

承諾：堅持閱讀
10天之內命運開始改變



The magic of

THINKING BIG

《大思想的神奇》

〔美國〕舒 茲 著

〔臺灣〕廖樹坤 譯

銷書冠軍

《左轉彎》
是一座寶藏》

《自己就是成長股》
《一分鐘巨人》系列之五

勵志叢書

策劃 曹祭成
責任編輯 陳婕 萬萍
封面設計 林樂之

Lime

ISBN 7 - 5625 - 1050 - 4



9 787562 510505 >

ISBN7-5625-1050-4 / N-11

定價：25.00 元

大思想的神奇

舒 兹 著
廖树坤 译

感谢一些从事伟大事业者，例如
安利直销、国泰保险，生产者人才中
心大力推荐本书，谨此致谢。

图书在版编目 (CIP) 数据

大思想的神奇：舒 兹 著 廖树坤 译

中国未来出版社，1997.8

ISBN7-5625-1050-4

I. 大…… II. 舒…… 廖……

III. 社会科学……

励志图书 IV. NG. IV. F16.98

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (97)

第 06982 号

大思想的神奇

出版：中国未来出版社（陕西西安育才路：邮码 310011）

发行：全国新华书店

印刷北京市兄弟文化有限公司印刷厂

1997年8月第1版 1997年8月第1次印刷

850×1168 1/32 9.75印张 330千字

印数：1—30000册

ISBN7-5625-1050-4/N·11

定价：25.00元

作者简介

舒兹博士被誉为最了不起的激励专家。他的哲学被全世界成千成百万的人所相信，他们用此哲学以获得更佳销售与管理成果，赚更多钱。尤为甚者是找寻到更大的快乐与心灵的平静。

舒兹博士曾在三千多次大大小小各类型会议中发表演说。他的特殊计划——个人成长的自我导引是一次极深具意义的经验。

舒兹博士是亚特兰大乔治亚州立大学的教授。他也是发展教育服务公司的董事长，那是一家顾问公司，擅长于发展领导权。

序

为什么要写这本“大作”呢？为什么要全面讨论“大思想的神奇”呢，这一年将有一万二千本书要出版？为什么要多出版这一本呢？

允许我对这事件的背景解释一番。

几年前，我亲自见证到一次予人印象特别深刻的销售会议，负责这家公司市场销售的这位副总裁在会中显得极端兴奋。与他一块站在讲台上的是这家公司的销售代表，此人相貌平平，在这即将结束的一年，他所赚的钱数与六万美元只差毫米之距。其他销售代表们所赚得的金额平均为一万二千美元。

这位主管询问会众，他说：“我要你们瞧瞧哈利，好好地瞧瞧他，你们看看哈利到底有些什么是你们所缺少的？哈利的收入五倍于一般销售者，难道他比他们聪明五倍？不！至少根据我们的人事测验他不是的。这个我查过了，测验显示他是平庸之材。”

“那么，是哈利工作努力的程度五倍於你们罗？不——根据报告并不是这样的，事实上，他所费的功夫较你们大多数人要少得多了。

“哈利拥有较好的销售区域？我得再度否定这一点。他所占有的售卖区与一般销售者没什么两样。或者是因为哈利教育背景较

4 大思想的神奇

高？有较好的健康状况？也不是，他与其他平凡人一样地平凡。”

“哈利与你们各位相异之点在於哈利的思想比你们的思想大五倍！

“于是，这位主管继续对他们说，决定成功的因素，脑容量之大小在其次，主要在於人类思想能力之大小。

这想法很吸引人。而且它一直在我脑中萦绕不去。我观察得越多，与越多的人交谈，便能更深入挖掘到躲在成功背后的到底是什么，而我要的答案会越来越清晰，一件件地个案历史证明了：一个人银行存款数的多少，快乐的有无，以及对一般以物满足程度的深浅，端赖一个人思想能力之大小。具有高瞻远瞩的思想的确是神奇无比的。

“如果具‘大思想’有那么多好处，那么为什么每个人都不那样去思想呢？”曾有多次我被如此问及。在此我相信你能得到答覆。我们所有的人，超乎我们认知程度之外的，都是包围在我们四周的思想产物。而这些思想有些是细微的，并不很大。在你周围的环境试图拖住你，试图将你拉到二流街道。几乎每天都有人告诉你“酋长太多了”的想法简直与事实不符。各行各业的“领导者们会这样告诉你们，正如他们会如此对我说过的一般：“问题在于印第安人的人数实在太多，而几乎没有足够的酋长。”

而狭隘的环境也对你说了些其他的事情，它对你说：“世事多变”，你的命运非你所能掌握，命运是完全受控制的。因此，忘掉那些梦想吧！忘掉那栋华屋吧！别想让你的孩子上什么贵族学校了！也别想过较好的生活了。放弃吧！躺下来等死吧！

“成功是需要代价的！”这话虽没听过？仿佛你必须赔上你的灵魂。你的家庭生活，你的良心，以及你的一套价值观，才能

达到巅峰似的。但，事实上，成功并不需要一个代价，反倒是，你每向前一步便得到一份股息。

这个环境同时告诉我们：生命中有太多为得到巅峰位置的竞争了。是这样的吗？一位人事选拔的主管告诉我，他所收到的应徵年薪一万美元的案件是应徵年薪五万美元案件的五十倍到二百五十倍。也就是说，在“第二流街道”上的竞争强度，至少是在“第一流大道”上竞争强度的五十倍。第一流道——美国，是个短而不拥挤的街道。有无数的空位正等着敢于高瞻远瞩的人去争取。

支持“大思想的神奇”的基本原则与概念当追溯至最遥远的根源——亦即是会存在于地球这行星上的最佳的、最大的思想心智。比方说：先知大卫王的心智，他会写道：“人心中所想的，便能成为那样！”爱默生的心智：“伟人便是那些领悟出思想能统治世界的人。”譬若失乐园作者密尔顿的心智：“心智位於其所，它本身便能化天堂为地狱，化地狱为天堂。”另外还有沙士比亚那惊人而具感受性的心智，他观察到：“事物好坏，除非思想使成之！”

然而我们从何取得证明呢？我们如何知道这些“思想大师”是正确的呢？证明来自于我们四周一些受拣选的人的生活——经由他们所获取的成功、成就与快乐，便能证明“大思想”的确能制造神奇。

本书中所规定的简单步骤并非无理论根据的。它们也并非一个人的猜想或意见。它们是经过证明的方法，适用于人类的生活情形中，这些步骤普遍地受应用，是有效而神奇的。

读此书证明了你对更大的成功很有兴趣。你希望你的欲望实现。你希望这一生能给予你所希求的一切美好事物。对成功有兴趣实在是极妙的特质。

你还有另一个可赞赏的特质。那就是你若手持这本书便显示你具有智慧去寻求能帮助你到达你欲前往之处的工具。建造任一样东西——（汽车、桥梁、或飞弹——都需要工具。许多意图建立成功生活的人，往往忽略了帮助他们获得成功的工具。要由本书中体认出实际利益，你必须具备二种基本特质：追求更大成功的欲望，其二为选择一种工具来帮助实现那个欲望的智慧。

利用“大思想”，你便能渡非凡的生活，你会生活于莫大的快乐与莫大的成就之中。你会拥有可观的收入，无数的朋友，以及获得至上的敬崇。

这些承诺足够了把！

现在就开始，立刻开始，去发现如何使你的思想替你创造神奇。带着伟大哲学家迪斯雷里的思想出发吧！——“生命太短暂，岂能渺小渡终生！”

这本书能为你做些什么？

在本书的每一章中，你将会发现数以打计的实际念头、技巧、与原则，能让你利用“大思想”的无与伦比力量，致使你替自己获取到你梦寐以求的成功、快乐与满足，每一种技巧都以真实生活的案例戏剧性地例举出来。你所发现的不单是“做些什么”，更重要的是，你能正确地领悟出如何将每项原则应用于实际情况与问题之上。以下，便是本书能替你做的，书里会告诉你，你怎么样能……

- 以“信心”力量将自己投身于成功之境
- 以“相信你能成功”来赢得成功
- 克服“怀疑”以及由“怀疑”所创造出来的消极思想

- 以偌大的信心来获得“大”成果
- 促使你的心智产生积极思想
- 培养“信心”力量
- 策划一个具体的“建立成功的计划”
- 接种“心智僵化”及“失败”等疾病之疫苗
- 学习“你对健康的态度”所赖以的秘诀
- 以四种积极步骤克服健康方面的“心智僵化”
- 发现到为什么你的“思想力量”比“纯粹智慧”还重要
- 利用“心智”去思想——而非只将“心智”当做储存事实的仓库
- 善用三种简易之途以治疗“智慧僵化”症
- 克服年龄的问题：“太老啦！”或“太年轻啦！”
- 征服“运气僵化症”，籍以替自己招来好运道
- 利用“行动技巧”来治疗恐惧和建立信心
- 支配你的记忆力以便增加你的信心储量
- 克服你“惧于他人”的恐惧
- 以满足你的良心来增加自信
- 以自信的行动来导引自信的思想
- 学习用五种积极步骤来建立信心、摧毁恐惧
- 发现成功是以你思想能力之大小来衡量
- 衡量你的实际力量，发掘到你所拥有的资产
- 尽己所能地去高瞻远瞩
- 利用四个特殊步骤来发挥大思想家们的语汇
- 以“透视未来你能做些什么”来发挥“大思想”
- 为事物、人物及你自己增添价值

- 在你的工作中得到“大思想”的观点
- 使思想超越琐事，将心思集中于要务之上
- 测验自己——去发现你的思想能力到底有多大
- 利用创造性思想去找寻新或更佳的方法以完成事务
- 以相信“事必能成”来培养创造性能力
- 与传统的、冻结的心智思想战斗
- 开启你的创造性力量，去做更多的事，并将之做得更完美
- 利用三要点，开启你的耳，开启你的心智，以加强创造力
- 伸展你的思考力，刺激你的心智
- 支配并发展你的主意（你的思想果实）
- 观望要务，因为它能帮助你去思想要务
- 以想像你的工作是重要的，来使之变得重要
- 建立你自己的《推销自我》广告
- 增进你的思想能力——仿效要人的思想方式
- 让环境替你解决问题
- 防范小人扯你后腿
- 安排你的工作环境
- 在休闲时刻吸取多量的“心理阳光”
- 将“思想毒素”抛掷于你的环境之外
- 做每样事都要求“等一等”
- 培养“帮助你赢得你所求之事”的态度
- 活跃起来！热心起来！
- 培养“真心热诚”的力量
- 增长“你是重要”的态度
- 以“服务第一”的态度赚取更多的金钱

- 用正确思想对待人，藉以赢得他人的支持
- 以昂扬的态度使自己变得更可爱
- 采取主动以建立友谊
- 善用“思及人类良善一面”的思想技巧
- 练习宽宏大量的交谈方式来获得友谊
- 养成“行动习惯”——无须等到一切状况臻于完美才行动
- 高瞻远瞩，即便是在你失落或遭遇挫折时
- 下定决心，去实行你的主意
- 利用行动以治疗恐惧、获得信心
- 发现“心智行动”的秘诀
- 强调“现在 NOW”的神奇
- 养成“大声说出来”的习惯来强化自我
- 养成“进取精神”——一种特殊的行动
- 发现挫折只不过是一种心理状态而已
- 由每一个挫败中解救出来
- 利用建设性的“自我批评”力量
- 以坚毅和实验来成就积极的结果
- 以“发现每种情况的好一面”来扫除沮丧
- 明确的决定你的生活方向
- 利用此“计划”建立你的“十年目标”
- 防御五种谋杀成功的武器
- 以建立确定目标来增强你的精力
- 订定帮助你完成事物并促使你长命的目标
- 利用“卅日改进指南”来成就你的目标
- 为未来利益而在你身上投资

- 学习四项领导规则
- 发挥你的力量去和你欲影响之人打交道
- 领悟做人的道理
- 想像进步，相信进步，为进步而奋发
- 测验自己以得知你是否为有进步的思想者
- 开发你至高无上的思想力量
- 在生命中最具关键性的情况下运用“神奇的大思想”

目 录

- 13 ① 相信你能成功，你便能成功
- 29 ② 治疗你自己的僵化症，失败的疾病
- 51 ③ 建立信心、摧毁恐惧
- 75 ④ 如何运用“大思想”
- 97 ⑤ 如何发挥具创造力的思想与梦想
- 121 ⑥ 你心中所想的，你便是那样
- 141 ⑦ 支配你的环境：追求“第一等”
- 159 ⑧ 让你的积极态度成为你的伙伴
- 183 ⑨ 以正确思想对待他人
- 201 ⑩ 养成行动习惯
- 221 ⑪ 如何化挫折为胜利
- 237 ⑫ 利用目标来帮助你成长
- 257 ⑬ 如何像领导者般地去思想

大思想的神奇

舒 兹 著
廖树坤 译

感谢一些从事伟大事业者，例如
安利直销、国泰保险，生产者人才中
心大力推荐本书，谨此致谢。

作者简介

舒兹博士被誉为最了不起的激励专家。他的哲学被全世界成千成百万的人所相信，他们用此哲学以获得更佳销售与管理成果，赚更多钱。尤为甚者是找寻到更大的快乐与心灵的平静。

舒兹博士曾在三千多次大大小小各类型会议中发表演说。他的特殊计划——个人成长的自我导引是一次极深具意义的经验。

舒兹博士是亚特兰大乔治亚州立大学的教授。他也是发展教育服务公司的董事长，那是一家顾问公司，擅长于发展领导权。

序

为什么要写这本“大作”呢？为什么要全面讨论“大思想的神奇”呢，这一年将有一万二千本书要出版？为什么要多出版这一本呢？

允许我对这事件的背景解释一番。

几年前，我亲自见证到一次予人印象特别深刻的销售会议，负责这家公司市场销售的这位副总裁在会中显得极端兴奋。与他一块站在讲台上的是这家公司的销售代表，此人相貌平平，在这即将结束的一年，他所赚的钱数与六万美元只差毫米之距。其他销售代表们所赚得的金额平均为一万二千美元。

这位主管询问会众，他说：“我要你们瞧瞧哈利，好好地瞧瞧他，你们看看哈利到底有些什么是你们所缺少的？哈利的收入五倍于一般销售者，难道他比他们聪明五倍？不！至少根据我们的人事测验他不是的。这个我查过了，测验显示他是平庸之材。”

“那么，是哈利工作努力的程度五倍於你们罗？不——根据报告并不是这样的，事实上，他所费的功夫较你们大多数人要少得多了。

“哈利拥有较好的销售区域？我得再度否定这一点。他所占有的售卖区与一般销售者没什么两样。或者是因为哈利教育背景较