

丛书编委会
编著

DIDIAOZUOREN
GAODIAOZUOSHI

★★★
超值典藏书系
23.80



低调做人 高调做事



NLIC2970862718

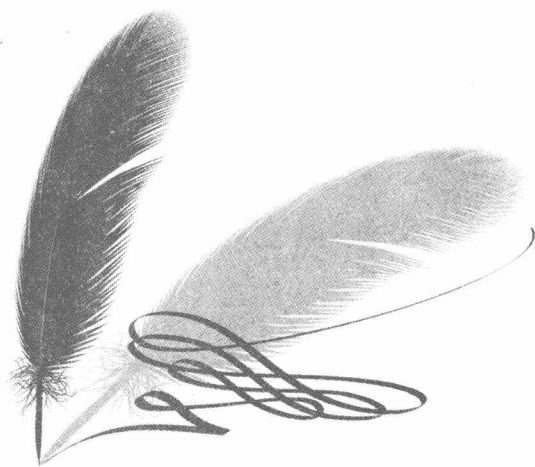
— 大全集 —



吉林出版集团有限责任公司

丛书编委会
编著

DIDIAOZUOREN
GAODIAOZUOSHI



低 调做人
高 调做事



NLIC2970862718

大全集



吉林出版集团有限责任公司

图书在版编目(CIP)数据

低调做人高调做事/《超值典藏书系》丛书编委会
编著.—长春:吉林出版集团有限责任公司,2012.6

(超值典藏书系)

ISBN 978-7-5463-9892-1

I. ①低… II. ①超… III. ①人生哲学—通俗读物
IV. ①B821-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2012)第 126952 号

超值典藏书系 低调做人高调做事

编 著 丛书编委会

责任编辑 师晓晖

开 本 787mm×1092mm 1/16

字 数 300 千字

印 张 20

版 次 2012 年 6 月第 1 版

印 次 2012 年 6 月第 2 次印刷

出 版 吉林出版集团有限责任公司

(长春市人民大街 4646 号 邮编:130021)

发 行 江苏可一出版物发行集团有限公司

(南京市山西路 67 号世贸中心 4 楼 邮编:210009)

电 话 总编办:0431-85600386

市场部:025-66989810

北京市场部:010-85804668

网 址 www.keyigroup.com

印 刷 三河市三佳印刷装订有限公司

ISBN 978-7-5463-9892-1 定价:23.80元

版权所有 侵权必究 举报电话:010-85808988 025-66989810

前言

Preface

低调做人，也是一种炫耀，因为它可以让你减少在人际交往当中的阻力；高调做事，也是一种智慧，它可以让你变得出类拔萃。所以，两者各有道理，相得益彰。

那些站在成功舞台上的人，都是既“蠢笨”，又聪明的人。“蠢笨”是因为他们平时比任何人都不起眼，做人极为低调，而聪明是显露在他们做事上，比别人更努力，付出更多。真正成功的人，能将低调做人和高调做事完美地结合在一起，使自己所向披靡。

做人和做事，不管是普通人，还是成功的人，都要学会去面对。能够掌握其中的精髓，融会贯通，他便是胜者，而无法驾驭，不得要领，他便是败寇。这并不是危言耸听。看看你的周围是不是有这样的人存在：

平时在大家眼中，他的能力得到了一致的认可。头脑灵活，想法多，说话、办事都一马当先。可是在关键时刻，遇到一些重要工作时，却无人来和，自己唱独角戏，迟迟不能开展，结果导致计划付诸东流，全盘皆输，是什么让他的工作难以开展？

他八面玲珑，处事圆滑，和每个同事表面上都很要好，为了讨上级领导的欢心更是不遗余力。但是，要讲到做事能力，却没有一点儿可以称赞的地方，整日把心思都放在如何拍好领导的马屁上，结果导致同事们的不满，不得人心，成为过街老鼠，人人喊打。是什么导致这样的人不受欢迎？

他基础一般，能力也不是很突出，但是能够和同事们相互帮助，相互配合，圆满完成任务。随着经验的积累，实践逐渐增多，他的能力和好评都在呈现升高的趋势，提升的机会也大大增多。这样的人可能原来只是一张白纸，但是他却用实际行动证明了自己的价值，受到公司领导的认可，得到领导公司的接力棒，而同事们也没有丝毫怨言，支持拥护，是什么让他如此成功？

“低调做人，高调做事。”成也因此，败也因此。一个人如果不学

会、不领悟这八字箴言，就很难成长、成功。我们可以看到，会做事，不会做人的人，只能独自奋战，做孤胆英雄，成功的几率小之又小；会做人，不会做事的人，没有安身立命的本事，很难在竞争激烈的今天站住脚；而既会做人，又会做事的人，才能够不断成长，成为成功的一类人。所以，要想成为主角，不被淘汰，就一定要低调地做人，高调地做事。

第一章 低调修身大隐于市 1

- 第一节 以低调的风格来保全自己 2
- 第二节 诚信乃做人之本 3
- 第三节 吾日三省吾身 4
- 第四节 虚心的人能够得到别人的尊重 5
- 第五节 在忍耐中寻求机会 7
- 第六节 多给朋友留些优越 8
- 第七节 该忘记就忘记 9

第二章 低调为人王者风范 11

- 第一节 低姿态是一种做人的态度 12
- 第二节 低调做人，进退有据 13
- 第三节 别把自己太当回事 14
- 第四节 放下身架才能提高身价 15
- 第五节 唯有低头才有出头 16
- 第六节 低调做人好安身 18
- 第七节 低姿态可不是“低人一等” 19

第三章 藏锋不露，谦和有礼 21

- 第一节 谦卑是一种智慧 22
- 第二节 有才也别露在外面 23
- 第三节 装傻也是一种明智之举 24
- 第四节 大智若愚是最高境界 26
- 第五节 锋芒太露易遭嫉 27
- 第六节 不要在人前“露富” 28
- 第七节 树大招风 30

第四章 心态放低，荣辱不惊 31

- 第一节 看开，但不看破 32
- 第二节 小欲望成就大幸福 33
- 第三节 凡事保持平常心 35
- 第四节 把真正的意见藏在心里 36
- 第五节 以平和的心态应对一切 37
- 第六节 失意但不可失其志 39
- 第七节 不以物喜，不以己悲 40
- 第八节 得意不忘形，失意不失态 41

第五章 言行得当，收放有度 43

- 第一节 不在失意者面前说得意之事 44
- 第二节 讲话要注意分寸 45
- 第三节 沉默才是金 46
- 第四节 讲好“场面话”不容易 47
- 第五节 言辞要体现敬意 49
- 第六节 言多必失 50
- 第七节 说话如何能说得好 52

第六章 为人真诚，虚怀若谷 55

- 第一节 真诚的态度是成功的开始 56
- 第二节 善意比愤怒更有力 58
- 第三节 以柔克刚，化被动为主动 60
- 第四节 给他人留足面子 62
- 第五节 用真心帮助他人 64
- 第六节 尊重别人就是尊重自己 66

第七章 做人有度，不卑不亢	69
第一节 适当地低调	70
第二节 战胜自卑心理	71
第三节 不要给自己“设限”	73
第四节 自尊不可丢	74
第五节 客观地作自我评价	75
第六节 要有坦荡的胸怀	76
第七节 诱惑面前，矢志不渝	77
第八章 宅心仁厚 宽以待人	79
第一节 要有一颗感恩的心	80
第二节 把别人的利益放在首要位置	82
第三节 做人要有责任心	83
第四节 不去侵犯别人的“一亩三分地” ...	85
第五节 不要对什么事都斤斤计较	86
第六节 去原谅伤害过自己的人	88
第九章 舍得有限 收获无限	91
第一节 有舍才有得	92
第二节 吃亏就是占便宜	93
第三节 放弃不一定是失败	95
第四节 断脚是为了求生	97
第五节 功成身退是明智的生存方法	99
第六节 该放手时就放手	100
第七节 免费的午餐不容易吃	102

第十章 居功不傲 名重不诩 103

- 第一节 放弃名利并不难 104
- 第二节 盛名有时也是一种压力 105
- 第三节 功高盖主反惹杀身之祸 107
- 第四节 名利不过是人们的身外之物 109
- 第五节 功名也只是一时的浮云 110
- 第六节 居功不傲，明哲保身 111

第十一章 怀瑾握瑜 人贵自知 113

- 第一节 人贵有自知之明 114
- 第二节 万不可自降身价 115
- 第三节 知错就改，善莫大焉 116
- 第四节 幸与不幸，全看自己 118
- 第五节 知己也要知人 119

第十二章 低调人生 境界高远 121

- 第一节 冲刺需要积蓄能量 122
- 第二节 过分的高调难被世人容纳 123
- 第三节 做人切不可太强势 124
- 第四节 无为成就有为 127
- 第五节 韬光养晦才能待时而动 128
- 第六节 比上不足比下有余是人生的智慧 ... 129
- 第七节 顺其自然，顺应规律 131

第十三章 谨慎思考 迅猛出击 133

- 第一节 去走自己的路 134
- 第二节 靠人不如靠己 135

第三节	在思考中挖掘智慧	136
第四节	快速行动才能获得成功	138
第五节	别为自己找借口	140
第六节	好的开始是成功的一半	142
第七节	行动帮助到达成功的彼岸	143
第十四章	见微知著 注重细节	145
第一节	细节是事业之本	146
第二节	忽视细节的惨痛代价	148
第三节	工作中没有小事	149
第四节	做事要追求细节的完美	151
第五节	不要小看“一分钟”	153
第六节	天下大事始于细节	155
第十五章	智者做事 自强不息	157
第一节	要做好大事必先战胜自己	158
第二节	坚持不懈就能成功	159
第三节	将挫折当作成功的助推器	160
第四节	要有不屈服的精神	162
第五节	跌倒了，勇敢爬起来	163
第六节	谁也抢不走坚韧的人的果实	164
第七节	人生就是不断地拼搏	165
第八节	蛮干不如巧干	167
第十六章	明确方向 有的放矢	169
第一节	成功在计划	170
第二节	做事要有目标	172
第三节	将目标细化	173

第四节	目标创造奇迹	174
第五节	盯着一个目标前进	176
第六节	眼光决定成败	177
第七节	将认定的目标坚持到底	179
第八节	制订计划，有条不紊	180
第十七章	技巧做事 心无旁骛	183
第一节	全身心地投入到工作中来	184
第二节	让专注为成功开路	186
第三节	做好一件事就是全部	188
第四节	集中精力就事半功倍	190
第五节	执著自己的事业	193
第六节	做事要“锲而不舍”地投入	195
第七节	在关键时期做关键事	197
第十八章	看准时机 放手行事	199
第一节	做一个敢想敢干的人	200
第二节	做事要看准时机	201
第三节	处事要有弹性	202
第四节	打破分内事和分外事的界限	203
第五节	在机遇面前要果断决策	205
第六节	善于向他人借力	207
第七节	借势是一个人的智慧体现	208
第十九章	善于合作 借力成功	211
第一节	学会与他人合作	212
第二节	让每个人都能发挥自己的长处 ...	213
第三节	性格互补是合作之本	215

第四节	团队需要有合作精神	216
第五节	团结才能有力量	217
第六节	竞争来自于凝聚力	219
第七节	成功需要他人的支持	221
第八节	和你的“冤家”做搭档	223
第二十章	标新立异 出奇制胜	225
第一节	有创新才能有出路	226
第二节	从市场的空白处做谋划	227
第三节	转变思维谋出路	229
第四节	标新立异助你获大利	231
第五节	摆脱墨守成规的思维	233
第六节	从一开始就想好	235
第二十一章	做好选择 成就人生	237
第一节	选择时遵循的黄金法则	238
第二节	不同的人有不同的选择	239
第三节	根据个性选择职业	240
第四节	学会选择就不会被他人左右	242
第五节	命运不是算出来的	243
第六节	选择比别人更努力	245
第二十二章	走出平凡 追求卓越	247
第一节	超越自我方能走出平凡	248
第二节	将不可能“变为”可能	249
第三节	挑战平凡的极限	251
第四节	做事要严格要求自己	252
第五节	要么不做，要么做到最好	254

第六节	找借口注定碌碌无为	255
第七节	高调做事就要打败约拿情结	256
第八节	高调做事离不开积极心态	259

第二十三章 学以致用为事业提速

第一节	人生需要学习	262
第二节	以空杯的态度，去学习知识	263
第三节	要有与时俱进的做事方式	265
第四节	多花时间为自己充电	267
第五节	善于向领导和同事请教	268
第六节	不让环境“打扰”你	270
第七节	将弱变为强	271
第八节	高调会获得提升的机会	273

第二十四章 高调管理 恩威并重

第一节	用好人管理的核心	276
第二节	薪酬激励能激发员工的积极性 ...	277
第三节	用高调来助员工提高效率	278
第四节	给员工一个可奋斗的方向	280
第五节	制定合理的奖励制度	282
第六节	对低绩效的员工要狠得下心	283
第七节	坦诚沟通的奖惩让员工心服口服 ...	285
第八节	让员工知道工作的意义	287

第二十五章 高调做事要把握关键

第一节	把握关键的四个重要策略	290
第二节	让理想美好起来	292
第三节	高调要尊师重道	293

第四节	全面发展，不失偏颇	294
第五节	高调做事需要傍身的本领	296
第六节	多一些和少一些	298
第七节	只为自己工作	300
第八节	努力地工作更要聪明工作	302

第一章

低调修身大隐于市



第一节 以低调的风格来保全自己

这是一个彰显自我，突出个人风格的年代，所以，许多人都想成为媒体的宠儿。而对一个风头劲盛、行事高调的人说低调处世，简直是一种笑谈。甚至有人觉得，低调也是一种炫耀。

实际上真的是这样吗？那些媒体和网络的宠儿，越是高调，就越容易随风而逝，因为只能盛极一时，如昙花一现。而现实生活中，连那些真正具有实力的人，都会适时低调。

刘睦是东汉明帝的堂侄，自幼好学上进，喜好结交有学问的名儒，长大后被封为北海敬王，他忠孝仁慈，礼贤下士，深受百姓的爱戴。

有一年岁末，刘睦派一名官员去都城洛阳朝贺。临行前，他问这位官员：“如果皇上问起我现在的情况，你应该怎样回答呢？”

官员不假思索地说：“您德高望重，忠心耿耿，是百姓的再生父母。下员虽然愚鲁，但这种区区小事定能向皇上禀报清楚。”

刘睦听后，连连摇头：“你若这样说，就把我给害了！”见官员一副迷惑不解的样子，刘睦又接着说：“你见到皇上之后，就说我自承袭王爵以来，意志衰退，行动懒散，每日只知吃喝玩乐，对正业毫不用心。”为什么要这么说呢？原来，在封建时代，皇权是至高无上的，“君疑臣必死”。刘睦善于守拙，不想让皇上知道他是一个精明的人。因为在当时，有志向的皇室成员，容易受朝廷的猜忌，弄不好就会招来杀身之祸。刘睦这样做，实在是明哲保身的妙计。

而另一个官员却因为高调，差点丢了自己的乌纱帽。

明成祖时，广东布政使徐奇进京朝见皇上，顺便带了一些岭南的藤席准备馈赠给朝廷中的官员。不料，京城的巡逻官把这些藤席截获，并将徐奇馈赠礼品的人员名单呈给了明成祖。

明成祖反复看了几遍名单，见好多朝廷大员在名单中，唯独没有太傅杨士奇的名字，觉得有必要问个究竟，于是立即召见了杨士奇。杨士奇解释说：“当初徐奇受命赴广东任布政使，临行前众官员都纷纷写诗为他送别，所以徐奇这次回京特用藤席回赠。那一次臣正好有病在身，没有赠诗给徐奇，不然的话，我这次也在馈赠之列。今天众官员的名字虽然都在礼单上，但他们不一定会接受徐奇的礼物，再说藤席乃岭南特产，徐奇馈赠藤席只是为了表达谢意，不会有别的目的。”

杨士奇这番话讲得自然得体，明成祖对他的疑惑打消了，也原谅了徐奇，命人把名单烧了，从此再也没有过问此事。

如果杨士奇借此机会炫耀自己的清廉，不仅不会得到赞赏，而且会加重明成祖对他的疑心。杨士奇故意将自己牵扯进来，说明自己与别人没有什么不同，从而赢得了明成祖的信任。如果没有杨士奇的解围，想必徐奇早已经获罪。

低调，未尝不是一种明智的选择，于人于己有利的低调，何乐而不为呢？总是冲锋在前，也需要照顾好自己的后路。懂得低调的人，不会锋芒毕露，也不会毫无精彩而言，他们会在遇事时游刃有余，更稳、更可靠，不浮躁，更能保全自己。

第二节 诚信乃做人之本

“诚实是人生的命脉，是一切价值的根基。”可是一些现代人对诚实的理解却是“傻”，他们偏不认为诚信是一个人应该具有的品质，是做人的根本。如果人人都抛却诚实，充满尔虞我诈、欺骗虚伪的世界还会有光明吗？

不论什么时候，诚实都是一种力量，一种美的力量。没有诚信这张通行证，夫妻之间便会不和，同事之间就无法合作，商人之间就做不成生意，国家之间就会引起战争。为人处世应保持诚实的美德，与他人交往尤其要以诚相待。诚实的人被信赖，虚伪、表里不一的人只会被疏远。可见，诚实是低调做人的第一原则。

和诚实的人打交道，令人心仪。他们的平静以及坦白，初听起来有一点意外，突如其来的真话甚至像假话。

诚实的人常常谈笑从容，他们的眼睛和口气使你无法怀疑话语的真实。他们可以坦诚地谈论自己的出身、处境和对事情的看法，使你感到所谓荣辱进退、尊卑显隐之间，有一个大的道理的存在。掌握这一道理的人敢以真面目示人，这样的人让人感到踏实牢靠。

诚实的人同时是得大自在、占大便宜的人。他们比诡诈的人更放松，因而更有智力。他们没羁绊，不设防，也不需要借助更多的辞令、表情来解释自己。诚实的人把真话像石头一样卸到了别人的怀里，自己反而乐得轻松。

齐白石70多岁的时候，对人说：“我才知道，自己不会画画。”人们齐声称赞老人的谦逊。老画家说：“我真的不会画画。”人们会越发称赞，当然没有人相信他说的话。

巴金也曾经说过：“我不会写作……”闻者惊诧不已，巴金不会写谁还会写呢？

牛顿也说过：“宇宙的秘密面前，我只是个在海边捡贝壳的儿童。”

爱因斯坦被推举担任以色列首届总统，他辞谢了。他说：“我只适合从事与物理学相关的一些工作。”

这些高明人士的嘉言懿行，以往都被当作谦逊的美德加以赞扬。其实，真正的谜底是在于他们的坦诚、真实。