

赚取

人生财富

的12大黄金法则

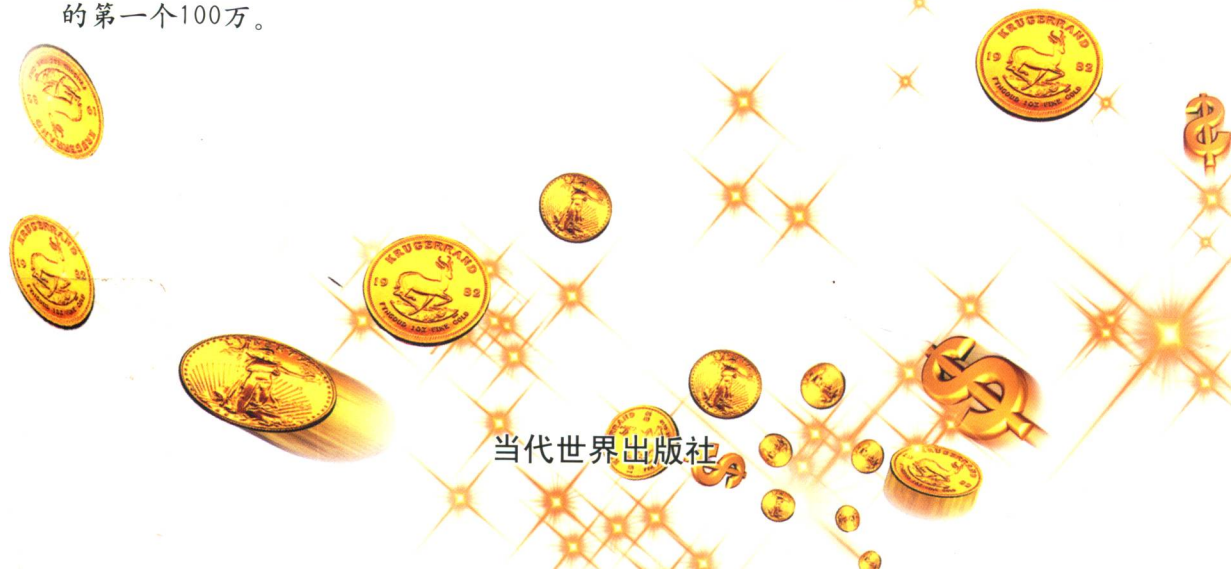
罗鲜英◎编著

财富人生的必备手册，改变一生的经典指南。

解读商业巨子的赚钱奥秘，把握自己财富人生的真理。

想要改变财运，成为一个富人，不但要有巧妙赚钱的智慧，更要有与之相应的行动和气度。只有这样，才能跻身富人的行列。

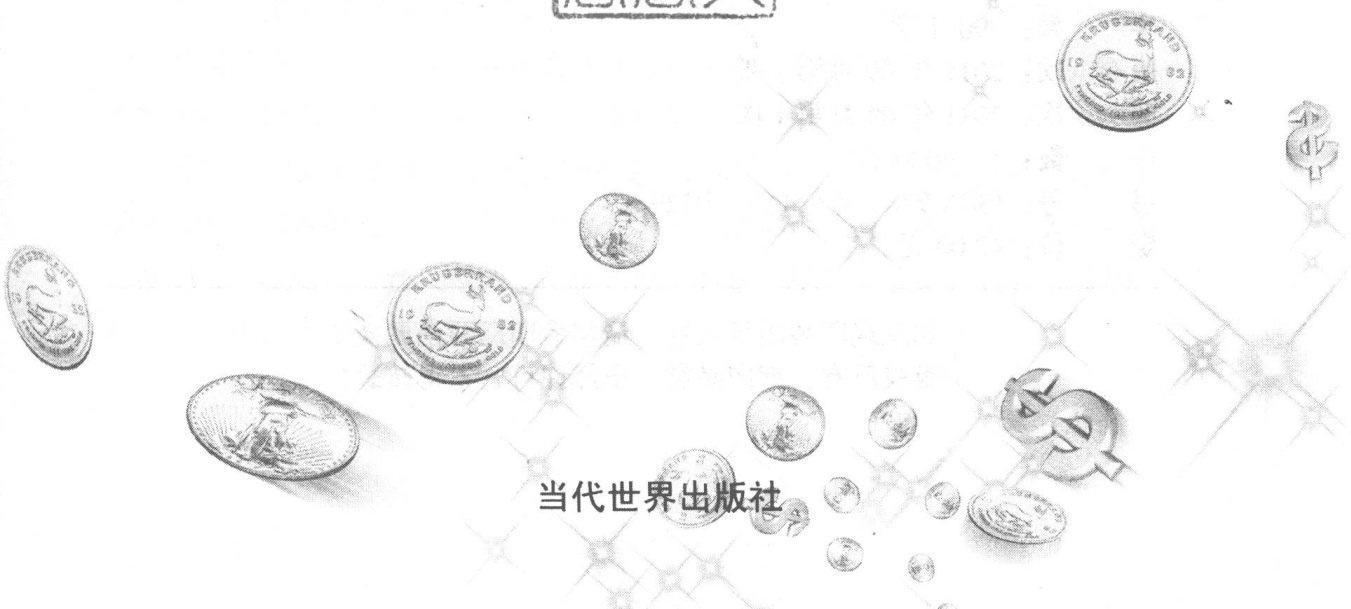
想赚取人生财富就要处处留心，善于经营，合理理财，这样才能尽快赚到自己的第一个100万。



当代世界出版社

赚取 人生财富 12大黄金法则

罗鲜英◎编著



当代世界出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

赚取人生财富的12大黄金法则 / 罗鲜英编著. —北京:
当代世界出版社, 2011.9

ISBN 978 - 7 - 5090 - 0729 - 7

I . ①赚… II . ①罗… III . ①私人投资—通俗读物
IV . ① F830.59 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2011) 第 067494 号

书 名: 赚取人生财富的 12 大黄金法则

出版发行: 当代世界出版社

地 址: 北京市复兴路 4 号 (100860)

网 址: <http://www.worldpress.com.cn>

编务电话: (010) 83908400

发行电话: (010) 83908410 (传真)

(010) 83908408

(010) 83908409

经 销: 新华书店

印 刷: 北京玥实印刷有限公司印刷

开 本: 787 毫米 × 1092 毫米 1/16

印 张: 23.5

字 数: 390 千字

版 次: 2011 年 09 月第 1 版

印 次: 2011 年 09 月第 1 次

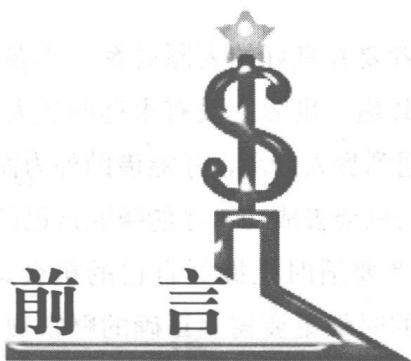
印 数: 1 ~ 6000 册

书 号: ISBN 978 - 7 - 5090 - 0729 - 7

定 价: 42.00 元

如发现印装质量问题, 请与承印厂联系调换。

版权所有, 翻印必究: 未经许可, 不得转载!



当今社会，物质财富是成功人生的基础，也是判定一个人是否成功的标准之一。金钱是每个人的生活必须，我们既不要视金钱为万恶之源，也不要认为金钱能买到一切。

随着物价上涨，房价飙升，成为富翁是大多数人的梦想。生活中，我们常说，虽然金钱不是万能的，但没有钱是万万不能的。这也促使很多人想要通过某种手段赚取属于自己的人生财富，从而改变自己的命运。而经商成为他们的首选，因为他们知道只有经商才能赚取很多的利润，才能彻底改变自己贫穷的命运。但赚钱需要有敏捷的思维，需要有经商的头脑。想要成为一个富人，不但要有能够巧妙赚钱的智慧，更要有与之相应的行动。只有这样，才能跻身富人的行列。

世间经商的人成千上万，有的人实现了自己的财富梦想，但有的人却为了财富不是赔得血本无归，就是因诈骗而犯罪入狱。商海中能屹立不倒的毕竟是凤毛麟角，屈指可数。虽然做生意没那么容易，但任何事情都是有章可循的，生意场上自然也有其赚钱之道。

首先，要想赚取人生财富，必须要有切实可行的目标，有正确的发展方向，有周密的计划。这就要求经商者要把握形势，审时度势，敢于冒险，敢于承担责任，敢选择最有“钱”力的行业作为自己的奋斗目标。

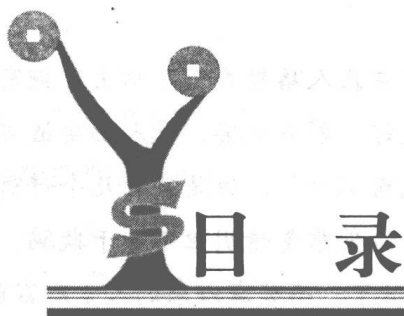
其次，创业者本身要有自我创造能力，有很好的道德品质，因为好的人品可以吸引财富的光临。这就要求经商者做生意要讲诚信，讲信誉，要有一颗忍耐的心，能处处为别人考虑。但也不能一味地“挺”，商场如战场，必要时有点计谋，才能保证自己财源广进。

再次，创业者要有良好的人际关系，不要处处与人作对，要懂得让步，懂得合作，懂得共赢。世界上没有永远的敌人，只有真诚待人，真心合作，学会分享，才能遇到贵人帮助，才能借助外力而实现梦想，才能赢得别人的尊重，才能有更多的机会去成功，才能赚取自己的人生财富。

最后，创业者要适时把握好自己的机会，乐观面对财富路上的挫折和失败。在赚到钱的时候更要树立正确的财富观，学会理财。要知道赚取财富是一种能力，管理财富也是一种能力，只有会理财，才能让你的财富源远流长。

当这一切都做好了，都准备充分了，也就达到天时地利人和的境界了。这样做生意，哪能不赚钱？

本书结合诸多商场成功商人的事例，对他们的经商之道进行分析，力求在分析他们成功原因的同时，给您以启迪，从而帮助您尽快实现自己的财富愿望。希望他们的智慧能给您带来一些思考，能照亮您前进的方向。但愿您能够找到自己的财富点，把书中的知识运用到实践中，为自己财富人生的成功做铺垫。



第一章 拥有财富目标，让美梦成真

同样的忙碌，有的人家财万贯，有的人却依旧为生计而奔波，其实两者最大的差别就在于有没有目标。想要赚取人生财富，就先要有财富目标。选择有潜力的行业，跟上社会的发展，再加上自身的努力，你就一定能实现自己的梦想。而没有目标，一切都是瞎扯。

1. 认清自我价值，制定财富目标 /3
2. 找准最有“钱”力的行业 /5
3. “钱”力多深，心知肚明 /8
4. 选择行业目标，不可草率 /11
5. 财富绿洲，突破之后的获得 /13
6. 选择财富目标应避“雷区” /15
7. 有可行性计划才有好结果 /17
8. 从新兴产业看到财富目标 /19
9. 不断调整自己的财富目标 /22
10. 目标有多大，舞台就有多大 /24
11. 财富目标——勿以本小而不为 /27



第二章 人格魅力，赚取人生财富的基石

想要赚取人生财富，首先就要在人格魅力上下功夫，拥有优秀的品质才是做人成事的根本。不管是经商也好，创业也罢，做人都要诚实。商人做生意更要以诚为本。虽然人人都说“无商不奸”，但是又有几个奸商能把生意经营得红红火火、维持得天长地久呢？做生意要精明但不等于欺骗。把欺骗作为挣得财富策略的人，其人格也随之降低了，而梦寐以求的人生财富也将离他更远。

1. 诚信是人格魅力的法宝 /31
2. 品质吸引财富 /33
3. 成功的秘诀——信用和执着 /35
4. 人格魅力决定成败 /38
5. “赔”也要讲信誉 /40
6. 君子爱财，取之有道 /42
7. 骗人之心不可有，防骗之心不可无 /44
8. 别“一锤子”砸了自己的财路 /46
9. 别把人都当“傻子” /49
10. 忍耐带来财运 /51
11. 勤恳务实，财路大开 /54
12. 吃得苦中苦，方为人上人 /56
13. 谦虚带来财富 /58

第三章 前有“计”可施，后有钱可赚

没有失败的事业，只有失败的人。很多人在事业中遭遇失败，多半是因为自己没有用点“心计”。赚取人生财富靠的不仅是很好的计划、超人的胆识，更需要对所做的事多用点心。只有考虑全面才会多一点成功的机会，只有

运用智慧才能化解危机，只有未雨绸缪才不会让失败有机可乘，才能在竞争中立于不败之地。

1. 没有点“心计”，将无从选择 /63
2. 做好承担风险的准备 /65
3. 胆大还需心细 /67
4. 先人一步计划，赢得先机 /70
5. 知己知彼，百赚不败 /72
6. 用点小心计，在乱中取利 /74
7. 机动灵活，奇正互变 /77
8. 巧施心计，诱敌上钩 /79
9. 善用计谋，从利益整合中赚取利润 /81
10. 深藏不露，蒙蔽对手 /84
11. 离间计让对手自行溃散 /86
12. 冒险前先计划 /88
13. 商场如战场，要兵不厌诈 /90

第四章 财富，在自我创造和提升中闪光

人的一生是不断创造的一生，不管是哪个层面的人，他们都在进行着创造性的活动，唯有自我创造才能得到机会。不创造只能原地踏步，没有一点进步。创造财富也是一样，它也是一个不断创造的过程，过分地依靠别人永远实现不了财富梦想。只有用自己的双手去创造，不断地用知识来充实自己，使自己能力得到提升，才会有完美的结果。

1. 利用智慧挣大钱 /97
2. 目光永远向“钱”看 /100



3. 不断完善自己，才有新的生命春天 /102

4. 让胆量和谋略为你开路 /105

5. 锲而不舍，自己给自己创造机会 /107

6. 帮人就是帮己 /109

7. 充满危机感，迸发创造力 /111

8. 勤能补拙是真理 /113

9. 敢冒险，才能挣大钱 /116

10. 没有资金要会“套” /119

第五章 把握机遇，收获成功

机遇造就成功，但机遇永远留给有准备的人。相信这话没有人会否认。的确，无论你想在哪个行业取得成绩，收获成功，自身的努力是必须的，但机遇也是一个重要因素。不善于把握机遇的人既不懂得努力又不会把握身边的机会，往往一生碌碌无为。而善于把握机遇的人，凭着自己的勤奋刻苦，再加上命运的垂青，总能创造出辉煌人生。

1. 一切尽在“现在时” /125

2. 把握契机就是把握成功 /127

3. 机会总是和有头脑的人相遇 /129

4. 挖掘商机，抓住机遇 /131

5. 赚钱要长“三只眼” /134

6. 在市场的空缺中找商机 /136

7. 赚钱就要“眼疾手快” /138

8. 你有一双识机遇的慧眼吗 /141

9. 看清机遇的七张面孔 /143

10. 在机会面前，别做“缩头乌龟” /146

11. 机会无处不在 /148

12. 失败也是一种机遇 /151

第六章 良好的人脉带来滚滚财源

斯坦福研究中心曾经发表过一份调查报告，结论中指出：一个人赚的钱，12.5%来自知识，87.5%来自关系。这说明了人脉在一个人的事业中起到的作用是巨大的，甚至可以改变和左右一个人的命运！而每个人都有自己的际交往圈，人际关系广的人，遇事游刃有余，即便陷入困境也能很快摆脱出来。所以，只有拥有良好的人脉，才能财源滚滚来。

1. 多个朋友，多条财路 /155

2. “人情投资”不能少 /157

3. 天下财富，善“钓”者取 /159

4. 结交有志之士，拓宽交际圈 /162

5. 善待你的对手 /164

6. 善于变通，见机行事 /166

7. 在什么山上唱什么歌 /168

8. 小礼物大人情 /171

9. 为他人着想，为自己铺路 /173

第七章 细节决定盈亏

“关照小事，成就大事”是周恩来做事奉行的准则。只要不放弃任何一个微小的努力，长时间的坚持就能将你的选择画上完美的句号。生活中的很多事都是看似平凡又微不足道的，但成功就是平凡的积累，一个人的实力往往也



体现在每一件小事中。那些想成就财富梦想的人，只要善于把握小细节，处处从小事做起，长期下来就能收获不一样的辉煌。

1. 多一点细心，多一次商机 /177
2. 做好小事，成就大事 /180
3. 在平凡中成就伟大 /182
4. 从细节找财源 /184
5. 有积累才有厚积薄发 /186
6. 小细节成就大梦想 /188
7. 先做小事，先赚小钱 /190
8. 把握细微之处，带来无尽财富 /192
9. 不要小看微笑的价值 /194
10. 做生意必懂得的七大细节 /196
11. 别人忽视的地方也能赚钱 /199
12. 与人方便，自己赚钱 /201

第八章 赚取人生财富：要新、要快、要准

现在的时代是信息时代，人们的创意也层出不穷。没有创意就没有生存是当下的赚钱真理，而创意本身就有一种神秘的色彩。许多人会去崇拜那些伟大的创意大师，觉得他们总有着千变万化的创意，而自己却一个也想不出来，其实原因就在于你是否掌握了创意的方法。宇宙本身是客观存在的，创意的方法也是客观存在的。谁真正地掌握了创意的方法和技巧，谁就掌握了挣钱之道，谁就能源源不断地想出创意来。

1. 创新，财富的源动力 /207
2. 做一个用脑赢别人的人 /209

3. 迸发你的想像，捕捉你的灵感 /212
4. 相信自己，突破常规创利润 /215
5. 用创新创造财富奇迹 /217
6. 创意是通向富有的捷径 /219
7. 做一个不向现实妥协的“叛逆者” /221
8. 经商有技巧，出奇方能取胜 /224
9. 巧用心思，白手起家不是神话 /227
10. 给你的产品下一个“新”定义 /230
11. 一念之差造就天壤之别 /233
12. 变则通，通则赢 /235

第九章 困难失败再多，一样扭转“钱”坤

生活告诉我们这样的哲理：“在人类历史上成就伟大事业的人往往不是那些幸福之神的宠儿，反而是那些遭遇诸多不幸却能奋发图强的苦孩子。”其实人生的每一次失败和挫折都是一次考验，你经受住了考验，那成功和财富离你就不远了。如果半途而废，则永远到达不了成功的彼岸。想拥有财富人生，首先就要经受住磨难！

1. 只不过是从头再来 /241
2. 财富路上，越挫越勇 /243
3. 奋力一搏还是弃械投降 /245
4. 用理性的乐观面对困境 /248
5. 善胜不败，善败不亡 /250
6. 没有人永远失败 /252
7. 冲破樊篱，在艰难的环境下崛起 /254
8. 给你的车轮打打气 /256



9. 即使失败也要试试看 /259

10. 跌倒的地方也有美丽风景 /261

11. 财富需要不断地雕琢 /263

12. 让希望做你的精神脊梁 /266

第十章 和气生财，“心富”方能财富

做生意赚大钱应该是每一个想赚取人生财富的人的愿望，但做生意是门大学问，生意场上既有一进一出的赚与赔，也讲究一进一退的人情世故。只一味地考虑赚钱，很容易得罪别人又给自己带来麻烦。其实做生意就是做人，“和气生财”永远是赚取人生财富的法则，历数那些世界首富，无一不是心胸开阔的人，所以想赚大钱就要有大气度，唯有“心富”才能财富。

1. 大事化小，财富路上尽量避免诉讼 /271

2. 利益均沾，切忌“窝里斗” /273

3. 退一步海阔天空 /275

4. 良性竞争，和谐共处 /278

5. 以柔克刚，化解顾客的怨气 /280

6. 化敌为友，和气才能生财 /283

7. 万事以和为贵，不要轻易得罪人 /286

8. 笑脸迎人，巧妙地“推销自己” /288

9. 赚钱要懂得“吃亏” /290

10. “热爱”和财富成正比 /293

11. 鱼与熊掌可以兼得 /295

第十一章 依靠形势和贵人，赢得自己的财富

一个人的力量是有限的，如果一个人能在事业的发展中遇到“贵人”，那是值得庆贺的，因为“贵人”就像“万事俱备，只欠东风”里的“东风”，对个人的成功起到关键性的作用。除了借助外力之外，能把握好当下的社会形势并乘势而行，能与人共同协作，也能帮助一个人成就一番事业。所以，想赚取人生财富，除了自身努力，最好能借助外力，多与人合作，借助贵人成就财富梦想。

1. 经商最好不要单打独斗 /299
2. 借助同仁之力，成就财富梦想 /302
3. 乘势而行，借势得利 /305
4. 会借更要会用，以优势互补取胜 /308
5. 借大老板赚大钱 /311
6. 合作经商，实现双赢 /313
7. 借助靠山改变命运 /315
8. 用“慧眼”去找贵人 /318
9. 知人善用，人才变“财” /321
10. 用诚意赢得贵人 /324
11. 巧把明星当贵人 /327
12. 依靠贵人要防“小人” /330

第十二章 会赚钱会理财，可保一本万利

做生意是赚钱还是赔钱，说到底要看一个人的理财能力。如果一个人赚钱会算计，可以财源滚滚；如果赚钱会理财，可以一本万利。反之，只有赔钱买卖等着你。成功的生意人都是精明的理财专家，他们懂得只有用好手上的每一分钱，用最少的钱去办成最大的事，才能将生意做大，才能拥有更长远的财



富人生。相反，大手大脚地花钱，不懂得合理用钱，早晚要坐吃山空。

1. 赚钱要学会精打细算 /335
2. 积少成多，节俭乃生财之道 /338
3. 不要追求享受 /340
4. 该花则花，会花钱也是赚钱 /342
5. 把钱当雪球滚 /345
6. 把每一分钱都花在刀刃上 /348
7. 借贷好处多，但要慎为之 /351
8. 省下的就是赚下的 /353
9. 把好投资关，让钱生钱 /356
10. 树立正确的金钱观 /359
11. 理财要紧跟时代步伐 /361

第一章 拥有财富目标，让美梦成真

同样的忙碌，有的人家财万贯，有的人却依旧为生计而奔波，其实两者最大的差别就在于有没有目标。想要赚取人生财富，就先要有财富目标。选择有潜力的行业，跟上社会的发展，再加上自身的努力，你就一定能实现自己的梦想。而没有目标，一切都是瞎扯。

