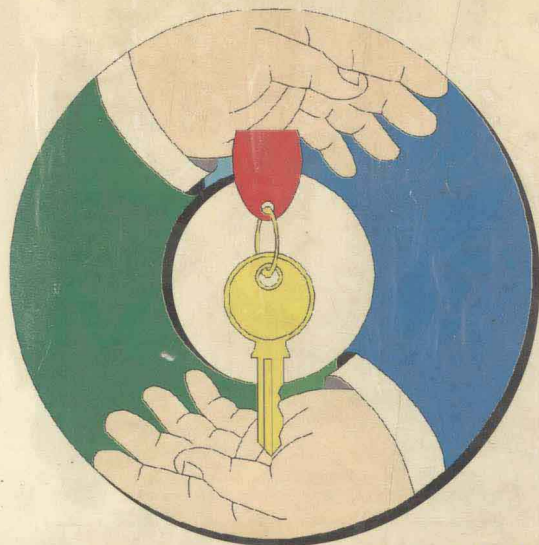


链接新世纪，掌握一生全胜秘笈



社会处世128诀

田智琛◎编



- 千万不要入错行
- 不要独享荣耀
- 以失败者为师

教你在复杂的社会中成功经营自己的人生

勿当众辱骂你的主管

善用距离构成心理威胁

妥善处理“小人”的关系

怎样与陌生人展开沟通



珠海出版社



社会处世 128 诀

田智琛 编

珠海出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

走向社会必备手册/田智琛编

ISBN7-80607-550-X/C·29 ¥ 80.00 元

I. 走…

II. 田…

III. 社科-中国-当代

IV. C662

走向社会必备手册

◎田智琛编

策 划：罗立群

责任编辑：罗立群

封面设计：王 林

出版发行：珠海出版社

经 销：全国各地新华书店

电 话：3331403 邮政编码：519015

地 址：中国珠海市吉大图书大厦4层

印 刷：广东省番禺市印刷厂

开 本：850×1168mm 1/32

印 张：45 字数：900千字

版 次：1999年4月第1版第1次印刷

印 数：1-8000册

定 价：80.00元（全五册·每册16.00元）

本书如有印装质量问题，由承印厂负责调换

前 言

随着改革开放的深入、社会主义市场经济体制的逐步完善，我们在获得丰富的物质和精神财富的同时，也面临着越来越激烈的竞争和越来越沉重的精神负担。在这样的环境里，为了争得自己的一席之地，我们必须拥有过硬的专业知识和良好的心理素质，以使自己在重压之下轻松过活。为此，我们组织策划了这一套《走向社会必备手册》，包括：

《求职与面试指南》

《无本商人创业宝典》

《透过心灵提升人生品质》

《社会处世 128 诀》

《如何消费不受骗》

近一年来，亚洲金融风暴对我国经济的影响正逐渐表现出来，加上国企改革，下岗人员增多，“求职”正以前所未有的频率出现在人们的口头上。求职不仅仅是写一封自我介绍信或是面试时回答几个问题，如果要获得一份满意的职业，你还必须清楚应聘公司的背景，了解面试中的一些技巧；如果你是跳槽一族，更要小心，稍不注意就可能两头皆空。

求职难，创业更难。许多人哀叹，想创业却没有资本，实际上，哪个富翁是先有钱后创业的呢？《无本商人创业宝典》将告诉你如何利用小钱致富，书中从培养自己的赚钱欲望到创业过程中的一些重要环节，如点子、策划、管理等都有详细的介绍。

为了迎接挑战，不管是求职的打工仔还是创业的老板，也不管他是来自沿海，还是来自内地，每个人都在奋力拼搏，他们或小有所获，或功成名就，然而在他们志得意满的外表下，却掩饰

不住一题疲惫的心。如何在事业成功的同时,拥有一颗健康的心灵和一个高品质的人生?唯一的方法就是从心灵着手,改变你的想法,就能提升你的人生品质。

同时,无论你身居闹市,抑或啸傲山林,你都必须面对所处的环境。而社会复杂,人情多险,你如何自处?人生漫漫,顺逆无常,你如何经营?《社会处世 128 诀》给你 128 个建议,让你在是非场里出入逍遥,顺逆境中纵横自由。

此外,我们的消费权益屡遭侵犯,却不知如何是好,《如何消费不受骗》将告诉你如何进行正确的消费决策,介绍了常用的消费知识以及消费受骗后的处理,只要通读此书并善加利用,你就会让你的每一分钱发挥最大效益。

本手册立足于现实的土壤,以解决问题为目标,我们希望借此帮助读者在复杂的社会中一路绿灯。当然,由于编者水平有限,文中错漏之处,在所难免,祈请读者批评指正。

目 录

第一章 创 业 篇

- 第 1 诀 所有的困苦都是有用意的 (3)
- 第 2 诀 毛遂自荐,好处多多 (5)
- ★ 第 3 诀 千万别人错行 (7)
- 第 4 诀 别轻易转行 (9)
- 第 5 诀 行为表现因时制宜因人而施 (11)
- 第 6 诀 不只为了糊口,还要有个抱负 (13) ★
- 第 7 诀 用耐心把冷板凳坐热 (15)
- 第 8 诀 装门面必须装得头头有道 (18)
- 第 9 诀 不要有“怀才不遇”的想法 (20)
- 第 10 诀 天下没有“好赚”的钱! (22)
- 第 11 诀 学做人要学阅人于微 (24)
- 第 12 诀 向不同行业的人吸取新知 (26)
- 第 13 诀 用“吃亏就是占便宜”的
心态做事做人 (29)
- 第 14 诀 以失败者为师 (31)
- 第 15 诀 精诚所至,金石为开! (33)



- 第 16 诀 以“勤”补能力之不足 (36)
- 第 17 诀 把一天变成四十八小时 (38)
- 第 18 诀 为自己拼几枚“勋章” (40)
- 第 19 诀 碰到困难,绝不轻言退却 (43)
- 第 20 诀 做老二,不要做老大 (45)
- 第 21 诀 勿在工作上被人看轻 (47)
- 第 22 诀 钱追人,人追健康 (49)
- 第 23 诀 适度地“自抬身价” (51)
- 第 24 诀 把敬业变成习惯 (53)
- 第 25 诀 寻找一位“衣食父母” (55)
- ★ 第 26 诀 运用“累积法”壮大资产 (57)
- 第 27 诀 跟住一位对手 (59)
- 第 28 诀 全力以赴,迎接工作上的种种“测试” ... (61)
- 第 29 诀 忍一时,争千秋 (64) ★
- 第 30 诀 套用别人的成功模式 (66)
- 第 31 诀 把自己当成老板或主管 (68)
- 第 32 诀 勿满足于眼前小小的成就 (70)
- 第 33 诀 尽快成为你那一行的专家 (72)
- 第 34 诀 也以“播种”的心情来经营事业 (75)
- 第 35 诀 跌倒了,“一定”要爬起来 (77)
- 第 36 诀 不要为失败找藉口 (79)
- 第 37 诀 改变环境,或是改变自己 (81)
- 第 38 诀 拉长战线,避免主力对决 (83)
- 第 39 诀 不要打没有把握的仗 (85)

❁ 目 录 ❁

- 第 40 诀 合伙“先小人后君子” (87)
- 第 41 诀 把反省自己当成每日的功课 (89)
- 第 42 诀 碰到低潮，自己鼓励自己 (91)
- 第 43 诀 借用别人的智慧来做事 (93)
- 第 44 诀 时时要有危机意识 (95)
- 第 45 诀 主角配角都能演，台上台下都自在 (98)
- 第 46 诀 做事切勿“率性而为” (100)
- 第 47 诀 事越烦，越要耐烦 (102)
- 第 48 诀 控制自己的情绪 (104)
- 第 49 诀 做乌龟，不要做兔子 (106)
- ★ 第 50 诀 先做小事，先赚小钱 (108)
- 第 51 诀 别让过去的失败绑住你的手脚 (110)
- 第 52 诀 像蟑螂一样地活着 (112)
- 第 53 诀 稳扎稳打，可攻可守 (114)
- 第 54 诀 靠实力，不要靠派系 (116)
- 第 55 诀 自己发光，不要等别人来磨亮 (118)
- 第 56 诀 逢山开路，遇水架桥 (120)
- 第 57 诀 永远跑在部属的前面 (122)
- 第 58 诀 “新官上任三把火”有必要 (124)
- 第 59 诀 只要五毛钱，不要一块钱 (126)
- 第 60 诀 放下身价，路越走越宽 (128)
- 第 61 诀 以积极的作为推动“否极泰来” (130)
- 第 62 诀 以戒慎的心情
延缓“盛极而衰”的时间 (132)
- 第 63 诀 时到，花便开 (135)



第二章 处 世 篇

- 第 64 诀 不要独享荣耀 (139)
- 第 65 诀 把自己包装成好人富人 (141)
- 第 66 诀 留一点空间给你的主管 (143)
- 第 67 诀 摸鱼? 小心摸到螃蟹! (145)
- 第 68 诀 善用身体语言 (147)
- 第 69 诀 当你遇到魔鬼型的主管 (149)
- ★ 第 70 诀 勿当众辱骂你的主管 (152)
- 第 71 诀 做人还是保持距离好 (154)
- 第 72 诀 善用距离构成心理威胁 (156)
- 第 73 诀 犯错,就诚实地认错 (159)
- 第 74 诀 勿在失意者面前谈论你的得意 (161) ★
- 第 75 诀 别轻忽“守时”这件事 (164)
- 第 76 诀 人际接触十六招式 (166)
- 第 77 诀 朋友要分“等级” (168)
- 第 78 诀 用“时间”来看人! (170)
- 第 79 诀 用“打听”来看人! (173)
- 第 80 诀 用“投其所好”来看人 (175)
- 第 81 诀 建立一个“朋友档案” (177)
- 第 82 诀 没说服力的话不如不说 (179)
- 第 83 诀 为什么要说“白色谎话” (181)
- 第 84 诀 扩大交友的圈子 (183)



❁ 目 录 ❁

- 第 85 诀 保持交朋友的弹性…………… (185)
- 第 86 诀 交会“修理”你的朋友 …… (187)
- 第 87 诀 容易“面红”做人吃亏 …… (189)
- 第 88 诀 好朋友要“保持距离” …… (191)
- 第 89 诀 小心突然升高热度的友情 …… (193)
- 第 90 诀 欲要人不知,除非己莫为…………… (195)
- 第 91 诀 勿吝于提携后进…………… (197)
- 第 92 诀 中规中矩,赢得尊重…………… (199)
- 第 93 诀 真好人和装好人不同…………… (201)
- 第 94 诀 做“选择性的恶人”…………… (203)
- ★ 第 95 诀 用“物质利”换取“人情利”…………… (205)
- 第 96 诀 奸人训练班和三大教条…………… (207)
- 第 97 诀 洞悉遭人暗算如何应付…………… (209)
- 第 98 诀 学做人要学自我反省…………… (211) ★
- 第 99 诀 与其你死我活,不如你活我也活 …… (213)
- 第 100 诀 以“播种”的心情来经营人际关系 …… (215)
- 第 101 诀 左右做人的技术…………… (217)
- 第 102 诀 令人有“受重视”的感觉…………… (220)
- 第 103 诀 暴发者也不宜露出暴发户相…………… (222)
- 第 104 诀 怎样寻求“难出口问”的问题的答案…………… (224)
- 第 105 诀 对人“有用”最能“促进友谊” …… (226)
- 第 106 诀 怎样令自己变成“有用”…………… (228)
- 第 107 诀 会做人者做事会懂留余地…………… (230)
- 第 108 诀 巧用“致命的吸引力”…………… (232)

❁ 社会处世 128 诀 ❁

- 第 109 诀 人怎样以最低代价充阔佬 …… (235)
- 第 110 诀 正视你的弱点，躲避别人的陷阱 … (237)
- 第 111 诀 怎样与陌生人展开沟通 …… (239)
- 第 112 诀 你的名片也可令你失礼 …… (242)
- 第 113 诀 话别说得太过满 …… (244)
- 第 114 诀 了解中国人的处事风格 …… (246)
- 第 115 诀 善用“见面三分情”的中国人心理 … (248)
- 第 116 诀 多赞美别人 …… (250)
- 第 117 诀 尊重别人的“领土范围” …… (252)
- 第 118 诀 勿轻易吐露你的失意事 …… (254)
- ★ 第 119 诀 人际关系是：有“舍”才有“得” … (256)
- 第 120 诀 别忽略“面子问题” …… (258)
- 第 121 诀 你要小心应对的几种人 …… (260)
- 第 122 诀 你待人态度要有所保留的几种人 … (262) ★
- 第 123 诀 妥善处理和“小人”的关系 …… (264)
- 第 124 诀 最好不要挡人财路 …… (267)
- 第 125 诀 以低姿态化解别人的嫉妒 …… (269)
- 第 126 诀 做人做事不必面面俱到 …… (271)
- 第 127 诀 认识并运用人性中的自私 …… (273)
- 第 128 诀 顺着毛摸，他就听你的 …… (275)



第一章

创业篇

第①诀

所有的困苦都是有意图的

——这是老天爷在磨炼你，是为你把重任交给你！

“舜发于畎亩之中，传说举于版筑之间，胶鬲举于鱼盐之中，管夷吾举于士，孙叔敖举于海，百里奚举于市。故天将降大任于斯人也，必先苦其心志，劳其筋骨，饿其体肤，空乏其身，行拂乱其所为；所以动心忍性，增益其所不能。人恒过，然后能改，困于心，衡于虑，而后作；征于色，发于声，而后喻。入则无法家拂士，出则无敌国外患者，国恒亡；然后知生于忧患，而死于安乐也。”

这是“孟子告子下”的一篇，它的意思是这样的：

“舜是由田野间起来而当天子的，传说是在筑墙的工人中被举用为相的，胶鬲是从贩卖鱼盐的商贩里被举用的，管夷吾是从狱官看管的囚犯中被举用的，孙叔敖是在海边被举用的，百里奚是在市场上被举用的。

“所以天要把重任交给这个人时，一定先困苦他的心志，劳累他的筋骨，饥饿他的躯体，穷乏他的身家，扰乱他，使他的所作所为都不顺遂，为的是要激发他的心志，坚韧他的性情，增加他所欠缺的能力。

“人常常发生错误，然后才能改正；人因困顿不畅，思虑拥塞不通，然后才能奋发振作；察看人家的脸色，发掘人家的声音，才能通晓别人的真伪。

“国内没有守法的世臣和辅弼贤士的净谏,国外没有敌对的国家 and 外来的忧患,这个国家常常会灭亡;然后我们知道,在忧患的环境中才能生存,在安乐的环境中便会灭亡。”

其实这篇文章我们都在中学时代读过,而之所以在中学时代,教科书就收入这一篇文章,是因为这篇文章的价值。可惜中学生还不算经历过人生,根本无从体会孟子的苦口婆心。不过,中学时代不懂得这篇文章的价值没关系,现在你已踏入社会,再回头来读它,一点也不迟。

这篇文章有几个很好的观念,值得你记在心里,时时反省。

——将相本无种,英雄不怕出身低;很多贤能并有所作为的人都出自贫寒低微的底层社会;而并不只古代如此,现代社会也是如此,可见要成功不一定要有显赫的家世! 尤其现代社会更是条条大路通罗马,只要努力,就有可能出头!

——所有的困苦都是为了磨练心志和能力;当然,这并不是“上天”的意思,但我们可以相信一件事:凡是在困苦的环境中没被击倒,并且更加奋发的,都能有百折不挠的韧性和坚持到底的毅力;而恶劣环境一再试炼,也提升、强化了他的能力和见识;这正是负重责大任的必要条件。所以走过困苦的人,必能承担大任,而这就是成功的本钱。

——安乐的环境会使人“死亡”;“死亡”也可解释为“退步”、“堕落”、“被淘汰”。当然,日子过得舒服不是坏事,但如果缺乏危机意识,便很容易退步,赶不上时代的脚步,经不起环境的变动;很多公司的破产、国家的灭亡、个人的被迎头赶上、家道的衰落,都是因为如此。

——你如果受到很多困苦,这是因为老天爷要把重任交给你!



第②诀

毛遂自荐,好处多多

——让别人看得到你,知道你的存在,知道你的能力!

“毛遂自荐”是一句很通俗的成语,如果你能体会它的奥妙,并且认真地去实践,则这句话必会为你带来意想不到的好处。

★ 我第一次体会到这句话的奥妙是在一家出版社任职时,那也是我的第一份工作。

有一天,编辑部来了一个女孩子,要见老板。后来我们才知道,这是一位“毛遂自荐”的女孩子,英文很好,想到出版社来当编辑。出版社因为目前没有英文书的出版计划,没有用她,但却把她推荐给一位同行,结果这位女孩子很快就有了工作。

后来我的老板提及这件事时说:这位女孩子英文能力并不如她自己描述的那么好,但她敢毛遂自荐,至少表现了她主动积极和勇于向陌生的人、陌生的事挑战的一面,当老板的当然喜欢用这样的人。

我很同意他的话,因为老板用人是要为他赚钱的,而不是请来侍候的,因此有主动积极及挑战精神的人,对老板来说简直就是——大旱之望云霓。

这件事距今已14年,这14年来,我看了许多勇于毛遂自荐的人的成功和怯于自荐的人的原地踏步,而我自己也曾因毛遂自荐而走出人生的另一片天空。

大约是 10 年前,我的人生遭逢停滞期,每天困守家中苦闷异常。后来我想起第一个老板的话,便拟了一个出版企划案,主动向一家出版公司接洽。负责的先生和我相谈甚欢,虽然合作没有成功,但却因这次的毛遂自荐,而带给我另一个工作的机会,这个工作对我的影响甚至延续至今。

我之所以把“毛遂自荐”作为第二诀,是因为现代的社会竞争太激烈了,“待价而沽”或等人来“三顾茅庐”的时代已经过去,你如果不主动出击,让别人看得到你,知道你的存在,知道你的能力,那么就有可能“坐以待毙”。

所以,找工作时与其坐等伯乐,不如毛遂自荐。

有了工作,也不可就此满足,应该发挥毛遂自荐的精神,推荐你自己去做某件工作或担任某项职务,不过热门的职务和工作争逐者众,这种毛遂自荐的效果不会太大(但总比闷声不响好)。有一种状况我特别建议你毛遂自荐,那就是——困难的工作。

如果你有能力,可自告奋勇去挑战那人人避之唯恐不及的工作。因为别人不愿意做,你的毛遂自荐正可凸显你的存在。如果一战成功,你当然是唯一的英雄;如果失败,也学到了宝贵的经验,而且也不会有人怪你,因为本来就没有人愿意做那件事。此外,你的毛遂自荐,也替你的上司解决了难题,他对你的感激当然不在话下!而最重要的是,这个过程将成为你日后面对更艰难工作勇气的来源,而你的作为也将成为人们给你最高评价的依据,光是这一点,就可让你在日后“享用不尽”。

如果你的毛遂自荐没有如愿,千万别灰心沮丧,因为你的勇气已在别人心中留下深刻的印象,而且一次的失败正是下次成功的本钱,不过“毛遂自荐”时就要注意几点:

——不要吹嘘自己的能力,有几分能力就说几分话,太过吹