

进朱者赤，
近墨者黑。



侯海生 ◎ 编著

你在跟谁交往

人际环境决定人生成败

人创造环境，同样，环境也创造人。
——恩格斯

看一个人的底牌，要看他的朋友
看一个人的分量，要看他的同学
看一个人的品味，要看他的爱人
看一个人的身价，要看他的对手
看一个人的成败，要看他所拥有的人际关系

进朱者赤，
近墨者黑。



侯海生◎编著

你在跟谁交往

NIZAIGENSHUIJI

人创造环境，同样，环境也创造人。
——恩格斯

看一个人的底牌，要看他的朋友
看一个人的分量，要看他的同学
看一个人的品味，要看他的爱人
看一个人的身价，要看他的对手
看一个人的成败，要看他所拥有的人际关系

图书在版编目 (CIP) 数据

你在跟谁交往：人际环境决定人生成败 / 侯海生编
著. —北京：新世界出版社，2012. 12

ISBN 978 - 7 - 5104 - 3617 - 8

I. ①你… II. ①侯… III. ①人际关系学—通俗读物
IV. ①C912. 1 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2012) 第 277654 号

你在跟谁交往：人际环境决定人生成败

作 者：侯海生

责任编辑：梁小玲 张铁成

责任印制：李一鸣 黄厚清

出版发行：新世界出版社

社 址：北京西城区百万庄大街 24 号 (100037)

发 行 部：(010) 6899 5968 (010) 6899 8733 (传真)

总 编 室：(010) 6899 5424 (010) 6832 6679 (传真)

<http://www.nwp.cn>

<http://www.newworld-press.com>

版 权 部：+8610 6899 6306

版权部电子信箱：frank@nwp.com.cn

印 刷：九州财鑫印刷有限公司

经 销：新华书店

开 本：787 × 1092 1/16

字 数：139 千字 印张：16

版 次：2013 年 1 月第 1 版 2013 年 1 月第 1 次印刷

书 号：ISBN 978 - 7 - 5104 - 3617 - 8

定 价：32.00 元

版权所有，侵权必究

凡购本社图书，如有缺页、倒页、脱页等印装错误，可随时退换。

客服电话：(010) 6899 8638



前言

这是一个好的时代，也是一个坏的时代。

古代很多的所谓“隐士”，受不了社会的压力和人们之间的竞争，可以“躲”起来，隐居山林，依山傍水，可以在“采菊东篱下，悠然见南山”的景致当中品味“晨兴理荒秽，带月荷锄归”的悠闲自得，不必理会尘世的纷纷扰扰。

然而现在这个时代，早已不是那个“以天为盖地为庐，一箫一剑走江湖”的江湖世界。这是一个高速发展的时代，身处这个时代，人与人之间的联系越来越密切，想要一个人生活，不与任何人来往，无异于痴人说梦。人类是社会性动物，身在社会，就必须与出现在你生命中的每一个人打交道，而且如果想取得事业上、爱情上或者其他方面的成功，就必须处理好你的人际关系，发展并积累自己的人脉。

西方国家普遍都认同这么一个观点：“人际关系是成功的第一要素。”人际交往是指人们在特定环境条件下，以一定的方式和手段彼此接触、交流、沟通，从而在心理和行为上发生相互影响、相互作用的过程。

我们可以注意到，人际关系是人与人之间相互影响、相互作用的过程，也就是说，这个人是什么样的，在你与他相处的过程当中，在无形中是会受到他的影响的。“孟母三迁”的故事告诉我们，环境会影响人的方方面面，说明人与人之间是会相互影响的，你交往的对象，往往会影响你人生的走向。

关键时刻能够助你一臂之力的人，可能会挽救你于水火，这种朋友叫“益友”；而平时称兄道弟胡吃海喝，等你真正落难的时候却不闻不问甚至落井下石的人，无疑就是“损友”。所以在遇到困难的时候，才可以看出一个人交朋友的能力，是“益友天下桃李开”，还是“满城尽是酒肉友”。这就看你所在的朋友圈子是何种等级，这个“圈子”，就是我们说的人际环境。

现实中，人与人的交往构成了纷繁复杂的社会关系，每个身处其中的

前

言

preface





人都会受到种种环境的影响。谈到这一问题，我们自然会想起西晋思想家傅玄曾说过：“近朱者赤，近墨者黑。”这句话现在常用来比喻经常与优秀人才交往，自己也会向好的方向发展，反之亦然。的确，生活中，我们都会在不经意间接受来自环境的一些潜移默化的影响，从而不知不觉地改变了自己的品行。古往今来，有许多真实的事例可以说明这一点。

欧阳修是北宋著名的文学家、政治家。他在颍州当长官的时候，手下有一个名叫吕公著的年轻人。有一次，欧阳修的好友范仲淹路过这里，便到他家中拜访，欧阳修邀请吕公著一同待客。席间，范仲淹对吕公著说：“你能在欧阳修身边做事真是太好了，你应该多向他请教作文写诗的技巧。”此后，在欧阳修的言传身教下，吕公著的写作技巧提高得很快。

这个事例很好地说明了“近朱者赤”的道理。《论语·里仁》云：“见贤思齐焉。”如果一个人周围都是一些道德高尚的人，那么这个人也会通过努力，去赶超他们。同样地，如果一个人总是与一些道德素质低下的人交往，久而久之他的品性也会变得恶劣。

同理，在现代社会，我们要想取得成功，让人生更加完美，就需要跟良师、益友、佳侣、贵人等等有密切的关系，身在一个“等级”较高的“圈子”里面，那么自然而然，你的交往人群就跟别人不同。虽然你还未出发，但是你已经成功的起跑线上比别人领先了很多，只要再加上有很好的相处技巧，那么你在人脉的优势方面，就不言而喻了。而这，就是你取得成功的最大资本和最宝贵的资源。

恩格斯说：“人创造环境，同样，环境也创造人。”环境对人的影响，我们都明白，你交往的人，其实能体现出你的方方面面，看一个人的底牌，要看他的朋友都是些什么人；看一个的身价，则看他的对手；而看一个人的成败，自然要看他的人际环境！

当你在通往前方的路上遇到困难而不知所措时，扪心自问：我，在跟谁交往？

在与人交往的过程中，我们应该跟什么人交往？应该如何交往？哪些是会影响自己人生的“贵人”？为了给读者解惑，我们编写此书，共分了九个章节，分别从朋友、同学、爱人、对手、同事等方面入手，以公允客观的态度、简单明了的事例来阐明“人际关系”的重要性，深刻剖析影响人生成败的关键因素，教你如何找到属于自己的那个最有利于你的“圈子”，从而让你创造不凡价值，成就辉煌人生！





目录

第一章

论成败：看你所处的人际环境

在现代社会，我们要想取得成功，让人生更加完美，就需要跟良师、益友、佳侣、贵人等等有密切的关系，身在一个“等级”较高的“圈子”里面，那么自然而然，你的交往人群就跟别人不同。虽然你还未出发，但是你已经成功的起跑线上比别人领先了很多，只要再加上有很好的相处技巧，那么你在人脉的优势方面，就不言而喻了。而这，就是你取得成功的最大资本和最宝贵的资源。

中国自古以来就有“孟母三迁”的故事，说明身边的人，多多少少还是会影响你的行为习惯的，而很多细节和习惯，其实就是决定人生成败的关键因素。所以归根结底，你身边的人脉环境，不仅意味着你能交到什么样的朋友，更是对你人生有十足的影响力。

01. 走进财富圈，才能触及到真正的财富 / 002
02. 好的人脉能开阔自己的眼界 / 004
03. 所谓“势利眼”只是生存的法则 / 006
04. 不要让大人物的身影消失在人海之中 / 008
05. 巧用他人的线，能够搭上自己的桥 / 011
06. 拉他人的大旗，作自己的虎皮 / 014
07. 优质的人脉价值胜于最名贵的钻石 / 017
08. 学会怎样与比你优秀的人相处 / 020

目

录

contents





09. 好风凭借力，送我上青云 / 024

10. 找到你的“头等舱” / 026

11. 得到他人提携有玄机 / 029

第二章

看底牌：看你周围的朋友

俗话说“物以类聚，人以群分”，并非毫无道理，这句谚语非常正确。例如，如果你身边的朋友都是一些事业成功且拥有很高社会地位的人，人们就会想：“他一定也是个颇有本事的人。否则，怎么能跟那些人成为朋友。”如果你的朋友全是些失败者，那么，即使这不会严重损害你的形象，那它也不会对你产生积极的影响。

在交往中，如果你善于发现别人的优点，并把它转化为自己的长处，那你就会成为更聪明的人。如果你善于把握人生的机遇，并把它转化成自己的机遇，那你就会成为更优秀的人。如果你对待他人的成功像对待自己的成功一样充满热情，那么你也会变成比别人更成功的人。

01. 让朋友成为抬高身价的资本 / 034

02. 把朋友分等级：品性好、能力强的放在第一等 / 036

03. 一个伟大的人，他的朋友一定是伟大的 / 039

04. 多一个好的朋友，就多一条财路 / 042

05. 懂得分辨和接纳不同层次的朋友 / 046

06. 交朋友要分清好坏 / 050

07. 拥有优质朋友，接下来，就是见证成功的时刻 / 052



第三章

掂分量：看你来往的同学

学校的时光，是最珍贵的一段人生记忆。同学对你的帮助，并不需要你低声下气，只需要一个简单的寒暄，他便可以不求回报地帮你渡过难关。

作为同学，一般都有数年的交情，同学之间的感情，非社会上的朋友所能比，年少时彼此同甘共苦的日子必然会冲淡地位或身份的隔阂，即便毕业后很少见面，只要知道彼此是同学，心里也会马上涌起一股亲切之感，这就是同学关系的最大优势。倘不加以巩固运用，那绝对是一大浪费，也是一种最大的悲哀。

01. 点燃同学身上的火花 / 056
02. 利用同学间的人脉，加深同学之间的感情联络 / 061
03. 如何利用同学关系 / 063
04. 好的同学才是你在学校中最大的收获 / 066
05. 同窗是你最“真”的朋友，有事就互相帮忙 / 068
06. 攀上“同学”这层关系 / 070
07. 同学是最无私的贵人 / 074
08. 共同的背景，成就共同的梦想 / 075

第四章

知品味：看你相伴的爱人

佛说：前世五百次的回眸，才换来今生的一次擦肩而过。爱情是世间最妙不可言的东西，是隔着茫茫人海、千回百折才能寻找的那种，是几生几世的缘，是漫长而寂寞的日子里温柔的守候。两个人能遇到一起，本就不易，而能找到一个能爱着你并守候在你身边的人，可以说是一个人最幸福的事情。





每个人一生中最重要的事情就是要成家立业，无论是先立业还是先成家，但是想要立业，无论事业是稳定起步还是平稳发展，都离不开家庭的支持，每个人一生中最重要的事情就是找到那个属于自己的另一半，相互扶持，共度余生。选择对了人，便是幸福的一生。稍有不慎，对双方而言都是一个悲剧的人生。

01. 拥有好伴侣，就拥有了幸福人生的基石 / 080
02. 爱人没有最好的，只有最合适的 / 083
03. 婚姻需要感情，但是不能感情用事 / 085
04. 找到真正属于你的那个“TA” / 089
05. “同甘”很平常，“共苦”才宝贵 / 091
06. 婚姻不能重来，慎重选择另一半 / 094
07. 学会区分好男人与坏男人 / 096
08. 世界上不缺少“幸福”，只是缺少发现 / 098
09. 安稳平淡才是婚姻的最终归宿 / 100

第五章

估身价：看你面对的对手

从你拥有的对手，能看出你的身价。在遇到对手的时候，不能想着一味地恶性竞争和不择手段的打压，报复会让人失去冷静，失去冷静则没有理智，一个没有理智的人，何谈成功？

拥有一个对手，尤其是强劲的对手，反倒是一种造化，一种力量，一条警策鞭，一剂强心针，一副推进器。对手是一种动力，时时激励着、推动着我们前进。因为有了对手，会让我们时刻有危机四伏的压力，会激发我们更加旺盛的精力和斗志，会迫使我们排除万难，克服一切艰难和险阻，去夺取胜利。

01. 感谢对手，他是你真正的帮手 / 104
02. 紧张的竞争中，要学会欣赏对手 / 107



- 03. 以德报怨，用真诚打动对手 / 109
- 04. 竞争只是手段，不要成为目的 / 112
- 05. 选一个好对手，是你前进的动力 / 114
- 06. 学会爱你的敌人 / 116
- 07. 化敌为友，共同进步 / 118
- 08. 尊重对手，是他让你取得了今天的成就 / 121
- 09. 让自己强大，引狼入室又何妨？ / 123
- 10. 有了好的对手，成功才显得分量十足 / 126
- 11. 欢迎对手，在逐鹿较量中成长 / 128

第六章

观发展：看你接触的行业精英

如果与雄鹰一起展翅飞翔，人的想法和行为就会像雄鹰一样，敢于向云霄飞去；如果与母鸡一样的人交往，久而久之，一个人的所作所为、言谈举止就会像母鸡一样，只求安稳而不求进步。一个人所交往的人对他的性格、观念、目标以及成就有着很大影响。

想要在事业道路上走得顺畅，有人帮忙是最好的，你如果平时能够较多地与所在行业的一些人才接触，那么自然也会提升你自身的职业素养，所以说有了丰富而且优质的职业资源，那么你离成功就更近了一步。而且优秀的人对你的工作态度、工作方式都是有积极影响的，你可以从他身上学到很多东西。因此现在很多人选择在发展事业的过程中多接触、多结交所在行业的一些精英，已经成为他们取得成功的捷径。

- 01. 善用贤能，方成大业 / 132
- 02. 多花时间与成功者交往 / 135
- 03. 结交各个行业的精英，是成功的捷径 / 139
- 04. 多结交有用的同行，事业上才能一帆风顺 / 141
- 05. 不要“忽视”职场上的“小人物” / 144



第八章

测实力：看你社会关系的广泛

一个人想要在社会上取得成功，重要因素之一是社会关系广，所谓八面玲珑，自然名利双收。除了亲朋好友之外，还有一些其他的社会关系也是必须要结交的，哪怕只是蜻蜓点水，但是也不能完全没有来往。

在无伤大雅、无大损失的情况下，不妨处处与人为善。因为每个人都有他的作用和价值，说不定哪天谁能用得到谁，所以社会上的一些其他的关系也是我们在人生的路上不可忽略的。

- 01. 生意场上必须的几种社会关系 / 190
- 02. 十种生活中必需的关系 / 191
- 03. 老乡关系 / 194
- 04. 邻里关系 / 197
- 05. 亲戚关系 / 199
- 06. 政商关系 / 203
- 07. 媒介关系 / 208
- 08. 借光好处多，利用名望可登天 / 211

第九章

避失败：远离不可交之人

我本将心向明月，奈何明月照沟渠。

在人际关系网这个错综复杂的大圈子中，我们遇到的人各不相同，都有好、坏之分。在人际交往过程中，讲求的是实实在在的公平往来，你敬我一尺，我敬你一丈。至于滴水之恩当涌泉相报，这种看起来似乎是“不等价的交换”，其间也有无形的感情作为砝码充斥其间，来平衡天平两端的重量。



人际交往是一个复杂的问题，不是简简单单几句话就能说得清楚的。不幸总是突如其来，让人防不胜防。这不幸有主观的，也有客观的因素。因此，我们每个人都必须做到居安思危，在一帆风顺的时候，小心背后的暗箭。人心最难揣测，害人之心不可有，但是防人之心却不可无。

01. 远离品质不良的“损友” / 218
02. 远离突然升温的友情 / 220
03. 远离身边的小人 / 222
04. 别怀疑友情，但要提防背叛你的人 / 224
05. 清理你的人脉网 / 226
06. 远离宰你的“熟人” / 229
07. 做生意不能与之合作的三种人 / 231
08. 男人需要远离的 10 种女人 / 234
09. 女人需要远离的 10 种男人 / 238
10. 懂得摸清他人的“底牌”，远离不可交之人 / 241



第一章

论成败：看你所处的人际环境

在现代社会，我们要想取得成功，让人生更加完美，就需要跟良师、益友、佳侣、贵人等等有密切的关系，身在一个“等级”较高的“圈子”里面，那么自然而然，你的交往人群就跟别人不同，虽然你还未出发，但是你已经成功的起跑线上比别人领先了很多，只要再加上有很好的相处技巧，那么你在人脉的优势方面，就不言而喻了。而这，就是你取得成功的最大资本和最宝贵的资源。

中国自古以来就有“孟母三迁”的故事，说明身边的人，多多少少还是会影响你的行为习惯的，而很多细节和习惯，其实就是决定人生成败的关键因素，所以归根结底，你身边的人际环境，不仅意味着你能交到什么样的朋友，更是对你人生有十足的影响力。



走进财富圈，才能触及到真正的财富

“生时靠人带，死时靠人拜。”中国有这么句古话，这句话说明了要想出人头地，有一个或者几个能够帮助你的人是多么的重要。那么想要找到能够帮你的贵人和朋友，是否完全靠高超的交际手段和真诚态度就能实现？其实这只是其中一部分，人们都知道，环境是能够影响人的方方面面的，中国自古以来就有“孟母三迁”的故事，说明身边的人，多多少少还是会影响到你的行为习惯的，而很多细节和习惯，其实就是决定人生成败的关键因素。所以归根结底，你身边的人际环境，不仅意味着你能交到什么样的朋友，更是对你人生有十足的影响力。

中国有不少各式各样的俱乐部，这些俱乐部民间俗称为“富人俱乐部”，比如，长安俱乐部就是其中一家。李嘉诚、霍英东、段永基……这些如雷贯耳般的风云人物都是此中常客。不难发现，这个像黄金般铸就的圈子里，几乎都是青一色的巨商富豪。个中原因，不言而喻，因为从某种意义上说，出于生意的需要，做大生意的人更需要接纳与自己同一阶层的关系，这样才有助于自己生意进一步做大做强。

根据一些专业媒体的报道，这些“富人俱乐部”每年的会费动辄就以六位数来计算，这还不算其他的消费。在普通人看来，的确令人咋舌，一定会有不理解之情并伴随疑问：花这么多的钱，真的那么有价值吗？

每个人都有自己的圈子，我们不是常说“人以类聚，物以群分”吗？而成功人士更是这样。从某种意义上说，出于利益的需要，他们更需要一个平台来接纳与接触与自己同一阶层的人。而这些俱乐部，正好满足了这样一种市场需求。



一辆豪华轿车停在俱乐部门口，车上下来几位穿着西装的巨商，他们穿过大堂，乘上电梯直达俱乐部。出示会员卡，笑容可掬的服务小姐毕恭毕敬地把他们迎进楼厅，在这些私密的空间里他们从交朋友到成为生意上的合作伙伴……

很多人想知道的是：来这里的生意人到底是怎样一个层次？

“俱乐部不是有钱就可以去的，要成为其中的会员，一要看收入；二要看职位；三要看所处的社会地位和影响力。普通人即便有钱，也甭想加入。”一位外企的高层人士这样说。这就是高级俱乐部同一般高级饭店、酒店等不同的地方。

总体上来讲，这些俱乐部主要的组成是外企高级经理、私企老板等高收入专业人士以及各界社会名流等。在国内有机构的外国企业、国内大企业老总几乎都是俱乐部的会员。因此准确地说，这些俱乐部其实就是业界精英俱乐部。

虽然是俱乐部，但说到底还是为了生意。由于国内外大的公司基本都是俱乐部常客，因此，俱乐部最重要的一点就是体现商务交流的格调和氛围。“我们先交朋友，然后再来谈生意。”这是很多会员的想法。优美的环境，私密的空间，周围都是身家上亿的社会精英，一旦一笔生意谈成了，其创造的商业价值岂是区区六位数的所谓“巨款”比拟得了的。

长安俱乐部总经理如是说：“只要有新面孔出现，我一般会亲自出面迎接。”

其实，这并不是个例，全世界都是这样。比如美国哈佛大学的毕业生们专门有一个俱乐部，这个俱乐部不但只有成功的大商人才能参加——因为会费特别昂贵，而且别的大学的毕业生根本不能参加。

为什么？

很简单，他们想给自己制造一个特殊的圈子。只有相同等级的人才能够加入。制造这么一个圈子能有什么作用呢？有没有什么人不愿意参加呢？呵呵，那必然是没有，人们为了之后自己在人生的路上走得顺畅，在自己需要帮助的时候能够有有实力的人帮自己一把等种种原因，对于





加入这个“圈子”，趋之若鹜。

这种圈子本身就是一个很大的财富圈。不说这个圈子里的人手里有的是资本，只是身处这个圈子，所掌握的各个渠道的信息本身就能值很多钱。怪不得人们个个趋之若鹜。另外，这种圈子还是社交的需要，也是一种社会地位和身份的象征。

你想，如果你是一个生意人，另一个同行请客，结果你不能进入他们的场所，很明显，你不是这个生意圈子里面的人，那么你自然已经和很多的成功机遇失之交臂了。

以上这些，说明了什么呢？那就是：一个人人脉广阔，是重要的。而如果不仅人脉广阔且其中的人个个都是人中之龙，那么你的人脉有着不可想象的价值，无论是事业还是生活都会比别人高一个台阶。

有一位商人说过这样的话：“穷，也要站到富人堆里。”为什么要这样？因为整天和同一档次的人打交道，你可能固步自封坐井观天；而和比你要强很多的人打交道，你就会有更多进步的机会。

近朱者赤，近墨者黑，说得有些绝对，但是有一定的道理，虽然我们不能戴着有色眼镜来划分人的等级，但是如果有机会，在生意的道路上，我们多结交一些最好是有用的能够帮助你的“大人物”，你会发现成功还是有一定的捷径可以走的，其中的奥秘，只有亲身体会才有更深的感触。

02

好的人脉，能开阔自己的眼界

很多人都说自己没有成功的机会和条件，可是我们身边的人，他们和我们有很多条件完全一样，而他们为什么会成功呢？

