

集社会史、乡村史、人之命运沉浮史
为一体的长篇小说

弯弯的射阳河

第四册

明媚的春天

杨胜昌 著

南京大学出版社



人之命运沉浮史为一体
一篇小说

弯弯的射阳河

第四册

明媚的春天

杨胜昌 著

南京大学出版社



图书在版编目(CIP)数据

弯弯的射阳河 / 杨胜昌著.——南京:南京大学出版社,2010.12

ISBN 978-7-305-07765-4

I. ①弯… II. ①杨… III. ①长篇小说—中国—当代 IV. ①I247.5
中国版本图书馆 CIP 数据核字(2010)第(243191)号

出版发行 南京大学出版社

社 址 南京市汉口路 22 号 邮 编 210093

网 址 <http://www.NjupCo.com>

出 版 人 左 健

书 名 弯弯的射阳河

著 者 杨胜昌

责任编辑 张婧妤 陈 佳 编辑热线 025—83686308

印 刷 南京金城印刷有限公司

开 本 880×1230 1/32 印张 33.625 字数 800 千

版 次 2011 年 11 月第 1 版 2011 年 11 月第 1 次印刷

ISBN 978-7-305-07765-4

定 价 88.00 元(全四册)

发行热线 025—83594756 83686452

电子邮箱 Press@NjupCo.com

Sales@NjupCo.com

版权所有,侵权必究

凡购买南大版图书,如有印装质量问题,请与所购图书销售部门联系调换

内容提要

第四册

《明媚的春天》

伟大王孙子杨前生,在深圳拼搏十年,成为拥有亿万资产的最年轻的富翁,并大力资助杨庄建设。名扬全县的教学能手杨俊,年老时虽经济富足却窘在钱堆里守穷,坐在福海里受罪。在“县革会”工作过的女强人——杨俊老婆张艳,竟被刺激成疯。好逸恶劳,走歪门邪道挣不义之财的孙大少,竟因一次次失败而成为人们的笑料。为父报仇的孙成雨,斗一辈子的仇人竟是自己亲人,最终悔恨而死。

杨春晓以情感化了落后群体,并将仇视他的孙家人,一个个地带上致富路,和解了争斗几十年的孙杨家仇。被孙家斗哑的杨大明,成为名扬一方的企业家。

五年建设新阳河的热潮,带动了杨庄的经济腾飞。杨春晓因势利导,开拓致富路,和村书记杨永智一起将杨庄建成全县首富村,杨春晓荣获国家金奖。



目 录

77.杨前生创业	783
78.阔太太接客	793
79.生在福海里的苦恼	804
80.杨庄的火车头	815
81.补药补出来的祸	823
82.走上致富路	829
83.真假女婿	840
84.孙老婆子跪求春晓打丈夫	851
85.老干部求职	857
86.各有生财道	865
87.都是拆迁惹的祸	876
88.真假外商	885
89.被骗的骗子	907

明媚的春天

90.家家都有难念的经	929
91.杨春晓大功告成	941
92.亿万富翁家的痛	950
93.争抢被骗出来的女痴子	961
94.孙成雨疯闹杨庄	970
95.出境之前	978
96.杨庄人在港澳	986
97.南国风光	999
98.幸福的岁月	1006
尾声 明媚的春天	1015
后记	1017

77 杨前生创业

伟大王孙子杨前生看外公从政饱尝十年批斗之灾,妈妈为升官被刺激致痴,又看到特困户二明叔成为全乡首富,他不想走外公和父母的从政之道。他想趁改革之风开创自己的事业,想挣钱、挣大钱,挣到他祖辈甚至全杨庄、全阳河县人从未有过的钱。考大学时报了房产管理专业。

杨前生大学毕业后还想深造。杨俊和张艳分析:改革开放后国家大力扶持个人办企业,是个人发展致富的机遇,再深造几年这机遇就错过了,便动员杨前生先就业后深造。

杨前生也是唯机遇论者,听父母一说便放弃再学。

学校要高材生杨前生留校,房产管理、设计院和银行也争聘杨前生。杨前生认为在这几个单位不能开创自己的事业,赚不了大钱,最终选中房产开发公司。他要像房产开发公司老板那样有自己的公司、自己的车,成为人人羡慕的大款。他坚信在改革开放的时代,只要有知识、有能力,能把握机遇,事业一定会成功。

杨前生明天要上班了,春晓特地赶来饯行。席上,春晓端起酒杯举到杨前生面前,笑容可掬地说:“前生,你是我们杨庄最年轻的才子,你心雄志壮前途无量。今天我借花献佛敬你一杯,祝你走上工作岗位后事事顺利早日成才。”说完仰头一饮而尽。

杨前生站起身恭恭敬敬地举起杯说:“春晓叔,小辈年幼无知才疏学浅,请叔叔多多指点,小辈保证洗耳恭听牢记心扉。”说完举杯欲饮。

春晓起身抢着说：“前生年轻不能多饮，随意。”

杨俊和张艳也象征性地敬了酒，席上喜气洋溢。

酒后，春晓从怀中掏出一本红色封面精装笔记本，递给杨前生说：“前生，这里面是我几十年生活感受的记录和工作经验的总结，也许对你今后工作有所启发。”

杨前生笑盈盈地接过笔记本，小心翼翼地打开一看，只见春晓叔那流利的笔迹工工整整地写满全本，几条一看，肃然起敬。整个神经都被文中的深刻内涵迷住了。他忘记了家中的客人，一页页向下翻看，字字推敲，句句斟酌，琢磨着内涵和外延。啊！这是春晓叔的人生总结，工作经验，这里凝聚着春晓叔一生的心血，这不也是我工作的法宝吗？

杨前生如获至宝，爱不释手地一页页翻看着，他入迷了。当杨俊喊他送客时，杨前生才恋恋不舍地合起本子，恭恭敬敬地向春晓鞠了一躬，说：“春晓叔，这本子里的条条教诲，我一定要仔细阅读深领其意，以此为鉴指导我今后工作，保证不负众望。”又转身对杨俊说：“爸，人说没有艰辛的拼搏就得不到丰富的经验。春晓叔经艰苦生活和坎坷工作的磨练，总结出一条条生活哲理和工作经验，你一身只知教学，能写出这本宝书吗？”

杨俊笑着说：“前生，杨庄人都说春晓叔是一字值千金，你算算这本宝书值多少钱？怕你一辈子也还不清。”

杨前生说：“黄金有价情无价，只要我将春晓叔的教诲牢记在心，按春晓叔的指示振兴自己的事业，我事业成功了，这债不还清了吗？”

“对，我要的就是这句话。”春晓拉着前生的手，神采奕奕地说。

杨俊和杨前生将春晓送出门，送得很远很远。临别时，春晓语重心长地说：“一个单位的振兴主要靠人才，不但自己要锻炼成优秀的企业家，还要重视选用人才和培养人才。俗话说‘才钱

易得人心难求’，改革开放后，企业发展了，人才也搞活了，一个领导如果不得人心就留不住人才，我有副对联是：‘刘备爱才心切三顾茅庐聘人才，孔明收心意挚七擒孟获收人心’。可见收心难于聘才，这个道理在今后工作中慢慢领悟吧。”

春晓声情并茂的话，照亮了杨前生的心。杨前生佩服得五体投地，信誓旦旦地说：“我决不辜负您的期望，保证在短时间内作出业绩向你回报。”

三人在情意难舍中分别了。

杨前生一到家，又打开那笔记本如痴如醉地翻着看。这本工整的抄写花费春晓叔多少心血啦，这不正体现春晓叔对我的关爱吗？

杨前生如饥似渴地看着，不知看了多长时间，睡着了那本子还搂在怀中。

杨前生牢记春晓叔的话：要当老板必须先给人打工，只有在打工中才能学会市场分析、管理经验，今后才能办好自己的事业。

1987年，杨前生带着一颗锻炼自己的决心，雄心勃勃地到房产开发公司上班，他要在工作中增长自己的社会阅历和实践经验，提高管理能力。白天他在工地学习生产技术和施工管理，晚上坚持每天写一篇日记。总结生产管理经验，搜集领导者的管理特长。平时，他留心观察同行间的尔虞我诈和领导间的竞争角斗，不断积累经验并琢磨自己的管理设想。他为今后开创自己的事业细心看，默默地想，他不怕苦、不怕累、不为名、不求利日以继夜地在生产第一线拼搏，他所得到的的是人们看不见的东西。

随着改革开放的深入，为了繁荣市场经济，国家政策再度放宽，发放大批贷款，扶持个人办企业。一些智商高的政府官员和企业领导都跳出官场投入商海。顿时“下海”成为官方的时髦新词，领导“下海”经商成为人们议论的焦点。一些有

识有谋的勇士“下海”发财了，也有一些有勇无谋企图发财的莽夫在商海中淹没。他们在银行贷出去的几万、几十万货款，做生意亏了，成了死账呆账，最终销了。

杨前生面对商海的热浪心情激荡，他跃跃欲试，寻找“下海”机遇。那天他在报纸上看到深圳大开发的报道，激起他下海的决心。他认真琢磨着：深圳是刚开发不久的经济特区，特区的优惠政策和毗邻香港的地理位置必将给深圳发展带来机遇。一个城市的发展首先是道路和房屋开发。这不正是发展自己事业的机遇吗？“机不可失，时不再来”，他要抓住机遇开创自己的事业。

“天时不如地利，地利不如人和”，杨前生抓住改革开放和特区优惠政策的天时，深圳毗邻香港的地利，决定到深圳开发。他紧锣密鼓的聘人组织自己的管理班子。他知道青年人具备现代科学知识，善于接受新事物，有开拓精神和闯劲，他选聘几个有识有谋志同道合的大学同学，又招聘三个中专生组织能适应改革发展的管理班子。他也知道单凭几个无社会阅历和管理经验的青年很难办成大事。他又在退休干部中选聘在岗时知名度高、有技术特长、有管理经验和社会关系面广的老干部到公司掌舵。

那些在管理岗位上忙碌几十年的老前辈，退休在家大都不能适应那空虚而寂寞的生活，接到邀请，都信心百倍来到公司发挥余力。

真是“初生牛犊不怕虎。”杨前生向国家借贷四十万，又将外公的补发工资和父母的平时积蓄借来，以六十万元资金注册。1989年，“前生房产公司”开业了。

杨前生选一个当过房产公司经理的做副总经理，当自己的参谋。一个当过建筑公司经理的负责生产管理，一个当过设计院主任的负责技术，还有当过建设局局长后当过市长顾问的负责协调对外关系。

公司开业了,管理人员各有分工,各负其责。杨前生要求管理人员每项工作先请老前辈拿工作方案,年青人提参考意见,双方意见统一后再实施。

这些老干部都经验丰富,他们原来的下级有的是单位关键部门的负责人,有的任单位一把手,有事打个电话便能办成。

几个月后,杨前生对青年管理人员说:“我的春晓老师常教育我‘一个人依赖领导安排而做事,永远当不好领导做不成老板。’就是说当你们对自己的业务熟悉后,每项任务、每天的工作必须自己先拿方案,再请老前辈指点定案,这样才能尽快学会管理提高自己的能力。晓老师还要求我:做每一件事都要提前安排,抓住工作的主动权,才能胜于别人。我按晓老师要求做了受益匪浅,我希望你们比我做得更好。”

杨前生的一番话给青年干部指明了工作方向,个个心里热乎乎的。

杨前生也学晓老师在桌上贴着座右铭:抓时间,争主动,讲方法,求效率,永胜于人。

这座右铭成为全公司的工作准则。

真是老有老的经验、有老的门路,少有少的魄力、有少的新思路,老少结合,取长补短,工作顺利开展。

杨前生按春晓叔的管理方法,取消固定工资制,将管理人员报酬以工资、福利加奖金三部分组成,将奖金多少与各人为公司多创利润挂钩。这一招充分调动管理人员工作积极性和责任心。经一年努力已基本打开市场。

为提高利润,杨前生准备组建自己的建筑队伍。他委托当过建筑公司经理的吕经良组建建筑公司。

杨俊听说杨前生要组建建筑公司,便想起带队施工多年的杨大成。当时杨大成已有一百七八十人的施工队,在当地已有自己的市场,便将大成介绍给杨前生。

杨前生想找个杨庄人作伴，他看杨大成已有一支成熟的施工队伍，肯定有一套管理经验，他亲自上杨大成工地聘请杨大成。

杨大成经杨俊和杨前生再三请求才答应自己先带一支队伍去做做看。

杨前生的“大成建筑公司”成立了，杨大成任经理，吕经良任副经理。

一个工地结束，杨大成按杨前生的分配比例一算，收入远远超过在苏北赚的钱。

第二年他拉去所有工人，又带几个自己信得过的瓦工、钢筋、水电队，公司规模扩大几倍。杨前生基本上能自己建房自己卖。

杨大成与工人定了基本工资，交了养老金保险，奖金与工作量、工作质量挂钩，多劳多得。工人有固定工资和劳保，工作积极性都很强。当奖金与工作量挂钩后，那些技术好、体力强的工人日夜苦干每天收入是原来的双倍，前来打工的人越来越多，公司越办越大。

那天，杨前生的车经过郊区，在离市区七八里的地方看见一座关闭的窑厂。他问当地农民，当地人告诉他：几年前砖瓦难卖收入寥寥，加上厂里管理混乱，原来就不多的积蓄都被干部掏空了。现在砖好卖了，却无资金上马，成了不死不活的空壳厂。

杨前生一心要买下这窑厂，不论能否烧砖，能不能获利，他也要把这片高低不平、无土做坯、也不能种植的一百亩地买下来。

当地干部看这倒闭几年的窑已死定了。有人上门买求之不得。但再三要求，宁可卖价低些也要安排当地工人就业。

最后谈定，安排当地五十个人上班，以六十万元价格买下这窑厂。当地人不知道北方人花这么多钱买这片废地做什

么？干部、群众都欢欢喜喜的签了合同。

杨前生买厂是“醉翁之意不在酒”，他是为了这块离城不远的地皮。

买下窑厂后，杨前生投放资金买土做坯烧窑，办得红红火火。公司里多了五十个固定工人，厂里闲时到工地做工，解决工地工人不足的矛盾。

和杨前生在一起工作的吕经理，看杨前生才貌双全，开创的事业蒸蒸日上，佩服得五体投地。他希望自己的孩子能像他这样能干。他忽然想起女儿吕美芹，学的是企业管理今年硕士毕业，与杨前生真是才貌相当，天生一对。

吕美芹一毕业，便随爸爸到杨前生公司打工，她是公司里水平最高的才子，几个月一过便能帮杨前生参政问事，成了杨前生得力助手。由于吕美芹的主动出击和吕经理的从中撮合，两人很快成了亲。

随深圳迅速发展，房地产也跟着火热。经3年努力杨前生已有千万产业。当征用到他那片废地时他只卖了部分，他在位置好的地皮上盖了几幢大楼，他成为房地产、建筑、服务为一体的综合型企业。未到30岁杨前生已成为深圳最年轻的富翁。

“有志不在年高”，杨前生真有了自己事业，自己的车、自己的房，自己的幸福家庭。杨庄人个个为杨庄这年轻的富翁而自豪，看见伟大王就夸。

杨莉莉成绩也出类拔萃。人各有志，杨莉莉一心要在知识上深造，一定要拿博士学位。

大学毕业后，她考取公费留学，去美国××大学深造。

杨大成在深圳的建筑公司越办越大，建筑学院毕业的陈天刚被应聘到他公司做技术员，他白天在工地跟踪施工组作业，晚上看第二天施工要求和做施工资料，一年下来便独领工地了。由于他刻苦钻研，很快精通技术，又是预决算好手，

杨大成很赏识他。

杨大成将杨大明高中毕业的女儿杨春兰安排在陈天刚工地当会计。

“女大十八变”杨春兰真是越变越美。身体苗条矫健，丰腴白皙的脸蛋秀丽而庄重，机灵的大眼妩媚动人。她做事灵活，经老会计指点，账目做得滴水不漏。闲下来就跟天刚学看图，帮天刚做资料。时间一长便产生感情。大成看时机成熟便提个媒。

天刚早想与大成拉上关系，等自己成熟后独包工程。他看杨春兰才貌双全为人和善，听大成一提，正中下怀，相处一年便结婚了。

杨春兰也和本村其他姑娘一样，将陈天刚户口迁到杨庄，他陈天钢为自己成为杨庄人而高兴。杨春兰和陈天刚决心为杨庄的经济腾飞作贡献。

杨大成老婆随丈夫到杨前生公司打工了，两个女儿留在家里上学，六岁的小孙女跟田三爷到二董事家玩。

二董事望着田三爷的小孙女说：“自从1980年，国家提倡一对夫妇只生一个孩子后，农村人为了传宗接代、养老送终，都想生个男孩。怀孕三个月便找人查胎，是女婴就刮。如今，我们杨庄村十岁以下九十多个孩子中有五十多个男孩，就是说二十年后杨庄就有十四个光棍，全县有两万多个，这些光棍大军必将引起社会混乱。”

田三爷接着说：“那些刮女婴的人都是傻瓜，当今社会有剩男没剩女的，到那时儿子娶不到老婆，还不如不要呢。那时说不定男的都到女家结婚，还不如生个女儿哩。”

二董事抢着说：“你看电视上有几个丈夫在老婆面前不是言听计从、唯唯是诺的，有几个老婆在丈夫面前不是竖眉瞪眼、指东划西的？这样的电视看久了，能不变坏吗？像韩国和日本女人那样对丈夫屈膝行礼、百依百顺的几乎没有了。

如今有几家儿子不听媳妇话的。”

有人说当今新的三从四德是：

‘老婆的决定要服从，老婆的话要听从，

老婆外出要随从，老婆眼神要懂得，

老婆花钱要舍得，老婆罗嗦要耐得，老婆打骂要受得。’

这也是当今模范丈夫的标准。在家里，女人就比男人说话有用、女儿比儿子贴心。”戴梅说。

“这不是谁听谁话，谁说话有用，是男子汉通情达理，家务琐事不和女人计较。就说孝敬老人吧，媳妇要送钱送礼给自己父母，儿子能反对吗？但儿子要孝敬自己父母时，媳妇不一定同意，有的喋喋不休唠叨、有的吵得面红耳赤。”春晓越说越激动。

“妈妈生病或失去生活自理能力时，女儿能给妈妈洗澡、洗衣、端茶倒水。女婿对丈人能像对自己父亲一样洗澡、端茶倒水，但媳妇对婆婆就不一定了。你大舅家四房媳妇没有闺女，舅妈病瘫在床时还是儿子给她洗澡、洗衣服。如果有闺女能叫她哥兄给妈妈洗澡吗？如果是媳妇妈妈生病能叫女婿给妈妈洗澡吗？”戴梅气愤地说。

“也不一定，等你老了孙桂英能不服侍你吗？”春晓问。

“那不可能，还是讲理的媳妇多。”戴梅说。

田三爷说：“什么传宗接代，只要是我肉上生的肉都是我后代，我家孙女长大后找个姓杨的女婿，生孙子也姓杨，不和有儿子一样吗？”

“说不定那时时尚男到女家，人类又和原始的母系社会一样，以女为主了。”二董事津津乐道地诉说自己的奇想。

从厨房进屋的董事婆插嘴说：“随它什么社会，我家永智媳妇怀孕无论是男是女都不去查胎，像姜珊珊刮错胎哭死闹死也晚了。”

接着他们便谈起姜珊珊超生的往事。

姜珊珊怀孕后请人查胎,说是女婴。小左媳妇虽不高兴,但怕头胎刮了影响身体便认了。珊珊公婆却追珊珊去刮胎。结果刮下来是男婴。两亲家吵得几个月未上门。前年又怀孕了,再没有人敢提查胎,却生个女孩,珊珊公婆自知心亏,吓得不敢上亲家门。

珊珊公婆不死心,追着儿子再生个男孩。又怀孕后,珊珊和妈妈商量后,便随丈夫外出,一起参加“超生游击队”了。

姜珊珊户口未迁出,负责妇女工作的孙桂英找珊珊双月查,找了一个月未见人影,孙桂英和杨永智找李小左。李小左满面愁容地说:“姜珊珊不是我亲生女儿,她的事很少和我商量,我哪知道?”

李小左自从去上海认母受教育后,他为在文化大革命时乱批乱斗使杨大明致哑而惭愧,他决定要支持永智和永春工作赎罪,答应做他老婆工作。

晚上,李小左看老婆心情特好,便问珊珊的事,刚说一句,他老婆就破口大骂:“真是吃家饭养野狗,你这吃里扒外的东西,尽帮外人说话,还管起珊珊的事了。”

李小左被老婆一骂,头立即缩进被窝,悄无声息地睡着,心里却琢磨着怎样调查珊珊的下落。他忽然想起珊珊寄给她妈妈的信。

第二天,当他老婆外出时,终于找到了那封信,但地址是她外婆家,他知道珊珊肯定不在外婆家,他死死地盯着那封信看,忽然发现信封的邮戳,他终于查出信是淮阴发出的。他仔细回忆几家在淮阴的亲戚,终于从邮政编码上查出珊珊的下落,他立即告诉永智,孙桂英带几个人到淮阴把姜珊珊带回家。

二董事笑着说:“真是‘浪子回头金不换’,李小左思想进步了。”

1990年初,城里企业承包后,工人纷纷下岗,下岗人员有

的给别人打工，有的自己办厂办公司。

周远东原来在公司跑业务，外边关系多，他想承包自己的公司，那天他回家天亮开门时，门头上掉一顶绿帽子，差点掉在他头上。他低头拾帽时，看见地上放着一双女式破鞋子，他气辱难忍将绿帽和破鞋甩在陈菊花面前，责问她是怎么回事。

陈菊花目睹眼前的一切，几天前的往事浮在眼前。那天，她听孙家婆子鬼鬼祟祟地说她儿子越长越像杨文佩。她心中有鬼，对孙家婆子大骂一顿，想封庄上人的嘴。

陈菊花估计这事是被她骂过的人干的，她看丈夫满脸怒容逼视自己，一头跪在丈夫面前央求他：“不吵、不骂，不能让别人看我们笑话，不能伤儿子的心。”

周远东很少回家，未注意儿子的长相，这绿帽子和破鞋子还以为是以前的事。他倒在床上掉一阵眼泪。俗话说：“井水不能外流，家丑不可外扬。”他打定主意，起身对陈菊花说：“走，跟我到瓢城去承包公司。”

陈菊花一听心里乐开了花。她一走就能摆脱杨文佩的纠缠，就能听不到邻居的闲话过安稳日子了。

他抱住丈夫哭着说：“走，苦死、累死、穷死也不回来。我为你做牛做马都心甘情愿。”

陈菊花随丈夫去瓢城，走上新的经商路。

78 阔太太接客

十多年的改革开放，阳河镇建起 13 层高楼，第一个商品楼小区已在阳河镇出现。有钱人都住进人称“富人窝”的商品