

# 網路 交友高手

沈 育 倫



LIN YU  
林鬱

## 國家圖書館出版品預行編目資料

網路交友高手／沈育倫著. -- 初版. -- 臺北市：  
林鬱文化. 2000〔民89〕  
面；公分。  
ISBN 957-754-818-0 (平裝)

1.戀愛

544.37

89012735

### 網路交友高手

NT\$180

沈育倫／著

2000年11月／初版

### 〈出版者〉

#### 林鬱文化事業有限公司

編 輯 部／台北市〈文山區〉萬安街21巷11號3F

電話(02)2230-0545 \* 傳真(02)2230-6118 \* 郵撥：16704886

總管理處／台北縣深坑鄉萬順寮106號4F (東南學院正對面)

電話(02)2664-2511 \* 傳真(02)2662-4655/2664-8448

網 址／<http://www.linyu.com.tw>

E-mail／[linyu@linyu.com.tw](mailto:linyu@linyu.com.tw)

### 〈代理商〉

#### 紫宸社文化事業有限公司

台北縣中和市中山路三段110號7F之6

電話(02)8221-5697 \* 傳真(02)8221-5712

法律顧問 · 蕭雄淋律師 Printed in TAIWAN ISBN 957-754-818-0

# 目 錄

## 推薦序

「你哪來的啊？」 /3

給網路上的小紅帽與大野狼們 /5

二十一世紀唯一的不變就是變 /8

自 序 /10

## 開場白 · 網路這條不歸路 /15

來到了網路交友的世界，形形色色的誘惑，讓人為之駐留……

## 第一步驟 · 認清環境 /21

認清自己想要的，再認清環境，物以類聚，在什麼樣的網站就會遇到什麼樣的網友，而你就是什麼樣子的人……

同樣的，在一個環境當中，什麼樣子的匿稱也會吸引什麼樣子的人，要得到別人的注意，你的匿稱就要與衆不同。

1.1 選擇網站 /23

1.2 選擇一個適合的匿稱 /27

## 第二步驟 · 如何在網路上結識網友？ /31

選好環境及匿稱後，重點還在後面，想要在網路上結識新朋友，誠意一定要有。

學習網路談話的技巧，則是能加強你在網路上的溝通能力。

2.1 與網友的接觸點 /32

2.2 如何在網路上讓人留下深刻的印象 ?? /38

2.3 網路談話的技巧 /41

2.4 要到電話就成功一半了 /49

2.5 掌握這個技巧成功加倍 /50

## 第三步驟 · 該如何見面？ /53

與網友第一次的親密接觸

見面30分鐘不只是給對方及自己有個選擇，也不會占對方太多不必要的時間。

3.1 如何邀約？ /55

3.2 見面時的30分鐘是關鍵 /60

3.3 如何使別人對你的戒心鬆懈 /68

3.4 如何防止遭其他同類的奸技 /71

3.5 女性如何在見面時不受騙？ /72

## 第四步驟 · 見面完後的下一步？ /75

遇心上人，見面後如何行動呢？

見面前跟見面後絕對不同，這是你要先做好的心理準備

4.1 見面前，見面後，絕對不同！ /76

4.2 速戰速決型 /78

4.3 假象 /80

4.4 女性該如何的慎選對象？ /82

4.5 運用氣氛的天才——希特勒 /84

4.6 在熱力與誠心之中尋求平衡 /85

4.7 勇敢地說出來 /87

## 第五步驟 · 網路性愛三形態 /89

網路的流通，帶來了男女交會更方便的管道

在網路的世界裡，性愛更成了某些人追逐的重點，而形式也很多！

- 5.1 Netsex／Phonesex 網路性愛/90
- 5.2 援助交際/92
- 5.3 One Night Stand 一夜情/95
- 5.4 如何遇上網路一夜情??/95
- 5.5 性愛的要求 ? /97
- 5.6 新網路關係/101

## 第六步驟 · 為自己留點後路/105

對於非深交的人來說，別大意的抖出太多自己的事情

- 6.1 讓他抓到把柄，吃不完兜著走/106
- 6.2 好聚好散留住美好的回憶/108
- 6.3 做之前，想清楚！/109
- 6.4 見面後能再聯絡的，少之又少/112
- 6.5 留住網友，留住因緣/113

## 第七步驟 · 整合所有的步驟/115

### 附錄 · 網友故事

- 伯母的床 Candroy/121
- 恐龍妹不想遇青蛙 盈盈/127
- 當我們同在一起 易開罐情人/139

### 附BBS 列表/149



# 網路交友高手

---

沈育倫〔著〕





# 「你哪來的啊？」

羅念祖

我必須承認，當丫倫寫信告訴我他要出書，要我幫他寫前序時，我完全啞口無言。我的小學同學竟然要當作家，而且會有出版商願意幫他出。但當我閱覽了一下書名，掃過了幾頁內容，才了解到，他出這本書，是絕對正確的。

網路是一種趨勢，這種話，不用我說，全世界一半以上的人口都知道。想要認識朋友不再需要買一些印滿卡通圖案的信紙，用你寫滿三本字帖練習本的筆跡，一筆一劃，將從書店花了一兩百塊的情書範本裡面的陳腔濫調，抄在信上，再走個十多分鐘去郵局，繳個三塊五換一張郵票（編按：有意為之的新世代情聖們請注意，郵票在便利商店就有得買，但手寫的情書國內郵資是五塊喔，三塊五只能寄印刷品），舔一點口水，將信件塞進郵筒裡，然後回家等個一兩個禮拜，收到一封寫著：「對不起，我現在沒有多餘的時間交新的朋友。」的信。現在，只要申請網路，配上一台還可以跑的電腦，花個把鐘頭把中打練熟，就可以在家裡翹著腳，喝著飲料，打打鍵盤，開始搜尋那虛擬的伊甸園。

在網絡線的兩端，人人可以是羅密歐，人人可以是茱麗葉。可是，請問，螢幕上的文字，又能代表什麼呢？記得BBS剛開始興起，報章雜誌上常常出現有人與網友相約見面，結果被佔便宜的新聞，這還是好聽的說法。在沉溺於這

虛幻美的同時，我們是否也該清楚一下遊戲規則呢？我一開始說，覺得ㄚ倫出這本書是對的，是因為他提供的不是所謂的「泡妞手冊」，而是一本說明書；一本讓你了解在這遊戲中，哪裡是陷阱，哪裡是目標的「遊戲說明書」。

人與人之間的關係，可以寫成一整套的百科全書都嫌短。但，在這本短短數萬多字的小書中，作者替螢幕兩端建立起一個溝通的橋樑。你不必再擔心螢幕上頻頻向你送秋波的「性感大美女」，其實是長滿青春痘的無聊男子，想要讓你在便利商店前多吹吹冷風。妳也不必因為對方的甜言蜜語，到最後發現一切原來只是為了一段一夜情而傷心難過。「工欲善其事，必先利其器。」朋友們，上網交友前，還是先好好補習一下，不要讓網路形成另一種社會不安。

我自己也是網路狂熱一族，雖然對時下的BBS沒有那麼大的興趣，但在探索的過程中，也曾做了不少蠢事。像第一次和陌生網友打招呼，第一句話竟然是：「妳一個人啊？」當場對方回我一句：「你哪來的啊？」

好了，蠢事不必多說，好好欣賞這本書吧～



# 給網路上的小紅帽與大野狼們

ZARO

To net or not to net, that's a question.....

認識ㄚ倫，真的只能用「記得當時年紀小」來形容。三年前的我，是怎樣也想不到這個可可愛愛，笑起來還露出兩顆虎牙的小男生，竟會在三年後出版他的第一本書，更想像不到，我竟然會為他寫下生平第一篇的序……

玩網路到現在，由最初的陌生新奇到如今的熟稔，我已經逐漸習慣了將網路上的人們粗略的分類為「大野狼」與「小紅帽」這兩種類型。

什麼是大野狼型呢？以ㄚ倫為代表，這類型的人大多在上網之前，便相當清楚自己所需求的是什麼，因此，上網對這類型的人而言，正如同是一場狩獵。而小紅帽呢？就以我為例囉！這類型的人大多只是為了無聊，純粹打發時間而上網，本身並不抱有任何的目的，或許更可以說，他們正是在享受被狩獵的樂趣吧！正因為有這主動與被動，追求與被追求的關係，才使得網路這虛幻世界顯得如此欣欣向榮，生機蓬勃。

不過，盜亦有道，人在網路，有時會身不由己。正因為虛無，所以就更顯出人性的真實了。

就好比 PC Game 「純愛手札」，想要談一場完美的戀愛，可不是容易的事喔！所以，ㄚ倫這隻在網路上飄泊已久

的大野狼，這次就將他的心得完全披露，嘉惠學人。在翻閱這本書的同時，儘管不情願，卻不得不承認丫倫確實將網路上女性的心理把握得相當好。

其實，網路不過就是一群寂寞群眾所共同創造的夢幻世界，各位大野狼們在起身上路之前，不妨翻翻這本書，充分了解微妙的小紅帽心理，相信您必能戰無不勝，攻無不克！

不過，在各位準備起身前往迷人的網路國度前，請跟我先宣誓以下守則，以確保網路安全：

### **如果您是大野狼：**

- (1)請牢記：小紅帽都是可愛的，只不過有一些實在不容易看得出來。
- (2)對小紅帽要有禮貌，無論她是長得怎麼樣的小紅帽。
- (3)千萬不要強迫小紅帽做任何事，特別是一些「壞事」；不過，如果她願意，算是你賺到了，但切記安全措施。

### **如果您是小紅帽：**

- (1)大野狼也有溫馴可愛者，切莫對大野狼抱有不正確之偏見。
- (2)我絕不放任何大野狼鴿子，無論牠是長得怎樣的大野狼。
- (3)有些大野狼真的是匹「狼」，各位小紅帽如果不幸遇到，請大聲尖叫用力鞭打，如果還不行，請打丫倫的手機，請他為您處理，相信他必定十分樂意。



宣誓完畢！

你已經準備好進入神奇的 net world 裡了嗎？

Are you ready? Go!!!

# 二十一世紀中唯一的不變就是變

BigOil 大眼美女

有人說：「二十一世紀中唯一的不變就是變。」

網路上人來人往，詭譎多變的角色變幻，“face off”的情節不斷上演，在這個平等無私的世界裡，人們可以隨心所欲地選擇想要扮演的角色，每個人都是自己的魔術師，利用本身獨特的想像力及創造力，去編織一個自己所嚮往的圖案。而在這個瞬息萬變的世紀裡，人與人之間的交流，也不再僅是語調與肢體動作，取而代之的是片段的意念，隨著上網的人數激增，人們可以透過網路認識各式各樣的人，網路交友成了新的趨勢走向。

藉由一個也許不代表任何意義的 ID，創造出一段虛擬的網路戀情，甚至在現實中開花結果，相信這是許多網路上「帥哥美女」的共同心聲，從短短的幾句 message，到次數漸增的 talk，甚至一封封纏綿悱惻的 e-mail，堆積的結果也許是美夢成真，但是有些時候——幻滅卻是成長的開始，畢竟，虛無的網路和真實的相處經驗是會有差距的。

常有人見了「恐龍」、「鱷魚」類的網友之後，開始對網路喪失信心，並宣稱「網路無美女」、「網路無帥哥」，公說公有理，婆說婆有理，虛虛假假，真真實實，只有待你自己進入這個奇妙的世界一探究竟了。

網路認識作者的過程，對我而言是充滿喜悅和悸動的，

短短的一年多，我們從相識到相知，作者豐富的網路交友經驗，儘管一路跌跌撞撞，現在卻已成為網路上的「狠角色」。

成功地從網路上交友是很多人所期盼的，然而有不少人到處碰壁，他們只知道可以透過網路交友，卻不知應該要從何著手，七竅只通了六竅，還有一竅不通，原因可能是不知哪個網站比較好玩，比較適合自己；或是不知怎麼玩，聊天時只會問哪個學校、叫啥名字而已，不了解該怎麼與網友溝通，此書即以此為主要架構，從步驟一開始，教你如何成功的從網路上交友，看完這本書就能打通你的任督二脈，上網交友時才能得心應手。此外，現今的網路發展十分迅速，現代人不管有沒有接觸過網路，或多或少也有所了解，網路規劃的發展卻趕不上，而且根據網路的特質，網友可以扮演各種的角色，導致許多由網路牽扯出來的騙局，此書中亦有教你小心掉入惡人陷阱，教你如何去辨識騙局。

看完本書之後，你一定會心癢難耐、躍躍欲試，想在網路這個夢幻的國度中優遊一番，心動不如馬上行動，趕快上網訂作一個他（她）吧！藉著作者給你的真實建議和技巧，親身去體驗和實際去操作，試試看吧！

也許你就是「電子情書」續集的主角。

# 自序

這本書的靈感來自於我的一位朋友。

他是我的一個高中同學，當初我倆是遨遊於網路的拍擋，一起架站，一起上網，但甚少與他提起在網路上交友的事情。直到多年以後，在一個情況下我問起：「你到底有沒有在網路上交過女友呢？」得到他的答案後，我非常地驚訝，原因是：一個條件還不錯，長得還滿帥，又有錢有車的人，玩網路這麼多年了，居然沒在網路上交到一個女友！令我更驚訝的是，他根本是甚少見到網友，這對於極需女友的他來說，想在網路上交到女友，的確是個相當困難的事。

但我後來發現，原來他在網路上交友的方式不大對，他通常喜歡找外國人聊天，這時我就很好奇地問說：「你既然這麼渴望在網路上找到春天，那去跟外國人聊天有什用呢？」他給我的回答也很好笑，他說他覺得洋妞身材比較好！

也許我在網路上打混多年，見過不少網友，再加上這位仁兄給我的啓示，使我在這段有空的期間，能夠寫出一本有關於網路交友的書。

何謂「網路交友高手」呢？要當個網路交友高手，必須懂得如何在網路上與人結識、溝通、以至見面到相處、到如何不受騙及如何看網友，這些步驟中都會在本書中一一呈



現，並融合了我個人與其他網友的經驗，來告訴你如何交網友。

想要寫好一本書是相當不容易的事情，要編排，要寫作，還要去回想以前的事情。不過，寫完這本書就如同我重新回憶一次般，把封存已久的記憶打開，重新點亮，付諸於白紙黑字，糗事還真是不少，這對於見過網友或被騙過的人來說，或許也會心有戚戚焉，感觸良深……當然，我們也必須在每次挫敗後能從中記取教訓，再來加以改正——而這本書《網路交友高手》——正是我多年以來用「試誤法」不斷求證的結果，當你在對網路交友正熱衷時，或你正要踏進這塊領域時，不妨先了解一下，在網路上會遇到什麼人，會遇到什麼情況，這情況發生時要怎處理……我相信這本書能提供一般網路交友族想要了解到的基本訊息，最後我祝您交友順利。

沈 育 倫 2000/7/10

# 目 錄

## 推薦序

「你哪來的啊？」 /3

給網路上的小紅帽與大野狼們 /5

二十一世紀唯一的不變就是變 /8

自 序 /10

## 開場白 · 網路這條不歸路 /15

來到了網路交友的世界，形形色色的誘惑，讓人為之駐留……

## 第一步驟 · 認清環境 /21

認清自己想要的，再認清環境，物以類聚，在什麼樣的網站就會遇到什麼樣的網友，而你就是什麼樣子的人……

同樣的，在一個環境當中，什麼樣子的匿稱也會吸引什麼樣子的人，要得到別人的注意，你的匿稱就要與衆不同。

1.1 選擇網站 /23

1.2 選擇一個適合的匿稱 /27

## 第二步驟 · 如何在網路上結識網友？ /31

選好環境及匿稱後，重點還在後面，想要在網路上結識新朋友，誠意一定要有。

學習網路談話的技巧，則是能加強你在網路上的溝通能力。

2.1 與網友的接觸點 /32

2.2 如何在網路上讓人留下深刻的印象 ?? /38

2.3 網路談話的技巧 /41

2.4 要到電話就成功一半了 /49