

# 基层管理 从心开始

基层管理者心理管理必读

中国  
EAP引领者  
倾力推出

易普斯咨询 编著



让你完成从基层员工到管理者的华丽蜕变  
为你解决基层管理中遇到的各种心理问题

八大主题，源自数十家组织、几十万员工、十二年的  
EAP（员工帮助计划）专业服务指导经验的结晶



科学出版社



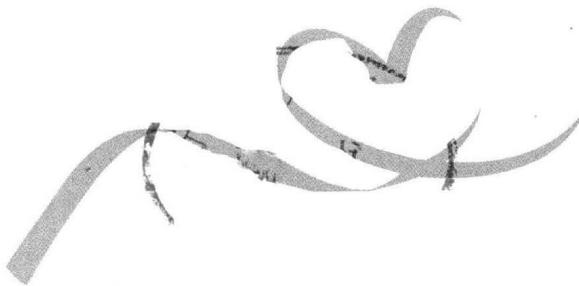
龙门书局

 职场心理读物系列

# 基层管理 从心开始

基层管理者心理管理必读

易普斯咨询 编著



科学出版社



龍門書局

## 图书在版编目（CIP）数据

---

基层管理，从心开始 / 易普斯咨询 编著. --北京：  
龙门书局，2012.7  
(职场心理读物系列)  
ISBN 978-7-5088-3711-6

I . ①基… II . ①易… III . ①管理心理学 IV . ①C93-05  
中国版本图书馆CIP数据核字 (2012) 第123323号

---

责任编辑：刘英红/营销编辑：朱薇  
责任校对：仲济云/责任印制：张倩/装帧设计：荆棘设计

龍門書局出版  
北京东黄城根北街16号  
邮政编码：100717  
<http://www.longmenbooks.com>

北京佳艺恒彩印刷有限公司 印刷  
科学出版社发行 各地新华书店经销

\*

2012年7月第 一 版 开本：A5 (890×1240)  
2012年7月第一次印刷 印张：9  
字数：200 000

定价：29.80元  
(如有印装质量问题，我社负责调换)

## 编 委 会

---

顾 问：张西超

主 编：郑华辉

副 主 编：孙雪菲

编 委：刘 艳、王盛名

## 楔子

大声哼唱着“让我们干了这杯酒，好男儿胸怀像大海……”在同一所大学读书的死党“三剑客”马奇、Eric和路波迎来了他们的毕业季，并很快踏上开往不同方向的列车：Eric奔向了一直向往的大都市，成为了一名职场白领；马奇回到家乡走了预定的从政路线，成为了一名事业单位的基层科员；路波则加入了一家大型国企，并被安排从基层做起，成为了生产一线的员工。

经过三年的打磨，褪去曾经的青涩与稚嫩，“三剑客”逐渐变得更加成熟，并先后走上了自己事业发展的加速期：得到晋升，成为了所在部门的基层领导者。

但在升职的惊喜过后，迎接他们的将是各种新的挑战与考验：

如何才能顺利实现从基层员工到领导者的华丽蜕变，角色



转换中应该注意什么？

如何游刃有余地驾驭不同性格的下属，带领他们顺利开展工作？

如何在上司面前合理地展现自己，得到自己想要的支持和帮助？

身为基层领导者的他们，该如何提升自己，提高自己的管理能力？

在重重困难与“危机”的挑战下，“三剑客”将会经历怎样的心路历程，又将如何应对呢？

大幕即将拉开，精彩从这里开始……

## 人物介绍

—— 马奇：性格内向，少言寡语，却往往一言中的；喜欢追求完美，做事认真、细致；是很好的倾听者，人际交往广泛。

作为朋友间最重要的黏合剂和缓和剂，他无疑是“三剑客”中最沉稳、最善于“公关”的一员。

**格言：**没有最好，只有更好！

—— Eric：性格外向，自信阳光；讲究衣着品位，对时尚有着无比敏锐的嗅觉；喜欢自由、轻松的工作氛围，自诩都市“白领丽男”。

身为朋友间公认的服装顾问和活动策划师，他无疑是“三剑客”中最时尚、最具个性的一员。

**格言：**“心有多大，舞台就有多大——任何的限制，都是从内心开始！”

—— 路波：性格外向，阳刚坚忍；正义感强，脾气火爆，重视“哥们儿义气”；精力旺盛，执行力强。

重视实干，以其雷厉风行的行事风格和豪爽大气的处事方式被公推为最有气场、最有潜力的实干家。

**格言：**行动说明一切！

## 目录

Contents

楔子	IV
人物介绍	VI
<b>» 第一章</b>	
新官上任	1
适应领导新角色	3
如何面对老员工	12
树立领导者形象	21
附录 角色自测问卷	29
<b>» 第二章</b>	
个性十足	39
我是怎样一个人	41
员工个性我了解	49
因人而异巧管理	59
<b>» 第三章</b>	
团队激励的制胜法宝	69
巧用身边好榜样	71

开启员工“心”能量	80
积极分子的力量	89
附录 激励DNA量表	99

## ► 第四章

带好80后和90后	107
读懂80后和90后	109
陪伴“菜鸟”度过“断乳期”	117
千“方”百“计”走进新员工内心	126

## ► 第五章

报告领导	137
行动派的苦恼	139
被领导误会了怎么办	148
与领导的有效沟通	157

## ► 第六章

巧解冲突	167
避免与下属的冲突	169
化解下属间的冲突	180
应对团队间的冲突	189

**第七章**

<b>心理管理之道</b>	199
巧用“面子”促管理	201
“顺而不从”怎么办	211
“因时而异”巧管理	220

**第八章**

<b>“心”成长，新未来</b>	233
心理关爱，构建心理能量网络	235
心理资本，隐形的翅膀	246
提升心智模式，完善职业发展	256
附录 心理资本水平自评	268

# 第一章

# 新官上任



基层管理

从心开始



## 适应领导新角色

### » 我的苦恼

刚升职做领导，感觉好像还不太适应这种角色的转变，我该怎么办？

在分配工作的时候，我该怎样以领导者的姿态来让同事听从我的安排呢？

升职有一段时间了，但总感觉自己不清楚该做什么，有种骑虎难下的感觉，压力好大，我该怎么办？

这一年，是“三剑客”的转折和提升之年。

在工作两年后，一向低调、沉稳的马奇凭借着自己出色的团队沟通能力，严谨、认真的工作表现，在一次工作会议后被提升为了科长。这之后不久，工作干练、富有创意的Eric也凭借着在多个项目中的良好表现被升职为部门主管。而身为“实干派”的路波也凭借着良好的工作业

绩，在老班长的大力举荐下荣升为班组长。

捷报频传。在Eric的大力号召下，三人约定每周末都要通过网络小聚一下，一来可以增进沟通，交流感情，二来也可以交流工作经验，彼此帮助、扶持。

走进他们的聊天室，由刚升职不久的路波对班组长角色的不适应开始，他们的话题就此展开：

### » 三言两语

**路波：**升职有一段时间了，却总感觉自己还没找到做班组长的感觉。在工作过程中，面对着曾经称兄道弟的同事，更是不知道该怎么去管理他们，更不要说是布置工作、下达命令了。看着眼前的一摊工作，真不知道该从何下手。我当前的状态，用一句话来形容，就是：摸不着门，找不着北。

**马奇：**你说的这种状态我也经历过。想当初我刚刚从科员升职为科长时，不光周围的同事，连我自己都觉得挺惊讶的。因为我觉得无论是凭资历还是讲经验，几个老员工都不比我差。坐在全新的办公室里，看着曾经的同事变成下属，尽管我表面上看起来很镇定，但有时也会感觉心慌，尤其是在科室会议上布置工作的时候，总感觉底气不足，好像还没从原来的员工角色中脱离出来。

**Eric：**还说呢，在我刚升职后的一段时间里，我唯一的感觉就是

一个字：累！由于工作增加了很多，对主管岗位又缺乏经验，项目支持、团队管理、工作协调……那阵子我天天都要加班，忙得是手忙脚乱，但工作却似乎总没有进展。身为部门主管，如何才能有效开展工作、管理项目？假装“淡定”地摸索了好一阵子，我才逐渐把握住所负责工作的要点，算是成功上任。

## » 专家视角

在基层管理者走上管理岗位后，首先要面对并解决的第一个问题是什么？相信很多有经验的管理者都会回答：当然是适应从基层员工到领导者的角色转变。

所谓领导者角色适应，是指领导者对自己的角色及其变化的适应。它主要包括以下四方面内容：

- 领导者对自己的社会角色及相应的角色规范、角色期望的认识与理解；
- 对实现领导者角色的社会功能所必需的本质、能力的培养和提高；
- 对自己角色变化的适应；
- 依据交往对象和环境的变化，对自己的行为方式的调整。

良好的角色适应性，是基层管理者尽快进入领导角色，适应领导职能，并做出适宜的领导行为的前提条件。社会心理学研究发现，领导者角色适应水平的高与低，很大程度上与角色距离有关。角色距离就是领

导者自身的素质、能力、水平与他所要承担的领导者角色之间的差异。反映在现实工作中，就是角色差异越小，就越容易适应领导角色。

从心理学的角度来看，由于马奇、Eric和路波在升职后未能及时对自己的心理和行为进行调适，因而才导致他们产生了诸如角色错位、角色缺位、角色模糊等多种角色不适问题。这些角色不适，一般会以几种不当的领导风格表现出来：

**民意代表型：**这类基层领导者完全站在员工的立场，因此当上级的想法与“民意”不一致时，他们往往将自己当做员工利益的“代言人”，而把上级领导当“死对头”。

**一家之主型：**这类基层领导者在工作中，习惯于把自己当做“一家之主”，认为对部门内的工作、目标或举措拥有绝对的决定权，是部门内的“独裁者”。

**布衣领导型：**这类基层领导者在工作中，常常把自己错误地定位成“一般人”，不把自己放在领导者的角色上。因此，他们很少从领导者的角度来思考问题，在下属面前也常是口不遮掩、牢骚满腹，忽视了自己身为一名领导者的行为导向作用。

**技术尖子型：**这类基层领导者往往是技术和专业尖子，但由于缺乏足够的人际关系协调能力，只懂技术、不懂管理的限制会让他们在工作中缺乏灵活的应对及沟通能力，导致管理方法简单、机械、缺乏灵活性。

**老好人型：**由于总想在员工面前扮演“老好人”，这类基层领导者在工作中表现得“心慈手软”、原则性不强，也不敢直面不良行为和歪风邪气。但往往越是“好心”，团队越会因为缺乏纪律性，出现人心涣

散、相互推诿等不良现象。

**哥们儿义气型：**在工作过程中，由于过于重视“哥们儿义气”，而把自己混同于一些非正式小团体的头目。同时，由于总是跟下属员工称兄道弟，极易导致在工作上出现凭一时义气感情用事，缺乏原则性，给部门工作的开展带来困难。

最新的一项调查表明，如果新任基层管理者在角色适应过程中陷入上述同样或类似的问题，并无法自我察觉，就可能会导致其近50%的工作“毫无价值”或“价值缩水”。因此，对于基层领导者来说，在升职后能否准确把握这种角色转变的实质和要点，并及时调整自己的心态和行为，将成为他能否顺利完成角色转换的关键所在。

基层管理者角色转换的本质主要体现为以下两方面的变化：

## 工作内容和方法的变化

升职前	升职后
我是员工骨干。（管事）	我是管理者。（管人）
我关心的是自己工作完成的量。 (倾向于注重细节)	我要关心每个员工的工作完成情况，还要关心他们之间的配合是否得当。 (倾向于关注整体)
做事干活，是非责任分明。 (思维方式：非黑即白)	要权衡各方面利弊，有的时候没有对错准。 (思维方式：非黑非白)
对事不对人，就事论事。 (关注客观事物)	对事又“对人”。既要完成工作任务，又要照顾员工情绪。 (既要关注客观事物，又要关心员工主观感受)
想法比较单一。 (工作方式上只算“加法”——完成一件事再去做另外一件)	头绪复杂、方方面面需要操心。 (工作方式上要算“乘法”——所有工作要素都要齐头并进，每一个员工都要配合与)