么多，他们只看了表面，我心里清楚，靠我们目前的条件，无法满足出口的要求。”老婆叹了口气问该怎么办。王湛说：“有一个办法，就是联合李有。”老婆一下子站起来，大声说：“我决不同意，宁可联合别人。”王湛安慰她说：“都是形势给闹得，他也是没有办法，外债已经欠几百万了，否则他不会采取这种方式的，我了解他，再说以前我们批发他的衣服时，他也经常给我们打折让利的，所以我们就帮帮他渡过这个难关吧。”老婆也就没有再说什么。这时，只听一个声音传来：“王湛，今天真是对不起，我这是跟你们道歉来了，刚才的话我都听见了，你让我无地自容啊。”王湛站起来把李有拉过来，说道：“我是真诚地跟你合作，也相信你的真诚。”李有说：“当然，我会珍惜这次机会的。”接着，两人谈了具体的合作方式。

末了，李有问：“也真是邪乎了，你的样品是怎么把老外给折服的啊？我用的料子比你的好多了，做工也很讲究。”王湛笑了笑：“其实也没什么，只不过是平时善于观察罢了，你知道很多孩子都有舔舐手和衣服袖子的习惯，这让很多家长担忧，所以我就大搞科技公关，在袖子的材料上做了文章，采用的是一种食品级的原材料，既安全卫生，又耐洗耐磨。这在M国大受欢迎。”

原来如此，李有竖起了大拇指。王湛老婆笑着说道：



“你面子不小啊，连我也是才知道呢，可见王湛拿你当知己了，你可不要再什么山寨了。”李有说：“嫂子你放心吧，王湛的高科技和鬼点子是怎么也山寨不了的。再说也没有那个必要了，我算是彻底服老兄的气了。”

抠字眼的 小女孩



天东医院是省城里最出名的医院。不过，内科主任严继伟却因一起医疗事件被媒体曝了光，医院顶不住各方面的压力，就把他暂时停职了。临走的时候，院长拍着他的肩膀说：“你是咱院里的顶梁柱，医院不会不管你，先委屈一下，等风声一过再回来，还干你的主任，而且这段时间你的一切待遇不变。”

难得清闲，他本想操笔写



篇论文，可是坐在电脑前面根本就没有灵感，满脑子里都是报纸上那些刺激人的字眼。老婆劝他还不如好好放松一下，于是他就每天早晨到离家不远的公园里去玩。不过，他总感到有人对他指指点点的，有熟人见了他，也只是点头打个招呼，彼此多了些尴尬。这几天，他感到有个女孩一直跟着他，每次都是到他家门口的时候，女孩就扭头离去。他不明白，甚至有点担心，莫不是患者的家属要找茬？第二天，他本不想再去公园了，可是早饭后感到有点头晕，于是就又走到了公园里。为了避免不必要的麻烦，他干脆戴了顶太阳帽。

还是那个女孩，在后面跟着他，他有点恼怒，等女孩靠近自己时，他猛一个转身，“你是干什么的？为什么老是跟着我？”把女孩吓了一跳。他这才认真打量起她来，顶多也就八九岁，一双大大的眼睛，扎着两个小辫子，很可爱，只是脸上有点脏，穿的也不怎么样。小女孩镇定了一下，大着胆子说：“对不起，伯伯，我想对您说一句话好吗？”“什么话？你说吧，说完了快走！”小女孩说：“我就是想说您是一位好医生。”“哦，”严继伟一下来了兴趣，他很久没有听到别人当面对他的评价了，而且还是这样好的评价，尽管站在面前的只是一个孩子。“你怎么知道我好啊？”他问。小女孩忽闪着大眼睛回答：“当然是凭我的观察和理解。”严继伟刚想往下问，小女孩却有些沮丧地说：“我妈妈要是摊上您这样的好医生给治病就好了。”

“你妈妈得的是什么病？她在哪里？”一听这个，小女孩顿时很伤感，“我妈妈肚子不大好，没钱治病，只好在家里躺着。”问清小女孩的住处，原来离这里不算很远，他想自己反正闲着也是闲着，不如去看看，也算是给自己找点事干。小

女孩一听高兴地跳了起来，于是在前面带路。

小女孩说自己叫姚欣欣，跟爸爸妈妈来这里打工已经三年了，这段时间爸爸回老家处理房屋拆迁的事情了，这里只有她跟妈妈。这一片棚户区他是知道的，住着很多来城里打工的人。来到出租房里，几乎可以用“家徒四壁”来描述。除了一张吃饭的小桌和三把小凳子，就是两张床。上面的被褥破烂不堪。在一张床上躺着一个女人，不用说是姚欣欣的妈妈。见有人来，她忙坐起来打招呼，声音很小。严继伟发现她脸色蜡黄。欣欣高兴地对妈妈说：“妈，这是我给您请的医生，他可好了，一定能治好您的病。”

欣欣的妈妈睁大了眼睛，严继伟看见那分明是希望的眼神。他自我介绍说：“我是一个大医院的医生，这段时间在家休假。你要是信得过我，就让我给你瞧瞧，放心，我治病不是为了钱。”

“不为钱？”欣欣妈妈赶紧缩进被子里，满腹狐疑。欣欣赶紧过来解释：“妈，我在路上都跟伯伯说好了，他可以利用休班的时候来给您治病。真的不为钱。”严继伟也说：

“要是为钱，我会为你治病吗？”说着瞄了下房间里边。欣欣妈妈这才说：“不为钱的医生哪里还有啊？不过你不为钱就好，也没有什么不放心的，连大医院都没有办法。我都快死的人了，治好了算我命大，治不好就当练技术。”说着就剧烈地咳嗽起来。

严继伟详细地问了她的症状，并要欣欣找到以前的病历。欣欣一阵好找，但最终也没找着。严继伟做了从兜里拿笔的动作，然后又兀自笑了。要是在医院里，这时他会开各种化验单和检查单了。没办法，现在只好自己凭技术看了。这根本



难不住他，他是谁啊？名牌医学院毕业的高材生，大学里的客座教授，享受政府特殊津贴的专家。通过了解和观察，他已基本判断病人是肾结石。然后，他又用手摸了摸患病部位。

“在大医院里医生也说是肾结石，可怎么就治不好呢？”欣欣妈妈有气无力地说。“伯伯，我妈妈需要做手术吗？”欣欣焦急地问。

严继伟说：“可以先吃药看看。”说着就向小姑娘要了笔和纸。然后递过来说：“拿着这个到药店里买药就行了。”

欣欣问：“伯伯，这药贵吗？”严继伟愣了一下，说实话他还真不知道这种药的价格，因为他好些年都不开这种药了，不过他知道这药的效果很不错。他说：“算了吧，不用你买了，明天我来的时候捎来吧。”然后他又嘱咐了下应当注意的事项就走了。

第二天，他出来得很早，有事可干，他感觉到一种充实和快乐。先到外面去买药。药店里还真有，不过价钱便宜得让他瞠目，每盒竟然不到四块钱。他又配了个药方，抓了几服中药，骑上自行车来到欣欣家里，让欣欣妈妈吃了药，然后又教欣欣怎样熬中药。“伯伯，您真好，要是大医院里的医生也像您这么好就行了。”严继伟说：“我就是大医院里的医生啊，绝大部分医生都是很好的。”两个人越聊越投机，很快就跟老朋友一样了。在这样的环境下给人治病，让他想起了小时候在农村老家看病的情景。那时全村里就一个赤脚医生，谁家有了病人，赤脚医生就会背着药箱子去，打个小针，吃几片药，有时连钱都不要。几粒药片，一个小针，勾起了他美好的回忆。也就是从童年时代，他就有了当医生的志向。

从交谈中得知，欣欣现在上二年级，不过因为妈妈有

病，所以上学也是断断续续的。“你是怎么认识我的呢？现在该告诉我了吧？”

欣欣从书包里掏出来一张皱巴巴的报纸，很小心地铺在桌子上，指着上面说：“看，这不就是你吗？”严继伟一看，禁不住大惊失色。上面有自己的照片，题目是《医生过度治疗，引起强烈关注》。两个月过去了，这件事情本已经快被自己忘却了。可现在……他有点恼怒和尴尬。

欣欣说：“伯伯，我不大明白什么叫过度治疗，但是肯定比那些治不好病的医生要好。我妈妈就是，在医院里住了一个多月，花了很多钱，病都没有治好，还更厉害了，所以我宁肯让伯伯您把我妈的病治疗得‘过’一点，千万别让我妈妈这么难受了。”

听了这话，严继伟连哭的心都有。当初，为了完成院里下达的指标，当然也为了从医药代表那里拿到丰厚的回扣，他带领全科室的人，想方设法从病人身上“挖金”。

他扭头看欣欣的妈妈已经睡着了，于是匆匆地把报纸折起来放在了口袋里。

经过一段时间的治疗，欣欣妈妈的病有了好转，起码生活可以自理了。欣欣很高兴，这样她就有时间上学了。严继伟又适时地加了几样西药，根据他的判断，到了这个阶段中西医结合效果最好。

欣欣妈妈能下床了，她做的第一件事情就是“扑通”一声给严继伟跪下了，说道：“谢谢您医生，您救了我的命，帮助我们全家。我都不知道该怎么感谢您，而且拿药的钱都是您付的，您放心，等孩子他爸爸从老家回来，我一定还给您。”严继伟赶紧说：“钱你们不用还了，也没有花多