

比尔·盖茨

给年轻人的

[10]

堂人生课

罗石原 / 编著

我要赢是比尔·盖茨的口头禅！

生活是不公平的，要去适应它！ 这世界并不会在意你的自尊！

如果你认为你的老师严厉，等你有了老板再这样想！

烙牛肉饼并不有损你的尊严，它们是机遇！

比尔·盖茨

给年轻人的

[10]

堂人生课

罗石原 / 编著

图书在版编目(CIP)数据

比尔·盖茨给年轻人的10堂人生课 / 罗石原编著. -- 合肥 :

安徽人民出版社, 2012.7

(人生必修课系列)

ISBN 978-7-212-05621-6

I. ①比… II. ①罗… III. ①盖茨, B.—商业经营

—经验—青年读物 IV. ①F715-49

中国版本图书馆CIP数据核字(2012)第165486号

比尔·盖茨给年轻人的10堂人生课

罗石原 编著

出 版 人：胡正义

选题策划：胡俊生

责任编辑：胡俊生 樊艳清

封面设计：贺鹏翡

责任印制：刘 银

版式设计：嘉诚设计

出 版：时代出版传媒股份有限公司 (<http://www.press-mart.com>)

安徽人民出版社 (<http://www.ahpeople.com>)

(合肥市翡翠路1118号出版传媒广场7层 邮编：230071)

发 行：北京时代华文书局有限公司

(北京市东城区安定门外大街136号皇城国际A座8层 邮编：100011)

电 话：010-64260319

传 真：010-64260319转8111

印 制：北京市画中画印刷有限公司

电 话：010-63706888

开 本：655×935 1/16

印 张：14

字 数：180千字

版 次：2012年9月第1版

2012年9月第1次印刷

书 号：ISBN 978-7-212-05621-6

定 价：28.00元

版权所有 侵权必究

(如发现印装质量问题，影响阅读，请与印刷厂联系调换)

前言

为什么在同样的条件下，有些人能够成功，有些人却遭到惨败？一个人的事业之所以成功，除了学历、家庭、背景等因素外，个人素质和能力才是最主要的因素，用一句老得掉了牙的话来说：外因是条件，内因才是根据。先练好内功，具有成功的潜在能力。

比尔·盖茨不善交际，天性腼腆而拘谨。但他从小就非常自信。他童年时代的好友回忆说：“学校里的任何功课，不论是计算数学题，还是观察小动物，比尔都倾尽全力，把它做好。”他在自己的日记中曾经表达过要做一棵参天大树的想法。他说：“与其做绿洲里的小草，不如做荒漠中的大树，因为小草千篇一律，毫无个性，而大树则非常挺拔，傲立苍穹。”盖茨从小就养成了争强好胜的性格，不论做什么事情，都要做得比别人好。

凡是有所作为的人，大多目标远大，这些远大的目标支撑着他们获得巨大的成功。在传统的致富观中，人们往往凭借勤劳节俭获得财富，或者是像洛克菲勒家族一样，凭借世代积累的财富，逐渐爬上富裕的金字塔。然而在瞬息万变的现代社会，这一切已经全然改变了，只有目标远大，高瞻远瞩，先人一步，才能得到想得到的东西。

早在湖滨中学时，盖茨就告诉他的校友——七十三届毕业生比尔哈克斯：“我要在25岁时赚到一生中第一个一百万

美元。”并以坚定的口气对他的好朋友保罗·艾伦说，在30岁前，他很可能成为一名百万富翁。他的口头禅是：“我要赢。”怀着要赢得一切的远大抱负，他每做一件事情，都力图把它做好。

虽然从学历来看，比尔·盖茨的最终文凭只是高中，或者说大学肄业，但他却涉猎广泛，眼光独到，尽可能多地吸收对自己有用的知识，是少数既精通技术又熟知管理的人才。

比尔·盖茨给微软的制定的用人标准是：首先要拥有扎实的业务基础或者扎实的专业知识；其次要有足够的聪明才智，是否有足够的创造力和再学习能力；三、要有足够的热情，能够热爱工作并积极地投入工作；四、要有良好的团队合作精神；五、职业道德，应聘者要经过严格的面试，以考核是否正直、诚信。尽管微软自建立之初，利润就呈几何级数向上猛增，但盖茨却从不因为缺人手而降低公司用人标准。

比尔·盖茨以他的成功经历，在一次毕业生的演讲上，提出了几个他多年来的人生经历，并忠告所有年轻人，藉以勉励所有年轻学子，共同努力迈向成功。

目录

■ 前 言

第1课

人格是人生的存折 1

要想改变不公，唯一的方法就是先去适应它，只有适应环境才能改造环境。

不要抱怨背景	2
改变环境，不如改变自己	5
接受不可改变的事实	11
请记住，你不是最不幸的人	14
在客观环境中找到出路	16
人才，从磨难中成就	19

第2课

这世界并不会在意你的自尊 23

这世界指望你在自我感觉良好之前先要有所成就。

用不值钱的面子换胜算	24
以硬碰硬，往往两败俱伤	29
放下面子，不等于失去尊严	31
会吃小亏，才不用吃大亏	36
只有经得住批评，才能收获进步	38
略微妥协一下，目标更近一些	42
忍住寂寞，走上事业成功路	46

第3课

高中刚毕业你不会一年挣4万美元 49

你不会成为一个公司的副总裁，并拥有一部装有电话的汽车，直到你将此职位和汽车电话都挣到手。

不要等到有了职位时，才去努力工作	50
拖拖拉拉地工作	56
工作时缺乏责任心	63
一边玩一边工作	67

第4课

老板可是没有任期限制的 71

如果你认为你的老师严厉，等你有了老板再这样想。

努力让工作做到巅峰	72
-----------------	----

放对位置就是金子，放错位置就是垃圾	75
拥有老鸟的经验，具备菜鸟的热情	79
忠诚与责任心是打动上司的最好方法	82
倡导善始善终，不要得过且过	85
只有比别人更努力，你才能比别人更成功	89
把失败当成一种馈赠，跌倒后爬起来继续前进	93

第5课

烙牛肉饼并不有损你的尊严 97

你的祖父母对烙牛肉饼可有不同的定义，他们称它为机遇

勿消极等待机遇的到来	98
积极地适应环境，做一只冬天觅食的狼	101
多一份细心，多一次机遇	105
丰富自身阅历，在机遇最常出没的地方等它	110
发挥好习惯的力量，成功自然水到渠成	113
时刻清理自己的工具箱，扔掉那些价值不大的东西 ...	116
利益摆在眼前，敢于放手一搏	119
正确面对人生中的挫折，把失败当作成长的肥料	122

第6课

抱怨不如改善

如果你陷入困境，那不是你父母的过错，所以不要尖声

抱怨我们的错误，要从中汲取教训。

疼痛是迈出青春的第一步	126
挫折是人生的第一笔财富	128
苦其心志者终成大事	130
走自己的路让别人去说	133
人生的价值在于活到老学到老	136
机遇是人生的分岔口	138
人的命运要靠自己主宰	140
退一步海阔天空	143

第7课

感恩父母 147

在你出生之前，你的父母并非像他们现在这样乏味。他们变成今天这个样子是因为这些年来他们一直在为你付账单，给你洗衣服，听你大谈你是如何的酷。

宽容待人等同宽容待己	148
有缺点的人也是我们的伙伴	149
微笑地面对惹你生气的人	152
愤怒如同自我毁灭	155
记该记的忘该忘的	157
保有感恩的灵性	160

第8课

珍惜成长的机会 163

你的学校也许已经不再分优生和劣等生，但生活却仍在作出类似区分。在某些学校已经废除不及格；只要你想找到正确答案，学校就会给你无数的机会。

社会不会等待你的成长 164

别人不会像家人一样原谅你的错误 166

做人做事不必面面俱到 168

完全依赖别人，你将身临险境 170

独立自主，才能开发潜在能力 174

第9课

生活不分学期 181

你并没有暑假可以休息，也没有几位雇主乐于帮你发现自我。自己找时间做吧。

观察走在你前面的人，看看他为何领先，学习他的做法 182

优柔寡断的人，即使做了决定，也不能贯彻到底 187

相信你做得到，你一定会做到 190

更上一层楼，就为别人提供超出预期的服务 192

第10课

善待乏味的人 201

有可能到头来你会为一个乏味的人工作。

彼此信任是良好人际关系的基础 202

人际关系良好的人永远不愁没有朋友 205

喜欢和谐的人通常知道该如何维系 207

持久的成功建立在和谐的人际关系之上 210



第1课

人格是人生的存折

要想改变不公，唯一的方法就是先去适应它，只有适应环境才能改造环境。

在现代经营中，任何一个行业的竞争都十分激烈。如何在弱肉强食的时代独占鳌头，迅速击败竞争者笑到最后，恐怕是所有经营者都在苦思冥想的问题。达尔文早在一百多年前就指出：适者生存，不适者将被环境无情地淘汰。任何一个经营者，想在竞争中获胜，都必须适时而动，开发出顺应时代需求甚至是走在时代前列的产品，这是竞争的不二法门。在21世纪，市场的细分和技术的先进更使各家公司的硬件差距几乎可以忽略不计，要做到如《史记》所言：“正义言圣人教迹不朽灭者，顺时变化。”对领导者而言可以说是最大的考验，首要的问题不在管理，也不在市场操作，而在于确定方向，在于确

定时代大潮中的市场走向。比尔·盖茨之所以取得世人瞩目的巨大成功，正是由于他顺应了历史的潮流。

不要抱怨背景

成功与否，往往只是态度的差别。你还在为昨天而流泪吗？还没有在形形色色的冲击和诱惑中做出抉择吗？行动起来吧！敢于走自己的路，追求自己的目标，做一个追梦人。

比尔·盖茨出生在一个竞争激烈、弱肉强食的年代。在强手如云的环境中，他却如同神圣的使者一样，始终微笑着，牢牢垄断着一个无人能侵犯的巨大市场。

自从个人计算机诞生以来，计算机行业的竞争一直都十分激烈。计算机业是一个极具潜力的新兴市场，吸引了无数冒险者的注意，可谓“无数英雄竞折腰”。

各路豪杰，纷纷抢占地盘，施展方略。当时最大的赢家，当然是蓝色巨人IBM、苹果公司等实力雄厚的大公司，他们牢牢地控制了大部分市场，几乎形成垄断。IBM，身为信息革命的大功臣，第一次将计算机从实验室运用到工业上，这个硬件巨人，在技术上远远地把别的公司抛在后面。早在1956年9月，IBM就向世界展示了第一台磁盘存储系统IBM350 RAMAC，成功实现了随机存储，1968年首次提出“Winchester”技术，对硬盘技术进行重大改造。1979年，IBM再次发明了薄膜磁头，进一步减小了硬盘体积，同时极大地提高了读写速度。因此直到六七十年代，IBM都占据着绝对多数的市场占有率，他们拥有核

心技术，在市场上所向无敌。

直到今天，比尔·盖茨依然认为，与IBM合作，就像鲤鱼跃龙门般关键。他们以对服务不懈的追求使其成为计算机行业的龙头老大。苹果公司身为PC机的开创者，拥有硬盘驱动器、显示屏和键盘等产品的核心技术，以其划时代的发明使其产品的销售量猛增，产量每季度增加一倍。仅在1977年，苹果计算机的销量就达到35100台，并在短时间里推出了包括具有良好的图形接口的个人计算机，牢固地占据着计算机市场的半壁江山。自从兼容机出现后，英特尔、康柏等实力雄厚的公司也不甘落后，纷纷以一流的服务，优良的性价比，力图在市场上有所作为。英特尔在芯片技术上独占鳌头，遥遥领先；康柏率先使用了英特尔更具竞争力的80386芯片，推出兼容机，一跃成为个人计算机的领袖；莲花公司则独占电子表格市场……这些软件大亨们试图在计算机世界获得巨大的市场占有率，巩固自己的地位，为此不惜重金，开发技术，挖掘人才。当个人计算机急速发展时，更多的商家看到有利可图，数千家企业竞相涌入，这些后起之秀试图在计算机市场上分一杯羹。这场战争可谓硝烟四起，关乎各家公司生死存亡，形势咄咄逼人。各路诸侯竞相争雄，场面蔚为壮观。

这个时代，也正是计算机行业英雄辈出的年代，很多开创性的设计都由当时的一些领袖人物构想出来。如苹果机的发明者之一乔布斯只花了几个星期的时间，就在一个用20美元买来的微处理器上装上了自己的BASIC语言，被《时代》周刊誉为个人计算机革命的象征。为开发出基于图形用户接口的软件，虽然开始只是用于制图和广告设计，却是微软公司Window系统的

鼻祖。而施乐公司则发明了灵活实用的鼠标，大大提高了计算机的输入速度。资料研究公司的老板基尔代尔开发出市场上大受欢迎的操作系统CP/M，而这正是微软公司MSDOS的前身。正是这些辈出的计算机英雄们，极大地推动了计算机业的发展。计算机的发展速度可谓日新月异。从四十年代发明的第一代仅用于实验室科研使用、巨大无比、指令周期很慢的电子管计算机到无所不在的微电脑巨人，使用范围涵盖所有领域，从国防，到家庭办公、教育娱乐无所不包。

与那些计算机行业的巨人相比，比尔·盖茨和保罗·艾伦在1975年创办微软时，员工只有两个人，是一家名副其实的小公司。因为缺乏人手，比尔·盖茨从开发软件到日常杂务、商务谈判等，都必须亲力亲为。甚至最初连正式的办公地点都没有，更不用说办公的设施。后来为了和一家大公司谈判，比尔才连忙动员员工一起连夜寻找办公地点和设施，买了些办公器具充门面。在微软发展了一段时间后，招到了两个员工，都是盖茨在湖滨中学的同学，创业时的寒酸可见一斑。谁能料到，这样一家小公司，二十年后，却成为竞争激烈的计算机市场最大的赢家，微软也成为个人计算机的代名词。这是知识经济创造的奇迹，而比尔·盖茨也一跃成为世界首富。有人曾这样形象地形容比尔的赚钱速度：每秒赚250美元，每天就可赚2160万美元，一年的总收入是78亿美元。而如果他掉了1000美元，弯下腰来捡钱的几秒钟，就要失去赚这些钱的时间。财富积累的速度让传统的经营者瞠目结舌。他用自己的知识在计算机世界牢牢占据了垄断地位。因此，不必抱怨你的背景，惟有充实自己才是成功之道。

智慧箴言

zhihuizhenyan

有些事，从我们一出生就决定了，父母、家庭背景和生活环境等，贫穷或富有不是我们可以选择的。

看到有些人不用努力就可以坐拥金山，而有些人却要生存苦苦挣扎。因此有些人会责怪自己的父母，没有给他好的教育，没有给他足够的钱花。这样的抱怨只会消磨人的意志，与其羡慕别人的背景，不如从现在开始，创造自己的背景。

改变环境，不如改变自己

在南美洲有一种会走动的树——卷柏，由于它的生存需要充足的水分，当地下水分不足时，就会自己连根拔起，缩成一个圆球状。只要有微风，它就会随风在地面上滚动，一旦到了水分充足的地方，圆球就会迅速打开，根也重新扎到土里，等到下次水分不足时再走。

这种方式不断给它的生存创造了好的环境，但也正是这样，它的存活率很低。因为它在游走时可能会被风吹起挂在树上枯死，可能会被车压扁，甚至可能会被小孩拿来当作球踢……难道卷柏不走真的就不能生存了吗？植物学家为此做了试验，将它圈养在一个水分不多的地方，他们发现，它在经过几次行走都未成功后，在原地将根深深地扎入了泥土，并且长

势比任何时候都好。

有时候人会凭着自己的愿望想去改变些什么，总是认为别人的做事方式不合自己的意愿，自己所处的环境让自己不舒服，但是如果让所有的人都来适应你，是不是一个很自私的想法呢？其实处在一个大的环境中，只有适当地去调节自己，让自己更加适应这个环境才是智者所为。而且很多时候，别人是不会因为你而改变自己的。当你有足够的力量去改变环境时，你已经是领导了。可是如果你只是一个普通的人，那只有改变自己了。

只有通过自己努力让大家认可，才能真正融入到一个新的环境中。当你用一种良好的心态，去面对周围的事物时，你会发现自己所处的环境挺好的，你已经完全适应了这个世界，也会在这个世界中过得更好。

盖茨中学时代的好友保罗·艾伦一直有开公司创业的想法，想用计算机做出一番大事业，为此，他不惜放弃原先的工作，在哈佛附近找了一份工作，以便更好地和盖茨交流探讨，拉盖茨入伙。而盖茨此时正处于十分苦闷的时刻。不过，无论盖茨的决心下了没有，人类第一台个人计算机诞生了，这是一个划时代的发明。《计算机世界》说：“毋庸置疑，是爱德华·罗伯茨创立了这项事业”。在1964年爱德华·罗伯茨经营计算器时，他的公司因为竞争者少，效益非常好，后来计算机市场的竞争越来越激烈，罗伯茨决心孤注一掷，利用刚刚问世的微处理器，生产个人计算机。这一星星之火，点燃了个人计算机的燎原之势。1974年12月，在一个书摊上，艾伦偶然发现了刊登着个人计算机图片的《大众电子学》杂志，上面用醒